

公司代码：603727

公司简称：博迈科

博迈科海洋工程股份有限公司
2019 年半年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本半年度报告摘要来自半年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读半年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证半年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3 未出席董事情况

未出席董事职务	未出席董事姓名	未出席董事的原因说明	被委托人姓名
独立董事	侯浩杰	个人原因	汪莉
独立董事	李树华	公务出差	汪莉

4 本半年度报告未经审计。

- 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
无

二 公司基本情况

2.1 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	博迈科	603727	无

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王新	彭莉
电话	022-66219991	022-66219991
办公地址	天津经济技术开发区第四大街14号	天津经济技术开发区第四大街14号
电子信箱	securities@bomesc.com	securities@bomesc.com

2.2 公司主要财务数据

单位：元 币种：人民币

	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减(%)
总资产	2,676,226,189.98	2,791,496,178.24	-4.13
归属于上市公司股东的净资产	2,336,023,647.97	2,402,913,245.40	-2.78
	本报告期 (1-6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
经营活动产生的现金流量净额	-52,691,208.85	-114,491,316.78	
营业收入	498,236,011.23	56,014,701.06	789.47
归属于上市公司股东的净利润	14,013,746.95	-63,271,231.69	
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-2,401,108.37	-95,532,065.16	
加权平均净资产收益率(%)	0.58	-2.64	增加3.22个百分点
基本每股收益(元/股)	0.06	-0.27	
稀释每股收益(元/股)	0.06	-0.27	

2.3 前十名股东持股情况表

单位：股

截止报告期末股东总数(户)	22,218					
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0					
前10名股东持股情况						
股东名称	股东性质	持股比例(%)	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结的股份数量	
天津博迈科投资控股有限公司	境内非国有法人	37.38	87,525,000	87,525,000	质押	2,529,520
海洋石油工程(香港)有限公司	境外法人	16.02	37,500,000	37,500,000	无	0
天津成泰国际工贸有限公司	境内非国有法人	6.09	14,250,000	14,250,000	无	0
光大金控(天津)创业投资有限公司	境内非国有法人	5.00	11,712,200	11,712,200	无	0
天津博大投资合伙企业(有限合伙)	其他	4.58	10,725,000	10,725,000	无	0
博迈科海洋工程股份有限公司回购专用证券账户	境内非国有法人	2.21	5,183,109	5,183,109	无	0
天津博发工程咨询合伙企业(有限合伙)	其他	1.26	2,945,000	2,945,000	无	0
昆仑健康保险股份有限公司一	未知	1.15	2,682,652	2,682,652	未知	0

传统保险产品						
北京燕园名博创业投资中心 (有限合伙)	其他	1.07	2,500,000	2,500,000	未知	0
平安银行股份有限公司—广发 沪港深新起点股票型证券投资 基金	未知	0.98	2,291,093	2,291,093	未知	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	<p>(1) 博迈科投资控股为彭文成、孙民分别持股 80%和 20%的公司，彭文成和孙民系夫妻关系；</p> <p>(2) 海洋工程（香港）为彭文成、彭文革分别持股 99%和 1%的公司，成泰工贸为彭文成、彭文革分别持股 5%和 95%的公司，彭文成和彭文革为兄弟关系；</p> <p>(3) 未发现公司前十名其他股东之间存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》（中国证券监督管理委员会令第 108 号）规定的一致行动人；</p> <p>(4) 未知公司前十名无限售条件股东之间存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》（中国证券监督管理委员会令第 108 号）规定的一致行动人；</p> <p>(5) 未知公司前十名股东与公司前十名无限售条件股东之间存在关联关系或属于《上市公司收购管理办法》（中国证券监督管理委员会令第 108 号）规定的一致行动人。</p>					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用					

2.4 截止报告期末的优先股股东总数、前十名优先股股东情况表

适用 不适用

2.5 控股股东或实际控制人变更情况

适用 不适用

2.6 未到期及逾期未兑付公司债情况

适用 不适用

三 经营情况讨论与分析

3.1 经营情况的讨论与分析

2019 年上半年，布伦特国际原油价格先震荡上行，涨幅显著，随后冲高回落又极速攀升，短期呈现剧烈波动状态，但整体维持在 60 美元/桶以上的中位水平，油气行业投资情绪稳定，优质

订单逐步释放，市场逐渐呈现高热状态。公司持续坚持国际化发展战略，通过前瞻性战略布局，不断拓展经营范围和生产能力，集中整合优势资源，角逐市场优质订单，通过深入跟进和持续提供有效的优化解决方案，公司成功获取了 Arctic LNG 2 项目订单，合同额达 42 亿元人民币，该项目的顺利执行，将为公司业绩提供有力支撑。

（一）深入贯彻国际化发展战略布局，把握行业机遇争取优质订单

公司自成立以来，始终坚持国际化发展战略。经过多年的发展，公司客户分布于全球各地，囊括大部分油气资源丰富的地区，使公司拥有了更加广阔的市场空间。多年的经营使公司对于行业发展脉络有了更深刻的体会，对行业发展周期形成了有效的应对策略。此轮油价调整后，市场开始逐渐回暖，公司凭借自身优良的项目运营体系和过往良好的业绩表现，能够在行业复苏的早期阶段迅速切入市场，获取订单，为公司业绩提供支撑，并能够有效把控节奏，整合优势资源谋求市场进一步复苏后释放的优质订单。

基于公司在 WHEATSTONE LNG、YAMAL LNG 等项目上的优异表现，以及公司持续提供有效的优化解决方案，公司在 2019 年 7 月与 TECHNIP France S.A. 签订了 Arctic LNG 2 项目合同。TECHNIP France S.A. 是 Technip FMC 公司的全资子公司，Technip FMC 是石油和天然气项目技术、系统和服务的全球领导者，注册地在英国，总部分布于伦敦、休斯顿和巴黎。该公司的集成产品范围从单个产品和服务到完全集成解决方案，主要提供三个领域的专业知识：海底、陆上/海上和地面项目。该订单合同总金额达到 42 亿元人民币，是公司成立以来承接的单个合同金额最高的订单。该订单的取得，有力的证明了公司在天然气液化领域的业务能力和竞争优势。该项目的顺利执行，将进一步增厚公司在天然气液化领域的业绩，并为投资者创造更大的收益。

（二）持续优化安全质量体系，优质完成在建项目

报告期内，公司坚持不断优化安全质量管理体系，顺利完成了 ISO9001 公司内审，并于 2019 年 7 月顺利通过 DNV GL 认证的年度检查和审核，确认可获得新证书；同时积极推进 OHSAS18001 证书升级为 ISO45001 证书的工作，目前已经通过了有关审核，确认可以升级证书。

报告期内公司迎来美国钢结构协会(AISC)对公司的年审,AISC 对公司 2018 年取得的 AISC-BU(Certified building Fabricator 钢结构生产资质)、SBR(Certified Bridge Fabricator-Simple 简单桥梁生产资质)、SPE (Sophisticated Paint 复杂油漆施工资质)三项资质进行年度复证审核；顺利通过了美国 AISC 专家对公司的质量体系严格详细的审核并取得了 2019 年度新证书；报告期内迎来加拿大焊接局(CWB)的 CWB CSA W47.1 工厂焊接资质年度审核，CWB 颁发的焊接证书是钢结构焊接产品进入加拿大市场的通行证。这些国际质量体系认证是公司完善提高质量水平和拓展

国际市场取得客户认可的重要保障。

报告期内，公司优质完成并成功交付了 Ukhaa Khudag Coal Handling and Preparation Plant、LIUHUA 16-2 等项目。在建的 FPSO Carioca MV30、South Flank、AGPP Amur Steelwork、GC 32 In South East Kuwait (SEK)、Sakhalin OFP 管线项目、ENI GOM FPSO E-house Project、旅大、涸洲 12-2/11-4N、MV34 等项目均进展顺利，Arctic LNG 2 项目成功承揽。完工项目的准时交付、在建项目的平稳运行，进一步提升公司在行业内的口碑，为公司进一步拓展经营范围奠定基础。

(三) 推进智能化生产建设，做好配套设施建设，强化公司核心竞争优势

报告期内，公司开始投资建设智能制造车间，部分功能已经投入使用。引入了焊接机器人工作站，通过机器人自动焊接和工作站的专用胎具，免除组对人工投入，并可使焊缝成型美观，大幅减少焊接、组对、清磨等人工工作量，提高焊接质量；增设数控激光切管机，实现对小管径管材的自动截断、切割圆弧口、切割镀锌孔等功能，一体成型，切割断面光滑，替代原有无齿锯截断、磨口机磨口、钻床钻孔等，大幅降低人工使用量，降低能源消耗，减少环境污染，提升产品精度。通过物联网功能，完成对各类材料、生产过程的统计、分析、整理，实现数据化、信息化的生产管理模式。

报告期内，公司启动了对场地起重能力的提升项目，在原有 2#总组场地 300t 龙门起重机的基础上增加一台 1000t 龙门起重机。该龙门起重机的额定起升重量 1000t，垂直起升高度不低于 100 米，跨距 110 米，轨道长度 526.5 米。该龙门起重机建成后将极大提升公司总装场地的吊装能力，缩短模块总组周期，促进公司生产效率和生产能力的双提升。同时，公司拟对现有 50 万平方米生产建设场地进行拓展，进一步提升公司场地产能，为后续承接大型项目做好战略储备。

为适应公司业务拓展需求及未来发展战略规划，公司拟以自有资金结合部分募集资金投资建设天津港大沽口港区临港博迈科 2#码头工程，目前该项目正在稳步推进中。本项目拟建 1 个模块出运兼 15 万吨 FPSO 舾装泊位，泊位长度为 300m，设置 40t 门座式起重机 2 台。建成后该码头可年出运 1000t 及以下模块 100 个，1000t~25000t 模块 20 个，或年舾装 2 艘 15 万吨 FPSO。该项目的开展，将有效提升公司场地产能，使公司承接 FPSO、FLNG 或 FSRU 等项目的总装变为可能，为公司持续拓展经营范围奠定基础。

公司通过开展一系列的提质增效活动，提高生产效率，降低生产成本和对环境的污染，通过工艺和技术升级，提升公司技术水平，促进公司业务拓展，通过配套设施建设，有力推进公司战略布局，以实现海洋油气模块总装业务为阶段性目标，逐步向专业化 EPCI 公司靠拢。

(四) 积极响应政策引导，合理开展资本运作，探索新的经营模式

2019年，公司紧跟国家“十三五”规划，顺应“海洋兴国”战略，进一步加强与“一带一路”沿线国家的交流，依托良好的行业口碑和一流的建造技术，在国家政策创造的良好商业环境下，参与到“一带一路”沿线国家的项目建设中，提升公司业绩，拓展公司业务范围。

公司积极响应国家政策引导，不断探索以股权投资、项目投资等方式参与上游市场油气田开发、下游市场石油化工项目建设。报告期内，公司全资子公司香港博迈科参与认购的由HOPU Green Energy GP Company Limited发起设立的境外美元私募股权能源基础设施基金，有关工作正在推进过程中，香港博迈科将按照有关协议并视市场情况确定后续的投资项目和认缴额度。

(五) 积极进行党建工作，加强精神文明建设

公司以多种形式持续深入开展党建工作，加强员工精神文明建设。报告期内公司开展了学习“习近平总书记在天津考察工作”和“京津冀协同发展座谈会上重要讲话精神”主题宣讲、“万名支部书记讲党课”、党委读书论坛等学习活动，学习党的理论知识，提高员工政治素养。积极组织开展党员生活会和民主评议党员活动，并参加企业党委组织的2018年基层党支部书记评议会，会上博迈科等6家企业代表进行了述职，并对近200家企业进行了评议，通过民主评议促进党员的进步，充分发挥党员的先锋模范作用。

报告期内，公司党委组织员工参与到白洋淀学习、赴金桥焊材党委参加“五好党支部”交流学习、中国银行携手民营企业党建促发展赴古田旧址学习等活动，参加两新党组织举办的“三八节”主题党日、2018年“五好党支部”决赛暨评选等各类活动，学习党的革命精神，丰富员工文化生活。通过引入定制化的公司党建云APP，以新媒体形式宣传公司党建工作，使党建工作贴近党员群众的生活。

公司党委协同大沽街道军转办组织辖区退伍军人参加安全员岗位招聘，帮助退伍军人解决就业问题，将履行社会责任落到实处。通过开展多种多样的学习活动，不断提升员工精神文明素质，不断增强员工核心凝聚力。

3.2 与上一会计期间相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况、原因及其影响

适用 不适用

3.3 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况、更正金额、原因及其影响。

适用 不适用