广州海鸥住宅工业股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者	■特定对象调研	□分析师会议	□媒体采访
关系活	□业绩说明会	□新闻发布会	□路演活动
动类别	□路演活动	□现场参观	□电话沟通
参与机	浙商证券股份有限公司		
构名称			
时间	2023年11月9日14:00-15:30		
地点	公司会议室		
上市公			
司接待	董事长陈巍先生、董事会秘书王芳女士		
人员			
投 关 动 内资 系 主 容 绍者 活 要 介	一、公司各品类业务发展情况 公司以"致力于成为内装工业化最佳的部品部件及服务的提供商,共建美好家园"为愿景,持续进行内装工业化包含卫生洁具、装配式整装、瓷砖、浴缸陶瓷、定制橱柜、智能家居等品类和事业全产业链的布局。 公司装配式整装业务拥有有巢氏和福润达两大品牌,嘉兴一个智造基地,产品类型覆盖SMC、彩钢板、瓷砖型等类型。公司整装卫浴产品采用新型高科技材料,通过工厂标准化生产,由防水盘、壁板、顶板构成的整体空间,配套各种功能洁具形成独立卫生单元,在有限空间内实现盥洗、如厕、沐浴、收纳等多种功能;统筹防水、给水、排水、强弱电、光环境、新风、安全、收纳以及热工环境等方面,具有快速安装、滴水不漏、干法施工、防霉抑菌、安全健康、绿色环保等优点。公司是多项行业标准的参与制定者,参编的标准包括《装配式内装修技术标准》、《百年住宅建设设计规程》、《装配式整体卫生间应用技术规程》、《住宅室内装配式装修工程技术规程》、《装配式适老卫生间》、《装配式适老卫生间应用技术规程》,苏州有巢氏参与制定国家标准 GB/T 13095-2021《整体浴室》已发布实施。公司是广东省第二批装配式建筑产业基地,荣获装配式建筑优秀企业银奖,拥有中国建设科学研究院颁发的首批CABR 建设工程产品认证证书,定制整装卫浴生产能力建设项目获市级高质量发展专项立项,福润达被认定为青岛市专精特新中小企业。装配式整装业务定位整体服务,积极开拓战略客		

户,推进集采平台入库,以保障房整装、酒店公寓、旧改、公共厕所等为主进行业务开拓,持续以材料和工法为技术突破进行产品升级,寻求产品差异化;通过信息化、数字化项目赋能,整合销售及工厂端供应链及技术端口,有效提升整体运营效率。

冠军磁砖持续引领创新和肩负绿色使命,始终坚持品质为基础、服务为依归、创新为发 展的企业核心战略方针。冠军就岩板提供整屋全岩方案,凭借冠军磁砖企业平台打造岩板生 产、销售交付一体化: 冠军岩板全线采用世界一流设备、意大利进口 SACMI 萨克米 CONTINUE+ 连续辊压机、意大利智能控温窑炉、西斯特姆高清喷墨设备;设计时尚应用紧跟国际潮流, 多纹理、多规格、多种工艺,可进行岩板深加工,赋能客户铺贴应用,引领全岩家居应用时 代,构筑美好品质生活。2023 年 4 月,冠军磁砖 2023 精英特训,聚焦 2023 新品知识培训、 终端抖音技能赋能、终端业绩提升赋能三大课程,期望经销商一线销售精英通过丰富的专业 知识储备为终端提供更优质的服务;潭州展期间,冠军磁砖荣幸入选设计岛材料美学馆发起 的首批更优选•设计驱动主材供应链推荐品牌;10 款产品分别获得沸腾质量奖的耐磨陶瓷板 奖、耐磨陶瓷砖奖、防滑陶瓷砖。2023 年 5 月冠军磁砖荣获 2023 第 19 届陶瓷卫浴新锐榜国 潮精品和年度影响力品牌优秀奖。2023年6月上海展期间,展示了冠军磁砖完备的产品研发、 销售、成品交付体系,将四大核心交付系列完整展现;同时也重点展示了全岩卫浴空间的多 种形式应用,表现为岩板铺贴及深加工,充分体现了冠军磁砖出色的岩板深加工与成品交付 能力。冠军磁砖将继续坚守品质就是硬道理的品牌理念,秉持要做就做最好,要做就做冠军 的品牌精神,践行值得信赖的绿色瓷砖品牌愿景。同时,冠军磁砖通过岩板高定系统、项目 损益系统、供应链管理系统等信息化项目的分步实施,赋能品牌持续高效运营。

浴缸陶瓷类业务以品牌中心和制造中心独立运营管理模式。在品牌定位上,四维卫浴对智能产品进行全方位升级,引入定制,满足消费者多样化需求。四维卫浴现已拥有了完善的生产体系和管理流程,产品品类齐全,生产实力雄厚。为推动高端定制产品的全面进阶,四维卫浴将整合集团公司优质供应链资源,保证产品交付及产品品质;从供应链、产品研发、产品上市推广,四维卫浴"全卫高端定制"的每一个阶段,都将由拥有超过十年以上定制经验的团队保驾护航。在终端服务上,为了让门店快速掌握定制体系,四维卫浴还启动"定制终端帮扶"计划,从设计、下单、安装形成一套成熟的帮扶体系,推动更多门店推广定制产品。四维卫浴全卫定制采用先进的生产工艺和高质量的材料,确保产品的质量和耐用性。全自动化-前端设计与后端生产无缝对接,智能化整体解决方案,从前端渲染设计到后端生产一体化操作,为客户提供高效专业化服务。四维卫浴全卫定制提供多种风格和款式的选择,可

以满足不同客户的个性化需求,模块组合+柔性定制,让客户的空间利用最大化,满足所有需求愿望,兼备品质与舒适体验。同时,为重塑品牌定位及战略规划,四维卫浴重建品牌运营团队,将品牌运营中心由重新迁至广州,并在原有业务基础上新增定制事业以及华东、西南工程部等组织,有利于提升品牌运营效率。在品牌宣传方面,四维卫浴通过线下品牌广告宣传,整合互联网、多媒体等线上资源,实现全方位、多角度、高频率的品牌推广覆盖,将四维品牌形象、知名度、美誉度等展示给全国广大消费者,并通过不断提升品牌口碑、品质和服务,提升品牌影响力,赢得更多消费者的认可和信赖。四维工厂持续推进三精两化落地,夯实制造服务能力;强化智能马桶、面盆、蹲便器各品类高压注浆模具的开发与应用,通过机械化、自动化设备赋能,减少对熟练成型工种依赖;通过上线 MES 可视化系统及时了解生产信息,提升人效;四维卫浴多项产品获得通过绿色建材产品认证;完成了 IS09001 体系审核,获得重要客户产品印尼认证审核。

公司定制橱柜业务主要以雅科波罗品牌运营。在业务层面上,基于原有大客户现金订单业务,持续开发其它意向客户,提升业务渠道,提升销售规模。在产品层面上,积极推进门墙柜一体化整家定制产品落地,提高客单值。在运营层面上,持续三精两化的战略落地;通过梳理整体业务,完善新产品、新样品、样板房、客诉及补件运营流程,提高运营效率及正确决策率,界定决策责任;重构供应链价格审批流,确保材料价格符合成本需求;工厂建立物料每周周转率考核机制,严格控降原材料库存;实施成品库存预警管理;重建组织架构,优化组织并实现合并办公、优化管理人员。

智能家居板块主要以控股子公司珠海爱迪生独立运营,依托爱迪生自有品牌,致力于暖通智能控制、空调智能控制、系统集成及物联网科技产品的深度研发、生产与应用;拥有研发中心专门负责产品设计与研发,已获得多项发明、实用新型、外观专利及软件著作权等科技成果,研发设计的多种产品通过了美国 IAPMO、英国 WRAS、英国 NSF、欧洲 EN215 和欧洲 A级节能等多项国际认证,并通过中国质量认证中心 CQC 认证、国家建筑工程质量监督检验中心、建设部供热质量监督检验中心、国家建筑材料测试中心等多个专业检测机构检测,具有节能、环保、舒适、安全的产品优势,销路遍及美国、英国、德国、澳大利亚、土耳其等欧美发达国家。珠海爱迪生为新三板创新层非上市公众公司,拥有国家高新技术企业、珠海市专精特新中小企业、广东省专精特新中小企业称号。

附件 清单

无

日期 2023年11月9日