

证券代码：300772

证券简称：运达股份

运达能源科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	申万宏源 崔国强、朱栋、王艺儒，国寿安保 肖佳琪
时间	2023年11月8日
上市公司接待人员姓名	证券事务代表 马帅帅 投资者关系经理 葛伟威
投资者关系活动主要内容介绍	<p><u>1、2023年1-9月公司新增订单及在手订单情况？</u> 答：2023年1-9月，公司新增订单11,365.69MW。截止2023年9月底，公司累计在手订单22,966.82MW，其中2MW-4MW（不含4MW）风电机组2,467.80MW，4MW-6MW（不含6MW）风电机组9,869.32MW，6MW及以上风电机组10,629.70MW。</p> <p><u>2、请介绍一下公司海外业务的情况？</u> 答：中国的陆上风电无论在技术水平还是供应链保障能力上均处于世界一流水平，成本端的优势愈加明显，国际竞争力持续增强，未来全球很多区域的中国风电机组占比将持续提升。 公司已在东南亚、东欧、中亚、南美等区域获取订单，2023年公司在欧洲市场实现突破，交付塞尔维亚首个风电项目，成为首个落地塞尔维亚的中国风机品牌；中标多个塞尔维亚风电项目，其中容量为852.8MW的Maestrle Ring项目建成后将成为欧洲单体规模最大的陆上风电项目。</p>

	<p>2023 年公司积极参与海外市场招投标，目前已启动与国外大型能源集团的合作，未来将加速全球战略布局，加大海外新业主开拓力度，提升海外订单规模，打造公司未来盈利增长点。</p> <p><u>3、请介绍一下公司海上风电的情况及发展规划？</u></p> <p>答：2022 年公司基于海上风电技术积累，全力进军海上风电市场并成功取得公司首个海上风电平价项目订单。</p> <p>2023 年公司已获取辽宁省大连市庄河 250MW 海上风电项目，公司持续打造海上风电核心竞争力，紧紧围绕“立足浙江、深远发展、辐射全国”的战略方针，已在浙江获得部分海风项目核准，并相继在大连太平湾、温州洞头两地投资建设海上风电总装基地，形成运达海风品牌优势及核心竞争力。</p> <p><u>4、请介绍一下公司智慧服务业务的情况？</u></p> <p>答：智慧服务业务是公司重要的业务板块之一，公司 2023 年上半年公司新签销售合同金额已超 2 亿元。</p> <p>随着早期安装的风电机组运行时间超过设计寿命期，“老旧风场以大代小”和“老旧风机技术改造升级”市场规模会继续增加，未来市场盈利空间很大；同时行业的规范性会进一步提升，掌握核心技术优势的风电主机厂家会有一定的优势。</p> <p>公司十分重视这块市场，将凭借自身技术优势和服务质量提升业务规模及市场份额，打造公司未来重要的盈利增长点。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2023 年 11 月 8 日</p>