

股票代码：600590

股票简称：泰豪科技

公告编号：临 2023-023

泰豪科技股份有限公司

关于 2022 年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

泰豪科技股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 5 月 12 日通过微信小程序“泰豪科技投资者关系”以网络文字互动的方式召开了 2022 年度业绩说明会。现将召开情况公告如下：

一、本次业绩说明会召开情况

2023 年 4 月 29 日，公司在上海证券交易所网站（<http://www.sse.com.cn>）披露了《关于召开 2022 年度业绩说明会的公告》（公告编号：临 2023-021）。

2023 年 5 月 12 日 15:00-17:00，公司通过微信小程序“泰豪科技投资者关系”以网络文字互动的方式召开了 2022 年度业绩说明会。公司总裁李自强先生、副总裁兼财务总监朱宇华先生、副总裁兼董事会秘书罗新杰先生、独立董事王晋勇先生出席了本次业绩说明会，就公司 2022 年度经营成果、财务状况，以及未来发展规划等投资者关注的问题进行了在线互动交流与沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、投资者提出的主要问题及公司的回复情况

1、问：今年业绩会不会比去年好？可否给投资者吃的定心丸？

答：您好，2023 年一季度，公司实现营业收入 10.16 亿，较上年同期增长 3.36%，归属于上市公司股东的扣非后净利润 5702.24 万元，较上年同期增长 95.88%，经营活动产生的现金流量净额约 1.01 亿元，较上年同期增长 109.41%。公司将在坚持发展战略的基础上，努力提升核心竞争力及经营业绩，争取为股东创造更多价值。感谢您的关注！

2、问：公司剥离智能配电后的 2022 年营收不降反增，怎么做到的呀？

答：尊敬的投资者您好！2022 年公司实现营业总收入 61.91 亿元，较上年增长 2.11%，公司于 2022 年一季度完成智能配电业务进行剥离，相关收入同比

减少 5.75 亿元，公司军工及军工技术民用化的应急电源业务增长，从而使得总体收入有所增长。其中：军工装备产品生产及交付整体进度有所滞后，实现收入 21.22 亿元，与上年同期相比略有下降。应急电源装备产业受分销模式推广及海外市场订单的快速增长，实现收入 31.08 亿元，较上年同期增长 7.47 亿元，同比增长 31.61%。感谢您对公司的关注。

3、问：去年军工装备毛利率是怎么提上去的？

答：尊敬的投资者您好！2022 年公司军工装备业务毛利率 25.33%，较上年增加 2.25 个百分点，主要是公司军工装备业务产品结构调整及产品成本优化的原因。感谢您对公司的关注。

4、问：请问能不能介绍一下去年公司“聚焦军工装备产业”战略的成果？

答：尊敬的投资者您好！2022 年公司秉持“聚焦军工装备产业”的发展思路，持续推进产业结构调整。通过引进战略投资者、加大技术创新投入、剥离非主营业务、处置非主业资产等经营策略优化公司资产和产业结构、增强核心竞争力，推动产业发展。公司全年营业收入规模在剥离配电业务后仍较上年略有增长，军工及军工技术民用化的应急电源业务合计占比提升了 15.04 个百分点；资产负债率下降了 0.68 个百分点，资产结构进一步改善。感谢您对公司的关注。

5、问：有没有业绩指引可做分享

答：您好，公司 2023 年一季度实现营业收入 10.16 亿元，较上年同期增长 3.36%，归属于上市公司股东的扣非后净利润 5702.24 万元，较上年同期增长 95.88%，经营活动产生的现金流量净额约 1.01 亿元，较上年同期增长 109.41%。公司未来业绩情况敬请关注公司定期报告。感谢您对公司的关注。

6、问：公司设立孵化平台的原因？

答：尊敬的投资者您好！公司根据“聚焦军工”的战略规划不断推进与军工业不相关及盈利能力不佳的业务或资产的剥离及缩减工作，同时为了提升公司军工装备产业对创新业务的孵化能力，探索培育和孵化创新业务的新机制与新模式，保障公司军工装备产业持续发展，公司投资设立了上海钧合泰创科技发展有限公司，该平台主要围绕军工行业新技术、新方向，在在无人化、智能化、信息化方向为公司培育新兴业务。感谢您对公司的关注。

7、问：公司军工新能源已经应用部队了吗

答：尊敬的投资者您好！2022 年公司成功中标分队级多源供电系统、模块化

光伏发电装置和便携式光储充电电源等新能源业务合同，实现市场突破，进一步提升批产交付能力。感谢您对公司的关注。

8、问：为什么一季度扣非归母净利润增长 95.88%那么多？

答：尊敬的投资者您好！在剔除智能配电业务投资收益后，公司军工及军工技术民用化的应急电源业务增长带来经营利润增长，以及货款回笼加快后信用减值损失计提减少。感谢您对公司的关注。

9、问：应急装备在海外市场的订单情况如何？大概订单金额有多大？

答：尊敬的投资者您好！应急电源装备产业受分销模式推广及海外市场订单的快速增长，实现收入 31.08 亿元，较上年同期增长 7.47 亿元，同比增长 31.61%。目前海外订单情况良好。感谢您对公司的关注。感谢您对公司的关注。

10、问：什么时候改变行业分类

答：您好，公司所处行业分类主要依据为主营业务结构所占比例，根据证监会行业分类标准，公司所属行业为制造业-电器机械和器械制造业；根据申万行业分类标准，公司所属行业为国防军工-军工电子行业，感谢您的关注！

11、问：请问李总裁：军工新材料第一期产出是营利的吗？第二产期需要投入多大资金？预期什么时候完成？什么时候产生效益？

答：您好！公司军用特种新材料主要用于实现军工装备的轻量、防弹、隐身功能，现运用于通信车、航空航天以及弹类产品。目前一期已经投产，二期按计划推动建设，市场订单有新突破。感谢您的关注！

12、问：请问贵公司如何规避原材料价格而波动带来的风险

答：您好，公司根据经营计划和在手订单情况，提前预采购相关原料，并建立供方长期合作关系，积极规避原材料价格波动带来的风险。感谢您的关注。

13、问：您好，请问公司目前在行业内的竞争优势主要体现在？如何保持这种优势

答：尊敬的投资者您好！在军工装备领域，公司深耕军工装备行业多年，是少数市场竞争者之一，对于市场的认知较为深刻，同时产品型号和类型都较为丰富，业务相对稳定。公司是国内三大车载通信指挥系统供应商之一，具备提供完整系统集成产品解决方案的能力，在电磁兼容、多频段通信指挥系统集成、轻量化设计、系统集中管控等产品上具有领先优势。公司导航产品应用覆盖所有类型军机，在空军、海军、陆航等领域服务超一百个场站，装备技术指标及市场占有率

率处于国内领先地位。智能应急电源方面，公司是行业重要参与者，凭借可靠的产品质量及品牌优势，在数据中心、通信行业等中高端市场占据国内品牌领先地位。此外，公司建有完善的分销体系和服务网络，覆盖全球 80 多个国家和地区，亦面向海外客户提供各类应急电源产品。凭借完善的分销体系，产品及客户范围持续扩大。感谢您对公司的关注。

14、问：配电设备毛利率同比下降的主要原因是什么？

答：您好，2022 年，智能配电原存量业务的清理由于受原材料价格上涨及全部采取外包方式生产，毛利率下降 2.08 个百分点。目前公司已剥离智能配电业务。感谢您的关注。

15、问：请公司帮我们介绍一下 2022 年在研发上的进展吧

答：尊敬的投资者您好！围绕军工装备产业，公司立足信息化装备、军用能源领域，专注于部队、武警、公安及人防、应急保障等军民融合应用。在信息化装备领域，重点开展了新一代车载通信节点承载平台、抵近侦察车组及新型防弹隐身方舱、战术式导航装备、卫星抗干扰导航定位+数据链、敌我识别系统等技术研究和装备研究。在军用能源领域，重点开展了航空供电系统发电机、多制式不间断供配电系统以及新型军械装备电站检测设备等的技术攻关和产品开发；围绕新能源方向，凭借先进的微电网能量管理和电力变换等技术方案，中标了新型分队级多源野战微电网、便携式野战光储充电电源和机动式光油储等多项研制任务。感谢您对公司的关注。

关于本次业绩说明会的具体内容，投资者可以通过微信小程序“泰豪科技投资者关系”查阅。

公司感谢广大投资者积极参与本次业绩说明会，同时对长期以来关注、支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心的感谢！公司将继续扎实做好生产经营，推动公司高质量发展，与投资者共享发展成果。

特此公告。

泰豪科技股份有限公司

董 事 会

2023 年 5 月 13 日