证券简称:中鼎股份

安徽中鼎密封件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

投资者关系活动	☑ 特定对象调研 □分析师会议
类别	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他
参与单位名称及	天风证券 郭雨蒙
人员姓名	
时间	2024年1月22日(周一)
地点	公司会议室
上市公司接待人	1、副总经理、董事会秘书蒋伟坚
员姓名	2、证券事务代表汪松源
	一、公司参观
投资者关系活动主要内容介绍	参观公司生产现场。
	二、交流沟通
	1、公司与华达科技等投资主体共同投资瑞祥一号基金的目
	的是什么?
	答: 为满足公司战略发展需要,在保持公司自有主营业务高
	速发展的同时,公司看好并计划参与整车及汽车产业链投资。本
	次投资通过借助专业投资机构在行业分析、投资标的筛选及价值
	发现方面的专业能力、经验和资源,结合行业及公司发展方向多
	 方位探索产业升级新机遇,为公司的主营业务战略发展服务,在
	 保持公司自有主营业务高速发展的基础上进一步提升公司综合
	竞争能力。
	元 寸 HL/J。
	N 1
	2、公司的空气供给单元的在手订单目前是多少?
	答:您好,AMK 中国即安徽安美科已取得国内多家造车新

势力及传统自主品牌龙头企业订单,截至目前安徽安美科已获订 单总产值 104 亿元左右。同时公司也在加速空悬其他系统硬件总 成产品的研发进度。

3、公司轻量化业务情况和客户情况能简单介绍一下吗?

答:公司轻量化业务产能目前分布在国内,产品以控制臂、球头为主。在轻量化领域,公司的球头产品占据主要技术优势。 控制臂和摆臂是锻造件,安全性要求较高,球头产品需同时保持 能动性和强度,公司产品在质量和技术上占据优势。随着公司在 底盘轻量化系统总成产品业务的不断推进,已经取得奔驰、长安、 广汽、比亚迪等多个传统主机厂订单,同时在新能源头部企业业 务都取得突破性进展并获得相关订单。

4、公司未来营收的增长主要在哪些方面?

答:一方面公司不断提升国内优质客户的占有率,提高市场份额;二是借助国际市场平台化项目,利用国内、欧洲、北美布局优势,实现全球化协同供货;三是加大新能源领域投入,树立全球化、集成化的发展战略。公司将继续围绕智能底盘系统核心战略目标,推动公司业务向智能化迈进。

5、未来公司资金将会投入哪些地方?

答:持续推进全球产品研发计划,围绕智能底盘核心业务拓展,加大在空气悬挂、轻量化、流体管路系统等产品延伸方面的研发投入;深化与新能源领域领军企业的研发合作,推动公司三大增量业务的技术升级;利用核心科技能力逐步扩展公司产品矩阵;与主机厂全球布局产生协同效应,提高公司全球市场份额,提升公司盈利能力和全球竞争力。

6、请问公司传统减震业务国内外的营业收入哪个更高?为
什么公司体内国内公司的利润水平要高于国外公司?
答: 国内公司减震业务营业收入要高于海外公司,未来公司
减震业务将继续保持相对稳健的发展态势; 国外公司在生产成
本、人员成本、管理成本等方面费用较高,整体利润率水平会低
于国内公司,近年来公司从区域化管理过渡到模块化管理,通过
对海外公司进行成本控制与精细化管理,提升海外公司的盈利水
平。

附件清单(如有)

日期 2024-1-22