

苏州麦迪斯顿医疗科技股份有限公司 关于签订与日常经营相关的产品销售框架合同的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

● 合同类型及金额：苏州麦迪斯顿医疗科技股份有限公司（以下简称“公司”或“上市公司”）的全资子公司麦迪电力科技（苏州）有限公司（以下简称“麦迪电力”或“卖方”）与赛拉弗能源集团股份有限公司（以下简称“赛拉弗能源”或“买方”）签订了《光伏电池片产品销售框架合同》（以下简称“销售合同”或“合同”），麦迪电力拟向赛拉弗能源供应 N 型 TOPCon 单晶电池片合计预计 77,700 万片，其中 2024 年预计 35,400 万片，2025 年预计 42,300 万片。以本合同签订时 InfoLink Consulting 最新公布的 N 型 TOPCon 电池片价格均价测算，预计合同总金额约为 29.22 亿元。本协议的具体执行以双方后续签订的实际销售订单为准，实际销售数量与金额存在不确定性。

● 合同生效条件：本次销售合同自双方盖章之日起生效，公司后续将根据实际数量和价格签订具体销售订单。

● 合同履行期限：自合同签订之日起至 2025 年 12 月 31 日。

● 对公司业绩的影响：本合同为日常经营相关的销售合同，公司签订本合同有助于与下游合作伙伴建立长期稳定的关系，有助于公司 N 型 TOPCon 单晶电池片产品的稳定销售，符合公司发展战略规划。实施过程中的实际交易价格及销售数量以签订的销售订单为准，对公司各年度业绩产生的影响以经审计财务报告为准。

● 风险提示：

1、本次签订的合同为框架协议，且合同周期较长，协议的具体执行需根据后续签订的实际销售订单确定。合同履行过程中，如遇政策、市场、环境、客户

需求变化等因素影响，可能会导致合同无法如期或全面履行，实际销售数量、金额及收入确认存在一定的不确定性。

2、合同具体销售数量以本合同项下双方签订的销售订单为准，销售价格将根据销售订单，随市场价格的浮动而变化，故合同期内实际销售金额存在不确定性。如未来相关产品价格下行，或成本上升，存在销售利润较低的风险。本次预计合同金额不构成业务承诺或业绩预测。

3、合同履行过程中，公司存在未能及时供货、产品质量保证等情况导致公司承担违约责任的风险。

公司将根据协议后续进展情况，按照有关规定履行相应的决策审议程序和信息披露义务。敬请广大投资者注意投资风险。

一、交易概述

为推动公司战略发展，与下游合作伙伴厂商建立长期稳定的关系，形成互利互惠的合作格局，近日公司全资子公司麦迪电力与赛拉弗能源签订了《光伏电池片产品销售框架合同》，自合同签订之日起至2025年12月31日，麦迪电力预计向赛拉弗能源供应N型TOPCon单晶电池片，合计约77,700万片，产品售价根据实际市场价格确定，以本合同签订时InfoLink Consulting最新公布的价格均价测算，预计合同总金额约29.22亿元。金额仅为根据当前市场价格均价测算，实际以双方签订的销售订单为准。

本合同为日常经营相关的销售合同，不构成关联交易，根据《上海证券交易所股票上市规则》等规定，无需提交公司董事会和股东大会审议，合同自双方盖章后生效。

二、交易对方情况

名称：赛拉弗能源集团股份有限公司

统一社会信用代码：91341500MA8NB6QR5X

成立时间：2021-10-25

注册地址：安徽省六安市金寨县经济开发区（现代产业园区）石船路、金家寨路交口以东

法定代表人：李纲

注册资本：15555.581 万元

主营业务：一般项目：光伏设备及元器件制造；光伏设备及元器件销售；光伏发电设备租赁；发电技术服务；太阳能发电技术服务；储能技术服务；节能管理服务；合同能源管理；技术进出口；货物进出口；技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；新兴能源技术研发（除许可业务外，可自主依法经营法律法规非禁止或限制的项目）

主要股东：宇业集团有限公司、李纲、席军涛

赛拉弗能源集团股份有限公司是一家综合性能源企业，拥有多年组件销售经验，出货遍布 40 多个国家分布及应用，是全球首家通过 TUV SUD Thresher 测试的光伏企业，曾入选“2022 中国光伏企业 20 强”组件企业十强，被 PV Evolution Labs 评为顶级组件商，在行业内拥有良好的资质及销售服务能力。

赛拉弗能源非失信被执行人，与公司之间除日常业务往来外不存在其他产权、业务、资产、债权债务、人员等方面的关系。

三、交易标的定价及结算情况

1、定价原则：产品价格以双方签订的销售订单为准，公司基于市场均价给予买方一定的优惠，后续每月预计市场行情并随行就市对等调整。合同项下的产品单价包含产品包装费及产品运抵合同约定交货地点的运费、保险费。

2、结算方式：如双方签署的销售订单有单独约定的从其约定，销售订单没有约定的，按订单下达之日起 3 个工作日内买方支付该批次订单货款，卖方在货款到后 3 天内发货。

四、销售合同的主要内容及违约责任

1、合作期间

自合同签订日起至 2025 年 12 月 31 日。本销售合同有效期满合同未履行的，合同自然终止。如果合同有效期届满前最后一笔买卖合同关系已经开始但尚未履行完毕，则该合同有效期限届满后不影响已生效或未履行完毕的合同效力，直至合同、订单履行完毕。

2、合作方式

卖方向买方供应 N 型 TOPCon 单晶电池片，2024 年 1 月-2025 年 12 月总供货

量预计 77,700 万片，其中 2024 年度预计总供货量 35,400 万片，2025 年度预计总供货量 42,300 万片。

3、违约责任

(1) 基于销售合同取得的货物或服务，其在使用、制造、销售、出口等经营活动中不应侵犯买方任何知识产权或商业秘密（包括但不限于买方在产品或服务上享有的专利、商标、技术标准及参数、版型、涉及制作工艺等）若卖方在上述经营活动中有任何侵犯买方相关知识产权的行为，卖方需按照销售订单实际金额的 20%向买方进行赔偿，实际损失大于上述限额的，卖方应按实际损失承担全部赔偿责任。

(2) 卖方逾期交货，应每日按逾期交货价款总额的 0.1%向买方支付违约金，合同项下的违约金及其他赔偿总金额不超过合同总金额的 5%。

(3) 先发货后付款的，如买方逾期付款，应每日按逾期货款*LPR*2 的标准向卖方支付违约金，本合同项下的违约金及其他赔偿总金额不超过相应订单总金额的 5%。

(4) 买方无正当理由在卖方正常供货后拒绝收货的，买方每日应按拒绝收货金额的 0.05%向卖方支付最高不超过拒收货物总金额 5%的违约金，造成卖方物流、保管等费用增加且超过违约金的，按实际费用赔偿。

(5) 合同约定卖方收到买方全额货款后再发货（或收到批次货款后批次发货），但在未收到买方货款或足额货款的情况下，卖方先行发货并且买方正常收货的情况下，并不意味着卖方放弃以后批次的货物先收货款后发货的权利，买方应当在收货后 3 个工作日支付全额付清，否则买方应当按照上述违约责任第(3)条的规定承担违约责任，若买方延迟付款达 15 日的，卖方有权单方解除合同。

(5) 守约方为追究违约方的违约责任发生的费用，包括但不限于律师费、仲裁费、保全费、保全担保手续费、执行费、差旅费等，由违约方承担。

五、 本次交易对上市公司的影响

麦迪电力与赛拉弗能源签订相关单晶电池片销售合同是基于互惠互利的原则，有助于与下游厂商建立长期稳定的关系，有利于公司单晶电池片的长期稳定销售，有利于公司生产经营的稳定性，符合公司发展战略规划。不存在可能导致损害上市公司利益的情形，不会影响上市公司日常生产经营。

本次销售合同的签订,后续在实施过程中的实际交易价格及销售数量以具体销售订单为准,对公司各年度业绩产生的影响以经审计财务报告为准。本次交易不涉及关联交易、同业竞争等情形。

六、风险提示

1、本次签订的合同为框架协议,且合同周期较长,协议的具体执行需根据后续签订的实际销售订单确定。合同履行过程中,如遇政策、市场、环境、客户需求变化等因素影响,可能会导致合同无法如期或全面履行,实际销售数量、金额及收入确认存在一定的不确定性。

2、合同具体销售数量以本合同项下双方签订的销售订单为准,销售价格将根据销售订单,随市场价格的浮动而变化,故合同期内实际销售金额存在不确定性。如未来相关产品价格下行,或成本上升,存在销售利润较低的风险。本次预计合同金额不构成业务承诺或业绩预测。

3、合同履行过程中,公司存在未能及时供货、产品质量保证等情况导致公司承担违约责任的风险。

公司将根据协议后续进展情况,按照有关规定履行相应的决策审议程序和信息披露义务。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

苏州麦迪斯顿医疗科技股份有限公司董事会

2024年1月31日