证券代码: 300124 证券简称: 汇川技术 公告编号: 2019-043

# 深圳市汇川技术股份有限公司 2018 年年度报告摘要

# 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员对年度报告无异议,保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所无变更,为立信会计师事务所(特殊普通合伙)。

非标准审计意见提示

□ 适用 ☑ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

☑ 适用 □ 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为:以利润分配方案未来实施时股权登记日的公司总股本为基数,向全体股东每10股派发现金红利2元(含税),剩余未分配利润结转以后年度。公司2018年度不送红股、不以资本公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□ 适用 ☑ 不适用

# 二、公司基本情况

# (一) 公司简介

股票简称	汇川技术 股票代码			300124	
股票上市交易所	深圳证券交易所				
联系人和联系方式	董事会秘书	董事会秘书      证券事务代表			
姓名	宋君恩		吴妮妮、李艳昌		
办公地址			深圳市宝安区新安街道留仙二路鸿威工业园 E 栋厂房 1、2、3、4、5 楼		
传真	0755-83185659		0755-83185659		
电话	0755-83185787		0755-83185521		
电子信箱	Isongilinen@inovance.com		wunini@inovance.com; liyanchang@inovance.com		

## (二)报告期主要业务或产品简介

#### 1、公司从事的主要业务

公司是专门从事工业自动化和新能源相关产品研发、生产和销售的高新技术企业。经过16年的发展,公司已经从单一的变频器供应商发展成光机电综合产品及解决方案供应商。报告期内,公司所从事的主要业务没有发生变化,目前公司主要产品包括:①服务于智能装备领域的工业自动化产品,包括各种变频器、伺服系统、控制系统、工业视觉系统、传感器、高性能电机、高精密丝杠等核心部件及光机电一体化解决方案;②服务于工业机器人领域的核心部件、整机及解决方案,包括机器人专用控制系统、伺服系统、视觉系统、高精密丝杠、SCARA机器人、六关节机器人等;③服务于新能源汽车领域的动力总成产品,包括各种电机控制器、辅助动力系统、高性能电机、DC/DC电源及动力总成系统等;④服务于轨道交通领域的牵引与控制系统,包括牵引变流器、辅助变流器、高压箱、牵引电机和TCMS等;⑤服务于设备后服务市场的工业互联网解决方案,包括工业云、应用开发平台、智能硬件、信息化管理平台等。公司产品广泛应用于新能源汽车、电梯、空压机、工业机器人/机械手、3C制造、锂电池、起重、机床、金属制品、电线电缆、塑胶、印刷包装、纺织化纤、建材、冶金、煤矿、市政、轨道交通等行业。

服务领域	产品类别	主营产品系列	所属公司业 务板块	应用行业
	变频器类	通用低压变频器、通用中高压变频 器、行业专机等	通用自动化	电梯、空压机、起重、机床、金属制品、 电线电缆、纺织化纤、印刷包装、塑胶、
		电梯一体化相关产品	电梯一体化	建材、煤矿、冶金、化工、市政、石油等
智能装备	运动控制类	通用伺服系统	通用自动化	3C 制造设备、机器人/机械手、锂电设备、 LED 设备、印刷设备、包装设备、机床、
(工业自动化)		专用伺服系统(电液行业专用)	电液伺服	纺织机械、食品机械、注塑机、压力机等
	+>::	PLC、视觉系统	通用自动化	3C 制造设备、印刷设备、包装设备、机床、
控制技术		人机界面	通用自动化	纺织机械、汽车制造、锂电设备、LED 设 备、机器人/机械手等
	传感器类	光电编码器、开关	=	电梯、机床、纺织机械、电子设备等
工业机器人	核心部件类	机器人专用控制系统、视觉控制系统、精密丝杠	工业机器人	工业机器人、机械手、3C 制造设备等
	整机类	SCARA 机器人、六关节机器人	工业机器人	3C 制造设备、锂电设备、LED 设备等
新能源汽车	电机控制类	新能源汽车电机控制器、辅助动力 系统、高性能电机、动力总成	新能源汽车	新能源汽车
	电源类	DC/DC	新能源汽车	
轨道交通	电机控制类	牵引系统、控制系统	轨道交通	轨道交通
工业互联网	软件类	工业云、应用开发平台、信息化管 理平台	工业互联网	电梯、空压机、注塑机等
	硬件类	智能硬件		

# 2、经营模式

公司自成立以来始终专注于电机驱动与控制、电力电子、工业网络通信等核心技术,坚持技术营销与行业营销,坚持为细分行业提供"工控+工艺"的定制化解决方案及进口替代的经营策略。

#### (1) 研发模式

公司产品分为标准化产品和定制化产品(非标产品),产品开发的模式采用基于IPD的开发模式,根据客户需求分析、 技术发展方向分析和竞争策略分析,引导公司进行技术储备和产品开发。产品开发流程分为四个阶段:概念阶段、计划阶段、 样机开发阶段、中试阶段,在产品开发流程中坚持客户导向、效率导向、质量导向。

目前公司也在持续基于"平台+多产品+工艺"需求来探索研发模式,力争高效为下游各行业提供整体解决方案。

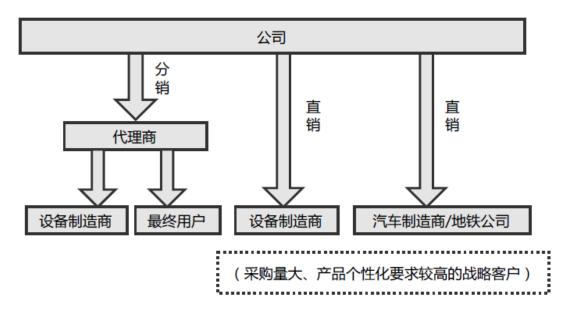
#### (2) 供应链管理模式

采购工作采用"集中认证、分散采购"的采购策略,操作流程由战略供应商选择、采购执行、供应商绩效管理三部分组成。

生产管理方面采用面向库存生产与面向订单生产相结合的模式。对公司通用产品实施最低和最高安全库存管理,当库存低于最低安全库存时启动生产装配,补充库存。对于客户定制类产品或工程类客户产品,则按照订单进行生产管理,客户有需求意向或者下达订单后,根据实际需求数量启动生产装配。

#### (3) 销售与服务模式

由于公司产品下游应用极其广泛,用户涉及众多行业,地域分布广,所以公司大部分产品是通过分销方式进行销售,即通过代理商/经销商/系统集成商将产品销售给客户。而对少数采购量大、产品个性化要求较高战略客户则采取直销方式。从产品服务的领域来看,一般来说在智能装备&工业机器人领域,公司的销售方式以分销为主。在新能源汽车&轨道交通领域,公司的销售方式主要为直销模式。



# 3、驱动业绩增长的主要因素

驱动公司业绩增长的主要因素包括国内宏观经济形势、产业政策以及公司自身的竞争优势,报告期内没有发生重大变化。

#### (1) 宏观经济形势驱动

公司的工业自动化产品(变频器、伺服系统、控制系统、传感器等)涉及的下游行业很多,应用相当广泛,所以其市场需求与国内宏观经济形势密切相关,特别是由于工业企业的产能扩张、设备升级换代、人口红利逐渐消失带来的人力成本提高、产线自动化水平提升而带来的设备需求对工业自动化产品需求有着很大的影响。设备需求量越大、自动化与智能化水平越高,其使用的工业自动化产品就越多。

目前我国制造业正面临转型升级和提升自动化与智能化生产阶段,"十三五规划"也明确提出:加快建设制造强国,实施《中国制造2025》,加快发展新型制造业,实施智能制造工程,加快发展智能制造关键技术装备等。2019年3月5日在第十三届全国人大第二次会议上的政府工作报告也提出:推动传统产业改造提升,打造工业互联网平台,拓展"智能+",支持

企业加快技术改造和设备更新,培育高端装备、新能源汽车等新兴产业集群。这意味着我国自动化与智能化设备在中长期都 会有较好的发展前景,从而对工业自动化产品市场需求形成了有力的支撑。目前使用工业自动化产品容量较大的几个行业有 3C制造、纺织、电梯、起重、机床、印包、冶金、石化、市政、建材等。

#### (2) 产业政策驱动

新能源汽车和轨道交通行业的发展速度和规模与国家产业政策和投资规模密切相关,这些产业政策对公司的新能源汽车 动力总成产品及轨道交通牵引系统产品的市场需求和发展前景有着较大影响。

2016 年 12 月,国务院批复与公布了《十三五国家战略性新兴产业发展规划》明确提出到 2020 年,我国新能源汽车实现当年产销 200 万辆以上,累计产销超过 500 万辆。

2016年以来,财政部等四部委建立了新能源汽车补贴政策动态调整机制,采取了分段释放调整压力的做法:即2019年补贴标准在2018年基础上平均退坡50%,至2020年底前退坡到位。2019年3月26日,财政部等四部委联合发布了《关于进一步完善新能源汽车推广应用财政补贴政策的通知》,我国新能源汽车补贴将大幅度退坡。新能源汽车补贴政策的持续调整,对新能源商用车领域产生很大影响,新能源商用车领域的竞争将继续加剧,盈利水平将进一步下滑。但对新能源乘用车领域影响相对较小。另外,双积分政策将代替补贴政策,成为新能源汽车行业发展的新驱动力。国家鼓励对新能源汽车不限行限购,该政策也利好新能源汽车业务的推广。虽然行业补贴标准持续下调,但全球汽车的电动化、智能化、网联化、共享化是行业的必然趋势。

中国轨道交通市场空间广阔,未来几年将进入快速增长阶段。按照各城市城轨、地铁发展规划,2020年全国将建成城轨、地铁6,200公里,2050年将建成11,700公里,占世界总里程一半以上。大量的城市轨道交通建设,为牵引系统提供了很好的发展支撑。根据中国城市轨道交通协会等行业数据和测算,2015年~2020年全国轨道交通牵引与控制系统(含备品备件、独立件)年均需求量约100亿元(含地铁、有轨电车、轻轨)。

2018年6月28日,国务院办公厅颁布《关于进一步加强城市轨道交通规划建设管理的意见》(即52号文),明确了地铁、轻轨等城市轨道交通投资建设的前提条件,虽然2018年未有审批新增地铁规划城市,但政策的明确,打消了具备条件城市规划和建设的顾虑,为城市轨道交通的良性发展创造了条件,未来8-10年轨道交通市场发展持续向好。从2018年8月份开始,国家发改委批复了苏州、上海、杭州、济南、长春、重庆、沈阳、武汉、昆明等9座城市的新一轮建设规划。

#### (3) 公司自身的竞争优势

经过十多年的发展,公司已经在电机驱动与控制、电力电子、工业网络通信等核心技术方面取得了领先优势,并且通过提供变频器、伺服系统、控制系统等核心部件及行业一体化解决方案,在新能源汽车、电梯、空压机、纺织、起重、3C制造、锂电、LED等行业确定了领先地位。比如,公司电梯一体化控制器、新能源汽车集成式电机控制器、空压机一体化控制器、车用空调专机等产品已经成为行业标杆产品。公司成为中国领先的工业自动化产品供应商和新能源汽车电控产品供应商。

#### (三) 主要会计数据和财务指标

## 1、近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据 □ 是  $\boxdot$  否

单位: 人民币元

	2018年	2017年	本年比上年增减	2016年
营业收入	5,874,357,770.64	4,777,295,690.69	22.96%	3,660,045,212.97
归属于上市公司股东的净利润	1,166,898,440.51	1,060,041,825.69	10.08%	931,837,483.76
归属于上市公司股东的扣除非经	1,051,199,882.49	927,828,120.65	13.30%	857,227,079.28

常性损益的净利润				
经营活动产生的现金流量净额	471,289,817.62	491,678,218.04	-4.15%	420,348,137.24
基本每股收益(元/股)	0.71	0.65	9.23%	0.59
稀释每股收益(元/股)	0.71	0.65	9.23%	0.58
加权平均净资产收益率	19.99%	20.98%	-0.99%	21.49%
	2018年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016年末
资产总额	10,329,353,235.34	9,047,119,842.62	14.17%	7,973,872,037.37
归属于上市公司股东的净资产	6,242,094,003.77	5,426,239,410.33	15.04%	4,715,791,689.65

# 2、分季度主要会计数据

单位:人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	975,254,510.43	1,497,453,763.32	1,466,329,144.21	1,935,320,352.68
归属于上市公司股东的净利润	196,499,425.40	299,618,512.67	297,970,516.51	372,809,985.93
归属于上市公司股东的扣除非经 常性损益的净利润	181,109,589.11	276,615,290.87	274,678,233.71	318,796,768.80
经营活动产生的现金流量净额	-94,486,215.33	-40,408,475.89	320,698,711.51	285,485,797.33

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

# (四)股本及股东情况

# 1、普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	28893 户	年度报告披露 前上一月末 股股东总数		33208户 恢复东总	期末表决权 的优先股股 数(如有) 见注 9)	前 0 权 股	度报告披露日 上一月末表决 恢复的优先股 东总数(如有) 参见注 9)	0
		1	持股 5%以上	的股东或前 10	名股东持股情	况		
			报告期末持	报告期内增	持有有限售	持有无限售	质押或冻约	吉情况
股东名称	股东性质	持股比例	股数量	减变动情况	条件的股份 数量	条件的股份 数量	股份状态	数量
	境内非国有 法人	18.64%	310,146,93	5 0	0	310,146,935	质押	56,160,000
朱兴明	境内自然人	5.56%	92,562,96	7 0	69,422,225	23,140,742	质押	20,000,000
香港中央结算 有限公司	境外法人	3.37%	56,133,41	1 -17,852,325	0	56,133,411		
刘国伟	境内自然人	3.20%	53,277,62	7 0	39,958,220	13,319,407		
李俊田	境内自然人	3.16%	52,506,663	8 -861,000	40,025,747	12,480,916		
刘迎新	境内自然人	2.99%	49,723,959	0	37,292,969	12,430,990	质押	33,056,350
唐柱学	境内自然人	2.62%	43,669,343	3 0	375,000	43,294,343		
杨春禄	境内自然人	1.82%	30,276,590	0 0	22,707,442	7,569,148		_
中央汇金资产 管理有限责任	国有法人	1.77%	29,474,802	20	0	29,474,802		

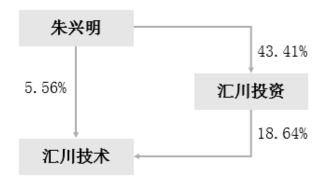
<sup>□</sup>是図否

公司								
柏子平	境内自然人	1.75%	29,178,830	0	21,884,122	7,294,708	质押	4,060,000
售新股成为前10	战略投资者或一般法人因配 售新股成为前10名股东的情 况(如有)(参见注4)							
上述股东关联关动的说明	系或一致行	上述股东中,朱兴明与深圳市汇川投资有限公司为一致行动人;朱兴明为深圳市汇川投资不限公司的董事;2015年6月10日,朱兴明、熊礼文、李俊田、刘迎新、唐柱学、姜勇、刘伟、宋君恩、杨春禄、潘异等10名自然人签署了《一致行动关系解除协议》,朱兴明等10自然人的一致行动关系以及对公司的共同控制关系解除;其他自然人股东之间不存在关联系,不属于一致行动人。						姜勇、刘国 兴明等 10 名

## 2、公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

# 3、以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



# (五)公司债券情况

公司不存在公开发行并在证券交易所上市,且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券

# 三、经营情况讨论与分析

## (一) 报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

报告期内,公司实现营业总收入587,435.78万元,较上年同期增长22.96%;实现营业利润128,270.59万元,较上年同期增长8.08%;实现利润总额128,366.36万元,较上年同期增长6.77%;实现归属于上市公司股东的净利润116,689.84万元,较上年同期增长10.08%;公司基本每股收益为0.71元,较上年同期增长9.23%。

#### 1、报告期内公司营业收入增长较快的主要原因为:

公司的通用自动化、轨道交通等业务收入取得较快增长。

- ① 随着我国制造业转型升级及自动化生产水平提升,设备制造业及终端市场对工业自动化产品需求增长较快。在报告期内,公司通过深入推进技术营销和行业营销经营策略,在众多细分行业取得较好的竞争优势,公司的通用自动化取得了较快增长。
  - ② 根据轨道交通业务的存量订单对应的合同约定,公司及时进行了产品交付及获得验收,使得轨道交通业务的收入确

认同比取得较快增长。

#### 2、报告期内归属于上市公司股东的净利润增速低于营业收入增速的主要原因为:

- ①公司产品收入结构变化、市场竞争加剧等原因,导致公司综合产品毛利率同比下降 3.3 个百分点;
- ②利息及理财收益减少,且上年同期确认了宁波伊士通技术股份有限公司少数股东的业绩承诺补偿及子公司收到的政府拆迁补偿。

#### 3、报告期内主要经营工作

2018年,公司围绕 "一轴一网一生态"战略,持续打造"小业务、强平台"的核心能力。公司以电力电子技术、电机驱动与控制技术、工业网络技术为立足点,坚持技术营销、行业营销以及进口替代的经营策略。报告期内,公司总体经营情况如下:

#### (1) 工业自动化业务

公司工业自动化业务包括三个子业务,即面向通用市场的通用自动化业务、面向电梯行业的电梯一体化业务、面向注塑机行业的电液伺服业务。通用自动化业务包括通用变频器、通用伺服系统、PLC&HMI、高性能电机、编码器、视觉系统等产品及解决方案;公司电梯一体化业务包括各种电梯一体化控制器、门机系统、控制柜、电梯互联网、各种附件等产品及解决方案;电液伺服业务包括注塑机控制系统、伺服驱动器、伺服电机等产品及解决方案。

#### ① 通用自动化业务:

2018 年受到宏观环境影响,工控行业市场需求出现了"前高后低"局面,上半年整体需求良好,下半年行业需求出现下滑。针对工控行业这一变化,公司一方面识别制造业结构性增长的机会,一方面深耕行业应用,强化为客户提供基于工艺理解的多产品组合解决方案。在传统设备制造行业,比如空压机、纺织、机床、起重、塑料机械、煤矿、金属制品、线缆等,公司通过行业专机与多产品解决方案,使得公司在传统制造业实现较快增长,行业占有率持续提升。在新兴设备制造行业,如手机制造、锂电、机械手等,公司以伺服系统与中型 PLC 为核心,打造具有工艺特色的多产品综合解决方案,使得公司成为行业进口替代的领军企业。在 EU 项目端,如冶金、化工、电力、港口、造纸等,公司以高效、绿色为突破口,把握行业升级改造机会,持续为客户提供基于工艺的变频传动解决方案。公司通过不断为行业提供特色的深度解决方案,打造了行业标签,并建立了行业品牌。

2018年,公司推出的新产品有: MD810系列标准型多机传动变频器,即新一代低压多点传动系统,该产品打破了国外多点传动的技术壁垒和垄断格局; CP650空压机一体专机变频器,与同功率变频器相比,它的过载能力和耐温能力大幅度提升。同时,公司在 EU(项目型市场)、先进制造业等领域推出了 PD800风电变浆驱动器和变浆电机、HD9X高压变频器二代机、SV660系列伺服产品、AC810系列智能控制器等产品,为后续行业拓展提供了有竞争力的产品。

为了提升公司端到端解决方案能力及整体运营效率,公司对人才结构进行了优化,对平台产品、核心技术、产品易用性 等进行提升。

通过坚持"行业营销+技术营销+品牌营销",公司通用自动化产品市场占有率持续提升。2018年通用自动化业务实现销售收入25.87亿元,同比增长32.05%。

#### ②电梯一体化业务:

随着我国房地产市场的持续调整,电梯行业逐步进入了稳定发展期,2018 年电梯行业竞争持续加剧,整梯厂盈利水平进一步下降。公司作为行业领先的电梯一体化控制企业,不断调整与优化电梯一体化业务经营策略,以适应电梯行业的变化。

报告期内,事业部围绕三大经营策略: "①以跨国企业为中心,立足国内,辐射全球; ②以控制及驱动产品为核心,向系统级解决方案产品延伸; ③打造智慧电梯,贯穿电梯后市场,探索立体停车领域",聚焦资源投入,在跨国企业市场、海外市场、家用电梯市场均取得了高速的增长; 同时公司 2018 年推出的"荣耀"别墅梯控制系统、WISE310 扶梯专用变频器等产品竞争力突出,为后续的增长奠定了基础。

报告期内,公司电梯一体化业务实现销售收入13.7亿元,同比增长22.34%。公司在电梯行业的市场占有率持续提升, 领先地位得到进一步巩固。

#### ③电液伺服业务:

2018 年,受宏观经济形势影响,市场需求低迷,标准机型注塑机订单下滑严重。针对市场变化,公司采取了相应的应对措施。在产品方面,公司推出了注塑机新一代电机产品;在销售方面,强化电机与专用伺服的组合销售;在行业拓展方面,加大对油压机、铝型材、立式机等行业的拓展。另外,公司持续推进对全电系统的开发,并在多个客户端进行测试及小批量验证。

通过前几年对新行业的拓展,加上行业伺服化率开始提升,公司在油压机、铝型材、立式机等行业取得较快增长,但受注塑机行业低迷影响,报告期内,电液伺服事业部+伊士通团队合计完成销售收入4.95亿元,同比增长只有3%。

(2) 工业机器人业务:包括机器人专用控制系统、伺服系统、视觉系统、高精密丝杠、SCARA 机器人、六关节机器 人等核心部件、整机及解决方案。

报告期内,公司围绕"核心部件+整机+视觉+工艺"经营策略,积极推进机器人整机和核心部件的开发工作,继续围绕现有优势行业,深挖行业贴合、点胶、检测等工艺,对基于工艺的解决方案进行迭代。在产品开发方面,优化 SCARA 机器人产品系列,产品涵盖负载 3kg、6kg、10kg、20kg,臂长 300mm-1200mm;推出了 IRB300 系列六关节机器人,产品涵盖负载 3kg、7kg,臂长 600mm、700mm;另外,定位引导类视觉产品、锁螺丝与点胶等工艺解决方案也在市场上取得应用。在渠道建设工作方面,平台型代理商和具有工艺特色的系统集成商工作也取得了一定进展。

报告期内,工业机器人、上海莱恩合计实现销售收入 0.84 亿元,同比增长 11.55%。

(3)新能源汽车业务:包括新能源客车、物流车、乘用车的电机控制器、辅助动力系统、高性能电机、DC/DC电源、动力总成系统等产品及解决方案。

2018年2月13日,财政部发布了《关于调整完善新能源汽车推广应用财政补贴政策的通知》。通知中公布了新的补贴标准和技术要求,调整优化新能源乘用车补贴标准,降低新能源客车和专用车补贴标准,且规定2018年6月11日前为过渡期。该补贴政策对2018年的新能源商用车(客车、物流车)市场需求产生了很大影响。

新能源客车领域,公司聚焦战略客户和优质项目,加快新一代集成式控制器的开发,加强成本控制,以应对行业补贴力度不断下降带来的影响。报告期内,受到行业补贴力度下降的影响,终端销售放缓,行业内部分客户的资金状况恶化,公司有意控制了部分有回款风险客户的销售,导致报告期内新能源客车领域的销售收入同比下降。

新能源物流车领域,公司围绕行业技术变化趋势及运营特点,积极探索新能源物流车的商业模式,打造高性价比、集成化、轻量化、网络化的产品和解决方案。高速单减平台项目实现批量销售,T-BOX产品在国内标杆运营商实现批量装车。但由于补贴力度下降和车企资金周转压力的原因,行业整体的销售情况低迷。受此影响,公司的新能源物流车业务销售收入同比出现了较大下滑,低于年初预期。

新能源乘用车领域,虽然补贴标准持续下滑,市场竞争日趋激烈,但受到汽车电动化趋势影响,国内市场需求持续放量。针对国内乘用车客户,公司以电控、电源、动力总成产品为切入点,聚焦核心客户和有价值的项目,在项目定点和产品销售方面都取得了较好的进展。公司累计完成8家国内车企的项目定点,有些项目在2018年已取得批量销售。针对国际乘用车客户,以电源、电控、电机部件为突破口,利用中国供应链与快速响应优势,也在寻找项目机会。在产品开发方面,搭建新一代的电控、电机、减速机、电源等技术与产品平台;正在开发第三代动力总成产品,预计年底会推向市场。在体系建设方面,公司通过了IATF16949、VDA6.3等体系审核,取得了ISO26262的功能安全认证,在功能安全、软件、EMC测试等方面已获得国内和国际一流整车厂的认可。

报告期内,由于部分定点车型实现批量销售,公司新能源乘用车业务收入实现快速增长,但受到新能源商用车销售下 滑影响,公司新能源汽车业务整体销售出现了下滑,共实现销售收入 8.41 亿元,同比下降 7.97%。 (4) 轨道交通业务:包括牵引变流器、辅助变流器、高压箱、牵引电机和 TCMS 等牵引与控制系统。

公司轨道交通业务"走出苏州"的战略目标在 2017 年得到实现后,2018 年公司围绕产品平台、运营管理、团队建设持续 打造综合竞争力,不断提升在行业内的品牌影响力。

在市场端,2018年实现了全国多点突破,行业地位和口碑正在树立,新增订单10.8亿元(含已中标但尚未签署合同订单),同时,市场开拓思路和模式也逐步成熟,团队协助效率不断提高。在研发端,异步牵引平台开发完成,将斯柯达的经验与汇川技术的优势结合,利用新的电力电子技术,提升了产品的可靠性,节省了生产制造工时,大幅度减轻了产品重量,平台化设计可覆盖95%以上的应用工况。在生产端,随着生产产量的提升,产值费用率有所下降。

报告期内,经纬轨道参与了多个项目投标,并在苏州地铁项目、贵阳地铁项目、南通地铁项目、北京亦庄有轨电车项目、青岛1号线电机项目上取得了进展。经纬轨道中标苏州地铁5号线工程车辆牵引系统采购项目,订单金额为4.197亿元;中标北京亦庄有轨电车项目,订单金额为0.58亿元;中标青岛1号线电机项目,订单金额为0.93亿元;中标贵阳地铁2号线一期工程及二期工程车辆牵引系统采购项目,预计订单金额为2.54亿元;中标南通地铁1号线一期工程车辆牵引系统采购项目,预计订单金额为1.93亿元;截至本报告披露日,贵阳地铁项目和南通地铁项目相关合同尚未签署。

报告期内,公司轨道交通业务实现收入2.12亿元,同比增长111.55%。

#### (5) 其他管理方面

2018年是公司的品牌年。公司制定了品牌战略,以此统筹和规划各项品牌工作;完善品牌视觉识别手册,规范品牌视觉传播;对内进行品牌培训,提升各事业部品牌意识,对外从行业线和明星产品两个角度加强品牌建设和产品宣传。总体上,公司在工控领域与新能源汽车领域的领军企业品牌形象得到了进一步提升。

**在供应链管理方面,**对采购体系进行变革,推行了物料族管理模式,提升了采购平台竞争力;推行精益生产体系,持续导入自动化生产线,完成部分信息化中控中心建设和新MES切入;搭建精密机械制造平台,提升精密机械制造工艺水平。

**在质量管理方面**,持续关注客户需求,完善质量体系,通过了多家国内、国际客户的审核,成为其合格供应商。推进 完成多个产品及过程改进专项,不断提升产品设计和生产质量水平,提高客户满意度。完善供应商质量管理制度和规范,开 展 QCC 和质量培训活动,提升全员质量意识。

在IT管理方面,围绕业务数字化、信息安全等方面展开工作。持续建设和优化 PLM (产品生命周期管理)和 MES (制造执行系统),提高从产品设计到生产发货全过程的流程化、规范化和自动化水平。对 ERP (企业资源计划)系统进行扩容和性能提升,完成 SRM (供应商关系管理)系统上线及推广,完善移动和 OA 系统,支撑销售和服务、供应链、采购、财务等业务改进和效率提升。信息安全方面,推进软件研发云建设,加强信息安全审计,联合动力通过 ISO27001 信息安全管理体系认证,进一步强化对公司核心敏感信息的保护能力。

人力资源管理方面,在干部管理方面,完善干部选拔机制,推行高管下基层机制;在培训方面,成立汇川大学,开展针 NMT和TMT培训项目;在激励方面,初步形成激励体系变革方案,并试点差异化激励与荣耀激励管理体系。在文化建设方面,成立廉洁诚信工作委员会,推动至诚至信文化在公司内外部的落地;在组织建设方面,系统性地对人力资源流程框架进行梳理和优化,进一步优化HRBP运作模式。

#### (6) 产业并购基金进展

公司作为LP参与设立的深圳前海晶瑞中欧并购基金投资企业于2016年2月成立。2018年4月,公司的认缴规模增加至8亿元人民币。截止报告期末,公司实际缴纳出资4.4.亿元人民币。前海中欧基金自设立以来已成功投资两家企业,这些企业主要是工业自动化、新能源汽车关键零部件领域的技术型企业。

公司作为LP参与设立的佛山市招科创新智能产业投资基金,公司认缴出资额为1.2亿元人民币。截止报告期末,公司实际缴纳出资6,812.68万元。已经成功投资的项目合计4个,投资标的主要为智能制造相关领域的企业。

总体而言,这些项目在短期内对公司的财务及经营状况不会产生重大影响。

# (二)报告期内主营业务是否存在重大变化

□是☑否

## (三)公司产品情况

☑ 适用 □ 不适用

单位:元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年 同期增减	营业利润比上年 同期增减	毛利率比上年同 期增减
				1 3793 1 994	1 3/93. 11 994	793. 11974
变频器类	2, 840, 090, 646. 38	1, 279, 362, 846. 27	45. 05%	27. 41%	19. 76%	-2.87%
运动控制类	1, 201, 438, 845. 33	523, 596, 356. 54	43. 58%	28. 61%	22.60%	-2. 14%
控制技术类	267, 442, 403. 77	127, 626, 644. 82	47.72%	28. 29%	19. 70%	-3. 43%
新能源&轨	1, 085, 336, 455. 67	308, 877, 563. 47	28. 46%	6. 75%	-19.02%	-9.06%
交类	1, 000, 000, 100, 0.	300, 611, 303. 41	20, 10%	0	-19.02%	0.00%
传感器类	70, 743, 213. 37	31, 742, 977. 89	44. 87%	56. 50%	59. 01%	0.71%
其他	409, 306, 206. 12	184, 970, 039. 28	45. 19%	19. 11%	21. 73%	0. 97%

# (四) 是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

□是☑否

# (五)报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发 生重大变化的说明

□ 适用 ☑ 不适用

# (六) 面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 ☑ 不适用

# (七) 涉及财务报告的相关事项

# 1、与上年度财务报告相比,会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

## ☑ 适用 □ 不适用

财政部于2018年6月15日发布了《财政部关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》(财会(2018)15号), 财政部于2018年9月7日发布了《关于2018年度一般企业财务报表格式有关问题的解读》,对一般企业财务报表格式进行了修 订。 本公司执行上述规定的主要影响如下:

会计政策变更的内容和原因	受影响的报表项目名称和金额

(1)资产负债表中"应收票据"和"应收账款"合并列示为"应收票据"应收票据"和"应收账款"合并列示为"应收票据及应收账 及应收账款";"应付票据"和"应付账款"合并列示为"应付票据及应款",2018年12月31日金额3.414.448.340.69元,2017年12月 付账款";"应收利息"和"应收股利"并入"其他应收款"列示;"应付31日金额2.903.765.134.32元;

利息"和"应付股利"并入"其他应付款"列示;"固定资产清理"并入作应付票据"和"应付账款"合并列示为"应付票据及应付账 "固定资产"列示;"工程物资"并入"在建工程"列示;"专项应付款"<mark>款",2018年12月31日金额1,848,387,932.74元,2017年12月</mark> 并入"长期应付款"列示。比较数据相应调整。

31日金额1,597,531,806.80元;

调增"其他应收款"2018年12月31日金额6,049,327.12元,2017 年12月31日金额26,340,423.77元;

调增"其他应付款"2018年12月31日金额2,807,628.83元,2017 年12月31日金额4,209,410.80元。

- (2) 在利润表中新增"研发费用"项目,将原"管理费用"中的研发费调减"管理费用"2018年度金额711,805,836.12元,2017年度金 用重分类至"研发费用"单独列示;在利润表中财务费用项下新增额592,208,629.65元,重分类至"研发费用"。 "其中:利息费用"和"利息收入"项目。比较数据相应调整。
- (3) 所有者权益变动表中新增"设定受益计划变动额结转留存收无影响 益"项目。比较数据相应调整。
- (4) 财政部于2018年9月7日发布《关于2018年度一般企业财务报调减"营业外收入"2018年度金额2,477,059,54元,2017年度金 表格式有关问题的解读》,规定了企业作为个人所得税的扣缴义务|额2,166,570.81元,重分类至"其他收益" 人,根据《中华人民 共和国个人所得税法》收到的扣缴税款手续 费,应作为其他与日常活动相关的项目在利润表的"其他收益"项目 中填列。企业财务报表的列报项目因此发生变更的,应当按照《企 业会计准则第30号——财务报表列报》等的相关规定,对可比期间 的比较数据进行调整。

## 2、报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 ☑ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

## 3、与上年度财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明

☑ 适用 □ 不适用

- (1) 本期新设立子公司苏州汇川控制。苏州汇川控制统一社会信用代码: 91320506MA1WYEGE8H, 注册资本100.00万元, 其中本公司持股100%。
- (2)本期子公司江苏经纬新设子公司贵州经纬轨道。贵州经纬轨道统一社会信用代码91520100MA6GRQQF9N,注册资本 5,000.00万元,其中江苏经纬持股100%。截至2018年12月31日止,贵州经纬轨道尚未收到投资款。
- (3) 本期子公司江苏经纬新设子公司河南经纬轨道。河南经纬轨道统一社会信用代码: 91410100MA44TUHPOJ, 注册资 本1,000.00万元,其中江苏经纬持股60%。截至2018年12月31日止,河南经纬轨道尚未收到投资款,正在办理清算注销。
- (4) 本期子公司江苏经纬新设子公司合肥经纬轨道。合肥经纬轨道统一社会信用代码91340100MA2T9X786R,注册资本 5,000,00万元,其中江苏经纬持股100%。截至2018年12月31日止,合肥经纬轨道尚未收到投资款,正在办理清算注销。

- (5) 本期子公司伊士通新设子公司伊士通控制。伊士通控制统一社会信用代码: 91330205MA2CL7L5X3,注册资本 10,000.00万元,其中伊士通持股100%。
- (6) 2018年8月,本公司之孙公司INOVA AUTOMATION ITALY S.R.L非同一控制下合并了子公司INOVANCE TECHNOLOGY EUROPE GMBH。INOVANCE TECHNOLOGY EUROPE GMBH注册资本25000欧元,其中INOVA AUTOMATION ITALY S.R.L持股100%。
- (7) 2018年10月,本公司之孙公司INOVA AUTOMATION ITALY S.R.L非同一控制下合并了子公司INOVANCE TECHNOLOGY FRANCE。INOVANCE TECHNOLOGY FRANCE 注册资本164,644.92欧元,其中INOVA AUTOMATION ITALY S.R.L持股100%。

本报告期合并范围的变化不影响上年数据口径。

苏州汇川控制收入为对合并范围内公司的收入,在合并层面收入为0。贵州经纬轨道、河南经纬轨道、合肥经纬轨道报告期无收入。本报告期因合并伊士通控制增加的收入为189,655.18元,因合并INOVANCE TECHNOLOGY EUROPE GMBH增加的收入为2,759,671.96元,因合并INOVANCE TECHNOLOGY FRANCE增加的收入为1,851,678.90元。

深圳市汇川技术股份有限公司 董事长:朱兴明 二〇一九年四月十六日