



证券代码：300109

证券简称：新开源

公告编号：2021-048

博爱新开源医疗科技集团股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

中勤万信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为中勤万信会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 323,068,983 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.2 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	新开源	股票代码	300109
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	邢小亮	张燕兰	
办公地址	河南省焦作市博爱县文化路（东段）1888 号	河南省焦作市博爱县文化路（东段）1888 号	
传真	0391-8610681	0391-8610681	
电话	0391-8610680	0391-8610680	
电子信箱	xing.xl@boai-nky.com	zhangyanlan@nkygroup.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

一、报告期内公司主要业务包括精细化工和精准医疗。主要产品及用途如下所述：

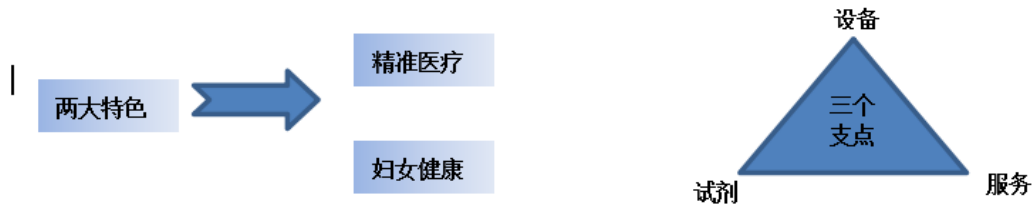
（一）精细化工行业

产品	用途
公司是国内首家专业从事生产、研发、销售聚乙烯吡咯烷酮（PVP）系列产品和乙烯基甲醚和马来酸酐共聚物（PVME/MA）系列产品的高新技术企业，目前产品系列涵盖 GBL,2-吡咯烷酮，NVP 单体，PVPK 系列（聚维酮），共聚维酮	PVP 在医疗方面作为三大新辅料之一，其应用最广，包括口服制剂粘合剂、包衣材料和崩解材料（具有促进吸收与缓释作用）、PVP 碘、消毒水等； 在传统制药行业以外，PVP 系列产品还被应用于多种工业领

以及其他VP/VA共聚物系列产品、PVPP(交联聚维酮), PVP-I 以及相关医药中间体等, 同时也是国内有能力规模化生产PVP K12 (粉末及液体), PVP K90和PVP K60粉和K120粉的企业。	域(各种涂料, 水处理膜材料加工助剂, 石油天然气开采, 人工透析膜新材料、在新能源行业用于锂电池导电体系的分散剂和导电材料加工助剂)、食品工业(酿酒工业中的多酚吸附过滤处理)、日化(口腔护理、化妆品添加剂)。
---	---

(二) 精准医疗行业

公司是国内精准医疗的先行者, 该项业务简言之可用“两大特色”、“三个支点”来概括:



设备端: 公司在国内有呵尔医疗自主研发的SPICM-DNA型全自动细胞肿瘤筛查分析系统; 作为“国人精准用药指南”技术平台的焦磷酸测定仪; 实时荧光定量PCR检测系统及东胜ETC811/ETC821基因扩增仪及参股公司华道生物的自主研发CAR-T细胞自动培养设备; 以及公司在国外有瑞典NeoDynamics公司新型乳腺癌活检设备且已获CE认证。

试剂端: 公司的自产设备都配备了自产试剂, 同时公司于2019年成功收购了BioVision公司, BioVision位于美国旧金山湾区, 是一家从事生命科学研究试剂的研发、生产、销售并且专业提供药效学研究、药物代谢研究等药物筛选评估服务的生物科技公司, 主要产品包括生物分析试剂盒、蛋白与酶、抗体等。公司自1999年成立以来, 专注于疾病的病因、病理等药效、药理研究, 经过多年的积累, 目前生产和销售的产品多达6000多种, 全面、系统的覆盖了细胞凋亡、细胞代谢、细胞增殖、细胞应激、细胞损伤与修复、外泌体、表观遗传学、干细胞生物学、基因调控、信号转导等生物学研究领域, 为全球的生命科学研究人员提供了丰富的研究工具, 促进了癌症、神经退行性疾病、自身免疫病、艾滋病、糖尿病等多种疾病的研究、早期诊断、精准治疗, 将进一步提升试剂产品;

基于前两个技术支点, 公司在不断发展和完善第三个支点—医疗服务, 公司旗下子公司晶能生物是国内领先的基因测序服务商, 拥有单细胞测序、Illumina高通量测序、Illumina基因芯片检测以及基因云/医疗云/健康云全方位服务系统, 为生命科学领域提供完善的科研、医学、健康检测整体解决方案。及公司旗下的精准医疗工作室, 主要覆盖湖北、广东、湖南、上海等省地区, 可以提供精准医疗科研及临床CRO, 并推广公司体系内产品。

公司全资子公司新开源(上海)医疗科技有限公司成功取得松江区工业西区(松江区工业V-46-4号(新城C02单元02B-06号)地块)土地使用权, 未来公司会依托松江基地资源全面整合公司在设备技术、试剂技术、检测服务技术以及工作室公司市场化布局方面的优势, 着重业务协同和互联互通, 形成集团合力促使相互发展。

二、主要经营模式

主要模式	主要内容
采购模式	公司原材料采购由供应部统一组织。供应部具体负责市场调研和市场信息采集、供应商和供应价格评估和确定、采购计划的编制、采购协议的签订; 质检部协同供应部完成收货、验货; 最后由财务部付款。同时, 公司还通过用友财务软件系统, 对采购物料的申请、报价、收货、检验、付款、供应商建档及绩效评估、订单维护各环节进行适时管理, 并成立价格评定小组监控采购成本, 在保证质量的前提下有效控制成本。
生产模式	公司的生产以营销为导向, 通过销售部门及时了解市场信息和动向, 适时安排生产计划、组织生产, 最大限度地提高生产过程的有效性和经济性。公司设有生产副总一名, 全面负责生产管理。生产副总负责组织召开生产办公会议, 根据市场销售部的市场信息、客户订单和市场销售预测等情况制定各主要产品的生产计划, 并负责协调和督促生产计划的完成, 同时对产品的制造过程、工艺记录、卫生规范、质量控制等执行情况进行监督管理, 由各生产分厂负责具体产品的生产流程管理。在生产运营过程中, 公司按照计划组织生产, 提高了生产和管理的自动化水平和劳动生产率, 使企业的经营计划、产品开发、产品设计、生产制造以及营销等一系列活动构成一个完整的有机系统, 高效地适应市场环境变化的要求。
	A.国内销售模式 在国内市场, 公司采取直销的销售模式。由销售部统一管理对各省区的销售业务。国内客户每次采购首先向公司询价, 公司收到询价后进行报价, 经双方协商确定销售产品的品种规格、销售价格、销售量以及其他权利义务后就本次采购签订销售合



营销模式	<p>同，并在合同规定时间内组织发货。</p> <p>对国内客户的销售，公司基本上采取“先款后货”的结算方式，即公司在收到全额货款后才发出所销售的货物。</p> <p>B.国际销售模式</p> <p>在国际市场，公司采取直销与经销相结合的销售模式。对跨国公司和特大客户（如世界前50强医药客户、前50强化妆品客户以及其他行业有领先地位和战略意义的客户等）采取直销模式；其余次要地位客户和地区性客户由世界各地代理商分销。</p> <p>国际市场直销模式下的询价、报价、签订合同、组织发货等销售流程与国内市场销售流程基本一致。经销模式下，由公司在世界范围内选定具有实力和行业经验的代理商，双方签订经销合同。经销合同一般均约定互斥条款和销售保证条款。互斥条款即双方约定代理商不能代理本公司竞争对手的产品，同时本公司在同一区域内也只能设立一家代理商；销售保证条款即双方约定代理商在一个自然年度内保证完成一定额度的销售额。经销模式下，经销商每一份订单均需根据市场价格单独签订销售合同，具体的询价、报价、签订合同、组织发货等销售流程与直销模式下的销售流程一致。</p>
------	---

三、主要业绩影响因素

报告期内因疫情爆发，公司精准医疗板块业务开展受到较大影响，致使业绩下滑明显。

公司一直立足于精准医疗服务和健康护理产品生产，身怀博爱理念，精研技术质量，时刻与世界最先进的医疗新技术接轨，继续夯实和深化企业核心竞争力，服务普罗大众，创造美好生活。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	978,529,109.83	924,426,291.73	5.85%	698,283,178.03
归属于上市公司股东的净利润	44,574,976.22	122,796,226.77	-63.70%	89,546,168.64
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	26,544,891.25	117,810,074.09	-77.47%	88,438,939.65
经营活动产生的现金流量净额	266,871,090.46	79,638,058.02	235.10%	48,810,509.29
基本每股收益（元/股）	0.14	0.45	-68.89%	0.41
稀释每股收益（元/股）	0.14	0.45	-68.89%	0.41
加权平均净资产收益率	1.45%	5.69%	-4.24%	6.91%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	4,145,478,401.96	4,196,717,131.85	-1.22%	2,303,099,575.06
归属于上市公司股东的净资产	3,078,760,191.41	3,047,920,803.52	1.01%	1,274,626,554.01

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	220,433,453.62	224,474,120.26	241,331,950.14	292,289,585.81
归属于上市公司股东的净利润	12,006,743.78	38,602,031.65	26,233,197.38	-32,266,996.59
归属于上市公司股东的扣除非	11,978,094.66	16,082,673.62	37,355,912.41	-38,871,789.44



经常性损益的净利润				
经营活动产生的现金流量净额	-2,081,216.82	35,513,502.47	142,408,070.93	91,030,733.88

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	16,995	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	17,743	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
王东虎	境内自然人	12.49%	40,355,481	0	质押	39,913,976	
					冻结	441,503	
华融天泽投资有限公司	国有法人	7.66%	24,737,167	0			
芜湖长城国隆投资管理有限公司—芜湖长谦投资中心(有限合伙)	其他	7.66%	24,737,167	0			
王坚强	境内自然人	6.18%	19,950,177	14,962,633	质押	18,204,005	
					冻结	1,743,086	
赵天	境内自然人	4.90%	15,839,896	0	质押	12,550,000	
方华生	境内自然人	4.75%	15,330,429	9,670,414	质押	13,900,000	
					冻结	15,330,429	
杨海江	境内自然人	3.76%	12,151,174	0	冻结	7,459,086	
任大龙	境内自然人	2.09%	6,743,163	5,057,372			
景成君玉(杭州)投资有限责任公司—广州君泽股权投资管理合伙企业(有限合伙)	其他	1.91%	6,184,291	0			
上海周济同历资产管理(天津)有限公司—天津同历并赢二号企业管理咨询中	其他	1.82%	5,875,096	0			



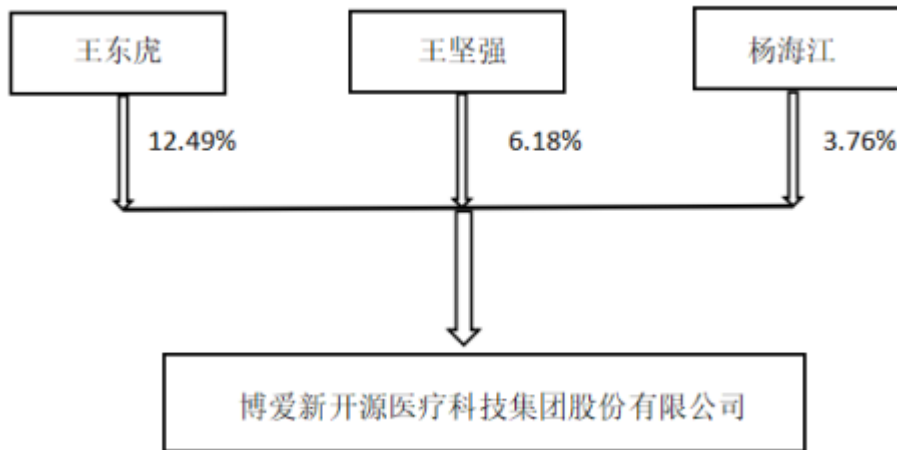
心（有限合伙）						
上述股东关联关系或一致行动的说明	王东虎、王坚强及杨海江为公司一致行动人。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年作为不平凡的一年，面对突如其来的疫情，境内健康医疗服务板块工作开展受阻，业绩出现亏损，公司面临着极大的挑战，面对不利开局，公司上下一心，危机中育先机，困局中开新局，在实现疫情防控和安全生产的同时及时调整业务层面的应对策略，积极推进公司新产品的研发及技术改造、优化生产工艺等，以市场需求为契机，抓住市场机遇，提升公司产品的竞争力。具体情况如下：

(一) 主营业务情况

报告期内，实现营业收入97,852.91万元，比上年同期增长5.85%；实现营业利润6,458.48万元，比上年同期下降58.73%；实现归属于母公司的净利润4,457.50万元，比上年同期下降63.70%；每股收益0.14元，比上年同期下降68.89%。

其中化工板块报告期实现营业收入44,061.94万元，比上年同期增长1.81%；医疗服务板块实现营业收入53,790.98万元，比上年同期增长9.41%，其中biovision公司本报告期实现营业收入23,275.20万元。

(二) 公司经营管理情况

1. 化工板块

报告期内，化工板块业务持续稳步发展，积极配合国际国内客户需求，客户认可度和满意度进一步提高，进一步巩固和提升其核心竞争力，实现了公司收入的稳定。

(1) 关于安全生产：报告期内公司充分利用信息化手段，以风险分级管控和安全检查计划执行为切入点，继续深化推进“双预控”体系提质建设工作，确保风险分级管控落实到，安全隐患排查全员参与的管理目标实现；报告期内公司利用双预控信息化系统查出隐患946项，完成整改946项。同时按照相关部门要求，积极自查并落实危险化学品安全专项整治三年行动方案。2020年11月，经过安全生产认证评价，公司取得了河南省化工医药安全生产委员会颁发的危险化学品安全生产标准



化（二级）证书。

根据公司2020年环保工作管理目标，为进一步强化全员应急安全意识，公司于6月中旬联合结合当地应急管理局、消防大队在厂区开展了液氨液氯事故综合应急演练，最终取得预期效果和目的。

(2) 环境保护和可持续化发展：加强无组织废气治理，初步建立公司的环保泄漏与检测管理制度，加强公司对工艺管道中“跑、冒、滴、漏”的检测与管理，从而减少废气的无组织排放；完成了中水生化处理厌氧池的顶部封闭工程，减少了气味的排放；与第三方签订办理合同，协助公司开展清洁生产审核工作，持续推进清洁生产；排污许可证申报并已取得该证，从而规范公司排污管理。

(3) 质量管理方面：质量管理是公司运营的基础性工作，报告期内公司质量管理体系日臻完善，以确保每批产品可靠放行于市场、确保100%通过外部质量审计、系统验证和变更控制三大工作目标开展工作，主要成果如下：

	工作成果
产品放行	1481批
外部质量审计	31个，无重大或关键缺陷
项目验证	89个
变更	12个（其中微小变更1个，一般变更3个，重大变更8个）
客户问卷	325份

除此外，完成PVPP和K30的美国DMF注册工作；完成聚维酮碘再注册、药品生产许可证、聚维酮碘出口证明、出口欧盟证明国内证件办理工作；完成全部小品种的工艺规范和验证工作，为客户审计和国内注册奠定基础；并建立HSP体系，制定管理手册和相关文件融合到现有体系中，满足新能源行业客户规范性要求。

(4) 研发方面：报告期内，公司不断提升提升现有产品性能并持续推出适应市场和客户需求的新产品，充分发挥自身的研发实力，新增专利11项，其中发明专利1项，实用新型专利10项。A. 新产品开发方面：主要有三十碳烯/NVP共聚物、十六碳烯/NVP络合碘、乙二醇单乙烯基醚、低粘度AN等四个主要产品的工艺开发和技术储备，并且基本全部完成各个产品的小试和部分中试验证；同时，研发中心利用现有人才和技术优势，配合科研单位完成了生物发酵法低浓度香紫苏醇的提取与纯化。B. 现有产品质量提升与持续改进方面：主要改进部分包括膜用K30通量的提高、高K值PVP色度粘度气味的改善、K85/90新引发体系的开发及工艺定型、高K值粉末产品的USP/EP达标、K120液粘度稳定性的改进与控制、PVPP膨胀率收率和吸附率的提高、VA64产品质量稳定性的改进及低杂质低残单产品开发、PVP-I质量的改进、AN产品的杂质控制及浸润性改善等。

(5) 市场方面：在进一步完善国内业务部组织架构和职责前提下，建立业务开发流程，坚持以市场驱动和客户需求为导向，集中公司资源开发新的大客户，逐步实现销售目标。报告期内，公司产品聚维酮碘（PVP-I）是一种广谱、高效、低毒、安全的消毒剂，作为防疫物资公司积极采购原料精碘并满负荷生产和销售，满足制剂客户生产需要和一线医院防疫物资急需，同时公司也积极加强与海外客户的沟通，跟进最新疫情情况积极制定措施，拓展公司产品品牌。

2. 精准医疗板块

鉴于疫情爆发，精准医疗板块报告期内业务严重受阻，加之医院收入因疫情出现严重下滑，资金回笼周期长，致部分业务难以正常开展，在此期间，公司坚持以技术创新为核心驱动力，深挖企业内部潜能和市场潜力，寻求新的业绩增长点，提升产品的竞争力及市场占有率，部分产品已取得突破性进展如：

(1) 阿尔医疗：a. 抗HPV E6/E7单克隆抗体试剂免疫组织化学方向应用探索：使用抗HPV E6/E7单克隆抗体试剂对宫颈癌及癌旁组织、子宫内膜癌组织、卵巢癌组织等进行组织染色，匹配上述标本的HPV基因测序结果，建立高低危亚型HPV感染后的E6/E7蛋白表达检测体系，初步确定抗HPV E6/E7单克隆抗体试剂在免疫组化方向，用于宫颈癌等HPV病毒感染导致的相关病变诊断的可行性。b. 宫颈脱落细胞抗HPV E6/E7单克隆抗体自动染色体系建立：通过调整抗体浓度、剂量、温度、时间等参数匹配自动染色机，建立宫颈脱落细胞抗HPV E6/E7单克隆抗体自动染色体系。c. 宫颈脱落细胞经抗HPV E6/E7单克隆抗体染色后的结果自动分析：使用人工判读、分类后的抗HPV E6/E7单克隆抗体宫颈脱落细胞玻片对自动分析系统进行训练，建立HPV E6/E7癌蛋白定量检测体系。d. SPICM-E6E7DNA-300A1/500A1型全自动细胞分析系统的注册已完成

(2) 三济生物结合自身的研发实力，在报告期内取得5个产品获得国内医疗器械I类备案证，及4个产品获得CE认证，a. 建立恒温显色法技术体系（含人呼吸道病原微生物核酸检测试剂盒的研发、宠物病原微生物核酸检测试剂盒的研发、人SNP基因分型核酸检测试剂盒的研发、智能核酸快速检测仪的研发）；b. 基于NGS地中海贫血基因检测试剂盒的开发，本试剂盒覆盖了全部的常见突变位点，并包含了中国人群中大部分的罕见突变位点。可检测不少于363种 α -珠蛋白突变、不少于485种 β -珠蛋白突变和多种多种遗传修饰基因突变（如KLF1、HS-40、BCL11A、MYB、LCR等），目前已建立了除-a3.7和-a4.2大片段缺失外其他所有位点检测体系，累计完成500例的临床样本检测。c. 建立了针对Illumina MiniSeq测序仪的整套NGS检测平台，制定了从样本收集、地贫检测、生信分析、检测报告到跟踪管理的全套基本操作流程；d. 通过13485体系认证；完成三济生物医疗器械经营许可的延续和变更工作等。e. 苏州东胜生产的eQ162C, eQ162CP, eQ164CP系列实时荧光定量PCR检测系统和ETC821, ETC821M, ETC821-384系列基因扩增仪（PCR）产品获CE认证。

(3) 晶能生物单细胞业务和空间转录组测序业务重点推进临床、药厂和免疫治疗企业，样本量增大，需求稳定，空间转录组能转化为临床需求；与美国10XGenomics公司初步达成战略合作协议，努力成为国内最大的单细胞测序业务服务商，利用品牌优势和规模优势占领市场。

3. 精准医疗工作室方面

公司管理层针对精准医疗工作室的未来发展积极寻求新的发展模式，积极探索医疗板块的电商模式。针对现有工作室建立工作室评级体系，采取优胜劣汰的方法，取其精华，制定所属工作室分级管理制度，并作为审计判断依据，设置工作室不能违规越线条款，将没有发展前景、经营风险较高的工作室列入关停计划。截至目前已与7家经营不善的C类工作室终止合作，同时，针对有研发实力和发展前景的A类工作室重新签署补充协议，以促进工作室继续良性发展。

4. 人才管理方面



人才是企业发展的基石，报告期内公司根据自身发展的战略规划，全面深化推进人力资源一体化管理，持续强化人才管理机制打造，加速年轻优质及专业人才的引进，引进包括研发、销售、QA及QC等多名国内外专业人才并培养后备人员专业和高端人才，同时为促进员工技能、业务水平、业务知识以及组织核心竞争力的提升，持续完善公司外部讲师团组建，包括但不限于高校讲师资源、外部培训机构讲师资源等及每月至少举办一次读书会活动等。

5. 运营管理方面

报告期内公司持续优化内部管理，采取一系列措施有效提升运营效率和经营质量，主要有以下几方面：

(1) 根据公司长远发展战略，公司报告期新设法务、子公司管理和投资部三个部门，提高公司内部控制管理，强化子公司内审，报告期内出具审计报告约40份，对关键业务环节和领域持续保持审计检查监督。

(2) 完善全面预算，加强费用管控，强化客户风控授信体系，控制应收账款回收率；

(3) 为强化公司内控管理运作规范，公司运用线上及线下结合的管理模式予以全面管控，持续推进用友NC管理系统，全面把控集团及子公司的产供销及财务运作，对大额资金流动进行钉钉审批，线下采用绩效考核子公司责任人的办法强化公司管理。从而进一步提高各公司及公司间在人员、信息和业务的协同水平，各部门、各岗位之间信息交换及流程处理速度，切实提高工作效率，进一步实现各公司通力合作，形成合力，共同驱动整体发展，提升公司管理效率，降低管理成本。

(4) 报告期内，为进一步健全和完善公司治理结构，促进公司合规运营，根据最新的法律法规及规范性文件，结合公司实际情况修订了《公司章程》，进而规范公司内部治理结构和履行信息披露义务。

6. 项目建设方面

报告期内，为满足未来公司的市场需求，发挥公司及各子公司之间的协同效应，形成资源互补。公司全资子公司新开源（上海）医疗科技有限公司于2020年8月以人民币3,460万元竞得松江区工业西区（松江区工业V-46-4号（新城C02单元02B-06号）地块）土地使用权，未来会将该基地打造为精准医疗总部研发基地，精准医疗试剂、仪器的生产地基地。基地将全面承担BioVision产品临床转化，集聚阿尔、三济、晶能、华道等国内控（参）股公司研发及生产能力，进一步挖掘协同效应，为公司精准医疗业务长远发展提供有力保障。预计2021年底可基本完成土建，2022年可验收投入使用。

公司全资子公司新开源（焦作）高分子材料有限公司作为运营主体投资建设焦作市中站区PVP一期项目，建设资金约1.83亿元，建设期约28个月，建设内容主要包括年产2万吨NVP装置、5000吨乙烯基醚综合生产车间、配套办公楼、研发中试中心、职工宿舍及配套设施。该项目的实施，将显著提升pvp系列产品的竞争优势，增强精细化工板块规模化效应，对公司产业布局及未来发展具有积极、深远意义。上述项目的顺利实施为公司未来稳健、持续发展打下坚实的基础。

7. 对外投资方面

为丰富健康医疗产品线，公司投资华道（上海）生物医药有限公司和永泰生物制药有限公司于2020年实现了跨越式发展。华道生物顺利开展一期临床后，于2020年底完成C轮融资，按照C轮估值推算，未来将实现较大增值。永泰生物于2020年7月挂牌香港主板，成为大中华地区细胞免疫治疗第一股，市场表现稳定，根据其未来发展预期，预计2021年有较大升值空间。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
PVPK30	167,573,672.96	32,814,135.80	19.58%	8.31%	10.62%	0.41%
PVP-I	32,442,306.78	8,934,076.64	27.54%	5.50%	-2.73%	-2.33%
PVP 系列其他	210,565,068.12	104,253,808.11	49.51%	-1.30%	0.43%	0.85%
欧瑞姿系列	35,769,614.33	27,408,844.26	76.63%	5.24%	7.92%	1.91%
肿瘤早期诊断	24,506,305.66	9,421,656.52	38.45%	-68.54%	-82.84%	-32.02%
分子诊断服务	58,917,816.83	18,335,652.41	31.12%	-24.45%	-62.63%	-31.79%
基因检测技术服务	118,394,955.08	30,464,735.05	25.73%	0.65%	-2.29%	-0.78%
精准医疗服务	97,607,382.34	37,910,129.36	38.84%	-14.17%	-29.49%	-8.43%
生命科学研究试剂	232,751,987.73	160,361,522.86	68.90%	122.97%	92.13%	-11.06%



4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

(1) 执行新收入准则导致的会计政策变更

财政部于2017年7月5日发布了《企业会计准则第14号——收入（2017年修订）》（财会〔2017〕22号）（以下简称“新收入准则”）。经本公司第四届董事会第四次会议于2020年4月28日决议通过，本公司于2020年1月1日起开始执行前述新收入准则。

①对2020年1月1日财务报表的影响

报表项目	2019年12月31日（变更前）金额		2020年1月1日（变更后）金额	
	合并报表	公司报表	合并报表	公司报表
预收账款	12,964,070.05	1,201,121.72		
合同负债			12,964,070.05	1,201,121.72

②对2020年12月31日/2020年度的影响

采用变更后会计政策编制的2020年12月31日合并及公司资产负债表各项目、2020年度合并及公司利润表各项目，与假定采用变更前会计政策编制的这些报表项目相比，受影响项目对比情况如下：

对2020年12月31日资产负债表的影响

报表项目	2020年12月31日新收入准则下金额		2020年12月31日旧收入准则下金额	
	合并报表	公司报表	合并报表	公司报表
预收账款			19,015,421.45	1,799,912.15
合同负债	19,015,421.45	1,799,912.15		

对2020年度利润表的影响：

报表项目	2020年度新收入准则下金额		2020年度旧收入准则下金额	
	合并报表	公司报表	合并报表	公司报表
营业成本	548,624,548.82	274,330,884.11	537,611,001.44	267,378,266.81
销售费用	69,752,320.21	8,687,186.74	80,765,867.59	15,639,804.04

**(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明**

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

本期纳入合并财务报表范围的主体较上期相比，增加1户，减少2户。增加1户为：

子公司名称	子公司类型	持股比例 (%)	表决权比例 (%)
晶能医疗科技(上海)有限公司	全资子公司	100.00	100.00

减少2户为注销子公司北京椴智科技有限公司、北京铎悉科技有限公司。