

证券代码：300607

证券简称：拓斯达

债券代码：123101

债券简称：拓斯转债

广东拓斯达科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023011

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p> <input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input checked="" type="checkbox"/>电话/网络会议 </p>
<p>参与单位名称及 人员姓名</p>	<p>PleiadInvestmentAdvisorsLimited、Value Partners、Fullerton Fund Management Company Ltd、PinPoint Group、Sumitomo Group、安信证券股份有限公司、百达世瑞(上海)私募基金管理有限公司、北京弘毅远方投资顾问有限公司、北京泓澄投资管理有限公司、晨燕资产管理有限公司、大成基金管理有限公司、大家资产管理有限责任公司、东方证券自营部、敦和资产管理有限公司、东吴基金管理有限公司、方正证券资产管理分公司、复华证券投资信托股份有限公司、富兰克林邓普顿、复星恒利证券有限公司、光大保德信基金管理有限公司、光大证券股份有限公司、广东谢诺辰阳私募证券投资基金管理有限公司、广东正圆投资有限公司、广发基金管理有限公司、广发资管、广州市航长投资管理有限公司、国泰君安证券股份有限公司、国海证券股份有限公司证券资产管理分公司、国金证券股份有限公司、国联基金管理有限公司、国联证券股份有限公司、国寿养老、海通证券、杭州乾璐投资管理有限公司、恒越基金管理有限公司、泓澄投资、弘康人寿保险股份有限公司、弘尚资产、华富基金管理有限公司、华宝基金管理有限公司、汇泉基金管理有限公司、嘉合基金、嘉实基金、江苏瑞华投资控股集团有限公司、江信基金管理有限公司、金鹰基金管理有</p>

限公司、建信信托有限责任公司、景泰利丰基金有限公司、康曼德资本、凯石基金管理有限公司、礼正证券投资顾问股份有限公司、领骥资产、领睿资产管理有限公司、融通基金管理有限公司、陆家嘴国泰人寿保险有限责任公司、民生理财有限责任公司、宁银理财有限责任公司、农银理财、诺安基金管理有限公司、磐厚动量（上海）资本管理有限公司、鹏扬基金、平安基金管理有限公司、浦银理财有限责任公司、青骊投资管理（上海）有限公司、睿新（北京）资产管理有限公司、睿远基金管理有限公司、三井住友、三星资产运用、山西证券资产管理部、上海晨燕资产管理中心（有限合伙）、上海汇正财经顾问有限公司、上海混沌道然资产管理有限公司、上海聚鸣投资管理有限公司、上海浦东发展银行股份有限公司、上海趣时资产管理有限公司、上海人寿、上海睿郡资产管理有限公司、上海盛宇股权投资中心（有限合伙）、上海途灵资产管理有限公司、上海远海资产、上海证券有限责任公司、申万宏源证券、深圳市明达资产管理有限公司、深圳市前海旭鑫资产管理有限公司、四川金舵投资有限责任公司、天风（上海）证券资产管理有限公司、万和证券股份有限公司（自营）、鑫元基金、信达澳亚基金管理有限公司、兴业基金、兴业全球基金管理有限公司、阳光资产管理股份有限公司、新华养老保险股份有限公司、银华基金、圆信永丰基金管理有限公司、长城财富保险资产管理股份有限公司、长江养老保险、长青藤资产、浙江浙商证券资产管理有限公司、兴合基金管理有限公司、浙商证券股份有限公司、浙商证券股份有限公司自营部、阳光资产管理股份有限公司、易方达基金管理有限公司、源乘投资、中国国际金融股份有限公司、中国银河证券自营、中海基金、中金基金管理有限公司、中信建投证券股份有限公司、中意资产管理有限责任公司、中银国际、中韩人寿保险有限公司、中银资产管理有限公司、棕榈湾投资、中信保诚基金管理有限公司等 145 名投资者

<p style="text-align: center;">时间</p>	<p>2023年10月25日 10:00-11:00 2023年10月25日 11:00-12:00 2023年10月25日 13:30-14:30 2023年10月25日 15:00-16:00</p>
<p style="text-align: center;">地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p style="text-align: center;">上市公司 接待人员姓名</p>	<p>副总裁、董事会秘书：谢仕梅</p>
<p style="text-align: center;">投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>1、请董秘简要介绍三季报的情况</p> <p>答：报告期内，公司实现营业收入 323,741.86 万元，较去年同期下降 1.56%，公司整体毛利率为 21.15%，同比增长 0.78 个百分点。</p> <p>报告期内，归属于上市公司股东的净利润 12,878.95 万元，同比下降 8.03%。其中，公司三季度实现归母净利润 4,441.79 万元，同比增长 17.78%，扣非归母净利润 3,975.28 万元，同比增长 27.39%，公司已连续两个季度实现单季净利润同比增长，盈利能力逐步修复。</p> <p>2、能否介绍一下三季报的亮点</p> <p>答：报告期内，公司三大产品类业务实现快速发展，其中，多关节工业机器人业务收入同比增长 36.40%、毛利率同比增加 4.85 个百分点，注塑机业务收入同比增长 37.89%、毛利率同比增加 1.21 个百分点，数控机床业务收入同比增长 33.92%、毛利率同比增加 3.73 个百分点。项目类业务主要以提升盈利能力为首要目标，因此自动化应用系统业务规模有所收缩、智能能源及环境管理系统业务基本持平，但均实现了毛利率同比正向增长。</p> <p>3、报告期内五轴联动数控机床订单情况及未来展望如何</p> <p>答：报告期内，五轴联动数控机床签单量 188 台，同比增长近 45%，出货量 156 台，同比增长超 70%，保持快速增长。目前，公司数控机床订单排产仍处于饱满状态。另外，公司即</p>

将于四季度推出经济型五轴联动机床新品，性价比较高，具有一定的市场替代空间。

4、公司即将推出的五轴联动机床新品有什么优势？

答：对比三轴、四轴数控机床，五轴联动数控机床特别适用于多工序复合加工、复杂曲面加工等难题，加工效率、加工精度更高。在多工序复合加工的情况下，1台五轴可替代2-3台三轴、四轴机床，为客户节省更多的生产场地及人员成本。公司本次即将推出的新品，是在原来成熟产品的基础上进行核心零部件国产化替代，在满足客户对于精度、效率、稳定性、一致性等性能要求的情况下，可以做到售价更低，具有较高的性价比。

5、公司数控机床哪些核心零部件实现了自研自产？

答：公司五轴联动数控机床的核心零部件主轴、转台、摆头等实现了自研自产。主轴是精准加工的关键，公司具备成熟的主轴设计和制造能力，公司自研D3直联主轴和M6电主轴采用设计和制造难度较高的环向喷射润滑技术，有效控制轴芯热伸长，可进一步提高刀尖稳定性。

公司机械式摇篮转台采用高精度齿轮消隙专利技术，较常规蜗轮蜗杆及滚子凸轮传动具有更高的扭矩输出，精度保持性好，扭转刚度更高；各级传动齿轮设计时经过严苛的磨损校核及优化，使用寿命长，在钛合金、高温合金等高硬度高韧性材质的重型切削应用场景中表现优良。

6、请介绍一下工业机器人的情况

答：报告期内，公司自产多关节工业机器人实现快速发展，收入同比增长36.4%，在大客户开拓上取得明显成效，同时，公司加快布局新产品的研发，SCARA机器人、六轴机器人产品线进一步丰富。

7、工业机器人核心零部件国产化率如何

答：公司目前在机器人相关领域的研发方向为工业机器人本体以及控制器、伺服驱动、视觉系统等核心底层技术，均实现自研自产。其他零部件如减速器、丝杠、导轨以采购外资品牌为主，原因是公司对产品性能始终保持高标准，且公司机器人客户主要分布在 3C 行业，对机器人的精度、稳定性、耐用性有较高的要求。

8、公司机器人的客户主要分布在哪些行业

答：公司机器人客户主要分布在 3C 行业。今年自产多关节工业机器人大幅增长的原因主要是公司继续深耕 3C 行业，在大客户开拓上取得明显成效。如除了果链的伯恩、富士康等老客户之外，新开拓非果链的华勤、龙旗、闻泰等客户，公司结合机器人核心底层技术及本体技术的积累和对客户工艺的深度理解，为客户提供精度高、稳定性好、耐用性强、性价比高的“机器人+”工作站。

9、公司如何在机器人激烈的竞争格局中去获取更多的市场份额？

答：公司机器人竞争优势主要体现在三方面。

1) 核心零部件底层技术优势：公司自设立以来始终视研发为公司的生命线，核心零部件研发均由具有研究所、产业等综合背景的行业博士专家主导，研究方向涵盖路径规划、运动控制、图像处理、工艺集成、网络通信、人机交互等。经过前期的探索，公司在控制器、伺服驱动、视觉系统等底层技术研发方面已经有了一定的技术沉淀，能够为产品开发和应用提供有力的支撑，在保证同等性能、质量的前提下降低产品成本，进一步提升产品竞争力。

2) 上中下游全线布局优势：公司是国内为数不多的可以实现“上游核心零部件+中游工业机器人本体+下游自动化系统集成应用”全线覆盖的机器人企业，基于产业链布局优势，公

	<p>司从应用场景着手解决客户自动化需求，过程中自产机器人逐步渗透，并且不断积累沉淀行业工艺，从而降低交付成本、提高交付效率，逐步构建核心竞争力。</p> <p>3) “机器人+”工作站优势：基于公司在 3C 等领域的客户基础，以及对于 3C 自动化等行业工艺的常年积累，我们对终端客户的工艺需求、痛点把握等理解得比较深入，以行业工艺为抓手，打造“机器人+”工作站。除了为客户提供工业机器人本体之外，增加视觉、夹制器等工艺，更加贴近客户需求，帮助客户降低生产成本、提高生产效率。经过与多家客户前期的打磨、验证及调试，公司产品在 3C 领域已具备较强的竞争优势，客户认可度持续提升。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2023 年 10 月 25 日