

证券代码：300020

证券简称：银江技术

银江技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230602

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	江夏私募、物产中大、维金资产、探骊私募、艮岳私募、赢之川私募、海浪基金、东方嘉富、陆和私募、锦炜投资、来兴元品投资、浙江黑皇、耀康私募、杭州金投、上海合金汇盈、嘉兴证骏、东北证券及个人投资者等共23人
时间	2023年6月2日，14:00-15:30
地点	杭州市富阳区九龙大道中国智谷富春园区A2幢三楼会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 吴孟立先生；高级副总裁 温晓岳女士；副总裁 章步镐先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主持人：欢迎各位投资者参与本次调研活动，大家有关注的问题，请踊跃发言。</p> <p>1、公司作为城市大脑建设运营服务商，相关业务理解及应用？</p> <p>答：城市大脑是运用大数据、云计算、人工智能等新一代信息技术构建的城市数字化运行的基础城市管理平台，是数字政府、数字经济和数字社会的载体。公司坚持“城市大脑建设运营服务商”核心战略定位，通过城市大脑赋能数字政府建设，提升智慧城市治理水平。“银江城市大脑”以“1+1+N+1”为系统架构（即1个数据底座，1个智能化公共数据平台，N个行业应用，1个综合决策指挥中心），通过垂直行业应用模式和一体联动综合应用两种模式，既可以满足细分领域纵深管理的行业业务需求，也可以满足综合场景的跨</p>

行业跨部门的横向联动的综合业务需求。公司通过“系统建设+产品交付+数据运营”三位一体的模式，为城市数字化建设运营、产业数字化提供服务。

2、公司在数据要素方面有什么规划？

答：数据要素已经成为国家发展数字经济的重要抓手，22年底国家出台了数据要素二十条，明确建立高效合规的数据要素流通机制。公司将城市大脑建设运营服务商作为公司的战略方向，深度参与相关领域的数字化建设，凭借深厚的数据挖掘、分析能力对数据进行加工处理，将数据产品应用落地于城市治理、民生服务等多个领域。公司在行业数字化领域有多年的积累和沉淀，打造数字化产品和整体解决方案，得到了客户的高度认可，尤其近些年来，公司积极推动数据流通，释放数据价值，打通数据闭环，数据优势转化成为公司的核心竞争力和综合软实力。

3、应收账款占比较高，如何进行改善？

答：公司应收账款余额增加主要系近几年受到国内宏观环境影响导致国内大部分国有及事业单位、政府机构以及民营企业的资金流较为紧张，导致上述单位在资本性支出方面较为谨慎。公司的客户大部分为国家机关、国有单位，相关回款风险较小。公司项目收款主要根据对应项目合同约定执行，目前项目甲方政府部门主要是待项目验收后分次支付相关费用。目前公司也在积极应对研究策略，用各种渠道收回账款，保护广大投资者利益。

4、公司基层治理业务的进展情况？

答：基层治理是国家治理的重要基石，统筹推进基层治理，是实现国家治理体系和治理能力现代化的基础工程和有力支撑。公司深度服务客户需求，在效率提升、数据管理、安全管控、行业场景应用等领域充分发挥作用，持续推进以市级、区（县）、街道（镇）、社区（乡村）四级为主、园区、特色小镇等多层级基层治理和服务平台进程。

公司目前，不断深化三墩镇社会治理，持续创新应用场景，镇街大脑全国多点开花，公司先后在杭州市留下街道、杭州市前进街道、杭州市古荡街道、成都市固驿街道等社会治理数字化平台落地实践。公司在服务好已有项目的基础上，还积极拓展了全国市场，先后对接浙江、安徽、四川、重庆、湖北、湖南、陕西、广东、广西、江西、辽宁、新疆等省份的各区（县）、街道（镇）的20个地区，预计在2023年有良好的业务落地。

5、基层治理业务回款好于传统城市大脑业务的原因？

答：基层治理业务是以软件作为交付核心，公司有良好的基层治理软件开发能力，系统可以复制且快速搭建满足需求的平台达到初验标准，结合政府合同类确认收入和收款的进度来看，基层治理订单回款要好于传统的智慧城市建设业务。

6、公司和同行业企业对比有什么优势？

答：品牌优势：公司作为最早提出智慧城市理念，拥有着深厚的理论基础和行业实践经验；数据的积累以及方案的完整性，银江都有着整体的解决方案；同时公司行业内综合业务资质资信等级最高、种类最齐全的公司。

战略优势：基层社会治理战略业务有着较好的政策支持，积极把握数字经济发展新契机，多措并举，深刻理解业主需求，帮助实现线上线下机制改革，不断提升公司的整体解决方案能力，进而提高公司的核心竞争力和抗风险能力。

技术优势：公司重视研发投入，近三年研发投入超3亿元，取得了200余项相关专利及软著，形成了“银江城市大脑”解决方案，能够面向市级、区县级、街镇级的政府或行业主管部门提供数字政府建设运营和服务。

产品优势：“银江城市大脑”以大数据和人工智能为核心技术，相关产品已模块化和系列化，复用性强，二次开发程度较低，可以快速交付；通过规模效应和快速复制，降低

	<p>了公司整体成本，增强了公司盈利能力。</p> <p>7、公司在人工智能技术布局？</p> <p>答：公司在AI方面早有布局，公司“人工智能”战略布局不仅符合公司使命愿景，并且与公司发展路径高度一致，在历史背景、产业背景、技术背景方面拥有深厚的积淀与基础。在平台产品方面，公司将大数据、深度学习、强化学习、模糊逻辑等人工智能技术运用于智慧治理、智慧健康、智慧交通等领域，让平台产品更智慧，提升平台产品智能计算分析能力；在终端产品方面，已经将语音识别、人脸识别、语义解析等技术运用于产品中，增强终端产品与用户之间的情感细节，提升用户体验。</p> <p>8、公司智慧健康领域有哪些布局？</p> <p>答：公司以AI+医疗为导向，以物联网医院、5G智慧医院为抓手，重点打造全场景智慧医院智能体系，将信息技术与各级医疗机构业务融合，助力管理层分析决策，提高医生诊疗效率，优化患者就医体验。健康大脑帮助医生能够随时搜索、分析和引用大量科学证据来支持临床诊断。</p> <p>从大的范围来看，通过搭建区域医疗数据中心，在不同医疗机构间，建起医疗信息整合平台，实现个人与医院之间、医院与医院之间、医院与卫生主管部门之间的数据融合、信息共享与资源的交换，从而大幅提升了医疗资源的合理化分配，真正做到以病人为中心。</p> <p>目前公司业务涵盖区域医疗、智慧医院、互联网医疗、医疗物联网、医疗民生服务和医疗金融等领域，拥有7大平台、31大系统做支撑，形成全域健康生态链。</p> <p>主持人：今天的投资者调研活动到此结束，感谢各位的参与。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年6月2日