

证券代码：300020

证券简称：银江技术

银江技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20230908

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上电话会议）
参与单位名称及人员姓名	方正证券、红土创新、途灵资产、太平基金、智子投资、中天汇富基金、东征自营、工银国际、信银理财、明世伙伴基金、上海天猊投资、兴亿投资、乘是资产、诺鼎资产、国寿养老、建信保险、Pleiad Investment Advisors Limited、国泰基金、度势投资、上银基金、Ikaria Capital (HK) Limited、兴证全球、赤玥投资、宝盈基金、进门财经、恒越基金、太平资产、鸿运基金、申万投资、乘富投资、云杉投资、米仓资本、兴业基金、中信建投、维金（杭州）资产、淘仁资产、泾溪投资、源乘投资、明泽投资、农银汇理、鹤禧投资、中信资管、石锋资产、南土资产、King Tower Asset Management Co Ltd、弘正资本、金证投资、华安基金、金犇投资、华夏财富、嘉合基金、招商证券资产、横琴人寿保险、方圆基金、国联证券、Mighty Divine Investment Management Limited等共66人
时间	2023年9月8日，15:30-16:30
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事长 王腾先生；董事、财务总监 任刚要先生；执行总裁 张文广先生；董事会秘书 吴孟立先生；执行副总裁 温晓岳女士

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>一、公司基本情况介绍环节</p> <p>1、公司基本情况及战略定位</p> <p>银江技术成立于1992年，是中国领先的数字城市建设运营服务商。率先在国内提出智慧城市理念，以人工智能、大数据、物联网等新一代信息技术构建城市大脑。公司遵循“推动城市进步保障百姓安康”的使命，秉承“软件设计、系统交付、数据运营”三位一体的经营策略，以自主创新技术为支撑，着力打造了以数据中枢和智能中枢为核心的城市大脑支撑平台，为数据治理提供一站式服务，为业务智能化创新提供技术支撑。公司的主要业务涉及两大业务领域：</p> <p>（1）数字城市基层政府的社会治理和服务；</p> <p>（2）数字城市细分领域项目建设和服务（具体包括智慧交通、智慧健康和其它领域，以下简称“数字城市行业业务”）。</p> <p>目前，公司产品及解决方案累计服务客户超过3000家，经过三十年的业务积累和技术沉淀，公司在产品质量、产品交付效率、技术服务水平、客户需求的快速响应能力等方面取得了广大客户的高度认可。公司与国内三大运营商、华为、阿里等头部云厂商之间建立了稳定的伙伴关系。</p> <p>2023年上半年，公司实现营业收入1,052,120,132.93元，同比增长13.28%，归属于上市公司股东的净利润84,552,491.98元，同比增长20.76%，归属于上市公司股东的扣除非经常损益净利润83,459,320.10元，同比增长16.49%。</p> <p>2、中期经营目标展望</p> <p>从公司经营角度来看，一是持续加强核心技术投入与布局，推进募投项目技术研发；二是持续优化组织架构和管理机制，保障各业务纵向敏捷拓展与横向高效协同；三是在数字经济大赛道上，乘势而上，突破不凡。</p> <p>公司于本年度5月份完成了向特定对象发行A股股票，募资总额10亿元，主要用于城市大脑整体解决方案研发及实施</p>
----------------------	--

项目；基于新一代信息技术的智慧医院项目。公司布局大数据及人工智能，持续完善基于数据底座的软件及产品解决方案，提升研发水平及产品竞争力。

公司于本年度6月份发布了股票激励计划方案，2023年目标营业收入为20亿元（较2022年增长24.1%），目标净利润为2亿元（较2022年增长188.2%）。

3、发力基层综合治理及数据服务

公司密切关注数字政府、基层治理等相关政策变化及客户需求，提前布局各地下沉市场的基层治理综合业务。从客户的实际需求出发，在效率提升、数据管理、安全管控、行业场景应用等领域充分发挥作用，持续推进以市级、区（县）、街道（镇）、社区（乡村）四级为主、园区、特色小镇等多层级基层治理和服务平台进程。引导推行本地化模式，根据用户需求调整应用功能及优化体验，积极参加政府推进基层治理体系建设内容。

针对政府客户的地域、民俗风俗特性，公司制定特色解决方案，销售与技术紧密配合共同提升服务质量，提高对客户需求的响应时效，打造出杭州市留下街道、杭州市前进街道、杭州市古荡街道、成都市固驿街道等数字化标杆项目，并推动标杆案例不断复制与下沉。

在项目落地实践中，提供的产品主要有四类：基层治理数据底座产品、街镇智能化公共数据平台产品（包括数据中枢和智能中枢两大产品），N个行业应用类产品，基层治理综合决策指挥中心产品；提供的服务主要有两类：数据类服务（数据采集、数据清洗、数据分析、数据存储、数据开发、数据建模、数据同步、数据资产管理等服务）和算法类服务（AI视频分析算法、AR视频空间分析算法等服务）。

以沈阳市区域人口信息化平台项目为例，由公司承建及运营，项目作为全国首个副省级省会城市超大型区域健康平台项目。该项目中的建立家庭医生平台，通过互联网、大数

据在家庭医生和居民之间建立一个远程健康管理体系，提供居民健康画像服务，开展居民慢病健康管理服务，个性化健康服务指导，使居民在社区及家庭得到连续性服务。目前已在沈阳全市建设18个家庭医生签约服务点，约5000名家庭医生响应政府号召入驻沈阳家庭医生签约服务平台。

二、交流互动环节

1、应收账款占比较高，如何进行改善？

答：由于宏观经济环境因素，公司项目回款受到一定影响，但整体在可控范围内。公司已针对大额应收账款制定专项催收计划。公司业务属于社会民生基础服务，相关业务款项基本都纳入了各地方的财政预算，且公司业务主要集中于华南及华东等财政收入规模较高区域，回款具备有效保障。随着全国经济稳步复苏，地方政府财政压力逐步降低，公司预计未来回款将得到改善。另一方面，地方财政实力增强，也有利于新订单的释放和存量订单的执行，有望在业务上带来更多机会。

2、董秘你好，请问公司的2023年上半年研发投入情况如何？

答：公司始终贯彻市场+技术双轮战略，持续加大自主创新科技投入。2023年上半年，公司研发投入7903万元，较去年同期增长39.38%，研发投入总额占营业收入的7.5%。

公司上半年在基层治理、智慧健康、智慧交通等多个领域开展项目研发。公司在今年上半年强化核心算法和数据治理研究，建立技术壁垒，围绕研发人工智能和大数据相关核心技术、中台软件及面向行业的应用产品和数据治理服务，加强数据资产建设和开发运营，迭代开发面向各业务场景的数据智能服务。

此前发布的银江技术数字治理模型+应用场景，具备数据

分析、数据挖掘等业务理解和推理能力，能从海量数据的运算与学习中持续自我进化。除此之外，公司也在积极开发医疗领域健康大模型软件及相关产品应用。

截至2023年6月30日，公司共计拥有授权有效专利254项，其中发明专利213项，拥有110项资质证书，拥有软件著作权1135项。公司在不断拓宽技术和产品的护城河，构筑坚实的核心技术壁垒。

3、请问王董怎么看现在的二级市场公司的股价，能不能出台具体方法维护下公司市值，维护下公司在资本市场形象？

答：二级市场股价受宏观环境、资本市场环境、行业估值水平等诸多因素的影响而有所波动，目前公司经营管理正常、战略目标明确，各公司业务拓展顺利。公司保持努力做好经营管理和以较好的业绩回报投资者的初心不变。公司在密切关注股价的同时将不断加强与投资者的沟通和关注资本市场的情况，科学有效地传递公司内在价值，提振各方信心，感谢关注。

4、市场很关心公司成长性问题，请公司简单阐述下？

答：公司实施“数字城市建设运营服务商”发展战略，打造差异化竞争的护城河，实现收入与盈利能力的双提升。其中，公司数字城市行业业务战略性聚焦智慧交通、智慧健康和其它领域，以“AI赋能交通综合治理、物联网医疗、持续与华为合作开拓内陆海外市场”树差异，将数字城市行业业务内核持续向高质量、高价值领域延伸，打造持续增长，实现产品结构升级及优质客户渗透。继续发展开拓全国市场区域，稳步扩大全国市场版图，有序扩产以保证长期增长动能。公司研究院将人工智能、大数据、物联网、云计算等相关技术转化为场景应用，通过“软件设计+系统交付+数据运营”三位一体的模式，为城市数字化、产业数字化提供建设运营服务，为顾客提供满意的产品和服务。同时在保持与业

务协同、同步开发的基础上，持续拓展产业链宽度和深度，重点布局基层治理业务。公司十分重视基层治理数字化建设业务，持续探索数字化基层治理镇街大脑平台标准的制定、赋能基层社会治理产生实效等内容，公司整合相关业务及研发力量，积极拥抱AI，持续提升AI技术能力，重点加强数字治理+应用场景建设，通过强大科技能力为客户创造价值，在数字经济大背景下，公司将基层治理业务作为第二增长曲线。

5、作为高科技公司，公司对于高水平人才有着持续性的需求，请问公司今年上半年的人才管理情况如何？

答：公司始终将人才工作放在首位，积累和沉淀了行业经验以及培养了一大批专业领域内的业务、技术和管理人才，公司核心管理人员与核心技术人员从事数字治理与数字城市行业服务及相关领域工作多年，对企业管理、客户需求等方面具有深刻的见解和认识，对行业市场及技术发展趋势具有前瞻性、预见性判断，拥有较强的企业管理运营能力，核心技术人员和管理团队长期稳定、高度互补，形成了公司在技术创新、产品研发、项目品质、市场推广等方面的突出优势。

一直以来，公司提供业界有竞争力的薪酬水平和福利待遇、高水平的研发平台和发展空间来吸引人才加入，招收高层次创新型青年人才，持续提高人才储备。为更大程度留住人才，上半年，公司还完成了2023年限制性股票激励计划首次授予工作。

6、亚运会即将到来，贵公司此前参与过什么内容来一起迎接亚运会吗？

答：公司参与杭州“迎亚运保畅通”一面一网五点交通拥堵专项治理工作，作为专项工作重点企业，积极参与该标准制定与建设落实工作，将全力保障亚运会期间的交通畅行

。不仅如此，公司创新应用AI、数字孪生等信息技术，为亚运马术馆打造了包括一站式智能亚运科技服务平台、智慧场馆管理系统、智慧亚运马术项目驾驶舱、马术一站通网站、马厩环境监测系统、智能安检系统、客流监测系统、安防行为分析系统、无人机干扰系统，以及智能机器人在内的14项智能化项目，全方位提供更加便捷、智能的参赛服务与更加周到、贴心的观赛体验，为亚运马术赛场绘就了亮眼的科技底色。

7、中央乡村产业基金参与定增后，对公司业务有什么推动作用？

答：中央企业乡村产业投资基金股份有限公司参与公司定增，既实现了优化股东结构的目标，双方又实现了在共同推动乡村振兴战略和基层治理业务的发展方向上高度契合，推动了公司在中西部地区特别是新疆等地乡村振兴、社会治理相关业务的进展。

8、公司跟华为合作推进到什么程度？

答：公司与华为有长期的各方面合作，合作内容不仅仅局限于医疗，还有智慧交通智慧路口等方面。在医疗领域，公司最早与华为合作内容是物联网医院，目前正在广东省第二人民医院、武汉亚洲心脏病医院、贵黔总医院等多家医院项目展开合作，为医院打造医疗物联网系统，积累了众多大型成功案例，也为公司业务带来积极影响。在智慧交通领域，公司与华为合作展开了智慧路口的研究等内容。

9、公司医疗领域的业务布局情况？

答：公司医疗领域涵盖了区域医疗、智慧医院、互联网医疗、医疗物联网、医疗民生服务和医疗金融等领域，拥有7大平台、31大系统做支撑，形成全域健康生态链。针对过往公司标杆性项目所积累的数据内容，目前公司推出的产品有

	<p>数据底座以及数据服务内容，公司在医疗领域积累与沉淀多年，在医学信息化数据服务技术具有优势，未来将获得更大、更广阔的AI+医疗发展空间。</p> <p>主持人：今天的投资者调研活动到此结束，感谢各位的参与。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023年9月8日