

深圳市普路通供应链管理股份有限公司
关于非公开发行股票申请文件补充反馈意见的回复

中国证券监督管理委员会：

根据贵会反馈信息的相关要求，深圳市普路通供应链管理股份有限公司（以下简称“公司”、“发行人”或“普路通”）会同相关中介机构，对公司本次非公开发行股票申请文件相关问题进行了逐项落实。现将相关情况回复如下：

（除非文义另有所指，本专项说明中所使用的词语含义与《华英证券有限责任公司关于深圳市普路通供应链管理股份有限公司二〇一五年度非公开发行 A 股股票之尽职调查报告》一致。）

【问题 1】请结合报告期内公司营业收入的增长情况，以及经营性应收、应付和存货科目对流动资金的占用情况，说明本次补充流动资金规模测算的合理性。

回复：

【发行人说明】

公司 2015 年度营业收入增长率为 18.45%，假设公司未来三年（2016 年至 2018 年）营业收入保持 18.45% 增长率，并假定 2016 年至 2018 年公司各项流动资产、流动负债占营业收入的比例与 2015 年相同。根据各年度各科目的占用金额，计算得出 2016 年至 2018 年需补充的流动资金金额。

2015 年度公司经营性应收、存货及经营性应付占营业收入比重，以及 2016 至 2018 年公司流动资金需求情况预测如下：

单位：万元

项目	2015 年数据 (基期)	占营业收入 比重	2016 年 预测	2017 年 预测	2018 年 预测
营业收入	371,054.62	100.00%	439,515.00	520,606.47	616,659.50
应收账款	87,806.15	23.66%	104,006.58	123,196.02	145,925.95
预付账款	6,004.93	1.62%	7,112.86	8,425.20	9,979.66
应收票据	71.66	0.02%	84.88	100.54	119.09
存货	5,789.41	1.56%	6,857.57	8,122.81	9,621.48
经营性流动资产小计①	99,672.16	26.86%	118,061.89	139,844.56	165,646.19

应付账款	54,596.11	14.71%	64,669.21	76,600.82	90,733.84
预收账款	5,692.79	1.53%	6,743.12	7,987.24	9,460.90
应付票据	3,000.00	0.81%	3,553.51	4,209.14	4,985.73
经营性流动负债小计②	63,288.90	17.06%	74,965.84	88,797.20	105,180.47
流动资金占用额①-②	36,383.26	9.81%	43,096.05	51,047.36	60,465.71
需要补充的流动资金额	-	-	6,712.79	7,951.31	9,418.35

根据上述测算，2016年至2018年，公司经营活动需补充流动资金规模分别为6,712.79万元、7,951.31万元和9,418.35万元，合计24,082.45万元。公司本次拟非公开发行募集资金总额为95,000.00万元，其中“增资前海瑞泰开展融资租赁业务”项目拟使用募集资金金额为70,000.00万元，扣除上述项目资金需求后拟通过募集资金补充流动资金的金额为25,000.00万元，另根据公司与本次非公开发行股票之保荐机构华英证券有限责任公司签署的相关协议，本次非公开发行股票将产生保荐及承销费用约2,280.00万元，即扣除上述发行费用后，本次实际募集资金用于补充流动资金的规模将不高于23,000万元，未超过上述测算的公司未来三年流动资金需求量。

【保荐机构核查意见】

经核查，保荐机构认为：

发行人本次采用股权融资进行补充流动资金是在综合考虑业务开展过程中对流动资金的实际需求、目前的资本结构、所在行业情况、经营风险等多种因素的基础上做出的合理规划，符合发行人实际经营需求以及资本结构调整需求，具备较强的合理性与经济性，募集资金净额未超过以报告期内公司营业收入增长率为基础测算的发行人未来三年流动资金的实际需求。

【问题2】请说明公司从事医疗器械融资租赁业务的必要性以及能否促进现有主营业务的发展。

回复：

【发行人说明】

一、开展融资租赁业务是公司主营业务发展的客观需要

公司致力于通过提供智慧供应链管理服务，综合运用各种手段和工具，创新性地为客户提供包括物流、商流、资金流、信息流和工作流在内的供应链改进方

案并协助其执行，为客户提供一体化供应链管理服务，以帮助客户提高其供应链的运作效率并降低其运作成本。

公司作为国内领先的供应链管理企业之一，近年来，公司凭借自身的管理优势成功开拓了医疗器械领域供应链管理服务，医疗器械领域供应链管理业务实现了快速增长。公司目前已与包括 GE（通用）、Philips（飞利浦）、Medtronic（美敦力）、Varian（瓦里安）在内的国际知名医疗器械厂商，以及部分医疗器械代理商和医院建立了合作关系。

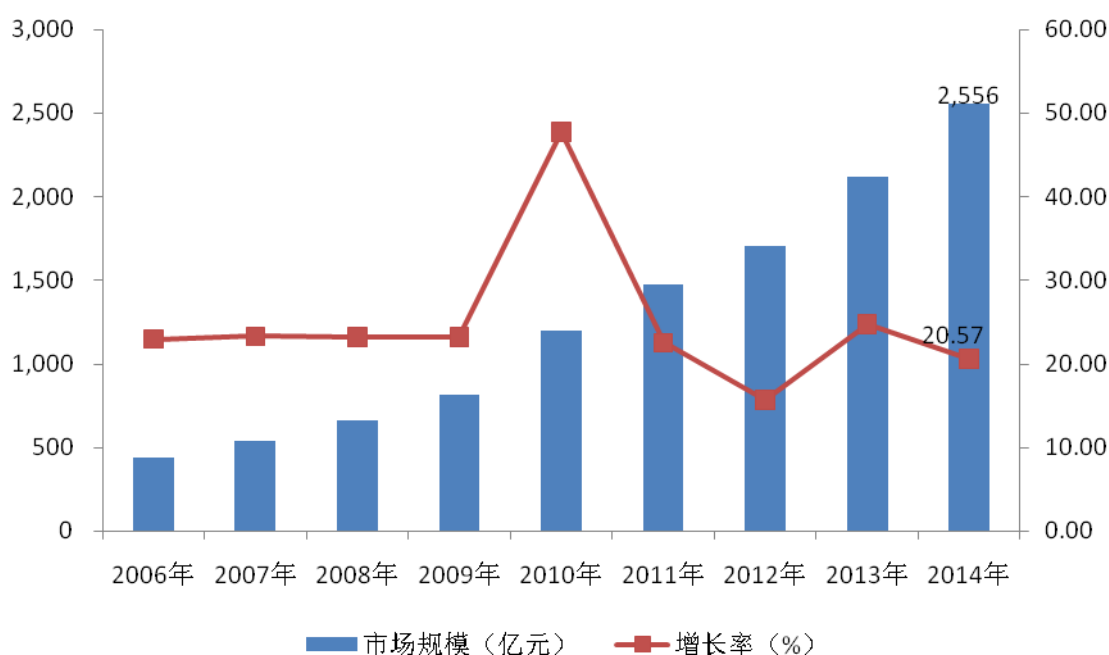
公司在提供供应链管理服务时，资金流服务是整个供应链管理链条中重要的一环。在公司过往发展历程中，资金流服务主要内容之一即根据业务需求进行货物赊销、代垫税费等服务，在电子信息供应链管理中，由于电子信息产品具有“单件价值小、更新周期快”的特点，通常资金周转速度较快，正常的商业信用账期基本能够满足客户需求，因此在电子信息供应链管理中，公司为客户主要提供短期资金支付的解决方案，近年来随着在医疗器械行业供应链服务的深入开展，公司发现医疗器械尤其是大型、先进医疗器械设备具有“单件价格高、回收期限长、资金需求大”等特点，对长期资金支付解决方案有着较为强烈的需求，除少数资本实力雄厚的大型医疗机构外，大部分医疗机构在对医疗设备有着强烈需求的同时，普遍存在短期集中支付能力不足现象。通过融资租赁方式可以有效帮助医疗机构解决在改善医疗水平、引进先进医疗设备过程中存在的短期支付能力不足问题，进而快速提升医疗机构尤其是基层医疗机构的医疗水平，有效解决“看病难”的问题。

报告期内，公司医疗器械类供应链管理项目营业收入分别达到 28,833.34 万元、40,453.88 万元和 44,219.22 万元，年均复合增长率达到 23.84%。2015 年度，随着公司医疗器械供应链管理业务的深入开展以及对主要客户的成功导入，公司医疗器械供应链管理业务的签约金额达到 77,268.64 万元，同比增长 48.37%。公司医疗器械供应链管理业务的快速发展为公司医疗器械融资租赁项目的实施提供了重要的业务与客户基础。随着公司医疗器械类业务的快速发展，公司现有资金难以满足大型医疗器械设备的供应链管理服务需求，资金规模一定程度上成为制约公司为大型医疗器械类客户提供智慧供应链服务尤其是资金流服务的瓶颈。

二、开展融资租赁业务是公司结合行业发展机遇作出的战略选择

（一）我国医疗器械市场处于快速发展期

改革开放以来，中国医疗器械产业的发展令世界瞩目。尤其是进入 21 世纪以来，产业整体步入高速增长阶段，根据中国医药物资协会医疗器械分会发布的数据，我国医疗器械行业市场规模从 2001 年的 179 亿元增长到 2013 年的 2,120 亿元，2014 年全年全国医疗器械销售规模约 2,556 亿元，比上年度的 2,120 亿元增长了 436 亿元，增长率为 20.56%，目前我国已成为仅次于美国的全球第二大医疗器械市场。2006 年至 2014 年各年我国医疗器械市场销售规模及增长率如下(数据来源：中国医药物资协会医疗器械分会)：



目前影响中国医疗器械行业未来发展的因素主要有以下几点：

1、国家十二五规划鼓励社会资本进入医疗服务领域，近年来，全国医疗机构数目的稳步增长，而且这种趋势的具有一定稳定性，未来对医疗设备的需求增大。

2、新医改计划逐步取消医院的药品加成，医疗服务收费将成为医院收入的主要来源，医院将加大对医疗器械设备的投资。

3、国家十二五规划中提出新增医疗卫生资源重点向农村和城市社区倾斜，使得低端医疗器械的市场需求扩大，对国内医疗器械企业特别有利。卫计委于 2013 年发布的《健康中国 2020 战略研究报告》，提到未来 8 年将推出涉及金额

高达 4,000 亿元的七大医疗体系重大专项一事，当中有 1,090 亿元被明确用在了县医院建设。

4、根据中国医药物资协会发布的《2014 中国医疗器械行业发展蓝皮书》，全球医药和医疗器械的消费比例约为 1:0.7，而欧美日等发达国家已达到 1:1.02，全球医疗器械市场规模已占据国际医药市场总规模的 42%，并有扩大之势。我国医疗器械市场总规模 2014 年约为 2,556 亿元，医药市场总规模预计为 13,326 亿元，医药和医疗器械消费比为 1:0.19，与国际水平存在较大差距，由此来看，中国医疗器械市场仍有很大的发展空间。

5、人均 GDP、人均可支配收入增长，新医改后医疗保险的覆盖率和报销比例提高，增强了就医人群支付能力。

6、中国城市化率加快，人口老龄化，居民自我保健意识的加强，加大了人民群众对于医疗健康服务的需求。

目前中国超过一半的医疗机构使用的医疗器械面临更新换代，同时我国的医疗器械产品结构也在进行调整，医疗器械功能由单纯的化验、诊断、治疗向检验、分析、诊断、治疗、康复、保健、理疗等多功能延伸，也将使其市场不断扩大。此外，现在人们非常认同对疾病预防以及早发现、早治疗的观念，这也促进了对检查诊断等医疗器械如 CT 机、X 光机、超声诊断仪等的需求。

综上所述，医疗器械作为多学科交叉的行业，其产业外延在不断扩大，这将带来新增的领域市场。人口老龄时代的来临，以及消费能力的提升，将进一步拉动市场需求，导致行业发展增速较高。与发达国家相比，中国医药和医疗器械消费比仍然较高，我国医疗器械市场成长空间仍然较大。

（二）融资租赁模式已成为医疗器械行业的重要销售模式

医疗器械尤其是大型、先进医疗器械设备具有“单件价格高、回收期限长、资金需求大”等特点，除少数资本实力雄厚的大型医疗机构外，大部分医疗机构在对医疗设备有着强烈需求的同时，普遍存在短期集中支付能力不足现象。通过融资租赁方式可以有效帮组医疗机构解决在改善医疗水平、引进先进医疗设备过程中存在的短期支付能力不足问题，进而快速提升医疗机构尤其是基层医疗机构的医疗水平，有效解决“看病难”的问题。

基于上述原因，融资租赁模式目前已成为医疗器械行业的重要销售模式之一，根据美国 CIT 集团和上海市租赁行业协会联合发布的《融资租赁：医疗器械销售模式创新的助推器》报告分析：2013 年度，我国医疗器械市场融资租赁规模达 510 亿元，市场渗透率（年度医疗器械融资租赁规模/年度医疗器械市场销售规模）达到 24.06%；报告同时指出，国内超过 70% 的受访医疗器械厂商预推销售模式创新，未来将深入了解融资租赁服务，帮助客户缓解高额设备采购带来的资金支付压力。未来随着我国医疗器械市场的快速发展以及融资租赁方式的进一步市场渗透，我国医疗器械融资租赁行业发展空间较大。

（三）国家政策对医疗器械融资租赁行业给予了大力支持

医疗器械融资租赁涉及的医疗器械行业与融资租赁行业均为当前我国政策所重点支持的行业，近年来国家先后出台了一系列规范和促进相关行业发展的政策：

2013 年 10 月，国务院发布《关于促进健康服务业发展的若干意见》，指出：“到 2020 年，健康服务业总规模达到 8 万亿元以上，成为推动经济社会持续发展的重要力量”；“鼓励金融机构按照风险可控、商业可持续原则加大对健康服务业的支持力度，创新适合健康服务业特点的金融产品和服务方式，扩大业务规模。积极支持符合条件的健康服务企业上市融资和发行债券。鼓励各类创业投资机构和融资担保机构对健康服务领域创新型新业态、小微企业开展业务。”

2015 年 6 月，国务院办公厅发布《关于促进社会办医加快发展若干政策措施的通知》，指出：“鼓励社会办医疗机构以股权融资、项目融资等方式筹集开办费和发展资金。支持符合条件的社会办营利性医疗机构上市融资或发行债券，对接多层次资本市场，利用多种融资工具进行融资”；“鼓励金融机构根据医疗机构特点创新金融产品和服务方式，扩大业务规模，鼓励社会办医疗机构在银行间债券市场注册发行非金融企业债务融资工具筹集资金，鼓励各类创业投资机构和融资担保机构对医疗领域创新型业态、小微企业开展业务。”

2015 年 9 月，国务院办公厅发布《关于加快融资租赁业发展的指导意见》，指出：“到 2020 年，融资租赁业务领域覆盖面不断扩大，融资租赁市场渗透率显著提高，成为企业设备投资和技术更新的重要手段；一批专业优势突出、管理

先进、国际竞争力强的龙头企业基本形成，统一、规范、有效的事中事后监管体系基本建立，法律法规和政策扶持体系初步形成，融资租赁业市场规模和竞争力水平位居世界前列”；“根据融资租赁特点，便利融资租赁公司申请医疗器械经营许可证或办理备案。”

2015年9月，国务院办公厅发布《关于促进金融租赁行业健康发展的指导意见》，指出：“要充分认识金融租赁服务实体经济的重要作用，把金融租赁放在国民经济发展整体战略中统筹考虑。”

2016年3月，国务院办公厅发布《关于促进医药产业健康发展的指导意见》，指出：“探索医疗器械生产企业与金融租赁公司、融资租赁公司合作，为各类所有制医疗机构提供分期付款采购大型医疗设备的服务。”

（四）公司具备了开展融资租赁业务所必须的运营能力与管理水平

公司开展融资租赁业务所具备的运营能力与管理水平具体请参见本回复之“问题4请公司说明是否具备与融资租赁业务规模相匹配的运营能力”的相关回复内容。

【保荐机构核查意见】

经核查，保荐机构认为：

发行人开展融资租赁业务是公司提供医疗器械类供应链管理之资金流服务的客观需求，且具备了一定的业务经验与客户基础，与发行人现有主营业务具有较高的相关性；发行人具备开展融资租赁业务所必须的运营能力与管理水平，发行人开展医疗器械融资租赁业务能够一定程度上促进现有医疗器械供应链业务的发展。

【问题3】请公司结合已有及潜在的上游供应商及客户，说明本次融资租赁融资规模的合理性。

回复：

【发行人说明】

一、公司医疗器械行业供应商及客户情况

（一）公司现有供应商及客户储备情况

公司致力于通过提供智慧供应链管理服务，综合运用各种手段和工具，创新性地为客户提供包括物流、商流、资金流、信息流和工作流在内的供应链改进方案并协助其执行，为客户提供一体化供应链管理服务，以帮助客户提高其供应链的运作效率并降低其运作成本。

近年来，公司在原有电子信息供应链管理服务的基础上，结合公司的经营管理水平以及实际业务开展需求，充分把握我国医疗器械行业的发展机遇，成功开拓了医疗器械领域供应链管理业务，医疗器械领域供应链管理业务实现了快速增长。报告期各期，公司医疗器械供应链管理业务签约金额分别达到 35,528.91 万元、52,079.17 万元和 77,268.64 万元，年均复合增长率达 47.47%。

经过多年的业务开拓，公司目前已在医疗器械行业积累了一批较为稳定的供应商及客户。公司目前供应商群体主要包括部分国际知名的医疗器械生产厂商，如 GE（通用）、Philips（飞利浦）、Medtronic（美敦力）、Varian（瓦里安）等。公司目前客户群体主要包括两类，一类是公司供应商在国内各区域的各级销售代理商；另一类是公司供应商生产的医疗器械产品的最终购买方，如深圳市人民医院、北京大学深圳医院、香港大学深圳医院、中南大学湘雅三医院、重庆市肿瘤医院、中山大学附属第六医院等。

（二）公司潜在供应商及客户分析

公司未来将充分把握我国医疗器械行业的市场发展机遇，根据公司医疗器械供应链管理的资金流服务需求，结合公司自身的资金实力及管理水平，稳步开展医疗器械融资租赁业务，主要进行以下潜在供应商或客户的开拓：

1、以公司现有品牌供应商为业务开拓核心，重点进行医疗器械供应链管理业务的纵深开拓，发掘现有供应商及客户群体的融资租赁市场需求。公司目前已与包括 GE（通用，2014 年全球医疗设备制造商销售额排名第二）、Medtronic（美敦力，2014 年全球医疗设备制造商销售额排名第三）、Philips（飞利浦，2014 年全球医疗设备制造商销售额排名第七）、Varian（瓦里安，2014 年全球医疗设备制造商销售额排名第二十八）在内的全球知名的医疗器械品牌厂商及其部分国内代理商与终端用户建立了合作关系，且公司、本次融资租赁项目实施主体前海

瑞泰已于 2016 年与通用电气医疗系统贸易发展(上海)有限公司（GE 在中国全资子公司,以下简称“通用医疗”）就医疗器械融资租赁业务达成战略合作意向，三方形成战略合作伙伴关系，各方同意将充分利用各自的优势向最终用户推广通用医疗的设备，并在满足客户产品和资金需求的同时促进各方业务的增长。未来随着公司与上述供应商及客户业务合作的进一步深入，预计公司医疗器械供应链管理业务规模将获得进一步提升，从而带动公司医疗器械融资租赁业务的快速发展。

2、在确保为现有品牌供应商及客户提供优质服务的基础上，充分利用公司自身逐步积累的品牌优势以及资本市场融资优势，稳步推进医疗器械融资租赁业务的横向开拓。公司目前的医疗器械供应链管理服务主要是从国外设备生产商处进行设备进口并提供包含资金流在内供应链管理服务。未来公司将根据需要在为自身进口的大型医疗器械设备提供融资租赁服务的同时，一方面通过开拓国内医疗器械供应链管理业务并同时根据需要为大型医疗器械设备需求方提供融资租赁服务；另一方面可以充分把握我国医疗器械融资租赁行业的发展机遇，充分利用自身逐步积累的各项优势，直接为大型医疗器械设备需求方提供融资租赁服务。

二、本次融资租赁融资规模合理性分析

本次拟使用募集资金开展融资租赁业务系公司基于自身医疗器械行业供应链管理业务的实际需求，结合公司自身的运营能力与管理水平，同时考虑医疗器械融资租赁业务未来的行业发展空间等多种因素后作出的战略选择。关于公司开展融资租赁业务与公司现有主营业务之间的关系以及公司开展融资租赁业务之必要性分析请参见本回复之“问题 2 请说明公司从事医疗器械融资租赁业务的必要性以及能否促进现有主营业务的发展”的相关回复内容。现结合公司医疗器械供应链管理业务实际开展情况以及行业宏观现状对公司本次融资租赁融资规模合理性分析及测算如下：

（一）假设条件

1、报告期各期，公司医疗器械供应链管理业务签约金额分别达到 35,528.91 万元、52,079.17 万元和 77,268.64 万元，各期分别实现营业收入 28,833.34 万元、

40,453.88 万元和 44,219.22 万元。签约金额大于营业收入主要由于签约金额为含税金额所致，另 2015 年度随着公司医疗器械供应链管理业务的深入开展以及对主要客户的成功导入，公司签约金额增长较快，由于进口业务执行周期较长，实际执行较订单签署存在一定的延迟，因此收入增长率相对签约金额增长率低。基于上述分析，鉴于公司融资租赁业务实际开展过程中需要先行同时垫付货款及税款，因此本次测算以 2015 年度公司含税签约金额作为基期数据，并假设以报告期内医疗器械供应链管理业务签约金额复合增长率（即 47.47%）作为公司未来三年（2016 年至 2018 年，下同）医疗器械类业务规模的增长率；

2、谨慎预测未来三年我国医疗器械行业融资租赁渗透率仍维持 2013 年 24.06%水平，并假设公司医疗器械供应链管理业务融资租赁渗透率与行业持平；

3、参考医疗器械设备融资租赁业务通常 3-5 年的租赁周期，假设公司医疗器械设备融资租赁周期为 4 年，则预测期 2016 年至 2018 年均处于同一租赁周期内；

4、不考虑其他因素对测算结果的影响。

（二）规模测算

在前述假设基础上，对公司未来三年医疗器械融资租赁业务资金需求量测算如下：

项目	金额（万元）
2015 年业务规模（基期）	77,268.64
2016 年至 2018 年年均增长率	47.47%
2016 年业务规模	113,948.06
2017 年业务规模	168,039.20
2018 年业务规模	247,807.41
2016 年至 2018 年业务规模合计	529,794.68
渗透率（医疗器械设备融资租赁模式占比）	24.06%
公司融资租赁资金需求	529,794.68*24.06%=127,468.60

根据上述测算结果，在仅考虑公司自身医疗器械供应链管理业务对融资租赁业务需求的情况下，未来三年公司医疗器械设备融资租赁规模为 127,468.60 万元，高于公司本次融资租赁项目拟融资金额 70,000.00 万元。

【保荐机构核查意见】

经核查，保荐机构认为：

发行人目前已积累了一定规模且资质较好的医疗器械类客户资源，具备开展医疗器械融资租赁业务的客观需求及客户基础；发行人本次融资租赁融资规模与发行人的业务规模相匹配，具备较强的合理性与经济性。

【问题 4】请公司说明是否具备与融资租赁业务规模相匹配的运营能力。

回复：

【发行人说明】

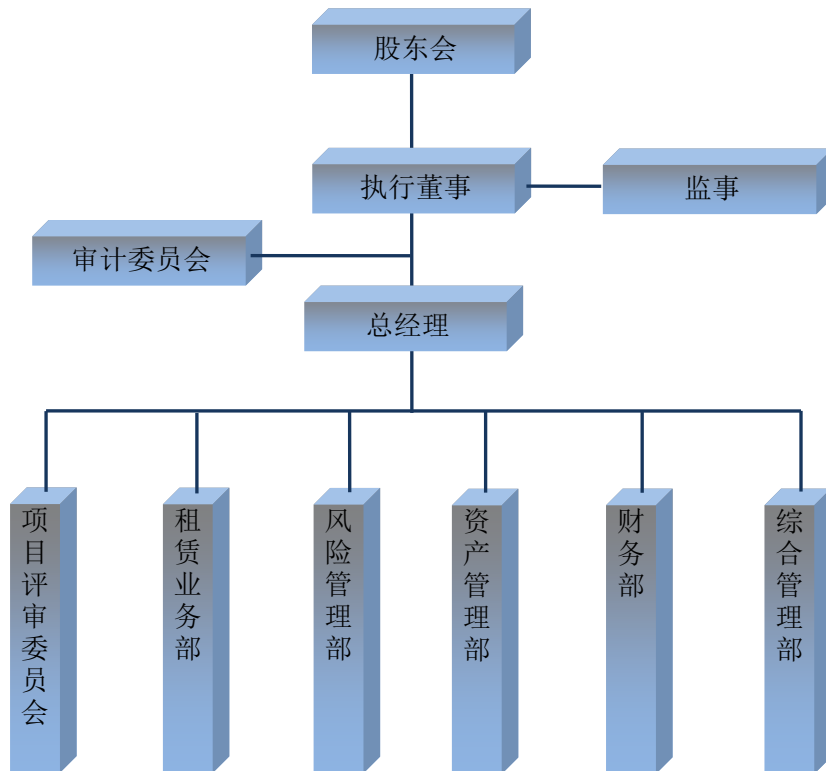
一、项目实施主体已取得开展融资租赁业务所必需的资质条件

公司融资租赁业务项目实施主体前海瑞泰已取得的与开展医疗器械融资租赁业务相关的资质，具体情况如下：

名称	批准文号	许可经营范围	颁发单位	有效期
台港澳侨投资企业批准证书	粤深前外资字证(2014)0286号	融资租赁业务；租赁业务；向国内外购买租赁财产；租赁财产的残值处理；租赁交易咨询和担保	深圳市人民政府	2044年10月15日
医疗器械经营许可证	粤 325263	III类：6821 医用电子仪器设备，6822 医用光学器具、仪器及内窥镜设备，6823 医用超声仪器及有关设备，6824 医用激光仪器设备，6828 医用磁共振设备，6830 医用 X 射线设备，6832 医用高能射线设备，6845 体外循环及血液处理设备，6854 手术室、急救室、诊疗室设备及器具，6840 临床检验分析仪器	深圳市市场监督管理局	2020年12月29日
第二类医疗器械经营备案凭证	粤深食药监械经营备 20151116 号	全部二类医疗器械（不含体外诊断试剂）	深圳市市场监督管理局	-

二、项目实施主体已建立了较为健全的内部治理结构

前海瑞泰已结合医疗器械融资租赁业务开展需求，建立了较为健全的内部组织机构，设立了项目评审委员会、租赁业务部、风险管理部、资产管理部等多个决策组织或职能部门，已基本涵盖了融资租赁业务业务运作的各个主要环节。前海瑞泰目前内部组织结构图如下：



前海瑞泰各部门具体职能如下：

职能部门	主要工作职责
项目评审委员会	负责审核风险管理部提交的项目风险审查报告，对各类融资租赁项目进行最终评审并形成决议报告，明确具体融资租赁方案。
租赁业务部	负责医疗器械融资租赁市场的开拓和维护；组织实施企业的市场战略规划，制定并完成销售目标；项目尽职调查；市场信息的收集与分析；销售队伍的建设、培训、考核及日常管理。
风险管理部	负责建立和完善风险控制体系；负责各项目的风险评估，并向项目评审委员会提交项目风险审查报告；建立和更新客户数据库，为融资租赁资产质量的监测分析提供参考与指导。
资产管理部	负责租后资产管理，定期对承租人进行巡查，对租后资产的实际运营情况进行跟踪分析，及时发现风险，控制风险，直至项目期结束。
财务部	负责制定财务会计制度，进行会计管理、财务核算，资金调配；根据年度经营计划完成投融资目标，负责资金成本的控制；编制和执行财务预算、财务收支计划、信贷计划，负责成本核算、管理及分析；负责会计核算凭证填制、审核、日常账务处理，编制报表等；负责企业的税务筹划，合法纳税。
综合管理部	负责各项行政规章制度的拟定、监督、执行，不断完善行政管理、后勤服务管理体系；制定符合企业战略发展的人力资

	源体系的规划；不断完善职工薪酬福利体系；负责制定人力资源需求和供给计划、培训计划等并督导执行；负责企业法律事务；负责办公用品管理、维护；负责档案保管；负责企业文化的宣传与推广。
--	--

三、项目实施主体已建立了较为完善的内部风控体系

公司为客户提供了包括物流、资金流、商流、信息流和工作流在内的综合性、一体化供应链管理服务，公司业务的开展对内部控制体系的要求较高，近年来，随着公司业务规模的快速提升（根据全国海关信息中心公布的数据：公司在 2015 年我国一般贸易进口企业百强榜中排名第 10 名）以及在资本市场的成功上市，公司已建立了一整套完善有效的风险控制及公司治理体系。

本次募集资金投资项目拟实施主体前海瑞泰已借鉴国内外先进融资租赁公司经验，针对医疗器械融资租赁业务特点制定了包含“项目申请—项目受理—项目审查及立项—项目尽职调查—项目审批—合同签订和履行—租后管理”六个阶段科学严谨的业务审批及执行流程，并按照融资租赁行业监管要求以及上市公司监管要求制定了包括《财务部租赁项目放款制度》、《风险审查管理办法》、《合法合规审查管理办法》、《风险管理制度》、《风险预警与处置管理办法》、《机构职能与岗位设置》、《融资租赁业务指引》、《业务审查管理办法》、《项目尽职调查操作规程》、《项目评审委员会会议制度》、《融资租赁业务操作流程》、《租后管理制度》等在内较为完善的风险控制制度。

四、项目实施主体已拥有开展业务所必须的人才储备

前海瑞泰融资租赁业务系在公司原医疗器械类供应链管理业务基础上进行的有效拓展，公司设有医疗器械事业部（现有专职人员 12 人），为前海瑞泰业务的开展提供了必要的管理经验与人才基础。同时为了有效进行医疗器械融资租赁业务的开展，确保未来募集资金投资项目的有效实施，公司结合融资租赁业务特点及要求通过外部招聘的方式扩充了部分专业人才，截至本回复签署日，公司在原有医疗器械事业部人员基础上，新增融资租赁行业专职核心人员 7 人，且公司目前尚在根据业务开展需要对上述团队做进一步扩充与完善。

公司目前已通过内部培养、外部招聘等多渠道相结合方式有针对性地扩充与完善了相关专业人才储备，截至本回复签署日公司已基本形成了实施募集资金投

资项目所必需的专业团队。公司目前开展医疗器械融资租赁业务主要核心管理成员简历如下：

张宇先生，1979 年出生，中国国籍，无境外永久居留权，本科学历。曾先后任 TCL 电脑科技有限公司家用产品营销总监、中国出口人员服务总公司医疗事业部总经理等职，现任公司医疗器械事业部负责人、前海瑞泰企业负责人。

周志强先生，1981 年出生，中国国籍，无境外永久居留权，本科学历。曾先后任西门子听力仪器（苏州）有限公司销售代表、飞利浦（中国）投资有限公司项目主管、拉赫兰顿（中国）融资租赁有限公司区域销售经理等职，现任前海瑞泰融资租赁业务部负责人。

杜翼先生，1986 年出生，中国国籍，无境外永久居留权，本科学历。曾先后任中联重科融资租赁（中国）有限公司风控主管、四川海特融资租赁有限公司风控经理等职，现任前海瑞泰风险管理部及资产管理部负责人。

综上，本次融资租赁项目实施主体前海瑞泰目前已取得了开展融资租赁业务所必需的资质条件，建立了较为完善内部治理结构与风险控制体系，并配备了必要的专业人才团队，前海瑞泰具备了开展医疗器械融资租赁业务的制度保障与人才基础。未来公司将在上述基础上，根据业务开展的实际需求，进一步完善人员配置与制度体系建设，确保公司具备开展本次募集资金投资项目所必须的人才需求及内部风险控制基础。

【保荐机构核查意见】

经核查，保荐机构认为：

发行人目前已建立了较为完善内部管理结构与风险控制体系，并配备了必要的专业人才团队，前海瑞泰具备了开展医疗器械融资租赁业务的制度保障与人才基础，发行人已基本具备开展本次募集资金投资项目所必须的运营能力。

【问题 5】请公司对融资租赁业务相关的风险进行充分提示与披露。

回复：

【发行人说明】

公司已在《关于非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》中对公司从事融资租赁业务相关风险进行了充分提示并予以公开披露，具体内容如下：

“公司融资租赁业务系在公司原医疗器械类供应链管理业务基础上进行的有效拓展，亦是公司资金流服务的重要组成部分。公司多年的医疗器械类供应链管理业务经验能够为公司开展医疗器械融资租赁业务提供一定的业务与客户基础，同时为了业务开展需要，公司目前已建立了较为完善内部管理结构与风险控制体系，并配备了必要的专业人才团队。但是由于公司并无开展融资租赁业务之经营与管理经验，本次募集资金投资项目涉及跨行业开展融资租赁业务风险，能否有效进行业务开展并实现经营目标均具较大的不确定性，提请投资者关注风险”。

【保荐机构核查意见】

经核查，保荐机构认为：

发行人已在《关于非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》中对公司从事融资租赁业务相关风险进行了必要提示并予以公开披露。

（此页无正文，为《深圳市普路通供应链管理股份有限公司关于非公开发行股票
申请文件补充反馈意见的回复》之签章页）

深圳市普路通供应链管理股份有限公司

年 月 日