

证券代码：000887

证券简称：中鼎股份

安徽中鼎密封件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他(2023年安徽辖区上市公司投资者网上集体接待日活动)
参与单位名称及人员姓名	线上参与 2023 年安徽辖区上市公司投资者网上集体接待日活动的投资者
时间	2023 年 9 月 12 日(周二)下午 15:30-17:30
地点	全景网“全景·路演” (https://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	1、副总经理、董事会秘书蒋伟坚 2、证券事务代表汪松源
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者网上集体接待日的主要问答情况如下：</p> <p>1、公司有没有想过布局新能源汽车的别的业务，毕竟空悬才起步</p> <p>您好，公司积极布局新能源汽车领域，以智能底盘系统为核心，同时在热管理管路、电池包电机密封等多个新能源板块处于国际领先水平。公司 2023 年 1-6 月新能源领域业务已经达到 26.02 亿元销售额，占 2023 年半年度汽车业务营业收入比例为 33.03%，其中国内 2023 年 1-6 月新能源领域业务销售额为 17.11 亿元，占 2023 年半年度国内营业收入比例为 46.05%。感谢您的关注，谢谢！</p> <p>2、海外公司今年表现如何？欧洲公司利润率是否有所提升</p> <p>您好，公司持续推进海外工厂的成本控制和精细化管理的提升，在行业低迷和外部环境的严重影响下，公司进一步对海外企业进行费用优化及非核心业务剥离等一系列举措，增加了海外业务恢复的速度及确定性；通过不断的管理提升，国内外业务保持持续向好的成长态势，公司整体利润逐步提升。在与海外企业多</p>

年磨合的基础上，公司逐步强化管理输出和文化输出战略，从区域化管理提升到模块化管理，加强海外企业的成本管控，推进业务整合和市场拓展，同时发挥中国工程师红利的优势，进一步加快技术吸收和创新。公司将继续围绕智能底盘系统核心战略目标，推动公司业务向智能化迈进。感谢您的关注，谢谢！

3、公司后续打算如何加强与特斯拉的合作

您好，目前公司已与国内外多家车企均有合作，由于客户信息保密要求，详细情况公司不便披露，感谢您的关注，谢谢！

4、公司的电池包密封和特斯拉合作到哪一步了，有多少营业收入

您好，目前公司已与国内外多家车企均有合作，由于客户信息保密要求，详细情况公司不便披露，感谢您的关注，谢谢！

5、你好，公司签订了那么多空气悬挂的订单，为什么上半年营收才三个多亿。是公司签订订单的车型销量不及预期还是别的什么原因。按这个进度，公司签订了 80 多亿订单，十年也完不成。

您好，公司从拿到订单到供货量产有一定周期，收入是在产品交付开票之后计入，感谢您的关注，谢谢！

6、公司空气弹簧产品已经生产完成，现在销量怎么样，到哪一步了，能不能具体说说

您好，公司旗下子公司鼎瑜科技依托集团在橡胶领域的配方、研发等核心优势，专注于空气弹簧的研发、生产，同时将积极推进技术突破，进一步提升相关产品的性能。目前空气弹簧产品已经生产完成，产线设备已落地，相关业务合作正在加速推进中。同时公司也在加速空悬其他系统硬件总成产品的研发进度。感谢您的关注，谢谢！

7、你好，公司签订了那么多空气悬挂的订单，为什么上半年营收才三个多亿。是公司签订订单的车型销量不及预期还是别的什么原因

您好，公司从拿到订单到供货量产有一定周期，收入是在产

品交付开票之后计入，感谢您的关注，谢谢！

8、您好:为什么公司今年以来签定的订点，订单这么少呢，是公司的竞争力不行吗？

您好，公司 2023 年半年度新增订单总金额约为 196 亿元，感谢您的关注，谢谢！

9、公司有跟华为合作吗

您好，目前公司已与国内外多家企业均有合作，由于客户信息保密要求，详细情况公司不便披露，感谢您的关注，谢谢！

10、公司有像华为供应产品吗

您好，目前公司已与国内外多家企业均有合作，由于客户信息保密要求，详细情况公司不便披露，感谢您的关注，谢谢！

11、公司的传统业务占比那么大，新能源业务一直也没啥起色，公司后续有啥计划

您好，公司积极布局新能源汽车领域，以智能底盘系统为核心，同时在热管理管路、电池包电机密封等多个新能源板块处于国际领先水平。2023 年 1-6 月新能源领域业务已经达到 26.02 亿元销售额，占 2023 年半年度汽车业务营业收入比例为 33.03%，其中国内 2023 年 1-6 月新能源领域业务销售额为 17.11 亿元，占 2023 年半年度国内营业收入比例为 46.05%。谢谢！

12、为什么公司今年以来坚定的订单，订单这么少呢，是公司的竞争力不行吗

您好，公司 2023 年半年度新增订单总金额约为 196 亿元，感谢您的关注，谢谢！

13、请问公司一年的营业收入当中定点营收占比是多少

您好，2022 年公司新增订单总金额约为 447 亿元，2022 年全年公司营业收入为 148.52 亿元，感谢您的关注，谢谢！

14、请问蒋总，公司对中央提出的活跃资本市场，提高投资者信心有哪些思路 and 措施？

您好，基于对公司未来发展的信心及价值判断，为维护资本市场稳定，维护广大投资者利益，公司控股股东自愿承诺自 2023

年 8 月 24 日起一年内不减持名下所持有的公司股票。详情请关注公司公告，感谢您的关注，谢谢！

15、公司轻量化业务体量已经不小了，为什么？毛利率这么低。要做到多大规模才能提高到公司平均毛利？

您好，公司轻量化业务 2022 年新增订单总金额约为 124 亿元，目前在手订单开始逐步供货。公司的产能根据订单交付进度正在不断投入，同时公司也将不断加速业务发展，进一步提升精细化管理。感谢您的关注，谢谢！

16、请问定点订单一年的营业额占公司的总营业额的比例是多少？

您好，2022 年公司新增订单总金额约为 447 亿元，2022 年全年公司营业收入为 148.52 亿元，感谢您的关注，谢谢！

17、有业绩指引吗？全年预计多少增长

您好，公司 2023 年半年度实现营收 81.89 亿元同比增长 24.57%，归属于上市公司股东的净利润 5.31 亿元同比增长 12.9%。目前公司生产营业情况良好。感谢您的关注，谢谢！

18、研发费用这么高，为何转化率这么低？需要提高效率，降低费率

您好，公司自九十年代进入空悬系统业务领域以来，不断提升产品总成技术，深耕行业二十多年，拥有细分行业核心技术。底盘轻量化领域拥有球头铰链总成的核心技术。同时公司一直推进热管理管路产品的研发与生产，拥有自主专利的独家生产技术 creatube 工艺以及 TPV 软管和尼龙管的核心技术。2016 年，公司与清华大学合作，以中国工程院院士、清华大学教授王玉明为核心研究团队，建立院士工作站。2018 年，公司与清华大学联合成立橡塑密封联合研究中心成立，强化创新合作，解决重大关键技术难题。公司拥有全球同步研发、生产、销售、服务能力，未来公司的品牌价值和核心竞争力将得到进一步提升。感谢您的关注，谢谢！

19、公司管理层，2023 年年初至今，公司估计从 14.27 元

到目前 12.43 元左右，下跌幅度高达 13%，而汽车零部件板块今年以来涨幅为 13%，做为同行业的拓普集团、保隆科技基本涨幅为 30%，不管对比行业涨幅还是同类企业，公司股价远远落后，请问公司难道是不关心股价吗？如果公司关心股价，后续有什么措施能提振股价？

您好，2023 年 1-6 月，公司实现营业收入 81.89 亿元，同比上升 24.57%，归属于上市公司股东的净利润 5.31 亿元，同比上升 12.90%。2023 年 1-6 月新能源领域业务已经达到 26.02 亿元销售额，占 2023 年半年度汽车业务营业收入比例为 33.03%，其中国内 2023 年 1-6 月新能源领域业务销售额为 17.11 亿元，占 2023 年半年度国内营业收入比例为 46.05%，占比不断提升。同时公司空气悬挂系统、轻量化底盘系统、流体管路系统增量业务目前发展势头良好。后续公司将继续围绕智能底盘系统核心战略目标，推动公司业务向智能化迈进。感谢您的关注，谢谢！

20、贵公司股价表现始终弱于同行。2022 年贵公司下跌 33.4%，2023 年贵公司下跌 13.1%。汽车板块 2022 年只下跌 20%，2023 年更是上涨 8.8%。请问贵公司如何维护广大中小股东利益，并做了哪些具体举措？

您好，2023 年 1-6 月，公司实现营业收入 81.89 亿元，同比上升 24.57%，归属于上市公司股东的净利润 5.31 亿元，同比上升 12.90%。2023 年 1-6 月新能源领域业务已经达到 26.02 亿元销售额，占 2023 年半年度汽车业务营业收入比例为 33.03%，其中国内 2023 年 1-6 月新能源领域业务销售额为 17.11 亿元，占 2023 年半年度国内营业收入比例为 46.05%，占比不断提升。同时公司空气悬挂系统、轻量化底盘系统、流体管路系统增量业务目前发展势头良好。感谢您的关注，谢谢！

21、请问公司管理层，公司因为何种原因，不能直接进入特斯拉的产业链中？

您好，目前公司已与国内外多家车企均有合作，由于客户信息保密要求，详细情况公司不便披露，感谢您的关注，谢谢！

22、为什么不回购股票？或者进行员工持股计划。为何无动于衷

您好，感谢您的关注以及对公司提出的宝贵意见，谢谢！

23、为什么用十几亿去理财，而不回购股份，股价都跌成啥样了？

您好，鉴于资金的使用需根据项目建设的实际需要逐步投入，本着股东利益最大化原则，在确保不影响公司正常生产经营和资金投资项目建设，并有效控制风险的前提下，使用闲置募集资金和自有资金适时进行现金管理，以提高资金使用效率，保持资金流动性。谢谢！

24、中鼎股份有限公司 2023 年中报显示购买理财 11.41 亿元，股价创一年来新低，不去回购股份是公司及大股东对上市公司价值不抱希望，破罐破摔吗？

您好，鉴于资金的使用需根据项目建设的实际需要逐步投入，本着股东利益最大化原则，在确保不影响公司正常生产经营和资金投资项目建设及资金使用，并有效控制风险的前提下，使用闲置募集资金和自有资金适时进行现金管理，以提高资金使用效率，保持资金流动性。谢谢！

25、为何空气悬挂国内拓展进展这么慢？订单一直还没大规模交付。抢占先机，抢占市场这样慢拖沓是很危险的。

您好，国内空悬市场处于起步阶段，AMK 中国一直在加速推进完善中国乘用车市场空气悬架系统性能和成本最优化的供应链体系。AMK 中国在空气供给单元产品组装及生产线相继落地的同时，公司将继续推动空气弹簧等其他硬件自产项目的落地。AMK 中国公司业务已取得突破性进展，同时已取得国内多家企业订单，截至 2023 年半年度，AMK 中国已获订单总产值为 78.39 亿元，未来有望拿到更多项目定点，尤其是新能源汽车项目定点。公司旗下子公司鼎瑜科技依托集团在橡胶领域的配方、研发等核心优势，专注于空气弹簧的研发、生产，同时将积极推进技术突破，进一步提升相关产品的性能。目前空气弹簧产品已经生产完

	<p>成，产线设备已落地，相关业务合作正在加速推进中。同时公司也在加速空悬其他系统硬件总成产品的研发进度。谢谢！</p> <p>26、为何不进入汽车智能化领域？趋势是这样。</p> <p>您好，公司在维持传统业务稳增长的同时，持续推动空气悬挂系统、轻量化底盘系统、流体管路系统增量业务的落地成长，目前增量业务发展势头良好。公司将继续围绕智能底盘系统核心战略目标，推动公司业务向智能化方向迈进。谢谢！</p> <p>27、新能源配件占比在业务比重占多少</p> <p>您好，公司积极布局新能源汽车领域，以智能底盘系统为核心，同时在热管理管路、电池包电机密封等多个新能源板块处于国际领先水平。2023年1-6月新能源领域业务已经达到26.02亿元销售额，占2023年半年度汽车业务营业收入比例为33.03%，其中国内2023年1-6月新能源领域业务销售额为17.11亿元，占2023年半年度国内营业收入比例为46.05%。谢谢！</p> <p>28、目前空悬进展如何？</p> <p>您好，国内空悬市场处于起步阶段，AMK中国一直在加速推进完善中国乘用车市场空气悬架系统性能和成本最优化的供应链体系。AMK继续围绕“国产化推进、技术迭代升级、产业补强补全”的战略目标稳健发展。AMK中国在空气供给单元产品组装及生产线相继落地的同时，公司将继续推动空气弹簧等其他硬件自产项目的落地。AMK中国公司业务已取得突破性进展，同时已取得国内多家企业订单。公司旗下子公司鼎瑜科技依托集团在橡胶领域的配方、研发等核心优势，专注于空气弹簧的研发、生产，同时将积极推进技术突破，进一步提升相关产品的性能。目前空气弹簧产品已经生产完成，产线设备已落地，相关业务合作正在加速推进中。同时公司也在加速空悬其他系统硬件总成产品的研发进度。谢谢！</p>
附件清单(如有)	
日期	2023-09-12