

证券代码：002701

证券简称：奥瑞金

奥瑞金科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-IR003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与人员姓名	贝莱德神玉飞；友邦杨佳；安联保险杜毅；泉果基金游瑾；海富通基金黄强；晨燕资产谢艳萍、李树荣、詹凌燕；磐厚资本吴霁坤；路博迈吴瑾；鹏扬基金吴西燕；华润资本吕栩城、吴佳骏；华安资管王治；中融信托陈磊；上银基金黄煜霄；华泰自营陶纯慧、黄菁伦；君茂资产伍汪东、王满江；东吴基金刘瑞；国金资产姜喜旻；长信基金王祺；国海富兰克林徐成；万家基金王晨曦；贵源投资赖正健；西部利得基金林静；农银汇理仲恒；兴银理财王毅成；申万屠亦婷、魏雨辰；中信证券李鑫、肖昊、冯博佳、薛缘；财通证券吕明璋、龚佳宁；国海证券林昕宇；长江证券仲敏丽；民生证券杜嘉欣；天风证券孙海洋；浙商证券曾伟；兴业证券张毅；国联证券康璇；中金陈煜东；原龙投资全芳妍。
时间	2023年11月3日9:30-11:30
地点	上海市浦东新区北蔡镇五星路676弄38号楼
方式	现场会议
上市公司接待人员姓名	董事长 周云杰 副总裁 陈玉飞 董事会秘书 高树军 投资者关系总监 杨红强 投资者关系高级经理 王菲菲
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司三季度净利润增长原因？ 答：一方面是由于原材料价格下降；另一方面是由于销量增长，公司产能利用率提升。 2、请问目前产能利用率怎么样？ 答：公司当前两片罐和三片罐工厂产能利用率维持在较高水平，公司会根据客户订单情况及时对产能进行合理布局。 3、目前公司服务的主要客户？

答：公司主要服务的快消品品牌有红牛、飞鹤、旺旺、露露、林家铺子、东鹏特饮、战马、健力宝、安利、百威啤酒、青岛啤酒、燕京啤酒、雪花啤酒、加多宝、可口可乐、百事可乐、元气森林、天地壹号、大窑、林家铺子、麦富迪宠物食品等。

4、可转债进展情况？

答：目前，公司向不特定对象发行可转换公司债券申请已经获得证监会同意注册批复，详细进展请关注公司后续公告。

5、可转债两个产能项目进展？

答：枣庄项目一期产能预计今年年底开始生产，主要客户是青啤。佛山项目预计 2026 年上半年完成两条产线 20 亿产能搬迁。主要客户是百威、可口可乐、健力宝、天地壹号、青岛啤酒、屈臣氏等。

6、对于预制菜的使用场景，公司使用的金属包装有何优势？

答：覆膜铁材料由奥瑞金自主研发，拥有独立的知识产权，已经实现规模化生产，是预制菜金属包装的理想原材料。覆膜铁材料具有高耐腐蚀性能，现在的预制菜基本都是含盐食品，覆膜铁包装能够地很好满足含盐高温杀菌食品对包装极为苛刻的要求，此外，覆膜铁材料在高耐加工性能、食品卫生安全方面也有优势。

7、公司新能源结构件项目目前进展？

答：通过前期不断的探索与布局，公司已具备了一定的新能源领域的投资、运营、业务拓展等方面的经验基础。公司把在金属包装领域二十余年成熟的生产制造管理经验以及规模化生产能力和产品质量控制能力运用到精密电池结构件自动化生产制造中，保证产品高精密度与质量的稳定性、提升生产效率、降低人工成本。目前公司新能源结构件工厂已经具备量产能力。

8、公司海外业务规划？

答：目前我们有澳洲的子公司 Jamestrong，还有和中粮包装一

	<p>起在欧洲投资制罐公司。这些布局已经在公司内部形成了清晰的产品协同、制造协同和市场协同条件。</p> <p>公司高度重视海外市场增长机会，并适时加大投资布局。</p> <p>董事长总结：对奥瑞金而言，大家都了解，我们最重视的就是创新，这是始终不变的主题。因为奥瑞金的每一步跨越式发展都得益于创新产品、创新技术或创新商业模式的成果。我们现在有专门的团队，更重要的是，这些创新产品中，随时有可能实现标准化、规模化，从而成为产生更大贡献的支柱性产品。</p> <p>我们的灌装商业模式为公司带来了一系列新锐客户机会。我们基于包装+的自有品牌产品，也初步实现了规模化销售，这是创新产品和创新商业模式有机融合的一个成果。</p> <p>所以，奥瑞金会把创新之路一直走下去，从可持续发展角度看，也是企业长盛不衰、由大变强的必由之路。</p>
附件清单（如有）	无