

证券代码：000703

证券简称：恒逸石化

公告编号：2016-042

## 恒逸石化股份有限公司 2015 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
高勤红	董事	另有重要事项安排	朱菊珍
王松林	董事、副总经理	另有重要事项安排	方贤水

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

公司简介

股票简称	恒逸石化	股票代码	000703
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	郭丹	赵东华	
办公地址	浙江省杭州市萧山区市心北路 260 号南岸明珠 3 栋 24 楼董事会办公室	浙江省杭州市萧山区市心北路 260 号南岸明珠 3 栋 24 楼董事会办公室	
传真	(0571) 83871992	(0571) 83871992	

电话	(0571) 83871991	(0571) 83871991
电子信箱	hysh@hengyi.com	hysh@hengyi.com

## 二、报告期主要业务或产品简介

### 一、概述

#### (一) 行业及经营情况概述

2015年度，国内外经济形势复杂多变，金融市场波动剧烈，市场需求依然疲软，国际油价持续下跌，这些加剧了公司经营环境的不确定性和效益的波动。欣喜的是，2015年公司所处的石化化纤行业出现了积极缓慢复苏信号，产品供求关系矛盾有效趋缓，产品毛利率趋向稳定，面对行业出现的有利变化，公司紧抓市场发展机遇，创新经营思维，乘风破浪，在生产经营实现产销两旺、经营业绩扭亏为赢。

2015年度，公司继续坚持做大、做强主业，全面巩固和提升主营业务核心竞争力，稳步实施年初制定的重点经营计划。报告期内，公司抓住有利时机，加快发展步伐，通过创新经营模式，加大技术改造，优化管理职能，进一步激发员工创造性等措施，增强了行业领先地位，牢牢巩固了核心竞争优势，为2016年全面提升业绩奠定了坚实基础。

报告期内，虽然受产品价格低启的影响，公司实现的营业总收入303.18亿元，较上年同期增长8.04%，但产品产销量快速增长，其中，PTA产品产销量（控股子公司浙江逸盛）分别达465.88万吨和468.96万吨，同比分别增长34.71%和37.02%；聚酯纤维产品产销量分别为220.74万吨、217.94万吨，同比分别增长0.79%、-1.24%；己内酰胺依然保持满负荷生产，产销量同比基本持平，分别为22.32万吨和22.37万吨。报告期内，公司实现归属于上市公司股东的净利润18,460.5万元，较去年同期大幅增长152.34%。截止2015年12月31日，公司总资产252.09亿元，较年初减少5.70%；归属于上市公司股东的所有者权益62.52亿元，归属于上市公司股东的每股净资产4.79元；加权平均净资产收益率3.55%。

#### (二) 公司回顾总结前期披露的经营计划在报告期内的进展情况

2015年，公司继续始终坚持做大做强石化化纤主营业务，以产业链为核心向上游延伸产业布局，持续提升产业链竞争优势。

##### 1、稳步有序推进PMB石油化工项目

2015年，公司根据国际石化市场环境发生，优化工艺技术路线，新增灵活焦化、提前建

设单点系泊，降低项目物流成本，进一步提高项目持续的竞争优势。并根据优化方案完成了项目可行性研究报告的修订，增加了异构化处理，深入完善工艺流程设置，进一步优化了产品结构和提高了产品规格标准。同时，公司快速推进电站及配套码头、海水淡化、单点系泊等配套设施的基础工程设计和建设。截止到2015年12月底，文莱项目已累计发生建设期投资额12,525万美元。

## 2、创新PTA经营模式，提升持续领先的竞争优势

2015年，国内PTA产能淘汰力度加大，供求关系矛盾有效趋缓，公司适时推出利差交易、点价交易、远期货物交易仓单交易和交割等创新经营策略，同时按照三网均价推出现货均价结算模式。此外，进一步优化了PTA产业链市场研判和信息反馈联动机制，统筹调度内部资源，科学安排检修，增加物流运输协调性，优化库存调节模式，这些举措提升了PTA持续领先的比较竞争优势。

## 3、集中优势资源，降低生产成本

2015年，公司继续以“降成本、提效益”为抓手，提升成本考核机制的激励力度，优化整合公用工程资源，提高尾气和水的循环利用，进一步降低能耗指标。以浙江逸盛PTA产品而言，非PX生产成本进一步下降，明显低于行业平均水平，综合生产成本优势极具竞争力。

## 4、探索“石化+金融”双轮发展格局

2015年，公司积极参与浙商银行的增资扩股股份认购，并受让控股股东恒逸集团对浙商银行可认购的新发行股份的选择权，公司最终累积认购金额8.3亿元，同时，受让控股股东恒逸集团持有的部分浙商银行股份。截止到本报告期末，公司合计持有浙商银行股份748,069,283股，占浙商银行总股本的5.16%。公司所持的金融股权形成相对稳定的收益，从而对公司所处行业效益有着重要的支撑作用。浙商银行成功登陆H股市场，将对恒逸坚持产业链一体战略和产融互动战略的有力支撑。

## 5、利用“互联网+”创新生产经营模式

公司借用“互联网+”思维为主营业务服务，力争通过生产、资金、物流协调服务整合下游客户资源，进而促进大数据的有效挖掘和利用。报告期内，公司通过积极整合内部资源，建立工银聚平台，推动经销商和大客户在线上下单。

## 6、强化品质管理，提升增产增效协同效应

2015年，公司进一步增强全员品质意识，强化责任落实，跨部门深度合作，建立品质提升长效机制，将品质提升融入到全员血液当中，逐步对生产系统进行改造，借此为市场提供最优质产品，牢牢树立恒逸的品牌效应。另外，公司继续拓宽高端市场开发，在产品的

个性化、差异化需求的市场调研、研发方面狠下苦功，加快产品结构调整，推行产销研的密切结合，增产适销对路的高附加值产品。这些举措有效提升了公司增产增效的协同效应，进一步提升了聚酯纤维产品差异化的竞争力水平。

### **7、保持海外市场销售力度，提升海外销售的贡献力度**

报告期内，公司持续加大海外销售市场的拓展力度，持续加强市场研究，吸取国内销售细化分工的成功经验，调整优化产品分类管理；进一步完善客户网络布局，突出优势区域和高效区域的开发，着力提高销售能力和销售质量；强化后续服务优势，提高了外销市场的盈利能力，保障了新兴市场的产品占有率。同时，公司加大、加快对海外销售人才的引进，实施海外销售专项奖励计划，保持海外销售对公司的贡献力度。

2015年，公司聚酯纤维产品出口量为61.89万吨，占公司聚酯纤维产品销售量的27.18%，出口额稳居国内行业第一。

### **8、优化资本结构，增强可持续发展**

报告期内，公司紧密跟踪并重点推进针对控股股东定向增发10亿元的股权融资项目，10月底，公司成功完成10亿元定向增发。同时，公司股东会2015年12月4日审议通过了《关于<恒逸石化股份有限公司2015年度非公开发行A股股票预案（修订稿）>的议案》等议案，拟不低于9.65元/股，发行不超过393,782,383股，募集资金总额38亿元，全部用于投资文莱PMB石油化工项目。从长期来看，非公开发行的成功实施将有效促进公司健康稳定运行，持续提升所有股东利益。

### **9、持续推进管理职能优化，激发员工工作的创造性**

2015年度，公司持续推进公司治理和管理职能优化，持续提升公司董事会、内控体系等治理结构的有效性；同时以市场化融合为导向，持续推进浙江逸盛、恒逸有限、上海公司等生产主体和营销采购中心等职能优化。另外，公司推出第一期限限制性股票激励计划，有效地激发了员工工作的创造性。

## **二、核心竞争力分析**

### **1、战略领先优势**

公司是最早使用熔体直纺技术的民营企业，是最早进入PTA生产领域的民营企业，同时也是最早与中石化合资进入己内酰胺生产领域的民营企业。公司自成立以来，紧紧围绕“巩固、突出和提升主营业务竞争力”的战略方针，联合战略合作方实现优势互补，逐步成为全球综合实力最强的竞争业务公司，并率先向石化产业链上游延伸。在发展过程中，公司坚持技术创

新和产品研发、坚持节能减排和大规模装置技术的应用，坚持运营、管理创新稳步实现了公司从行业跟跑者到行业领跑者的转变，牢牢树立了石化主营业务龙头地位。未来，公司将蓄力前行，借助文莱PMB石油化工项目实现又一次的跨越式前进，逐步打造成全球综合实力最强的石化企业之一。

## 2、双轮驱动的发展优势

公司拥有石油化工产业及金融业务，“石化+金融”双驱动发展模式初具雏形。截止本报告期末，金融业务主要为浙商银行股权投资，公司累计持有浙商银行5.16%的股份，公司所持的金融股权形成相对稳定的收益，从而对公司所处行业效益有着重要的支撑作用。随着浙商银行成功登陆H股市场，将对恒逸坚持产业链一体战略和产融互动战略提供有力支撑。未来，公司将利用在石化化纤产业链积累的资源优势，充分借助互联网技术和平台战略，深度挖掘供应链体系，持续推进供应链金融的发展。

## 3、全产业链竞争优势

目前，公司已建成国内最大、综合实力最强的PTA-聚酯纤维产业链一体化的生产企业；同时公司正加快投资建设文莱PMB石油化工项目，并积极拓展CPL-锦纶产业链。未来公司将形成原油-PX-PTA-涤纶和原油-苯-CPL-锦纶的全产业链竞争格局，实现真正意义石化行业的一体化经营。当前阶段，中国石化产业的发展正从过去的失衡发展转变为均衡发展，因此拥有全产业链竞争优势的企业率先将从产业格局均衡发展中受益。

## 4、拥有全世界竞争力的PTA产业链

目前，公司参控股PTA全球产能最大，下游配套聚酯纤维产能位列全球前列，市场占有率持续提升，市场话语权持续增强，规模优势明显；不仅如此，公司始终推进大规模装置和节能降耗技术的应用，是全球第一家应用单套200万吨PTA装置和单套60万吨聚酯熔体装置的企业；同时，投资成本、制造成本、物流成本等在同行业的均处于最好水平，具有无可比拟的竞争优势。综合来看，公司掌控全世界最具竞争力的PTA产业链，随着，国家供给侧改革的持续推进，在产业中拥有领先优势的企业将会进一步凸显其发展潜力。

## 5、人才优势

经过多年的努力，公司已建立全面完善的人力资源管理体系，通过有效的分权管控体系及信息化手段，实现对产业链控股企业人力资源有效的网络化管理，并为未来海外项目人力资源跨境管理奠定了基础。多年持续不断地优化形成的员工发展成长机制以及员工个性化激励政策，也帮助公司有效培养并保留了发展所需人才。

同时，通过采取专家引进与内部人才培养并举的方式，形成一支强有力可快速移植的产

业人才梯队，为公司现有产业做大做强奠定基础。此外，持续不断地内部挖潜及资源整合，也有效提升公司产业人力资源运营效率。同时，公司近年来通过多种渠道引进了众多境内外高级管理人才、金融投资人才、营销人才、技术研发骨干人才和一批石油化工工程与运营专家，形成了一支国际化、专业化、职业化管理队伍，此外，持续每年知名大学毕业生的储备及培养，已帮助公司建立起一定规模的储备人才库，为公司未来发展战略的落地提供人力资源保障。

## 6、市场资源优势

公司通过科学有效的客户关系管理，积累了丰富的客户市场资源。通过不断强化市场客户资源深度合作，建立准确的客户定位和客户数据库；并通过持续的以市场为导向进行产品结构调整与优化，提升了客户的满意度与品牌效应；同时，随着，近年来公司加大海外市场的销售，公司逐步形成了内外并举的销售格局，海外客户资源得到快速发展，有效增强了公司的市场竞争力。

## 7、信息化优势

秉承“从实际出来，以业务主导，用适合技术，建设具有公司特色的信息化”这一原则，信息技术已在公司内部得到广泛应用，尤其在管理信息化、业务数据化、总部智慧化建设方面取得了一定的成果。目前我们在做好传统信息化的基础上，也积极配合公司进行传统制作业的转行，努力论证尝试实施“互联网+”。“互联网+”是公司信息化的一个新起点、新模式，通过制定‘互联网+’行动计划，重点推动电子商务、大数据、机器换人、机联网等与公司业务进行结合，来推进公司生产由“制造”向“智造”的转型，推进公司经营模式由“生产制造”向“供应链协同”的转型。

## 三、公司未来发展的展望

### （一）行业发展趋势展望

过去几年，公司所处PX-PTA-涤纶产业和苯-己内酰胺-锦纶产业蓬勃发展，市场需求快速增长，但由于PTA、CPL等化工品的产能的增长远远快于需求的增长，导致供求关系严重失衡，同时，受原油价格波动、国内外经济形势趋缓等因素的叠加，公司所处产业链中PTA和CPL经历了产能增长效益下滑的不景气周期，特别是PTA经历了3年的痛苦期。公司作为PTA龙头企业，受PTA盈利弹性波动的影响，过去几年公司经营效益处于周期的调整之中。

一般我们用产品价格与主要原材料的价差来监测其盈利能力，从我们监测的PX、PTA和涤纶长丝的价差情况看，PX的价差在2013后呈现逐步走低的态势，至2015年达到相对均衡状

态；PTA的价差从2012年开始一直在低位震荡；聚酯长丝的价差也一直在低位震荡，其中2014年下半年有一波比较大的反弹行情，但未能持续。

根据本报告第三节对公司所处产业格局的详细论述，在未来的2-3年中，PTA的供需将逐步改善，PX供应将由紧平衡走向比较充裕，产业链盈利空间下沉，PTA盈利将明显改善，因此，2016年，公司董事会和管理层就产业链中更为看好PTA产业链的发展和盈利（本展望不构成投资承诺，敬请投资者注意投资风险）：

1、PTA供需改善，供给收缩、需求缓慢恢复，导致PTA供给偏紧的局面逐步出现；

2、今后几年PX产能继续较快增长，这将进一步缓解PTA原料供应瓶颈，有利于PTA毛利率的提升；

3、PTA自身行业格局变化，落后产能淘汰、无效产能退出、不良资产处置，产业集中度在增强，企业话语权增强；

4、原油价格处于相对低位，有利化工行业的后续发展。

展望未来，随着中国民营企业进入炼化企业步伐的加快，PX-PTA-涤纶产业和苯-己内酰胺-锦纶产业将从过去进口替代型、不均衡发展格局逐步转为全球化经营、上下游均衡发展的格局，只有具有领先优势并能敏锐捕捉大趋势的企业，抓住投资机遇，适时调整产业结构、发展方向和市场定位，不断提高自身的竞争力，从而赢得更加高效、可持续的发展前景。

## （二）公司发展战略

2016年，公司将继续坚持巩固、突出和提升主营业务的核心竞争力，做大、做强石化化纤产业链，探索“石化+金融”双轮发展模式，不断提升企业的综合竞争；持续推动经营方式的创新，深度挖掘行业发展机遇，牢牢巩固和提升现有产业的领先优势，利用现有积累的资源优势探索发展供应链金融；同时，横向拓展不同产业链发展，增强己内酰胺-锦纶产业链竞争优势，积极向上游延伸产业链空间，逐步形成上下游炼化一体化产业格局，建设成为国内领先、国际一流的石化企业。

## （三）2016年经营思路和目标

2016年，公司董事会和管理层将积极利用宏观环境和行业出现的有利变化，积极顺应国家“一带一路”、供给侧改革等改革政策，充分利用原油价格企稳带来的正向运行效应，引领市场发展趋势，有效开拓国内外市场新格局，同时继续在实践中坚持、探索与完善行之有效的思路 and 做法，运用改革创新思维，推动公司稳定生产、创新经营和协调发展，具体思路和目标如下：

### 1、加快推进文莱项目的建设

2016年是文莱PMB石油化工项目推进的关键年，公司继续加快推进项目的实施、建设，重点推进项目的设计、施工、采购、融资以及公用工程配套建设等关键事项。未来，公司将借力“一带一路”的政策东风，抓住投资成本大幅下降的有利时机，加快推进项目投资与建设，力争让项目尽早投产见效。

文莱项目石油化工项目的建设标志着公司跨出国门，走向世界的重要里程碑。项目投产后，公司将有效突破原料瓶颈，实现“产业链一体化”战略布局，显著提高整体盈利能力和风险抵御能力。公司将把该项目打造成全球新型炼厂的典范。

## **2、抓住供给侧改革的机遇，提升产能运行效率和发展先进产能**

2016年，公司将抓住国家供给侧改革战略的机遇期，积极推动大规模装置技术的应用，实施国产化装备制造的升级工程，持续推动企业节能减排技术的研发，引领PTA行业创新发展。同时，以提升产能运行效率和发展先进产能为中心，并购、整合、优化聚酯纤维业务结构，全面推进化纤产品技术创新，重点研究细分市场，通过提高自动化程度、开发功能性产品、提供个性化服务等方法，并不断提升核心技术水平和管理水平，力争实现以产品创新、技术创新为基础的全新增长模式。

## **3、深度挖掘产业链资源优势，提升一体化综合盈利能力**

2016年，公司将围绕产品特点，对PTA、CPL、瓶片等单一产品采取成本管控、经营创新双结合的策略。一方面公司继续围绕“提效益、降成本”运营主线，苦练内功，不断增加节能减排技术应用，并结合内部节本增效手段，进一步降低运行成本，推动投资、生产和物流成本的持续下降，提升成本的领先优势。

另一方面，以产业链优化为契机，公司继续做好经营创新，公司将继续深度挖掘产业链资源优势，形成快速的市场研判和信息反馈联动机制，统筹内部资源调度、产品结构优化与综合库存管控等工作，实现当期产销盈利与库存损益盈利的双增长。

同时，通过创新定价模式优化营销方式，增加产品定价权。对聚酯纤维等具备差别化条件的产品，采取加大研发投入与优化产品结构相结合的方式，提高单品收益率，在整体价格处于历史地位的条件下，明确产品库存低位经营，综合库存相机而动的经营策略，提升一体化综合盈利能力。

## **4、推动工业智能化应用，实现生产自动化与经营数据化**

2016年，公司将落实工业智能化项目实施，促进公司产业的智能化发展。首先，实施机器换人工程，优化工艺流程，降低用工成本。第二，创新品质管控模式，增加在线数据采集与数据积累，建立数据分析模型，指导现场管理。第三，尝试互联网营销业务，建立互动的



网络沟通平台，打造“大众创业、万众创新”的产业交流社区。第四，优化内部数据分析决策系统，实现生产、经营、客户等数据多维度对比分析与实时展示，提高经营决策效率。

### 5、利用供应链金融提升公司产业链价值

2016年，公司将借助浙商银行成功登陆H股市场的机遇期，利用在石化化纤产业链积累的资源优势，充分借助互联网技术和平台战略，深度挖掘供应链体系，利用供应链金融提升公司产业链价值。

### 6、持续优化资本结构，增强公司持续健康发展实力

公司股东会2015年12月4日审议通过了《关于<恒逸石化股份有限公司2015年度非公开发行A股股票预案（修订稿）>的议案》等议案，拟不低于9.65元/股，发行不超过393,782,383股，募集资金总额38亿元，全部用于投资文莱PMB石油化工项目；4月15日本次非公开发行事项已通过中国证监会发审委审核通过。

2016年，公司将全力推进38亿元非公开发行的顺利完成，发行完成后，资本实力将显著增强，资本结构得到进一步优化，增强公司持续健康发展实力；同时，保障文莱炼化项目加快投资建设，早日实现文莱炼化项目投产见效。

### 7、实施组织变革创新，激发员工工作的创造性

2016年度，公司准备实施组织变革创新，持续推进管理职能优化，持续提升公司董事会、内控体系等治理结构的有效性。一是进一步解放思想，以市场化融合为导向，持续推进组织变革创新，明确各生产主体及盈利中心工作职责与目标，通过创新的绩效管理制度，调动全体恒逸员工工作积极性及创新动力。第二，突破现有人才管理框架，加大优秀人才引进力度；第三，进一步完善人才激励机制，持续推出人才激励措施，激发员工工作的创造性。

## （四）面临的风险与对策

### 1、宏观经济风险

公司所从事业务为石化化纤产品的生产和销售，石化化纤行业与世界经济及我国经济的发展状况息息相关，也是一个与国计民生息息相关的产业，涵盖了人们生活的衣食住行，其产品价格和销售受宏观经济波动和政策变化等因素的影响。随着经济全球化、金融市场波动的加速，国家宏观调控和世界经济的周期性波动对行业发展会产生影响，如果未来经济增长放慢或出现衰退，将直接对公司业务、经营业绩及财务状况产生影响。

面对全球经济复苏缓慢的局面，公司将继续加快上游产业链延伸，构建更加完善的全产业链经营格局；同时，坚持以市场需求为导向，优化产品结构，统筹优化全球化销售网络布局，逐步实现全产业链、全球化的均衡发展格局，提升公司整体抗风险能力。

## 2、安全生产风险

公司PTA/CPL/PET装置是典型的大型化工装置，反应条件苛刻，高温高压高腐蚀，易燃易爆易堵塞等不稳定因素而导致的安全生产风险。公司一直对安全生产常抓不懈，自生产主体运营以来未发生重大影响生产正常运转的安全生产事件，但是随着公司化工规模的扩大和产业链的延伸，如何防患安全事故的发生，将是未来经营管理工作的一大重任。公司为降低化工行业安全生产风险，从制度体系、科技支撑和安全培训等方面采取措施，进一步落实安全生产责任制，做好安全生产预防管理，实施24小时不间断监控，及时清除安全隐患，排除重大事故发生的一切可能性。

## 3、利率、汇率风险

当前阶段，受全球金融体系不均衡发展、投机氛围持续活跃的影响，利率、汇率、市场等指标波动较大，这些指标的较大波动对公司的发展和正常运营产业一定影响。随着公司投资规模和收入规模的持续增长，公司过去几年持续资金结构安排，加强外债资金的利用，因此，未来美元加息和人民币汇率的贬值可能对公司产业影响。

今后，公司继续优先通过经营及融资结构调整资金结构，逐步实现多币种资金安排。同时，建立起一套较完善的外汇风险管理机制，持续运用好经营、融资策略及外汇衍生品工具，这些举措将会降低汇率波动和利率波动风险。

## 4、资本市场风险

公司作为A股上市公司以及参股浙商银行，充分利用资本市场和保护投资者权益将是今后一段时间的重点工作，因此资本市场风险会影响到公司非公开发行的成功实施，也会影响到投资者对公司的评价，进而影响股东价值。2016年，公司将加强资本市场研究，以提升股东价值为目标持续推进市值管理，加强股东间的深度互动和合作，进而推进投资者对公司发展的支持。

## 5、原油价格大幅波动的风险

公司所处产业链条为原油-石脑油-PX-PTA-涤纶长丝/短纤-纺织品，整个产业链条中，产品的成本构成超过80%由上游原料决定，因此原油价格的波动都会影响产业链条产品价格的波动，进而加剧了原料成本和经营成本的不确定性，以及伴随而来的销售风险的增加和企业效益的波动。2016年，原油价格依然受市场供求、地缘政治等因素影响，原油价格可能出现大幅波动，但公司预期2016年原油价格温和向上的概率较大。2016年，公司继续优化库存策略，降低因油价波动而导致产业链产品价格波动对企业经营的不利影响。一旦油价企稳反弹后，PTA产业链凭借集中度带来的定价权优势及产业链补库存预期叠加效应，公司将凭借多年累积

的竞争优势享受产业链企稳回升的效益。

### 三、主要会计数据和财务指标

#### 1、近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

单位：人民币万元

	2015 年	2014 年	本年比上年增减	2013 年
营业收入	3,031,770.67	2,806,254.29	8.04%	3,075,060.94
归属于上市公司股东的净利润	18,460.58	-35,268.24	152.34%	42,693.32
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-42,822.22	-27,056.73	-58.27%	36,540.62
经营活动产生的现金流量净额	41,018.74	188,079.4	-78.19%	18,756.95
基本每股收益（元/股）	0.16	-0.31	151.61%	0.37
稀释每股收益（元/股）	0.16	-0.31	151.61%	0.37
加权平均净资产收益率	3.55%	-6.74%	152.67%	7.94%
	2015 年末	2014 年末	本年末比上年末增减	2013 年末
总资产	2,520,875.49	2,673,250.07	-5.70%	2,380,553.75
归属于上市公司股东的净资产	625,236.75	502,882.49	24.33%	547,687.55

#### 2、分季度主要会计数据

单位：人民币万元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度

营业收入	598,200.91	878,466.44	743,277.73	811,825.59
归属于上市公司股东的净利润	5,153.95	5,880.23	-10,054.2	17,480.6
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,665.63	8,015.79	-11,263.34	-42,240.3
经营活动产生的现金流量净额	11,647.36	129,356.69	34,790.66	-134,775.97

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是  否

#### 四、股本及股东情况

##### 1、普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

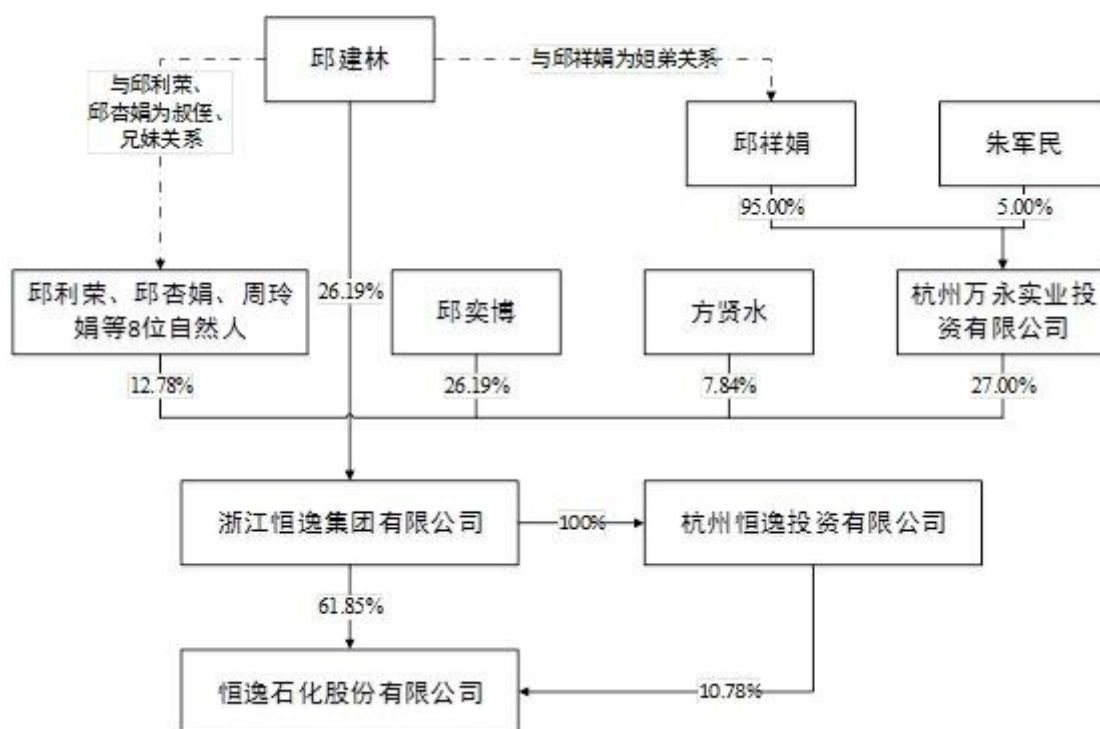
报告期末普通股股东总数	26,138	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	25,400	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
浙江恒逸集团有限公司	境内非国有法人	61.85%	807,820,230	0	质押	268,510,000	
杭州恒逸投资有限公司	境内非国有法人	10.78%	140,845,070	140,845,070			
中国证券金融股份有限公司	国有法人	1.47%	19,215,903	0			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.17%	15,276,700	0			
中国银行股份有限公司－华夏新经济灵活配置混合型发起式证券投资基金	其他	0.82%	10,727,455	0			
华夏资本－工商银行－中国工商银行股份有限公司私人银行部	其他	0.43%	5,561,679	0			
泰康人寿保险股份有限公司－分红－个人分红－019L-FH002 深	其他	0.43%	5,554,999	0			
杭州惠丰化纤有限公司	境内非国有法人	0.42%	5,424,000	0			
乔楠	境内自然人	0.41%	5,359,829	0			

曹伟娟	境内自然人	0.34%	4,380,030	0	
上述股东关联关系或一致行动的说明		前 10 名股东中，杭州恒逸投资有限公司为恒逸集团的全资子公司；曹伟娟与杭州惠丰化纤有限公司之间存在关联关系且属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。			
参与融资融券业务股东情况说明（如有）		无			

## 2、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

## 3、以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



2010年3月22日，邱建林与杭州万永实业投资有限公司、邱祥娟、邱正南、邱杏娟签署了《一致行动协议》，该协议持续有效，且依据该协议确定邱建林为上市公司实际控制人。协议持续有效期内，杭州万永实业投资有限公司、邱祥娟于2015年3月22日出具书面说明同意继续履行《一致行动协议》；邱正南于2015年10月9日将其所持浙江恒逸集团有限公司股权赠予其儿子邱利荣，《一致行动协议》对其不再具有约束力，但该变动并不影响邱建林继续为上市公司实际控制人。截至本报告披露日，邱建林、杭州万永实业投资有限公司和邱杏娟合计所持上市公司控股股东浙江恒逸集团有限公司的股权比例为54.61%，邱建林仍为上市公司实际控制人。

## 五、管理层讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

2015 年度，国内外经济形势复杂多变，金融市场波动剧烈，市场需求依然疲软，国际油价持续下跌，这些加剧了公司经营环境的不确定性和效益的波动。欣喜的是，2015年公司所处的石化化纤行业出现了积极缓慢复苏信号，产品供求关系矛盾有效趋缓，产品毛利率趋向稳定，面对行业出现的有利变化，公司紧抓市场发展机遇，创新经营思维，逆风破浪，在生产经营实现产销两旺、经营业绩扭亏为赢。

2015年度，公司继续坚持做大、做强主业，全面巩固和提升主营业务核心竞争力，稳步实施年初制定的重点经营计划。报告期内，公司抓住有利时机，加快发展步伐，通过创新经营模式，加大技术改造，优化管理职能，进一步激发员工创造性等措施，增强了行业领先地位，牢牢巩固了核心竞争优势，为2016年全面提升业绩奠定了坚实基础。

报告期内，虽然受产品价格低启的影响，公司实现的营业总收入303.18亿元，较上年同期增长8.04%，但产品产销量快速增长，其中，PTA产品产销量（控股子公司浙江逸盛）分别达465.88万吨和468.96万吨，同比分别增长34.71%和37.02%；聚酯纤维产品产销量分别为220.74万吨、217.94万吨，同比分别增长0.79%、-1.24%；己内酰胺依然保持满负荷生产，产销量同比基本持平，分别为22.32万吨和22.37万吨。报告期内，公司实现归属于上市公司股东的净利润18,460.5万元，较去年同期大幅增长152.34%。截止2015年12月31日，公司总资产252.09亿元，较年初减少5.70%；归属于上市公司股东的所有者权益62.52亿元，归属于上市公司股东的每股净资产4.79元；加权平均净资产收益率3.55%。

### 2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是  否

### 3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
(1)精对苯二甲酸（PTA）	16,477,005,662.99	15,822,926,627.50	3.97%	53.66%	51.66%	46.95%
(2)切片	2,159,315,268.86	2,069,864,546.37	4.14%	-31.40%	-32.02%	26.54%

(3)涤纶预取向丝 (POY 丝)	3,344,056,054.65	3,170,156,510.36	5.20%	-9.21%	-7.83%	-21.45%
(4)涤纶牵伸丝 (FDY 丝)	2,859,508,059.49	2,667,094,015.96	6.73%	-16.36%	-15.98%	-5.76%
(5)短纤	760,742,583.61	735,499,015.15	3.32%	-21.85%	-21.12%	-21.27%
(6)DTY	2,205,306,147.06	2,119,682,360.23	3.88%	-18.29%	-17.55%	-18.19%
(7)瓶片	1,478,230,524.89	1,444,152,986.53	2.31%	-20.06%	-16.76%	-62.73%

#### 4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是  否

#### 5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

归属于上市公司股东的净利润较上年同期增长152.34%，主要原因是受PTA供求关系改善和下游需求回暖的影响，以及公司PTA工厂的核心竞争力持续提升，产品毛利率有所上升。

#### 6、面临暂停上市和终止上市情况

适用  不适用

### 六、涉及财务报告的相关事项

#### 1、与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

#### 2、报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

#### 3、与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

1、浙江逸盛公司于 2015 年出资500万美元在香港设立了全资子公司香港逸盛石化投资有限公司，故本年度合并范围增加了该公司。

2、本公司之全资子公司香港天逸国际控股有限公司于2015年购入恒逸JAPAN株式会社

（以下简称“恒逸JAPAN”）另外两个股东17%的股权，对恒逸JAPAN的持股比例达到51%，能对恒逸JAPAN实施控制，故本年度合并范围增加了该公司。

#### 4、董事会、监事会对会计师事务所本报告期“非标准审计报告”的说明

适用  不适用