

证券代码：002184

证券简称：海得控制

公告编号：2019-010

上海海得控制系统股份有限公司

2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	海得控制	股票代码	002184
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴秋农	夏庆立	
办公地址	上海市闵行区新骏环路 777 号	上海市闵行区新骏环路 777 号	
电话	021-60572990	021-60572990	
电子信箱	002184@hite.com.cn	002184@hite.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

公司的主营业务是基于工业自动化与信息化领域，围绕工业用户的行业应用需求，开展以控制技术和工业信息化相融合为主要特征的软硬件产品、成套系统与工程的研发、生产和销售。主营业务板块分为智能制造业务板块、新能源业务板块和工业电气产品分销业务板块。

主要产品业务类别和客户市场如下表：

业务板块	业务类别	主要产品/业务描述	主要产品市场
智能制造业务	智能制造业务	控制与传动集成、通讯及网络集成、企业大数据处理及工业私有云方案集成；企业自动化和信息化解决方案咨询及集成，包括海得柔性智能物流、工业数据平台、智能新能源动力系统解决方案；中型PLC、工业平板电脑、SCADA软件、MES软件、工业以太网交换机、高可靠性容错服务器等	交通、电力、新能源、港口、冶金、矿产、制药、食品饮料、管廊、3C等行业；制药机械、食品包装机械、空调、电子生产设备等
新能源业务	新能源发电EPC业务	新能源发电项目的开发、设计、成套设备、工程建设及运营服务等	国内发电集团及上市公司等新能源发电投资企业
	大功率电力电子产品	新能源风电风机变流器、变桨、主控，整流回馈装置等	风力发电设备、节能环保等行业
工业电气产品分销业务	工业电气产品分销业务	施耐德电气、ABB、欧姆龙、西门子等	机械设备OEM配套、项目配套等

（一）智能制造业务板块

智能制造板块业务主要为交通、电力、新能源、港口、冶金、矿产、制药、食品饮料、管廊、3C、空调等设备制造行业与基础设施行业用户提供安全可靠的工业化、信息化产品及系统解决方案的服务与实施。

业务核心是帮助客户实现具备“智联、智控、智采、智算、智存、智显”为特征的“智能化”；为客户提供基于安全增效、管控一体的自动化与信息化相融合的系统集成应用和解决方案等服务。

公司主要产品和应用解决方案包括公司自主研发的中型PLC、工业平板电脑、工业NetSCADA软件、MES软件及工业企业PaaS平台软件、Hi-SCOM工业以太网交换机、具有容错功能，可广泛适用于各类边缘计算应用的高可靠性H&i Server服务器、高可用云一体机等软、硬件智能产品；包括具有自主知识产权和行业应用Know-How的IndusCloud工业私有云解决方案、海得柔性智能物流解决方案、行业MES解决方案、智能制造产线集成、智能新能源动力系统、海得企业工业数据平台等应用解决方案。

（二）新能源业务板块

新能源业务板块包含新能源发电EPC业务和大功率电力电子产品业务。

新能源发电EPC业务主要包括承接光伏电站、风电场和分布式能源项目的开发、设计、系统集成、工程建设和运营。该业务具有资本密集型特征，由2016年8月设立的控股子公司南京海得电力科技有限公司作为业务实施主体，主要面向包括国电投、深圳能源等国内发电企业或投资新能源发电资产的上市公司提供新能源发电项目的咨询、工程建设和运营等服务。

大功率电力电子产品业务主要包括风力发电新能源关键设备的研发、销售、技术改造服务。该业务具有技术与资本双重密集型特征，涉及产品包括新能源产业的风电风机变流器、主控和变桨系列产品；覆盖节能降耗应用的能量回馈装置等产品。

新能源产品业务和发电EPC业务通过在市场终端用户的资源整合，具备协同效应，便于业务市场规模的拓展，有利于后市场的运营维护服务和改造业务的拓展。

（三）工业电气产品分销业务板块

工业电气产品分销业务主要依托公司与法国索能达集团合资组建的“海得电气科技有限公司”作为公司工业电气及自动化产品分销业务的主体。海得电气主要是为机械设备制造行业OEM用户和电力、交通、市政等项目市场的电气成套商与系统集成商等用户提供电气与自动化产品的配套与服务。

工业电气产品分销业务用户分属不同的行业，众多稳定的配套用户也是公司自主产品和系统解决方案销售的潜在市场。随着设备制造企业数字化制造、网络化制造、智能化制造需求的日益增长和企业转型升级进程的不断加速，分销业务的客户资源将协同增强公司智能制造业务的市场拓展。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2018年	2017年	本年比上年增减	2016年
营业收入	1,690,512,333.61	2,050,773,813.73	-17.57%	1,748,307,763.77
归属于上市公司股东的净利润	-159,556,453.03	14,528,930.16	-1,198.20%	13,426,930.64
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-167,538,550.31	1,231,148.19	-13,708.32%	3,965,096.86
经营活动产生的现金流量净额	153,265,406.88	-24,806,240.15	717.85%	-13,559,382.50
基本每股收益（元/股）	-0.667	0.0596	-1,219.13%	0.0580
稀释每股收益（元/股）	-0.667	0.0596	-1,219.13%	0.0580
加权平均净资产收益率	-15.72%	1.31%	-17.03%	1.37%
	2018年末	2017年末	本年末比上年末增减	2016年末
资产总额	2,122,830,249.54	2,157,584,844.11	-1.61%	2,156,280,659.19
归属于上市公司股东的净资产	923,118,289.21	1,110,484,303.03	-16.87%	1,110,155,495.73

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	303,148,528.98	456,103,661.84	424,530,137.51	506,730,005.28

归属于上市公司股东的净利润	-21,476,484.76	-23,407,402.22	-4,175,756.06	-110,496,809.99
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-22,184,606.02	-25,921,481.87	-4,727,448.87	-114,705,013.55
经营活动产生的现金流量净额	-77,052,324.15	-17,086,993.56	39,342,590.52	208,062,134.07

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

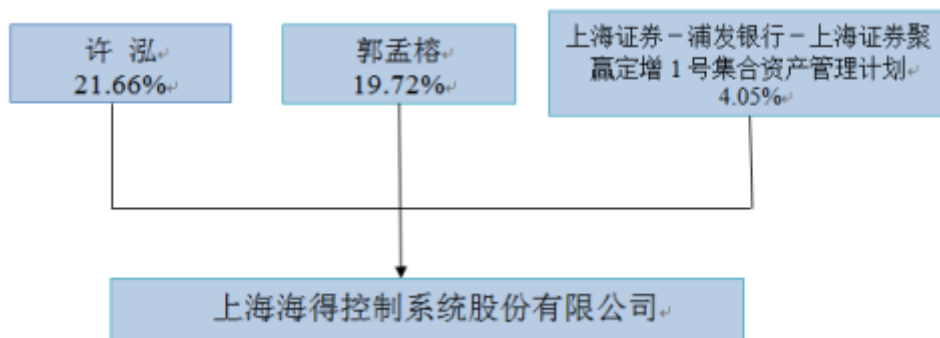
报告期末普通股股东总数	30,262	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	28,745	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
许泓	境内自然人	21.66%	52,279,540	39,209,655			
郭孟榕	境内自然人	19.72%	47,593,994	35,695,495			
上海证券一浦发银行一上海证券聚赢定增 1 号集合资产管理计划	其他	4.05%	9,778,067	9,778,067			
赵大砥	境内自然人	3.00%	7,247,002	7,139,476			
高旭	境内自然人	2.87%	6,940,000	0			
吴涛	境内自然人	1.24%	3,004,807	3,004,807			
前海开源基金一民生银行一陈泳平	其他	1.24%	3,004,807	3,004,807			
许志汉	境内自然人	1.22%	2,939,738	0			
劳红为	境内自然人	1.21%	2,919,738	0			
许百花	境内自然人	0.79%	1,903,000	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司前十名股东中许志汉与许泓系父子关系，郭孟榕与劳红为系夫妻关系，上海证券聚赢定增 1 号集合资产管理计划由上海证券设立和管理，由公司控股股东及实际控制人许泓和郭孟榕各出资认购。未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动的关系。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

2018年，公司实现营业收入169,051.23万元，同比下降17.57%，归属于上市公司股东的净利润亏损15,955.65万元。公司各业务板块经营情况如下：

(一) 工业电气产品分销业务板块

工业电气产品分销业务主要依托公司与法国索能达集团合资组建的“海得电气科技有限公司”作为公司工业电气及自动化产品分销业务的主体。海得电气主要是为机械设备制造行业OEM用户和电力、交通、市政等项目市场的成套商与集成商用户提供电气与自动化产品的配套与服务。

报告期内，公司工业电气产品分销业务团队秉持精细化管理、用户服务至上的理念，在供应商产品涨价和经营成本上升等不利背景下，继续保持较好增长。业务战略管理方面，将原有以省份为单位的区域销售管理模式调整并整合为四大销售大区，区域销售资源和销售能力获得进一步集中和提升，大区销售业绩提升明显，华东大区和中南大区，销售收入较上年同期分别增长21.13%、22.08%。针对OEM用户设备升级和技术升级的市场变化，通过设立自动化项目小组，积极配合用户对产品和技术迭代的要求，满足中高端制造业客户对于自动化产品日益增加的市场需求；持续丰富分销产品种类，满足不同市场用户的需求，实现重点引入品牌的产品销售高速增长。运营管理方面，完成内部商务电子化流程建设，并实现与重点供应商内部商务系统对接，订单处理和发货速度进一步提升；新建及优化五项信息化流程，仓储管理效率获得较大提升。持续加强对成本的过程管控，盈利能力获得持续提升。团队建设方面，S系列销售和管理人才培养有序开展，新入职员工成长迅速，销售前后端骨干不断涌现，梯队建设初有成效。财务管理方面，统筹资金管理，加强对财务成本的管控，并积极拓展融资渠道，有力支持了业务的快速有序发展；通过每季度开展对赊销客户的信控评审，有效加强了应收账款的日常管控。

通过以上措施的有效执行，报告期内工业电气产品分销业务实现营业收入117,796.70万元，实现毛利14,750.53万元，较上年分别增长10.62%、16.79%，营业收入和盈利能力保持持续稳步提高。

(二) 智能制造业务板块

2018年，我国经济继续保持平稳发展态势，制造业投资增速加快。全国工业投资较上年增长6.5%，制造业投资较上年增长9.5%，其中，高技术制造业、装备制造业投资保持较快增长，较上年分别增长16.1%、11.1%，投资增速分别较制造业快6.6%、1.6%（注1）。

智能制造已经成为全球价值链重构和国际分工格局调整下各国的重要选择。亚洲作为制造业重要区域也在积极部署自动化、智能化。中国是亚洲智能化转型的重要力量。政府加强智能制造顶层设计，开展试点示范和标准体系建设，企业加快数字化转型，提升系统解决方案能力。中国的制造取得明显成就，进入高速增长期。在这样一个智能制造的大环境之下，公司“三专（专用产品、专技应用、专业服务）、两化（工业化和信息化）、一个价值主张（高可用）”的智能制造战略的落地不仅在2018年取得了明显的成果，也为2019年智能制造业务的扩展和增长奠定了良好的基础。面对有利的市场环境，公司积极推进智能制造发展战略。从客户和市场需求出发践行“三专、两化、一个价值主张”的战略内容。通过聚焦战略行业，扩大公司在自动化领域的传统优势业务，拓展和突破信息化及两化融合领域的新业务，并通过内外部资源的有效协同和整合，2018年智能制造业务实现了较快增长。

在业务拓展方面，以智能制造环节的智能化为核心，以端到端的数据流为基础，围绕“数据”为客户提供可以采集、连通生产、物流环节数据的产品、解决方案和服务。业务专业能力是实施业务战略的关键基础。近年来，公司智能制造业务板块在“三专”能力培养上集中表现在：

(1) 专用产品：围绕智能制造环节“数据采集和显示”公司开发出一系列的相关软硬件产品。公司现有的NetSCADA5.0产品是一款为制药行业的设备制造商及集成商提供的符合行业认证要求、满足行业客户特殊使用需求的软件产品。NetSCADA5.0在制药行业已有十多年的应用沉淀。为了满足制药行业日益严格的法规及数据追溯的要求，公司将会推出强

化了制药行业工艺及认证要求的新一代NetSCADA产品。除了制药行业的应用，新一代NetSCADA的业务范围也将会向食品饮料行业拓展。围绕着智能制造“数据”的采集和显示，公司将会进一步强化现有的e-Control PLC及平板电脑计算和处理的功能，并将推出智能网关等硬件产品。这些产品都将会应用于公司目前业务所覆盖的行业。

(2) 专技应用：聚焦“数据连通”，为客户提供可以打通智能制造环节生产流程数据、产品数据的智能柔性数据集成方案。公司的柔性智能物流车间解决方案在保健品行业不断复制建立业绩的同时，也在制药行业取得了新的突破。配合以算法和行业生产工艺为核心的智能柔性调度系统，公司还将整合与之配套的AGV等硬件产品，形成软硬一体的打包解决方案。该方案可以从生产车间向前端原材料物流和后端的成品包装物流应用拓展，形成三个物流统一的整体柔性产线解决方案。基于PaaS技术的IWorx工业数据平台是公司在从边缘到云端的“端云架构”的重要平台产品，该数据平台目前已经成功应用于城市管廊综合运维、隧道综合监控、3C智能制造等领域。

(3) 专业服务：定位产品和设备的“数据价值挖掘”。针对客户的工程成套、已经在使用的产品、设备和系统，提供产品维护，对其产生的数据进行采集和性能分析，提供预测性维护，对老系统进行优化提升生产系统的安全性。公司在原有智能成套服务的基础上，推出了高可靠的P2V系统无缝迁移服务，软硬件产品的售后维护服务。

在组织能力方面，优化业绩衡量和评价机制，明确岗位职责权利，通过坚守“诚信、简单、务实、进取”的基本价值观，倡导自主创新与合作，团队管理能力、凝聚力获得有效提升。在业务流程和机制方面，梳理并补充完善板块业务流程，加强各业务部门的协同配合，建立起以业务为导向的统一流程体系，有效提升了内部资源利用效率，为外部资源的引入和协同打下了坚实基础。

在技术研发方面，公司通过加强研发团队与市场及业务部门的有效沟通和协同，及时开发满足行业客户和市场需求的新技术及产品，研发效率明显提升。报告期内公司成功推出基于港口码头起重设备的新能源动力产品，同时立项具有容错功能、计算能力强、高防护等级、体积小巧美观的边缘计算设备研发，为未来满足行业用户通过物联网技术实现数字化和智能化转型对高可靠性边缘计算的需求打下了较好的发展基础。公司控股子公司与国际知名工控厂商合作，共同承接了新疆中泰（集团）有限责任公司PTA（精对苯二甲酸）数字化工厂新建项目。项目要求在研发、制造、质量管理和物流系统等各个流程全面实现数字化，该项目是公司立足“二化”，促进制造业转型升级，构建数字化工厂的应用实践；公司在历年来污水处理EPC集成项目实践的基础上，尝试开启针对污水监测及处理的大数据分析与研究，并取得初步成果。

报告期内，公司智能制造业务实现营业收入46,661.20万元，同比增长10.13%，毛利额同比增长14.17%，较好的完成了公司制定的年度经营目标。

（三）新能源业务板块

新能源业务板块包括新能源发电EPC业务和大功率电力电子产品业务。2018年，公司新能源业务板块实现整体营业收入4,593.34万元，同比下降91.83%，毛利额同比下降95.80%，导致板块业务出现大幅亏损。

1、新能源发电EPC业务

公司新能源发电EPC业务主要承接光伏电站和风电场项目的开发、设计、系统集成、工程建设和运营，该业务是由2016年8月设立的控股子公司南京海得电力科技有限公司作为业务实施主体，主要面向包括国电投、深圳能源等国内发电集团企业或投资新能源电站资产的上市公司提供新能源发电项目的咨询、工程建设和运营等服务。

2018年公司新能源发电EPC业务未能完成公司制定的经营目标，营业收入大幅下降，并产生较大亏损，主要原因如下：

客观上，行业政策的调整对本业务的开展造成不利的外部影响：受国家发改委、财政部、国家能源局等部委有关新能源光伏电站5.31政策调整的影响，即“暂不安排2018年集中式光伏电站项目建设规模”和下调光伏电站上网电价。2018年我国光伏新增装机规模尤其是集中式光伏电站新增装机规模出现明显的下降，国内光伏新增装机规模较上年同期下降16.58%，其中集中式光伏电站新增装机规模较上年同期下降30.70%（注2）。此外，南京电力公司成立时间较短，既有集中式光伏电站项目资源储备较少，结合5.31政策影响，集中式光伏电站EPC业务无法持续。

主观上，公司一方面加大了风电EPC项目资源的开发与实施，但相比光伏电站EPC项目对风电EPC项目对环境评估、实施周期和融资难度等诸多环节存在的困难预计不足，导致公司对风电项目的投入未能在报告期内转化为经营成果。另一方面，公司自身对新能源发电EPC业务的特点和风险在认识上存在不足：一是项目周期的延长致使已建和在建设项目占用的大量资金无法按时返还，后续项目实施的融资受金融去杠杆影响进度缓慢，导致现金流紧张，严重影响了公司对新开发项目的开工进度；二是对项目建设用地、政府审批、项目融资方式等多个环节存在的不确定性影响认识不足，导致项目从启动到实施完成的周期不及预期；三是公司在预估风险、决策效率及项目实施的协调与控制方面的能力仍需进一步提高。

鉴于上述主客观原因，导致公司新能源发电EPC业务实施主体南京海得电力科技有限公司净利润亏损4,218.71万元。

在上网电价下行的背景下，风电、光伏发电平价上网、竞价上网已成为未来主线。为应对新能源补贴政策的变化和行业环境的影响，报告期内公司及时调整了经营策略，减少光伏电站EPC项目投入，同时加大了对风电场资源开发的市场投入，拟增加公司风电EPC项目资源的储备，为公司新能源发电EPC业务的持续发展储备项目资源。在项目执行方面，着力抓好已有项目的落地实施；在运营成本方面，通过加强对预算的过程控制，日常经营费用进一步下降；在团队管理方面，通过制定量化的绩效指标，加强对绩效目标完成情况的过程控制；在技术研发方面，高度重视对科研团队的建设，通过与客户、高校开展产学研合作，积极探索分散式风电技术等，截止2018年12月底，新能源发电EPC业务实施主体南京电力公司累计申请专利23项（授权数20项），其中发明专利3项（授权数1项），实用新型专利20项（授权数19项），软件著作权5项。

2、大功率电力电子产品业务

大功率电力电子产品业务实施主体包括浙江海得新能源有限公司、重庆佩特电气有限公司。主要从事风力发电领域新能源关键设备的开发、销售、及技术改造服务。主要为风电风机变流器以及变流、主控和变桨一体化产品。

客观上，自2016至2018年以来，受风电上网电价补贴退坡和竞价上网政策的影响，风电市场装机量增速趋缓导致市场竞争日趋激烈，风电上网电价下降倒逼风电场单位建设成本（每千瓦时）持续下降，风电主机厂对上游设备供应商的供货价格和结算条件要求日益严苛；同时，2018年国内钢材、铜等原材料，尤其是作为风电变流器核心器件的IGBT价格整体上涨（注3），对公司盈利空间形成双重挤压。

主观上,面对严峻的市场压力和自身经营状况,2017年四季度公司采取了相应的经营管理措施:一是公司对经营管理团队和销售团队作了较大幅度的调整,其结果一定程度上导致管理和销售政策的连续性脱节;通过市场引入的销售团队,其能力与期望不相匹配,对市场变化的预判不足,业务的规划与实施存在较大偏离;报告期内公司未能及时调整并采取正确的应对措施,导致重点项目跟进不力,重点用户维护不佳,意向销售转化率低。二是报告期内公司加强了对客户的信用风险管理和合同评审管理,主动放弃了部分经营风险较大、收益较低的合作机会,导致报告期内新的市场投入和研发成果未能在当期转化为经营成果,形成销售收入大幅下降和费用成本高企的剪刀差。同时收入下降也进一步导致库存周转缓慢,应收账款回款不达预期,造成报告期内资产减值计提大幅增加。由于综上所述的原因,大功率电力电子产品业务实施主体浙江海得新能源有限公司净利润亏损15,750.11万元。

报告期内针对上述暴露的经营管理问题和薄弱环节,公司着手加强核心团队建设,强调销售与管理团队应对市场变化适应性和专业性,强调过程管理的重要性与必要性;通过精细化管理和严格费用管理制度,形成与市场环境相匹配的可持续业务发展模式;在产品质量控制方面:继续改善产品质量,提升主机厂用户的满意度。在新产品研发方面,在优化已有产品的基础上,推出智能一体化变流器产品,将变流器本体、液冷冷却系统、风机主控制器、风机配电系统整合为一体,能够为客户提供高性价比产品,并可极大降低风机电控系统现场调试的难度和调试时间,为公司后续开展风机电控系统一体化的市场推广奠定良好基础;公司推出的全系列690V电压海上风电变流器系统,为公司拓展海上风电市场作好了产品准备。此外,报告期内在市场拓展和新机型研发上有所突破,成功获得某市场领先风电主机厂合格供应商认定,开始供货合作;并与某风电主机龙头企业签订了合作框架协议。截止2018年12月底,累计申请专利205项(授权数166项),其中发明专利39项(授权数10项),实用新型专利150项(授权数140项),外观专利16项(授权数16项)和软件著作权18项,注册商标10件。

此外,建水云得太阳能科技有限公司于报告期内完成建水县五里冲畜光互补电站项目并网,受新能源光伏上网电价补贴退坡政策的影响,预计可收回金额低于其账面价值而产生减值,致使该公司整体亏损1,826.28万元。

综上,2018年度,公司工业电气产品分销业务板块继续保持稳定增长;智能制造板块业务实现较快增长;新能源业务尤其是大功率电力电子产品业务的大幅亏损是导致公司上市以来首次亏损的主要原因。

注1:国家统计局发布的2018年度经济数据统计

注2:国家能源局2018年度可再生能源并网运行情况统计

注3:东方证券《IGBT10月价格跟踪:价格保持高位,交付周期仍在延长》研究报告

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位:元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
工业电气产品分销业务	1,177,966,973.94	49,866,199.53	12.52%	10.62%	9.54%	0.66%
智能制造业务	466,611,957.02	20,933,651.64	36.82%	10.13%	472.58%	1.30%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内,公司大功率电力电子产品业务和智能制造业务持续稳步增长,公司新能源业务因收入大幅下降出现大幅亏损,导致公司2018年度实现归属于上市公司股东的净利润较上年同期大幅下降。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受主要影响的报表项目名称和金额
根据财政部《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2018〕15号）及其相关解读，本公司对财务报表格式进行了相应调整。	财政部相关文件	在资产负债表中，原报表科目“应收票据”及“应收账款”合并为“应收票据及应收账款”，本期余额934,975,934.30元，上期余额1,144,481,543.69元。 原报表科目“应收利息”及“应收股利”归并入“其他应收款”，本期余额8,623,257.13元，上期余额26,964,288.08元。 原报表科目“应付票据”及“应付账款”合并为“应付票据及应付账款”，本期余额322,584,607.09元，上期余额314,015,609.51元。 原报表科目“应付利息”及“应付股利”归并入“其他应付款”，本期余额35,384,867.69元，上期余额45,244,899.11元。 在利润表中，调减“管理费用”，调整后，管理费用本期发生额124,191,846.55元，上期发生额119,640,741.57元；单列“研发费用”，本期发生额86,976,263.72元，上期发生额80,714,721.71元等。 调减“营业外收入”中个税返还，调整后“营业外收入”本期发生额860,597.63元，上期发生额5,389,616.05元，“其他收益”本期发生额19,196,837.93元，上期发生额16,140,747.84元。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

本期新增子公司

序号	公司名称	本期纳入合并范围原因
1	淳化宁源云得风力发电有限公司	新设
2	聊城市得瑞新能源有限公司	新设
3	南京海临电力科技有限公司	新设
4	重庆海得榕新能源有限公司	新设
5	重庆市南川区得榕吉瑞新能源有限公司	非同一控制下合并
6	阳春市海得新能源科技有限公司	新设
7	阳春市海成风力发电有限公司	新设
8	阳春市云成风力发电有限公司	新设
9	南京陕峰新能源有限公司	新设
10	广西华晨新能源有限责任公司	非同一控制下合并
11	南京云得新能源科技有限公司	新设
12	大宁云得新能源科技有限公司	新设
13	科尔沁右翼中旗云得新能源有限公司	新设
14	南京和中略新能源科技有限公司	非同一控制下合并
15	虞城海得风力发电有限公司	非同一控制下合并
16	淳化中略景阳山风力发电有限公司	非同一控制下合并

17	南京海得星辉新能源科技有限公司	非同一控制下合并
18	南京新美佳新能源科技发展有限公司	非同一控制下合并
19	广东斯量电力有限公司	非同一控制下合并
20	南京牧光新能源科技有限公司	非同一控制下合并
21	淮安金北风力发电有限公司	非同一控制下合并

本期减少子公司

序号	子公司名称	说明
1	上海海得智能自动化工程有限公司	注销
2	上海海得交通科技有限公司	注销
3	上海融和海得新能源科技有限公司	注销
4	宝鸡安和风得新能源开发有限公司	注销
5	清远互光新能源有限公司	注销
6	广西华晨新能源有限责任公司	注销

(4) 对 2019 年 1-3 月经营业绩的预计

√ 适用 □ 不适用

2019 年 1-3 月预计的经营业绩情况：净利润为负值

净利润为负值

2019 年 1-3 月净利润（万元）	-1,503.36	至	-859.06
2018 年 1-3 月归属于上市公司股东的净利润（万元）	-2,147.65		
业绩变动的的原因说明	公司一季度工业电气产品分销业务和智能制造保持持续稳定增长，新能源业务整体费用同比下降，致使公司一季度归属于上市公司股东的净利润亏损减少。		