

证券代码：300563

证券简称：神宇股份

公告编号：2021-021

## 神宇通信科技股份有限公司 2020 年年度报告摘要

### 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以截至 2020 年 12 月 31 日公司股份总数 94,577,259 股剔除公司通过集中竞价交易方式回购的股份 1,060,140 股后的 93,517,119 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 1.5 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 9 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

### 二、公司基本情况

#### 1、公司简介

股票简称	神宇股份	股票代码	300563
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	殷刘碗	钱菁	
办公地址	江阴市东外环路 275 号公司行政楼	江阴市东外环路 275 号公司行政楼	
传真	0510-86279909	0510-86279909	
电话	0510-86279909	0510-86279909	
电子信箱	sygf@shenyucable.com	sygf@shenyucable.com	

## 2、报告期主要业务或产品简介

### （一）报告期内公司从事的主要业务、主要产品及用途

公司是专业从事射频同轴电缆的研发、生产和销售的高新技术企业，致力于打造成国内一流、国际知名的射频同轴电缆行业的领先企业。公司自创立以来，始终专注于射频同轴电缆制造本业，高度重视经营质量，紧跟行业发展的步伐，不断开发设计、高附加值新产品，完善公司业务及产品体系，为公司长期稳定发展提供有力支持。报告期内，公司主要产品无重大变化，主要为射频同轴电缆，包括细微射频同轴电缆，极细射频同轴电缆，半柔、半刚射频同轴电缆，稳相微波射频同轴电缆，军标系列射频同轴电缆等多种系列产品。产品已经广泛应用于手机、笔记本电脑、台式电脑、平板电脑（Pad）、无线路由器、数码相机、游戏机、4G、5G移动通信基站、精密医疗设备。

### （二）主要经营模式

#### 1、采购模式

公司拥有较为完善的物料采购流程管理系统，为保证原材料的采购质量，公司根据采购作业流程，由质量部和研发部对供应商的原材料进行测评，确定合格后列入公司合格供应商名单；公司根据当期的生产计划制定采购计划，与合格供应商签订采购合同，并通过采购订单形式分批采购。对于生产用常规物料，公司根据生产计划与生产情况，进行动态备货；对于非常规物料，公司根据客户订单进行采购；在原材料采购过程中质量部会对原材料进行抽检，以保证每一批次的原材料都符合公司要求。

在采购价格方面，公司采购部门根据市场价格与供应商协商确定，同时，根据原材料市场价格的变化，及时与供应商协商调整价格。在货款结算方面，公司在采购合同中订立了结算条款，规定公司在收取货物并验收合格后的一定信用期内，按照议定价格结算并支付货款。

#### 2、生产模式

采购部根据生产计划，计算用料需求，结合原辅料库存、各车间领用及申请采购情况，在询价对比后选择合适供应商，负责各类物料的按时、保质、保量供应；生产部下属各生产车间按照接收到的生产任务单，组织生产员工排班，负责原辅料的限额领料、现场生产秩序协调，并配合质量部对各生产工艺的过程进行检验，同时将生产过程中的各种信息及时、准确地反馈到相关部门；设备部负责生产设施、生产设备、生产工器具的提供、维修及管理，保障生产正常无障碍进行；物流部负责在库管理、安全库存、领料出库等工作，同时负责产成品的入库、在库、发货管理，并负责及时将各类单据、数据录入生产管理系统。

另外，生产部通过对部分生产设备进行调整，生产不同的射频同轴电缆，增加了公司的快速响应能力，满足了客户多款式、急交货的个性化要求。同时，公司通过大量配置自动化、半自动化机器设备，大幅提高了生产线的自动化水平，保证了产品质量的稳定性和可靠性。在实际生产过程中，为保证质量，公司产品的核心环节采取自行生产方式，但对色母加工、辐照等环节采取外协加工方式。

#### 3、销售模式

公司始终坚持“研发+设计+服务”的产品理念，并建立了客户需求、产品设计研发、产品生产为一体的销售服务体系。公司一般通过市场调查选择行业内知名的下游客户作为合作对象并寻求市场销售机会，下游客户在下订单前会依据与公司的商讨结论下发产品规格书，公司则根据产品规格书的技术指标进行具体

的产品研发，研发产品检测合格后，下游客户向公司采购小批量产品进行评审，评审合格后下游客户与公司签订合同并开始要求批量供货。对客户实现成功供货后，通过整理生产工艺流程，总结研发生产经验，建立相应产品技术文件，旨在为后续同类型客户、同类型产品的研发提供技术基础，同时通过组织研发中心开展类似产品的后续改进和研发，使得公司创新产品能紧跟下游产品的应用趋势，确保公司的可持续发展能力。

### （三）主要的业绩驱动因素

报告期内，公司主要围绕射频同轴电缆产品开展业务，实现营业收入62,148.76万元，同比增长31.86%，其中射频同轴电缆及组件实现销售收入47,718.20万元，比去年增加11,399.32万元，增长31.39%；合并报表实现归属于母公司所有者的净利润6,184.19万元，比上年同期增加820.23万元，增加15.29%。主要驱动业务收入变化因素为：

1、报告期内，随着国家5G新基建战略的推进，市场对适用于5G信号传输要求的消费终端和物联网产品的需求旺盛，带动了射频同轴电缆市场规模的增长，公司依靠牢固的大客户合作基础和强大的技术研发实力，积极实施非公开募集资金项目，进一步加大产品研发力度，调整产品结构，满足客户的需求，实现了业绩的稳定增长。

2、公司围绕射频同轴电缆的“一个主体，四个方向”战略稳步推进，以消费终端、物联网、移动通信用射频同轴电缆为主体，抓好航空航天用射频同轴电缆及组件、高端医疗器械用线缆系统、通信终端用高速数据传输线、汽车通信传输部件用线缆四个方向的发展，打开新的战略发展空间。

3、凭借不断提高的研发能力、逐年扩充的业务规模，公司产品在行业内已有较高的知名度和市场占有率，同时，不断加强新市场的开拓力度，在巩固现有产品市场的基础上，开发的新产品的产销规模实现了较快增长。

4、报告期内，公司完成了非公开发行项目的资金募集，公司在5G通信和航空航天用高速高稳定性射频同轴电缆的产能得到提升，进一步丰富公司产品线并优化产品结构，提升公司产品的技术附加值，实现了良好的经济效益。

### （四）所属行业发展情况

公司的主要产品为射频同轴电缆，根据中国证监会颁布的《上市公司行业分类指引（2012年修订）》，本公司属于计算机、通信和其他电子设备制造业（C39）。

目前，国际射频通信电缆市场集中度相对偏高，美国百通（Belden）、美国戈尔（Gore）、瑞典哈博（Habia）、美国时代微波（Times）、法国耐克森（Nexans）、日本住友（Sumitomo）、日本日立（Hitachi）等企业占据了大部分市场。这些跨国企业具有资金、技术、研发、营销等方面的优势，对市场需求变化和技术更新的反映较为迅速，具有较强竞争力。国内射频同轴电缆行业相对起步较晚，整体技术水平相对较低。但随着我国信息产业、航空航天及国防工业的快速发展，射频同轴电缆行业将有广阔的发展前景，企业技术实力也在快速提高。

近年来，全球射频同轴电缆市场随着下游产品的需求增长及更新换代得到了迅猛发展，射频同轴电缆

广泛应用于电子设备、移动通信、广播电视、航空航天、汽车电子、医疗器械等领域。

### **(1) 移动通信从4G升级到5G，带动下游消费终端的需求增长。**

随着全球电子产品向轻薄化、平板化、高传输方向发展，对射频同轴电缆等电子元器件的性能、体积提出了更高的要求，特别是5G时代，折叠屏、无线充电、5G手机等的兴起，消费电子产品需要同时满足4G低频和5G高频的多频段信号传输，对高屏蔽、低损耗射频同轴电缆的需求大大增加。

### **(2) 新冠疫情的影响，增加了对无线网络和消费终端的需求。**

受新冠疫情影响，居家办公、在线教育、在线会议等对无线通信产品的需求增加，带动手机、笔记本电脑、无线路由器、物联网终端等产品出货量的增长，特别是笔记本电脑，全球技术市场分析与市场咨询机构Canalys报告显示，2020年全球PC出货达到4.582亿台，其中笔记本电脑同比增长25%，平板电脑同比增长28%，根据StrategyAnalytics机构发布的数据，2020年全球笔记本电脑年度增长更是达到了32%。消费终端的需求的增长，带动了市场对射频同轴同轴电缆的需求。

### **(3) 高速5G网络，带来无线通信的更广泛应用。**

5G已经正式落地，带动了个人应用向行业应用的转变，无线通信传输、转换、收发终端等迎来新一轮升级换代。除笔记本电脑、无线路由器、智能手机、物联网需求增加外，车联网、无人驾驶、智能家居、智慧城市、智慧医疗、工业互联网、无人机、VR/AR、智慧农业、应急安全等众多场景应用越来越广泛，以wifi6、CPE（客户终端设备）以及物联网为代表的新产品逐步开始放量，射频同轴电缆的下游应用范围不断延伸，在新兴领域都有较好的应用前景。

随着各国网络的提速，5G技术的快速普及以及新的应用的不断增长，相关射频同轴电缆市场规模保持增长态势。得益于下游领域的快速发展，以及高端设备对射频同轴电缆品类、技术要求的日益增加，未来射频同轴电缆的市场规模仍将保持快速稳定的增长。

### **(4) 航空航天、医疗器械、汽车电子、高速数据线的高端化需求带来新的机遇。**

航空航天领域的技术进步以及安全标准的逐步更新对航空航天雷达通讯、雷达探测相关的稳相超低损耗射频同轴电缆的质量、安全性和通讯可靠性等提出了新的要求，行业内具有自主生产能力的公司得到收益。

在医疗器械领域用高端射频同轴电缆及组件方面，面前欧美大公司占据比较高的市场比例，随着疫情的影响，全球对健康和医疗的需求进一步增加，对医疗安全的要求越来越高，医疗器械用射频线缆及组件将由原来的循环使用变为一次性使用，给该领域带来非常好的发展机遇。

汽车电子方面，随着汽车的技术逐渐成熟，以及5G无线网络的逐步兴起，以无人驾驶为目标的“汽车+智能化”将成为汽车的发展大趋势。在现有天线、影像传输线缆的基础上，用于信号传输的射频同轴电缆将得到更加广泛的应用，成为公司射频同轴电缆的一个新的重要的应用领域。

相比传统的USB2.0产品，高速数据线具有传输速度更快、满足多通道传输要求，以USB3.1、HDMI、光电复合型数据电缆为代表的产品具有更广泛的应用，下一步，具有快速反应能力、较强的研发能力、能够快速研发多品种、定制化、特色化高速数据线产品系列的公司将抢得先机。

公司通过长期在技术、生产、管理方面的积累和创新，已经在跨国企业占领的高端射频同轴电缆领域

拥有自己稳固的客户群，在射频同轴电缆的进口替代方面取得了一定的成果，获得WISTRON等多家国际大客户优秀供应商荣誉，公司行业地位稳步提升。公司客户以中大型电子设备生产商为主，而客户所服务的终端电子产品包括苹果（APPLE）、三星（Samsung）、惠普（HP）、联想（lenovo）、TP-LINK等众多世界知名品牌。此外，公司已经与多家航空航天企业建立长期合作关系，在航天、电子等军用射频同轴电缆有了比较好的基础。下一步，公司将坚持射频同轴电缆主业，积极推进“一个主体、四个方向”的公司战略，使公司作为国内射频同轴电缆品种较为齐全，且具有较强品牌影响力的生产企业的地位得到加强和巩固。

### 3、主要会计数据和财务指标

#### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	621,487,603.26	471,333,552.18	31.86%	370,194,278.53
归属于上市公司股东的净利润	61,841,873.94	53,639,557.88	15.29%	44,138,481.69
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	55,830,435.11	51,661,841.21	8.07%	40,914,947.72
经营活动产生的现金流量净额	51,996,018.92	60,102,301.53	-13.49%	41,095,344.98
基本每股收益（元/股）	0.70	0.67	4.48%	0.55
稀释每股收益（元/股）	0.70	0.67	4.48%	0.55
加权平均净资产收益率	8.62%	10.61%	-1.99%	9.49%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	1,099,209,994.45	707,177,166.10	55.44%	634,115,269.89
归属于上市公司股东的净资产	907,196,310.31	528,322,535.00	71.71%	483,944,900.18

#### (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	93,664,229.53	165,192,084.39	180,096,304.78	182,534,984.56
归属于上市公司股东的净利润	13,887,369.07	16,709,255.48	20,314,699.77	10,930,549.62
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	13,559,396.58	16,118,106.78	19,813,526.51	6,339,405.24

经营活动产生的现金流量净额	23,717,287.31	20,158,380.59	-3,801,163.16	11,921,514.18
---------------	---------------	---------------	---------------	---------------

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是  否

#### 4、股本及股东情况

##### (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

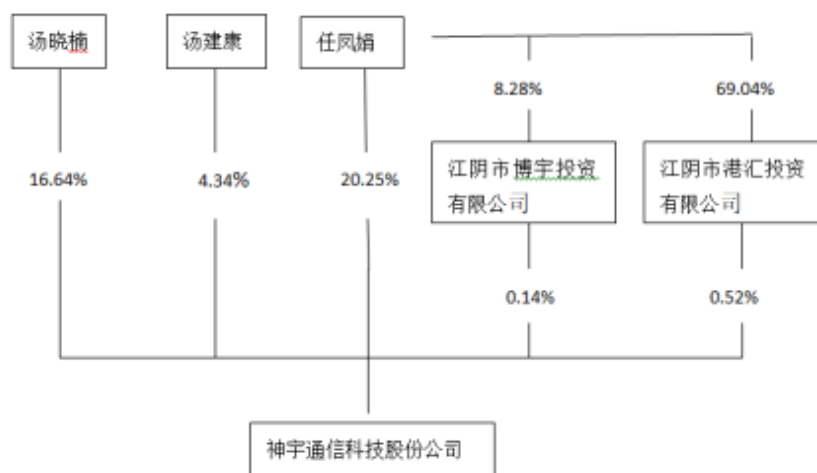
报告期末普通股 股东总数	14,189	年度报告披露日前 一个月末普通股股 东总数	14,688	报告期末表决权恢复 的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一 个月末表决权恢复的 优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条 件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
任凤娟	境内自然人	20.25%	19,154,000	14,365,500			
汤晓楠	境内自然人	16.64%	15,740,000	11,805,000			
汤建康	境内自然人	4.34%	4,107,300	4,107,225	冻结	2,000,000	
周芝华	境内自然人	4.19%	3,964,100	0			
江阴毅达高新股权投资合伙企业 (有限合伙)	境内非国有法人	1.76%	1,665,972	0			
谢恺	境内自然人	1.05%	990,200	0			
东海基金-郑如恒-东海基金-金龙 122 号单一资产管理计划	其他	0.74%	704,000	0			
天津中冀万泰投资管理有限公司	境内非国有法人	0.71%	672,565	0			
上海含德股权投资基金管理有限公 司-含德盛世 6 号定增投资私募基金	其他	0.67%	636,086	0			
上海亚邦创业投资合伙企业(有限 合伙)	境内非国有法人	0.52%	490,600	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	报告期内，江阴毅达高新股权投资合伙企业（有限合伙）、谢恺、东海基金-郑如恒-东海基金-金龙 122 号单一资产管理计划、天津中冀万泰投资管理有限公司、上海含德股权投资基金管理有限公司-含德盛世 6 号定增投资私募基金，因参与公司非公开发行，成为公司前 10 大股东。新增股份的上市日期为 2020 年 6 月 3 日，锁定期 6 个月，已于 2020 年 12 月 3 日上市流通。公司实际控制人任凤娟与汤晓楠为母女关系、汤建康与汤晓楠为父女关系、汤建康与任凤娟为夫妻关系，除此之外，公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或是否一致行动人。						

##### (2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用  不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## (3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券  
否

## 三、经营情况讨论与分析

## 1、报告期经营情况简介

2020年主要经营指标完成情况如下：

单位：万元

项目	2020年度	2019年度	增减额	增减幅度
营业收入	62,148.76	47,133.36	15,015.40	31.86%
营业成本	48,891.50	35,578.24	13,313.26	37.42%
营业利润	7,032.74	6,163.26	869.48	14.11%
利润总额	7,047.45	6,161.39	886.06	14.38%
归属于母公司所有者的净利润	6,184.19	5,363.96	820.23	15.29%

报告期内，新冠疫情在全球蔓延，对世界经济造成了重大冲击。中美贸易摩擦进一步加剧，全球产业链面临严峻挑战。面对纷繁复杂的外部环境，公司及时积极应对，在做好防疫工作的同时，科学组织复工复产，围绕公司年度经营计划，有序推进各项工作。报告期内，公司实现营业收入62,148.76万元，比上年同期增加15,015.41万元，同比增长31.86%；实现归属于母公司所有者的净利润6,184.19万元，比上年同期增加820.23万元，增长15.29%，实现了营业收入和利润的持续增长。

营业收入增长幅度大于归属于母公司所有者的净利润增长幅度的原因主要为：（1）主营业务中，毛利率偏低的黄金拉丝产品、改性塑料产品营业收入占比有所增加；（2）因移动通信由4G升级为5G，应用于4G基站天线的部分半柔射频同轴电缆产品毛利率下降，部分存货发生跌价损失而计提存货跌价准备；（3）公司实施“一个主体、四个方向”战略，加大了新产品、新技术、新工艺的研发投入，全年发生研发费2,300.25万元，比去年同期增加51.86%。

2020年，公司主要开展了以下几个方面的工作：

### （1）、围绕射频同轴电缆主业，扩产增效，产销规模稳定增长

2020年度，公司全年实现主营业务收入61,591.83万元，其中射频同轴电缆及组件实现销售收入47,718.20万元，比去年增加11,399.32万元，增长31.39%，主营业务销售规模较快增长，在射频同轴电缆领域的行业地位进一步巩固。

报告期，受新冠疫情影响，居家办公、在线教育、在线会议等对无线通信产品的需求增加，带动手机、笔记本电脑、无线路由器、物联网终端等产品出货量的增长，特别是笔记本电脑，全球技术市场分析与市场咨询机构Canalys报告显示，2020年全球PC出货达到4.582亿台，其中笔记本电脑同比增长25%，平板电脑同比增长28%，根据StrategyAnalytics机构发布的数据，2020年全球笔记本电脑年度增长更是达到了32%。

同时，5G新时代，以wifi6、CPE（客户终端设备）以及物联网为代表的新产品逐步开始放量，带动了射频同轴电缆市场规模的增长。公司在疫情防控和订单交货时间紧的双重压力下，迅速进行产线调整，通过内部挖潜增效等多项措施，提高产线利用率和物料周转率，降低生产制造成本，满足客户需求，按照客户要求保质保量交货；同时，积极实施非公开募集资金项目，扩产增效，满足客户的需求，实现了良好的经济效益。

### （2）、站在行业的新起点，制定了“一个主体、四个方向”的新战略

经过十多年的发展，公司在射频同轴电缆，特别是消费终端用射频同轴电缆领域的市场占有率已经很高，成为行业的标杆企业。5G时代，公司通过实施非公开项目，在客户、产品、技术、研发、管理等多个方面又牢牢抢占了发展先机。报告期，公司根据自身实际情况，制定了“一个主体、四个方向”的新战略，对公司发展具有重要意义。

“一个主体”，即以消费终端、物联网、移动通信用射频同轴电缆为主体，公司将以非公开发行项目的建设为契机，在市场需求增加的情况下，通过研发和扩产，继续保持公司行业的行业地位；四个方向，即航空航天用射频同轴电缆及组件、高端医疗器械用线缆系统、通信终端用高速数据传输线、汽车通信传输部件用线缆。四个方向都是国家鼓励发展的新兴产业方向，公司产品均属于关键元器件，市场容量巨大，公司战略的实施将实现关键零部件的国产化，实现进口替代，使公司的发展空间进一步打开。

### （3）、加强新产品、新工艺的研发,保持产品和技术的行业地位

报告期，公司继续加强研发方面的投入，坚持自主研发创新，加强前沿技术研发，公司拥有一支高水准的研发队伍，围绕公司以技术引领为发展战略的目标，有计划、有重点地开发附加值高、前瞻性强的新技术、新工艺，继续保持在5G时代的技术领先优势。2020年，公司加大技术创新力度，有各类研发人员共



计99人，占人员总数的比例为20.12%，全年发生研发费用2,300.25万元，研发费占营业收入比重达到3.70%。2020年，公司继续享受江苏省高新技术企业所得税优惠政策，同时，公司是中国电子元件行业协会电接插件分会会员单位，建立了省级工程技术研究中心、省级企业技术中心和一站式多目标服务平台。

公司通过加强与国际国内大公司的合作,充分利用研发中心一站式多目标服务平台,围绕大客户对产品的需求,围绕物联网、无线通信等新兴市场的发展方向,以及“一个主体,四个方向”的战略,实施了多个研发项目,积极实施了航空通信用高频高速毫米波射频同轴电缆、高精度测试仪器用稳幅稳相射频同轴电缆、多芯超频高速传输数据电缆、高屏蔽新型光电复合型数据电缆、5G消费终端用RF0.64低损耗射频同轴电缆、高端数字医疗影像线缆及组件等产品的研发项目,成功解决了多个产品的产业化技术瓶颈,产品得到客户批量采用。同时,公司加大知识产权申请和保护力度,全年有多项专利获得授权。

#### **(4)、完成非公开发行股票,提供资金保障**

报告期内,公司完成了非公开资金募集的股票发行,围绕公司战略发展方向,用于年产40万千米5G通信、航空航天用高速高稳定性射频同轴电缆建设项目,本次非公开发行募集资金投资于高速高稳定性射频同轴电缆,项目未来建成投产后,公司在5G通信和航空航天用高速高稳定性射频同轴电缆的产能得到提升,可进一步丰富公司产品线并优化产品结构,提升公司产品的技术附加值,同时本次项目也是公司产业布局的深化与延续,在持续推动技术创新、产业创新和管理进步的基础上进一步增强公司的综合竞争实力,有利于公司抓住产业发展契机,符合公司的整体发展战略。

#### **(5)、依法经营,认真学习并严格执行法律法规,提高规范运作水平**

报告期,新证券法已于2020年3月正式实施,带动了一批法律法规的变更,公司组织董监高及其他相关人员认真学习新证券法以及其他法律法规,并严格执行中国证监会和深圳证券交易所的相关法律法规规定,加强了内部审计,加强对募集资金等事项的管理;严格按照上市公司监管要求,积极推进内控制度建设、信息披露、投资者关系管理和三会运作等工作,进一步提升公司治理水平;通过投资者关系电话、互动平台等线上线下多渠道常态互动,畅通投资者与上市公司交流的渠道,增强公司运作透明度,充分保护中小投资者利益,维护了上市公司良好市场形象。

#### **(6)、加强公司内部精细化管理水平,推动公司持续健康发展**

目前公司已逐步建立起强有力的管理团队,积极部署开展精细化管理、挖潜增效行动。在内部管理方面,进一步推进内部管理改革,不断完善内部治理,加强品控和质量管理,积极降本增效;在人才培养方面,注重优秀人才的引进、培养和研发团队建设,对外通过社会和高校等渠道引进了研发、生产管理、市场营销等方面的专业人员,充实了公司经营管理队伍,对内通过完整的晋升体系、考评体系等鼓励员工发挥积极性与创造性,不断提高自身为公司、为客户创造价值的能力。公司正逐步实现系统化管理,促进公司健康发展。

同时,为提高射频同轴电缆研发、生产、检验等专用设备的自主化水平,解决设备的技术瓶颈,提高设备的自动化、智能化水平,提升公司的核心竞争力,公司按照内控流程,设立了江苏神旗宇博智能装备有限公司。

**2、报告期内主营业务是否存在重大变化**

□ 是 √ 否

**3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况**

√ 适用 □ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
射频同轴电缆	477,181,992.33	128,708,182.87	26.97%	31.39%	15.61%	-3.68%
黄金拉丝产品	123,980,327.96	2,365,692.25	1.91%	54.17%	-9.78%	-1.35%

**4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征**

□ 是 √ 否

**5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明**

√ 适用 □ 不适用

项目	2020年度	2019年度	增减额	增减幅度
营业收入	62,148.76	47,133.36	15,015.40	31.86%
营业成本	48,891.50	35,578.24	13,313.26	37.42%
归属于上市公司普通股股东的净利润	6,184.19	5,363.96	820.23	15.29%

报告期内，公司实现营业收入62,148.76万元，比上年同期增加15,015.41万元，同比增长31.86%；实现归属于上市公司普通股股东的净利润6,184.19万元，比上年同期增加820.23万元，增长15.29%，实现了营业收入和利润的持续增长。

营业收入增长幅度大于归属于母公司所有者的净利润增长幅度的原因主要为：（1）主营业务中，毛利率偏低的黄金拉丝、改性塑料产品营业收入占比有所增加；（2）因移动通信由4G升级为5G，部分半柔射频同轴电缆产品毛利率下降，部分存货发生跌价损失而计提存货跌价准备；（3）公司实施“一个主体、四个方向”战略，加大了新产品、新技术、新工艺的研发投入，全年发生研发费2,300.25万元，比去年同期增加51.86%。

**6、面临退市情况**

□ 适用 √ 不适用

## 7、涉及财务报告的相关事项

### (1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用  不适用

#### 1、会计政策的变更

根据财政部于2017年7月5日发布的《关于修订印发〈企业会计准则第14号——收入〉的通知》（财会〔2017〕22号），作为境内上市企业，公司自2020年1月1日起执行新收入准则；由于上述会计准则修订，公司需对原采用的相关会计政策进行相应调整。根据新收入准则规定，首次执行本准则的企业，应当根据首次执行本准则的累积影响数，调整首次执行本准则当年年初留存收益及财务报表其他相关项目金额，对可比期间信息不予调整。

会计政策变更的内容和原因	受影响的报表项目名称和金额
将已向客户转让商品而有权收取对价的权利且该权利取决于时间流逝之外的其他因素，列示为“合同资产”	2020年12月31日合并合同资产列示金额40,967,774.87元； 2020年12月31日母公司合同资产列示金额40,983,473.15元。
将已收或应收客户对价而应向客户转让商品的义务，列示为“合同负债”	2020年12月31日合并合同负债列示金额1,305,959.65元； 2020年12月31日母公司合同负债列示金额1,284,404.89元。
将为履行当前或预期取得的合同所发生的不属于其他企业会计准则规范范围且按照本准则应当确认为一项资产的成本，列示为“合同履约成本”，并在相关收入确认时摊销至“营业成本”	2020年度合并报表增加主营业务成本3,928,033.93元，减少销售费用3,928,033.93元； 2020年度母公司报表增加主营业务成本3,839,571.67元，减少销售费用3,839,571.67元。

该会计政策变更对期初财务报表的影响详见2020年年报全文“第十二节财务报告 五、重要会计政策及会计估计 35、重要会计政策和会计估计变更 (3)2020年起首次执行新收入准则、新租赁调整执行当年年初财务报表相关项目情况”。

#### 2、会计估计的变更

本公司本期无会计估计变更。

### (2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

### (3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用  不适用

本公司于2020年4月7日召开的第四届董事会第十二次会议上审议通过了《关于设立全资子公司的议

案》，公司以自有资金1,000万元设立全资子公司江苏神旗宇博智能装备有限公司，公司持有其100%的股权，截至2020年5月14日已完成工商登记，纳入公司合并报表范围。

神宇通信科技股份有限公司

法定代表人：汤晓楠

二〇二一年三月十六日