

证券代码：000902

证券简称：新洋丰

公告编号：2016-021

## 湖北新洋丰肥业股份有限公司 2015 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

是否以公积金转增股本

是  否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 659,224,645 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 10 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

公司简介

股票简称	新洋丰	股票代码	000902
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	宋帆	廖明梅	
办公地址	湖北省荆门市月亮湖北路附 7 号	湖北省荆门市月亮湖北路附 7 号	
传真	0724-8706679	0724-8706679	
电话	0724-8706677	0724-8706677	
电子信箱	zjswb@hbyf.com.cn	zjswb@hbyf.com.cn	

### 二、报告期主要业务或产品简介

#### （一）公司主要业务及经营概况

公司的主营业务为高浓度磷复肥和新型肥料的研发、生产和销售。报告期内，公司专注于主营业务，收入规模和盈利能力保持较高水平。公司产品涵盖磷酸一铵、硫酸钾复合肥、尿基复合肥、高塔复合肥、BB肥、有机-无机复混肥等六大系列200多个品种，能够充分满足不同区域，不同作物的需求。近年来，公司在科学研究市场差异化需求与现有产品结构的基础上，又积极研发推广了硝硫基复合肥、缓控释复合肥、水溶肥、专用配方肥、生物有机肥等新型肥料。同时，公司以服务“三农”为己任，专注于通过示范田、农化培训、技术指导、

测土配方等方式向广大用户提供全面的农化服务，将复合肥的生产、销售和使用有机结合起来，形成具有自身特色的农化服务体系，帮助用户增产增效的同时提高公司产品的附加值。

经过多年的发展，公司已经具有年产各类高浓度磷复肥600万吨的生产能力和320万吨低品位矿洗选能力，配套生产合成氨15万吨/年、硫酸280万吨/年、硫酸钾15万吨、硝酸15万吨（在建）。公司在湖北荆门、宜昌、钟祥、四川雷波、山东菏泽、河北徐水、广西宾阳、江西九江、吉林扶余（在建）等地建有大型的现代化磷复肥生产基地，形成产品多元化、辐射全国的良好产业布局。企业规模位居中国制造业500强、中国民营企业500强、中国化肥企业十强和中国磷复肥企业前三强，高浓度复合肥和磷酸一铵产销量连续多年稳居全国前茅。公司及产品先后荣获“中国名牌产品”、“中国驰名商标”、“全国守合同重信用企业”、“中国石油和化工民营企业百强”、“全国2015肥料行业十大风云企业”、“十佳肥料品牌”等荣誉称号，被国家海关总署评定为“A类企业”。

### 1、主要产品的用途：

磷复肥既可用作粮食作物、经济作物、蔬菜及果树的基肥，也可作为追肥，对粮食作物和其他经济作物有明显的增产作用。复合肥对农作物具有抗病、抗寒、抗倒伏、改良土壤、提高土壤中的有用常量和中微量元素的作用，增强土壤肥力，适用于几乎所有的作物和土壤，用途广泛。

磷复肥的施用效果包括：①提高种子发芽率，形成整齐的植株群体；②促进作物生长、发育和成熟；③提高作物抗性、减少作物发病率；④增产培土：增产效果好，农产品质量明显提高，并使土壤养分平衡。

近年来，公司根据市场需求，积极研发并推广各种新型肥料和作物专用肥，不断优化公司产品结构，提升产品的竞争力。新型肥料是传统肥料的优化和升级，新型肥料能够直接或间接地为作物提供必需的营养成分、调节土壤酸碱度、改良土壤结构、改善土壤理化性质和生物学性质；调节或改善作物的生长机制；改善肥料品质和提高肥料的利用效率。

公司致力于打造中国作物专用肥的领导者品牌，根据全国测土配方试验和作物需肥规律进行科学配方，生产出水稻、小麦、苹果、柑橘、大蒜、茶叶等多种作物专用肥，是目前行业内作物专用肥开发种类最多、应用市场最广、效果最好的企业。作物专用肥解决了传统作物施肥养分不科学、施肥过量、施肥成本高、造成农业土壤酸化日趋严重及养分过剩流失、造成环境污染的问题，在节约成本的同时实现精准施肥，达到高产高效的施用目的。

### 2、主要经营模式：

公司按“统一采购、统一生产、统一营销”的原则，对公司以及各生产单位在研发、采

购、制造、销售、管理等方面实施集团化管理，形成对外影响高度集中、对内明确专业分工的集团化运作模式，在提高市场反应速度的同时，降低生产成本，缩短交货周期。公司经营模式总体概括为：以客户需求和提供优质服务为中心，以销定产，以产定购，对研发、生产、采购、销售、人事、财务等环节实行集中管控。

公司目前有“洋丰”、“澳特尔”两大品牌，实施双品牌和双网络营销战略。公司主要采取县级代理、乡镇网络分销的销售模式，目前全国有县级代理商3000余家，乡镇网络50000余家，庞大的营销触及中国各个乡镇村的各个角落，使广大用户都能便捷地购买到公司产品。同时，公司采取基地周边直销模式、专业户专营模式、种植大户直供模式及批零一体化等营销模式，下沉销售网络，实施扁平化渠道管理。

## （二）公司所属行业发展阶段及发展趋势

自建国以来，我国化肥工业从无到有、从小到大、从主要依靠进口到供需自给有余，取得长足的发展。“十二五”以来，我国化肥总量保持快速增长，氮肥、磷肥产能、产量及消费量已居世界首位，并实现自给有余；钾肥生产跃居世界第四，自给率大幅提升。我国化肥行业在快速发展的同时也存在许多问题，在当前宏观经济增长持续放缓的趋势下，随着国家对化肥行业的各项产业政策逐步取消和对资源环境的约束逐渐加剧，市场逐步放开，目前磷复肥行业产能过剩矛盾突出，行业经济效益下滑，利润趋于平均化；产品同质化严重，市场混乱，竞争激烈；能源、资源约束加强，企业生产成本日益上升，化肥生产企业对于煤炭和天然气资源的议价能力逐步丧失，高品位磷矿资源日益枯竭，保障能力减弱，采选成本呈攀升态势，硫、钾肥资源仍然需要大量进口，对外依存度高；产业集中度仍然偏低，市场控制力较弱，目前的化肥行业尽管单个企业规模有所增长，但与十年前我国的磷复肥产业相比，产业集中度呈现下降趋势，这就导致行业对市场的控制能力进一步变弱；产品结构与服务不能适应现代农业发展的要求，农化服务投入少水平低，技术创新能力不强，节能环保和资源综合利用水平不高，环保压力持续增大等因素也困扰着磷复肥行业的发展。

在农业信息化、土地流转加速的背景下，国家相继出台《关于推进化肥行业转型发展的指导意见》、《到2020年化肥使用量零增长行动方案》及2016年中央一号文件等相关政策，提出着力化解过剩产能、大力调整产品结构、加快提升科技创新能力、着力推进绿色发展、积极推进两化深度融合、借力“一带一路”战略拓展国际市场；加大政策扶持力度等，发展现代农业，实现农业供给侧结构性改革的战略，并强调市场在资源配置中发挥决定性作用，对企业加快转型提出更高的要求，也为企业发展带来新的市场机遇，拥有完整产业链、具有技术研发、规模、产品结构、品牌、营销网络等优势，有效整合自身资源，顺势而为的企业

将在竞争中胜出。

公司所处的磷复肥行业属于国家产业鼓励目录中的“优质钾肥及各种专用肥、缓控释肥的生产”项目，是国民经济基础性行业。磷复肥作为农业生产的重要战略物资，对于促进粮食和农业生产发展具有不可替代的作用。

磷肥和复合肥行业分别具有自身的发展特点。我国磷肥行业已经进入发展成熟期，磷肥行业已经拥有一些大型企业，但大而不强的问题较为突出。与世界级优秀磷肥企业相比，我国企业的资源一体化整合能力较弱。磷肥企业的主要原材料包括磷矿、硫磺和合成氨，在硫磺普遍依赖进口，合成氨成本差距不大的情况下，未来磷肥企业的竞争优势主要在于磷矿资源的持有情况，持有合理布局的磷矿资源，并进行有效整合利用的企业将在竞争中胜出。如何去除低效的产能和同质化的产品，通过产业链整合，形成高效的资源利用模式，开发附加值较高的新产品，是磷肥企业需要面对的课题。针对磷肥行业特点及面临的发展环境，公司始终坚持未雨绸缪、提前布局，遵循基础肥料贴近资源地布局的发展规律，在湖北、四川布局三大基础肥料生产基地，充分利用资源带来的保障和成本优势，同时通过精益管理实现先进制造，不断优化生产成本提高产品质量，不断巩固公司磷酸一铵产销量国内领先的行业地位。

复合肥行业具有“轻资产、重营销”的属性，品牌塑造、渠道建设和农化服务建设是复合肥行业的核心竞争力。公司遵循二次加工肥贴近市场终端的发展规律，不断优化产业布局，已在湖北荆门总部、山东菏泽、河北徐水、广西宾阳、江西九江及吉林扶余（在建）建设6大二次加工肥生产基地。公司多年经营管理的营销网络，不仅稳定性好、执行力强，而且覆盖面广，遍布中国大陆除西藏以外的所有省、市和自治区，在营销网络基础上，公司联合中国农业大学等国内外顶尖的科研院校，不断加强复合肥、新型肥料技术推广和农业应用技术集成，打造了三级技术服务网络，探索了“中国农业科技小院”等多种服务模式，终端市场的掌控能力和品牌影响力稳步提升。

### 三、主要会计数据和财务指标

#### 1、近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

单位：人民币元

	2015 年	2014 年	本年比上年增减	2013 年
营业收入	9,619,084,397.04	8,352,225,056.56	15.17%	6,889,143,022.34

归属于上市公司股东的净利润	747,628,736.00	571,091,075.66	30.91%	429,739,809.21
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	737,310,837.34	523,978,707.92	40.71%	395,768,785.57
经营活动产生的现金流量净额	644,058,089.68	651,535,153.92	-1.15%	887,135,782.53
基本每股收益（元/股）	1.18	1.09	8.26%	1.25
稀释每股收益（元/股）	1.18	1.09	8.26%	1.25
加权平均净资产收益率	19.65%	23.43%	-3.78%	22.43%
	2015 年末	2014 年末	本年末比上年末增减	2013 年末
总资产	6,970,489,620.15	5,186,120,081.20	34.41%	4,681,059,917.14
归属于上市公司股东的净资产	4,687,221,403.02	2,733,289,599.26	71.49%	2,133,215,468.17

## 2、分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	2,570,811,764.55	2,873,140,123.93	2,632,459,762.26	1,542,672,746.30
归属于上市公司股东的净利润	175,261,015.86	224,876,731.48	226,883,812.15	120,607,176.51
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	173,676,518.16	223,010,444.25	224,161,826.49	116,462,048.44
经营活动产生的现金流量净额	-78,003,072.42	342,554,318.10	443,217,785.27	-63,710,941.27

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

## 四、股本及股东情况

### 1、普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	16,756	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	16,221	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
湖北洋丰集团股份有限公司	境内非国有法人	46.03%	303,447,835	290,314,990			
杨才学	境内自然人	4.50%	29,652,235	29,652,235			
前海开源基金－民生银行－前海开源安华 2 号资产管理计划	其他	1.62%	10,659,996	0			
金鹰基金-工商银行-金鹰穗通 21 号资产管理计划	其他	1.49%	9,795,918	9,795,918			
全国社保基金一零六组合	其他	1.35%	8,884,629	0			
南方资本-工商银行-远策定向增发添利 2 号资产管理计划	其他	1.11%	7,346,910	7,346,910			
中国人寿保险股份有限公司-传统-普通保险产品-005L-CT001 深	其他	1.11%	7,288,707	0			

红土创新基金-银河证券-深圳市创新投资集团有限公司	其他	0.80%	5,306,122	5,306,122		
长安基金-农业银行-长安宏铭 2 号分级资产管理计划	其他	0.77%	5,098,135	0		
招商财富-招商银行-天祺 1 号专项资产管理计划	其他	0.74%	4,897,959	4,897,959		
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中，湖北洋丰集团股份有限公司与杨才学之间存在关联关系，属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人。前 10 名股东中，金鹰基金管理有限公司、南方资本管理有限公司、红土创新基金管理有限公司、招商财富资产管理有限公司等 4 名股东因报告期内公司非公开发行股票的实施持有公司股份，成为公司前 10 名股东之一，上述 4 名股东与公司控股股东湖北洋丰集团股份有限公司、实际控制人杨才学不存在关联关系。公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。					
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司前 10 名股东未有参与融资融券业务的情况。前 10 名无限售条件股东中，郑技天通过投资者信用账户持有公司股票 4,500,000 股，其通过普通证券账户和投资者信用账户合计持有公司股票 4,500,000 股。					

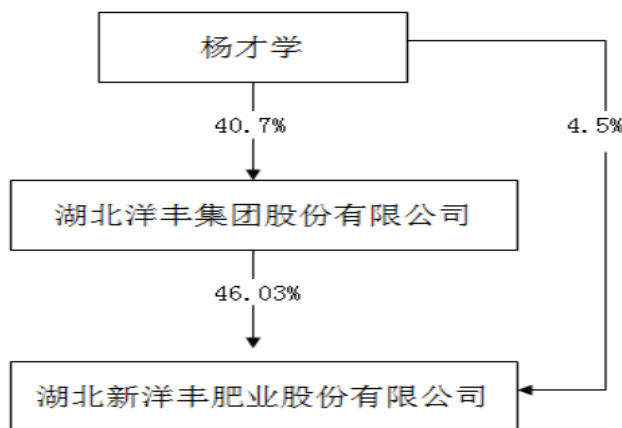
## 2、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用  不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## 3、以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

控制关系图



## 五、管理层讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

2015年，面对国内宏观经济下行的严峻形势和农产品价格走低、磷复肥行业产能严重过

剩带来的激烈市场竞争，以及各项行业优惠政策取消带来的成本上涨等诸多不利因素，公司高擎“创新”与“转型”两杆大旗，围绕年初制订的经营目标，根据国家政策、行业发展趋势和自身经营特点及时调整发展思路，积极推动公司从单一的化肥制造业向互联网+化工+农业+金融方向发展，成效初现。通过实施技术创新和营销创新，加快新产品研发和传统产品上档升级，促进产销融合方式变革；全面提高运营水平，深入推行精细化管理，节约挖潜增效效果显著；落实人才兴企战略，加强企业文化和凝聚力工程建设。通过周密布置，突出重点，强化执行，公司在商业模式创新、产品结构和产业布局优化、营销创新模式推行、品牌建设、网络布局、经营管理水平和企业形象提升等方面取得了较大成绩，实现了经营业绩的稳步增长，公司行业地位更加稳固，发展空间更大、动力更强，各方面呈现出良好的发展态势。

2015年，公司实现主营业务收入961,908.44万元，同比增长15.17%；归属于上市公司股东的净利润74,762.87万元，同比增长30.91%。截至2015年12月31日，公司总资产为697,048.96万元，较上年增长34.41%；归属于上市公司股东的净资产468,722.14万元，较上年增长71.49%。

报告期内，公司按既定经营计划，稳妥推进各项工作，与原计划不存在明显差异。各项计划开展情况如下：

### **(1) 大力推进技术创新，加快新品研发和传统产品上档升级**

2015年，公司立足于“全力打造中国作物专用肥领导者”的品牌定位，按照“作物专用肥系列和功能肥料系列同步发展”的新产品研发方向，针对我国耕作土壤质量持续下降、肥料利用率低等问题，遵循植物营养学、土壤生态学原理，按“市场调研—专家配方—肥效验证—市场推广”的研发流程，由产品工艺研发转型为产品应用研发，以作物专用肥、功能肥为重点持续创新。进一步加强与中国农业大学、国家杂交水稻工程技术研究中心、农业部农技推广中心及其他国内外科研院校和企业机构的合作交流，并引进先进技术和工艺，不断提高公司技术研发水平，为产品开发及工艺技术运用服务。生产研发系统紧密配合，建设精密分析实验室和现代化试验基地，不断试验改进，全年共推出专用配方肥、缓控释肥、水溶肥、有机肥和生物有机肥等新产品新配方17个。作物专用肥、缓控释肥、高塔硝硫基产品、大量元素水溶肥、有机-无机肥、有机肥、生物有机肥等新型肥料的产销量实现较大增长。在磷石膏资源综合利用、低温余热利用、磷酸工艺改进等方面取得突破，公司技术优势和综合实力得以有效发挥。2015年公司及下属子公司共获得14项专利，截至报告期末公司已累计获得专利62项。

通过优化工艺、严格控制工艺指标、统一原材料标准及成品标样、抓好原材料入库和使用管理、提高设备精细化管理水平、提高员工操作水平等措施，加强宣传“不结块、不粉化、

无色差、无破损、颗粒匀、表面滑、易溶解、包装靓”的24字质量方针，加大监督检查力度，严格对产品合格率进行考核，针对传统产品在外观、内质和包装上进行44项技改，聘请一流包装设计公司对产品包装进行重新设计，取得较好效果，在保证公司生产稳定运行、产量持续增长的同时，产品质量得到有效提升，产品合格率逐年上升，产品外观也得到较大改善，实现了传统肥料产品的上档升级。

## （2）全面实施营销创新，推进产销融合方式变革

公司围绕销量目标，以完善、优化销售网络作为主要抓手，重点实现渠道突破。在薄弱集中区域通过专业招商队强力突破，在潜力区域以帮助客户密植零售终端网络为主；对长期均衡提升的客户，通过细分市场、优化客户等方式重新激活渠道活力。持续开展会议营销和招商活动，召开市场增量分解会议、示范观摩会、网点建设会、学习培训会及其他终端活动促进销售，加强沟通互信，增强客户经营信心，全面激活市场，招商和增量效果显著。推进驻地推广员、基地周边直销、苹果专用肥公司乡镇直销等新模式运行，有效解决市场重心下沉，实现局部市场突破，成效初显，为公司专用肥销售模式积累了经验，江西新洋丰基地周边直销模式的探索为2016年直销基地良性运作奠定了基础。

公司围绕品牌建设，与央视1套携手共建“公益一盏灯”项目，与央视7套签订战略合作协议；公司广告在央视1套、2套、3套、7套、8套、10套、13套等多频道高频次覆盖，通过权威媒体提升品牌影响力；同时，通过行业内具有影响力的报刊网站等媒体及公司微信、官网、内部报刊等自媒体、海报等途径和形式进行二次宣传。提升农化服务水平，与中国农业大学合作，联手打造全国测土配方施肥示范网络，在全国建设了40多个示范基地，依托基地辐射周边，带动一方某种作物高产高效、科学施肥种植模式的推广；与国家杂交水稻工程研究中心签订战略合作协议，共推水稻“良种+良肥”高产高效解决方案；与中国农业大学、国家杂交水稻工程技术中心、全国农技推广中心等科研院所合作，开展专用肥试验示范，在中央电视台农业频道推出系列报道，树立“中国作物专用肥领导者”的企业形象，有力地促进了新型肥料和作物专用肥的研发和推广。举办国际国内众多专家参与的“创新改变农业”国际肥料研讨会，承办第十六届中国磷复肥工业展览会及“新常态下农资变革之道”主题峰会，发起国内外高阶技术头脑风暴，提升企业形象，扩大品牌影响力。

公司与阿里巴巴联手进驻农村淘宝平台，初期选定11个县级区域试点农资电商业务，启动“三专”运营（电商模式专用品牌、专用配方、专用渠道），采取线上线下结合的方式，在试点区域取得成功经验后进行固化复制，逐步扩大电商覆盖面，并尽最大可能避免对传统渠道的冲击。截止目前，公司电商业务覆盖区域已扩展到49个县级市场，销售量和销售金额



均取得较快增长。

积极开展化肥出口澳大利亚的商检论证和市场调研工作，为扩大出口开辟新的渠道。截至目前子公司宜昌新洋丰已成功取得出口澳大利亚化肥供应链一级资质证书，并已完成了向澳大利亚出口肥料的订单交付，出口业务取得新的进展。

### **(3) 深入推行精细化管理，提质、降耗、增效效果显著**

公司严格按照上市公司规范运作要求，不断完善法人治理结构，建立健全内部控制体系，积极开展投资者关系管理，持续提升公司治理水平。通过加强对各单位的沟通、指导和监督力度，规范工作程序、强化内部管理，使各项管理更高效、更规范、更精细，经营管理水平再上新台阶。通过严格控制工艺指标、提高设备精细化管理水平、紧抓生产队伍建设、提高生产员工操作水平、加强原材料管理、合理调整原料、优化配比、加强质量考核，产品质量、产量均得到稳步提升。通过强化安全过程管理，加强安全检查力度，及时消除事故隐患，开展安全宣教活动，严防重特大事故发生，确保安全生产。积极参加各类环保培训学习，细化环境监测计划，定期排查环保隐患并及时整改，有效开展环保技改、提高技改创新力度，提升环保绩效。扎实推进生产现场管理，有效提升企业形象。加大成本控制力度，从物耗、能耗、费用等方面制定降本挖潜实施细则，加强检查督办，严格考核兑现，通过控制峰谷用电量、落实节电措施、优化配矿、调整采购方式节省采购成本、控制设备管理维护费用、实行机械化、自动化改造、节约用工、建立统一运价调整机制降低物流成本、清挖物返料消耗、零配件库存控制等精细管理措施，节约挖潜增效效益显著。

### **(4) 积极拓展融资渠道，提高资本管理水平**

为实现公司战略规划目标，满足高速发展的资金需求，公司积极推进非公开发行股票募集资金的再融资事项，经中国证券监督管理委员会《关于核准湖北新洋丰肥业股份有限公司非公开发行股票的批复》（证监许可2015[700]号）核准，公司以非公开发行的方式向特定投资者发行人民币普通股（A股）48,690,610股，募集资金总额119,291.99万元，实际募集资金净额117,093.38万元，用于建设江西新洋丰120万吨/年新型复合肥项目（一期80万吨/年）和新洋丰中磷新建60万吨/年硝基复合肥项目。上述募集资金于2015年5月4日到位，已经大信会计师事务所（特殊普通合伙）验证确认，并出具了大信验字[2015]第11-00004号的验资报告。

江西新洋丰120万吨/年新型复合肥项目（一期80万吨/年项目）已于2016年初建成投产；新洋丰中磷60万吨/年硝基复合肥项目预计将于2016年年中全面建成投产，目前该项目的转鼓生产线、高塔复合肥生产线已顺利投产试运行，硝铵生产线仍在按计划建设中。上述项目建成投产后，将进一步优化公司产能布局和产品结构，提升公司的核心竞争力和行业地位。

### (5) 落实人才兴企战略，提升员工队伍素质

公司遵循“注重能力、激励创造、共享发展”的人才理念，对外实行引人和引智并重，聘请袁隆平院士和国际肥料工业协会前主席、国际肥料发展中心新型肥料中心主任等知名专家教授为顾问；引进高级管理或技术类人才，给予优厚的薪酬待遇，提供舒适的生活环境，安排到重要的工作岗位。对内进一步完善公司法人治理结构，建立、健全激励约束机制，为充分调动公司核心人员的积极性，有效地将股东利益、公司利益和骨干员工个人利益结合在一起，使各方共同关注公司的长远发展，对公司董事、中高级管理人员、核心技术（业务）人员以及公司董事会认为需要进行激励的相关员工实施限制性股票激励计划；实行“能者上，庸者让”的用人机制，通过人事调配和竞聘上岗、加强内部培训、进一步规范人事工作流程、薪酬考核机制和绩效管理，充分发挥现有员工的积极性和培养潜力，为公司快速发展奠定了坚实的人力基础。

### 2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是  否

### 3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用  不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
磷铵	2,317,603,805.66	346,025,999.48	18.81%	57.37%	232.22%	2.96%
硫酸钾复合肥	1,671,551,269.15	166,772,509.84	27.20%	-5.40%	-5.09%	1.09%
尿基复合肥	1,957,612,657.16	195,313,169.37	19.90%	7.01%	7.36%	0.52%
高塔复合肥	1,600,736,196.35	159,707,212.09	22.14%	13.11%	13.48%	1.00%
贸易收入	1,516,405,670.02	31,659,672.35	2.39%	29.57%	65.07%	0.49%

### 4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是  否

### 5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用  不适用

报告期内公司营业收入比上年同期增长15.17%；营业成本比上年同期增长16.72%；归属于上市公司普通股股东的净利润比上年同期增长30.91%。主要原因是受磷铵市场回暖及国家对于磷铵出口关税政策的调整，本年度磷铵市场行情较好，较去年同期相比，销量及毛利率

增加，同时公司积极研发作物专用肥料、新型功能肥料等新产品，使传统产品结构升级导致毛利率提高，加强市场推广力度、实行营销创新，导致公司产品销量增加。

## 6、面临暂停上市和终止上市情况

适用  不适用

## 六、涉及财务报告的相关事项

### 1、与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用  不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

### 2、报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

### 3、与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用  不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。

### 4、董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

适用  不适用