

证券代码：300145

证券简称：中金环境

南方中金环境股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20231030

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及 姓名	广发证券：郭 鹏、陈 龙、荣凌琪 信达证券：王 锐 中信建投：刘 岚 弈宸基金：沈锋强 诺安基金管理有限公司：黄友文 招商基金管理有限公司：张宜杰 安信基金管理有限责任公司：曾博文 汇添富基金管理股份有限公司：李泽昱 浙江省浙商资产管理有限公司：陈昌志 淡水泉（北京）投资管理有限公司：刘晓雨 上海途灵资产管理有限公司：赵梓峰 上海东方证券资产管理有限公司：周 涛 长江证券（上海）资产管理有限公司：姚 远 上海仙人掌私募基金管理合伙企业（有限合伙）：郑 莹 进门财经：王利鸽、钟嘉敏 城发环境：芮漪
时间	2023 年 10 月 27 日 11:00-11:50
地点	电话会议
上市公司接待人 员姓名	公司副总经理兼董事会秘书：徐金磊 公司证券事务代表：夏奕莎

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>本文中所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。公司于 2023 年 10 月 27 日接待了投资者调研，公司与投资者交流内容如下：</p> <p>提问一：公司主业泵业在今年的业绩情况如何？公司泵类业务在宏观环境压力下如何保持业绩增长？</p> <p>答：公司 2023 年 1 月至 9 月实现归属于上市公司股东的净利润约 2.16 亿，其中公司制造板块贡献的净利润约为 3.7 亿，较去年同期增长了近 13%。在宏观环境的压力下，公司制造板块能表现出强劲的势头，主要为以下两方面原因：第一，海外业务的增长，尤其是俄罗斯、东南亚市场今年业绩亮眼；同时，公司在海外主要子公司实现了盈利；第二，公司客户高度分散、产品应用场景广泛、产品种类丰富，对宏观环境的敏感程度较低，再加上公司拥有完善的营销服务体系优势以及在行业的品牌影响力，使得公司产品能够快速进入市场，极大地提高了公司的市场开发能力和综合竞争力。</p> <p>提问二：在国产化、行业竞争加剧等格局下，公司泵业依旧有不错的表现，请问公司在产品研发以及销售渠道层面的优势有哪些？</p> <p>答：在产品研发方面，公司长期注重研发投入，拥有泵行业国家级企业技术中心，公司内部设有研究院，并在北美、欧洲、中国设有三大泵产品研发中心。公司近几年的研发投入占营收比重处于行业领先水平。同时，公司也重视对研发人才培养与储备。今年亦重新启动了“水动力计划”前往各大知名院校进行校招，持续扩充公司的研发人才储备。</p> <p>关于销售渠道层面，公司一直以来坚持直销为主的销售体系，目前制造板块的销售团队就有 1500 余人。公司在国内设立华东、华南、华西、华北 4 个销售大区，在国内大中城市建立近 400 个直属办事处和服务网点，实现全国服务无盲点，并在东莞、长沙、成都、西安等 8 个重点中心城市或产业集群建立转储仓，能够快速响应客户成品需求。同时，公司积极拓展国际市场业务，在俄罗斯、印尼、印度、马来西亚、菲律宾、中东等国家建立营销网点，延着国家“一带一路战略”沿线国家进行市场布局，产品远销 70 多个国家，并不断完善海外销售渠道。</p> <p>提问三：请简单介绍一下公司目前各类资产（无形资产、应收账款和商誉等）的减值情况？</p>
----------------------	---

	<p>答：公司在以前年度计提了较大的商誉减值，目前剩余的商誉主要集中在洛阳水利、惠州华宇两家设计公司。这两家子公司近两年经营情况都较为稳健，盈利情况较好；无形资产方面，公司在以前年度亦对污水污泥方面的资产进行了减值，目前通过挂牌出售、吸收合并、政府回购等方式，对不良资产进行高效盘活；应收账款方面，由于公司设计类业务的主要客户主要为政府平台等，因近年地方财政的资金压力较大，回款较慢。对此，公司也在加大应收账款的回收力度，制定了相应的应收账款回收考核办法，同时针对应收账款超时拖欠行为采取相应的法律途径“应诉尽诉”，尽可能防范应收账款的回收风险。</p> <p>提问四：公司关于变更年产 20 万套高效节能泵项目建设的具体背景是什么？</p> <p>答：公司分别于 2021 年 9 月 29 日召开的第四届董事会第三十次会议、2021 年 12 月 14 日召开的 2021 年第六次临时股东大会均审议通过了《关于公司投资年产 20 万套高效节能泵智能制造项目的议案》。现结合公司制造板块产能分布规划、产业链优化、市场需求等因素，公司对年产 20 万套高效节能泵智能制造项目原计划投资内容进行调整，调整为年产 1600 万件高效节能泵核心配套零部件智能制造项目。本次调整充分结合了公司泵业生产环节的实际需求和未来业务发展规划，项目调整后可以减少零部件及半成品转运成本，从而提高泵产品生产效率、合理规划生产工序，有利于生产环节的降本增效。</p> <p>公司于 2023 年 9 月 22 日召开的第五届董事会第十五次会议、2023 年 10 月 11 日召开的 2023 年第二次股东大会审议通过了上述调整事项。</p> <p>提问五：公司与控股股东的同业竞争及委托经营的背景是什么？</p> <p>答：2018 年无锡市政在取得上市公司控制权时，作出了避免同业竞争的承诺。控股股东与上市公司同业竞争主要发生在危固废处置、工程施工和污水处理三个业务板块。关于工程施工业务，上市公司计划自 2023 年年底后不再新增对外工程业务，因此双方在工程施工领域存在的同业竞争情形将自然消除；对于危固废处置业务、污水处理业务，双方达成了委托经营。委托经营只是过渡手段，控股股东承诺将在未来三年内彻底解决同业竞争问题。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 10 月 27 日