

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

## 南兴装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-IR003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（现场会议、电话会议） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	参会机构投资者详见附件清单 董事会秘书：叶裕平先生 证券事务代表：王翠珊女士
时间	2024年3月5日 13:30、15:30
地点	公司会议室、电话会议
形式	线下交流、线上交流
交流内容及具体问答记录	<p>公司领导介绍了公司和全资子公司广东唯一网络科技有限公司的基本情况，并就经营情况、市场情况和行业情况等与调研人员进行了深入交流。主要内容如下：</p> <p><b>一、目前专用设备的订单情况</b></p> <p>公司2023年前三季度业绩增长幅度比较理想，2024年开年以来订单也较为充足。一方面，下游家具企业对设备的智能化、柔性化程度要求更高，公司产品的升级迭代带来了下游家具企业更新换代的新需求；另一方面，消费升级、存量房装修及家具下乡等国家政策的支持，也拉动了设备的增长。</p> <p><b>二、南兴智能装备生产基地项目的介绍</b></p> <p>公司目前产能接近饱和，为进一步优化公司的生产布局，满足下游客户对设备的需求，促进公司生产经营的发展以及经营效益的提升，公司已与政府签订投资协</p>

议，拟投资建设智能装备生产基地项目。新基地将主要制造智能封边机、工段智能工作站、智能生产线等家居制造高端数控装备。

### **三、专用设备的海外销售情况及未来规划**

海外市场的销售主要通过经销商的方式进行，具有较大的增长空间。近年来，海外市场的销售均有较大的增长，主要集中在金砖国家和南美洲等市场。未来，公司将继续引入专业且有知名度的海外经销商，并继续开拓及提升东南亚、欧洲、美洲市场的市场占有率。

### **四、专用设备业务的新产品介绍**

公司坚持研发创新，持续升级产品性能和提高产品质量，公司新推出的智能裁板锯及智能封边机，技术对标进口产品，柔性化程度高，满足客户对设备高效率、高品质的需求。

### **五、专用设备业务的市占率情况**

专用设备行业竞争格局分散，技术变革下行业优胜劣汰加剧，行业集中度有望持续提升。公司作为国内板式家具生产设备的领军企业，持续为客户提供优质的产品设备，未来有望进一步提升市场占有率。

### **六、专用设备业务的售后服务体系**

售后服务主要以区域经销商服务为主，经销商在区域内进行售后服务，公司为经销商提供技术的支持，并定期对经销商进行培训。针对直销客户，同样以区域经销商服务为主，并根据实际情况由公司直接提供技术支持。

### **七、小鹭 AIGC 助手的介绍**

公司持续密切关注行业技术发展趋势，与微软合作的小鹭 AI 模型技术和周边生态较为成熟，可提供智能化的问题解答、协同办公和信息查询等功能，为企业提供高效的沟通和服务支持。

	<p><b>八、数据中心的情况</b></p> <p>唯一网络以粤港澳大湾区为中心点，拥有国际领先标准的唯一网络志享（华南）和东莞沙田两座绿色数据中心，目前自建机柜约 4700 个。</p> <p>志享数据中心的上架率较高，客户结构健康，上架率比较平稳；南兴云数据中心目前正在按计划上架中，公司将采取有效的销售策略，积极拓展各类型客户，逐步提高上架率。</p> <p><b>九、公司提高毛利率的措施</b></p> <p>公司将通过优化生产工艺流程、降本增效、打造爆款产品、提高产品附加值等措施提升毛利率，促进盈利能力的提升。</p> <p><b>十、未来的展望</b></p> <p>在专用设备方面，尽管房地产市场有所波动，但存量房二次装修带来了家具的新需求，以及随着消费升级人们对家具品质的高要求，都促进了下游客户对专用设备更新换代的需求；与此同时，更多的跨界客户进入到家具市场也促进了对设备的需求；随着公司产品的性能和质量不断提升，产品性能已经接近或达到进口产品的水平，部分产品性能甚至超越进口产品，而价格只有同类进口产品的 1/2 或 1/3，进口替代已是大势所趋；公司未来将开拓更多的区域、引进更多的优质经销商拓展国内外市场。</p> <p>在 IDC 及云计算方面，随着算力的需求，公司将密切关注政策导向和行业技术发展趋势，并根据客户需求和市场情况紧抓机遇；同时针对客户应用痛点的需求，加大产品研发，提供适应客户需求的一站式产品化服务或定制化解决方案，持续推进公司云计算及数据中心等数字基础设施的建设及推广运营。</p>
关于本次活动是否	否

涉及应披露重大信息的说明	
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	参会名单

## 附件清单：参会名单

序号	机构名称	参会人员
1	丹羿投资	龚海刚
2	中泰证券	郑雅梦
3	云杉投资	李晟
4	融通基金	孙卫党
5	明达资产	黄俊杰
6	国赞私募	郭玉磊
7	海富通基金	刘海啸
8	尚诚资产	黄向前
9	光大保德信	李心宇
10	中意资产	臧怡
11	信石投资	韩林和
12	平安银行	刘颖飞
13	天猗投资	曹国军
14	汇富基金	许高飞
15	公能达投资	周启龙
16	汇泉基金	周晓东
17	途灵资产	赵梓峰
18	浙商基金	王斌
19	太平基金	田发祥
20	国元证券	冯健然
21	国元证券	许元琨