

隆鑫通用动力股份有限公司

关于 2023 年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、本次说明会召开情况

隆鑫通用动力股份有限公司（以下简称“公司”）于 2023 年 11 月 10 日 11:00-12:00，在上海证券交易所上证路演中心(<http://roadshow.sseinfo.com>)以网络文字互动的方式召开了公司 2023 年第三季度业绩说明会。公司董事长涂建华先生、董事兼常务副总经理龚晖先生、独立董事晏国苑女士、财务总监王建超先生和董事会秘书叶珂伽女士参加了本次业绩说明会，就公司 2023 年第三季度的生产经营、财务状况等投资者普遍关心的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。

二、本次业绩说明会投资者提出的主要问题及公司的回复情况

问题 1：请问公司明年有哪些新产品上市？哪些方面产品销售会带来新收益？

回复：投资者您好！公司在夯实既有品控优势的前提下，将不断完善产品品类及排量，CU525、DS525X、SR4MAX 等诸多车型都深受摩友喜爱。明年我们将总结延续 CU525 的爆款基因，推出更多受消费者喜欢的休闲娱乐机车产品。同时，公司四轮车产品线也将完善各排量段产品布局。

问题 2：今年来无极摩托大受国内消费者追捧，2-3 季度销量大幅增加，请问 10 月销售是否延续？公司产能是否能满足国内外客户需要？

回复：投资者您好！前三季度无极 VOGE 实现销售收入 10.68 亿元，同比增长 43.42%。其中，国内实现销售收 5.83 亿元，同比增长 16.79%，出口实现 4.85

亿元，同比增长 97.57%。经过五年的积累与发展，无极品牌现已成长为国内中大排量摩托车市场家喻户晓的头部品牌，目前无极销售势头良好。

制造和产品交付能力一直是公司的优势所在，目前公司产能较为充足，能够满足目前的生产需求，公司将根据实际需求适时调整产能。

问题 3：前三季度无极系列摩托车销售情况如何？

回复：投资者您好！前三季度无极 VOGE 实现销售收入 10.68 亿元，同比增长 43.42%。其中，国内实现销售收 5.83 亿元，同比增长 16.79%，出口实现 4.85 亿元，同比增长 97.57%。感谢您的关注！

问题 4：公司充电桩业务的进展情况如何？对这块业务未来的规划是怎样的？

回复：投资者您好！充电桩作为新能源行业的重要组成部分、国家新基建七大重点领域之一，具备较为广阔的发展空间，是公司的新发展赛道的切入点。

公司已完成多款国标、欧标、美标交流、直流充电桩的开发工作。运用全液冷超充技术的 600kW 超充桩将在年内完成开发，将为消费者带来极致的超充体验。目前，公司充电桩业务在产品矩阵已经初步完善，目前正处于市场开拓的关键阶段，未来公司将进一步加强 G 端和 B 端的客户开拓工作。

公司计划在 2026 年完善全球销售网络布局，实现自研充电桩和光储充年产能 10 万台，自营、合营公用充电站 300+座的目标。

问题 5：公司今年会继续计提商誉么？威能今年业绩怎么样？

回复：投资者您好！公司目前商誉的账面净值为 1.39 亿元，主要为公司并购金业机械形成，公司在年终将根据会计政策等相关规定对金业机械相关的商誉作减值测试。

受经济下行影响，国内整体需求下降，广州威能今年上半年商用发电机组业务实现营业收入 1.58 亿元，同比下降 24.80%；报告期内净利润-719.71 万元，同比减亏 1,925 万元，主要系上年同期计提应收账款坏账准备等因素所致。

问题 6：公司有没有信心完成年初定下的年收入 130 亿元目标？

回复：投资者您好！2023 年公司坚持既定的聚焦“摩托车+通机”主业的发展战略，做大做强，做精做透。前三季度实现营收近 93.64 亿元，同比下降 1.46%，降幅进一步收窄，摩托车业务实现销售收入 66.86 亿元，同比增长 12.35%，无极中大排量休闲娱乐机车品牌实现销售收入 10.68 亿元，同比增长 43.42%。公司主营业务持续夯实，经营稳健。受通机业务受终端消费市场通胀、美国“双反”政策等影响，收入出现同比下滑，因此完成 130 亿元的营收目前来看存在一定难度。公司将继续加大研发、渠道建设、营销方面的投入，总结、延续 CU525 的“爆款基因”，持续提升品质品控和成本管控能力，同时，公司通机业务积极推进全球多元化市场策略，大力拓展非欧美市场，加快推进园林机械产品和电动化智能化产品的研发工作，未来公司将争取通过新产品的投放扭转下滑趋势。争取向全体股东和市场交出一份满意的答卷。

问题 7：公司刚启用的搏创楼作为隆鑫通机新研发大楼，是否意味着公司未来将加大研发投入？

回复：投资者您好！公司始终坚信技术创新是企业发展的动力源泉，对于研发的重视可以说是公司企业基因的一部分，公司对研发的投入不遗余力，近三年公司研发费用累计达 11.54 亿元，复合增长率达 23.14%，未来，在目前行业竞争白热化的情况下，公司将持续加大在研发及“人财物”等各方面的投入，持续提升自主创新水平，布局未来相关产业新赛道，在持续改善研发环境的同时还将引进行业领先的科研设备和开发软件，增强软硬件协同优势。同时，公司将密切关注业内新兴技术发展趋势，将行业领先技术应用在自主产品上，提升产品市场竞争力。

问题 8：希望贵司以后不要再去收购乱七八糟的企业，耽误公司多年的发展，聚焦主业，把摩托车和通机事业做大做强，争取做中国的百年摩企。

回复：投资者您好！感谢您的关注，我感受到了您对公司的深切期望。公司未来将坚持既定的聚焦摩托车+通机主业，做大做强，做精做透。公司将继续加大研发、渠道建设、营销方面的投入，总结、延续 CU525 的“爆款基因”，同时持续提升品质品控和成本管控能力，不负众望，争取向全体股东和市场交出一份满意的答卷。

问题 9：公司高管持股相比同行业其他公司好像一直较很少，近年来公司高管变动较大，是否与公司高管持股较少有关？公司是否有相应计划保障高管和公司的共同利益？有推出股权激励或者员工持股计划的打算？

回复：投资者您好！公司近年的高管离职系个人原因。公司深知员工持股计划和股权激励在提高员工的凝聚力、积极性，吸引和保留优秀管理人才和业务骨干方面的重要性。在当前时点，公司暂时没有相应的计划，但我们会召集公司董事、高管等相关管理人员认真考虑推行股权激励或员工持股计划的可行性。公司将持续追求公司与个人共同持续发展的理念，调动管理者与员工的积极性，在共同富裕的时代背景下，积极推动实现股东利益与员工利益的平衡及共同富裕。

问题 10：公司账面上现金接近 50 亿，请问董事长是否考虑 2023 年大幅度分红？

回复：公司自 2012 年上市以来，坚持以现金分红方式积极回馈全体股东，自 2012 年以来累计现金分红 29.69 亿元，占累计归属母公司净利润 41.46%，远超公司 IPO 募集资金总额，公司在章程中明确规定利润分配政策保持连续性和稳定性，强调优先采用现金分红的利润分配方式，具有完备的分红决策程序和机制。公司倡导价值投资理念，以实际行动积极回报股东。

问题 11：董秘您好，请问公司董事会何时换届？

回复：投资者您好！公司第四届董事会、监事会已于 2023 年 1 月 14 日届满，由于公司控股股东正处于重整执行期内，考虑到重整计划执行完成后公司控股股东将发生变更，因此公司新一届董事会、监事会的候选人提名工作尚未完成。根据隆鑫控股与合伙人基金协商情况，公司新一届董事会、监事会的候选人提名工作暂缓启动，待隆鑫控股所持隆鑫通用 615,857,200 股股票（股份占比 29.99%）交割至重整投资人所设立的资产接收平台公司后，新控股股东将及时启动董事会、监事会换届事项。在新一届董事会、监事会产生前，公司现有董事、监事全体成员及高级管理人员将依照法律法规和公司《章程》的规定，继续勤勉尽责履行董事、监事及高级管理人员的义务和职责。

问题 12：根据公司公告，11 月 21 日为控股股东重整最后期限，请问公司如控股股东破产，上市公司有没有稳定股价的预案？

回复：投资者您好！截至目前，公司控股股东破产重整进展不达预期，虽然《重整计划》仍在执行期内，但能否按照法院裁定的 12 个月内实施完成存在较大不确定性。《重整计划》虽然存在经法院确认后延长执行期的可能性，但亦存在延长执行期后不能实施完成的风险；若《重整计划》未能在 12 个月内实施完成或延长执行期后（如有）仍未在延长期内完成，则控股股东存在被宣告破产的风险。公司一方面将持续关注控股股东重整相关进展，切实履行信息披露义务；另一方面，公司管理层一直关注和重视市值管理工作，将努力做好生产经营，增强公司产品的盈利能力和企业核心竞争力，提升公司在资本市场的辨识度以及资本市场对公司的价值认同。感谢您的关注！

特此公告。

隆鑫通用动力股份有限公司

董事会

2023 年 11 月 11 日