

公司代码：688389

公司简称：普门科技

深圳普门科技股份有限公司
2023 年年度报告摘要

Lifotronic
普门科技

第一节 重要提示

1 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。

2 重大风险提示

公司已在本报告中详细阐述公司在生产经营过程中可能面临的各种风险及应对措施，敬请查阅本报告“第三节 管理层讨论与分析”之“四、风险因素”。敬请投资者注意投资风险。

3 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

4 公司全体董事出席董事会会议。

5 天健会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6 公司上市时未盈利且尚未实现盈利

是 否

7 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经公司第三届董事会第五次会议审议，公司2023年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数分配利润，拟向全体股东每10股派发现金股利人民币2.81元（含税）。截至2023年12月31日，公司总股本428,076,157股，以此计算共计拟派发现金股利人民币120,289,400.12元（含税）。在实施权益分派的股权登记日前公司总股本发生变动的，公司拟维持每股分配比例不变，相应调整分配总额。本利润分配预案尚需公司2023年度股东大会审议通过后实施。

8 是否存在公司治理特殊安排等重要事项

适用 不适用

第二节 公司基本情况

1 公司简介

公司股票简况

适用 不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	普门科技	688389	不适用

公司存托凭证简况

适用 不适用

联系人和联系方式

联系人和联系方式	董事会秘书（信息披露境内代表）	证券事务代表
姓名	路曼	
办公地址	深圳市龙华区观湖街道观城社区求知东路8号普门科技总部大厦22楼	
电话	0755-29060052	
电子信箱	bod@lifotronic.com	

2 报告期公司主要业务简介

(一) 主要业务、主要产品或服务情况

普门科技是一家研发智造和市场营销双轮驱动的专业化高科技医疗设备企业，主要从事医疗器械的研发、制造、全球营销及服务，专注于体外诊断（体外诊断设备及配套检测试剂）、治疗与康复两大领域产品的开发及技术创新。公司坚持以技术创新为根基，以临床诊疗需求为导向，提高自主创新能力，增强产品核心竞争力，持续推出对人类健康和生命有显著价值的产品和服务。

公司凭借对终端用户临床需求的深入和准确理解，制定了“特色化、专业化、差异化”的产品战略，开发适用于各级医疗机构及消费者的技术和产品，提供有价值的体外诊断和治疗与康复解决方案。

1、在体外诊断领域：

公司基于电化学发光、免疫比浊、液相色谱、免疫荧光、血凝力学测试等五大技术平台，为医院、体检中心、第三方实验室提供系列体外诊断产品，主要包括全自动电化学发光免疫分析仪、特定蛋白分析仪、糖化血红蛋白分析仪、自动尿液微量白蛋白肌酐分析仪、干式荧光分析仪等仪器及配套试剂，通过对人体样本（如血液、体液、组织等）的检测获取临床诊断信息。

报告期内，公司新增电化学发光免疫分析配套试剂注册证 8 项，其中，促甲状腺素受体抗体（Anti-TSHR）项目的获证补全了甲状腺功能检测项目套餐；7 项细胞因子的获证，使得公司电化学发光产品检测套餐在细胞因子监测领域占有一席之地，提升了公司电化学发光试剂的整体竞争力。全自动化学发光免疫分析仪、小型化学发光免疫分析仪入选第九批“优秀国产医疗设备产品目录”。

全新一代高速糖化血红蛋白分析仪及配套试剂持续上量，该产品利用了糖化血红蛋白快速模式分析技术，实现对常见血红蛋白变异体的分离识别，使得仪器性能和检测能力得到全面提升。同时，公司完成的“基于高效液相色谱法的糖化血红蛋白分析仪研发及产业化”项目获得“2023 年度深圳市科学技术奖科技进步奖二等奖”。公司糖化血红蛋白检测相关专利“色谱峰检测方法、装置、计算机设备和存储介质”（专利号：ZL202011398945.5）获得 2022 年度深圳市科学技术奖专利奖。

公司临床检验比浊产品线中，基于散射比浊方法学的全自动红细胞渗透脆性分析仪 RA-800Plus 系列产品已取得注册证并开始市场推广工作。相比该项目的传统手工法测试，公司产品具有测试全自动化及速度快等特点，为红细胞渗透脆性降低的辅助诊断提供了经济方便的解决方案。

2、在治疗与康复领域：

公司产品主要围绕临床医疗和皮肤医美两大产品线进行产品开发。

在临床医疗产品线，公司现有产品包括光子治疗仪、空气波压力治疗系统、高流量医用呼吸道湿化器、高频振动排痰系统、冲击波治疗仪、多功能清创仪系列、医用负压吸引器及敷料套装、超声多普勒血流分析仪、医用升温毯、脉冲磁治疗仪、中频干扰电治疗仪和红外治疗仪等。公司通过技术创新、产品研发、升级换代和专业服务等方式，针对不同疾病、不同科室的需求推出配套的产品组合解决方案，有效促进疾病治疗与康复的临床疗效。

皮肤医美产品线是公司重点投入和发展的业务方向，其重点拓展方向为非公消费类医疗市场，目前市场推广已初见成效。产品类型涵盖皮肤治疗、美白、脱毛、生发等多个领域，为市场提供多样化的全套解决方案。

3、消费者健康领域：

该业务是公司孵化的全新业务，为更好地服务于家庭医疗、生活美容、慢病康复等需求，公司基于现有在治疗与康复产品领域的技术积累，开发适用于消费者健康需求的专业化、特色化医疗产品，同时搭建并自主运营电商服务平台，为广大消费者服务。目前已推出光子治疗仪、面罩式光子治疗仪（RAYMORE）、空气环压肌力恢复系统（元气泵）等产品。

报告期内公司主营业务没有发生重大变化。

(二) 主要经营模式

公司拥有完整的研发、采购、生产、销售和用户服务流程，实现从客户需求收集、产品定义与设计、采购与生产制造、销售与售后服务的全流程控制。报告期内，公司经营模式未发生重大变化。

1、盈利模式

公司主要从事医疗器械的研发、制造、营销及服务，通过销售医疗器械设备及相关配件取得销售收入，公司的盈利主要来自销售及售后服务收入与生产成本及费用之间的差额。

2、研发模式

公司坚持自主研发，执行集成产品开发（IPD）流程，进行技术创新和产品开发。报告期内，公司全面推行 IPD 流程，要求项目经理、产品经理把握 IPD 精髓，协同各职能部门关键用户依据 IPD 流程工作，以保证做正确的事。

报告期末，公司研发人员达 409 人，围绕产品开发相关的各框架流程和制度已形成，基本覆盖产品全生命周期。

同时，公司通过对外合作、收并购和整合以拓展普门科技产品布局、提高技术创新能力，为公司可持续发展提供支持。公司积极与国内知名大学、医院开展学术合作，形成以市场为导向的产学研合作模式，为新产品快速产业化打下坚实的基础。合作单位包括重庆大学、中国人民解放军总医院（301 医院）等。

3、采购模式

公司对原材料采购建立了严格的质量管理体系，制定了完善的供应商导入和考核机制。公司在导入新的供应商时，会从技术、质量、服务、交付、成本等多角度进行准入评审。在最终导入以后，亦会持续对供应商进行动态绩效考核和管理，确保供应商满足公司要求。

公司采购模式主要包括一般采购和外协加工，以一般采购为主。一般采购是指公司向供应商发出订单，不提供生产所需的原材料，由供应商按照订单向公司交付原材料的采购模式；外协加工是指公司向供应商提供生产所需的全部或部分原材料，由供应商按照公司要求进行定制加工，然后向公司交付半成品或零部件。公司遵循 5R 采购原则，即“适时、适量、适质、适价、适地”，规范采购作业，以确保所采购的产品和服务能够持续满足产品研发、生产和服务的要求。

4、生产模式

公司生产部门以市场为导向、以客户需求为准制定生产计划，属于“以销定产”的生产模式。公司销售部门负责向采购部门计划人员提供产品销售预测和销售订单，采购部门计划人员结合原材料库存具体情况，编制《生产批次编排计划》并安排生产。

公司根据年度销售预算制定年度生产计划；每月根据销售预测、历史实际销售数据和投标等大单信息提前采购原材料，并生产部分通用半成品；每周再根据接到的实际订单制定周生产计划和日生产计划，按订单生产成品。公司质量管理部门对生产活动进行严格的过程控制。

5、营销模式

公司采取以间接销售为主、直接销售为辅的销售模式。间接销售是指公司通过经销商及一般间接销售客户向终端客户销售产品。直接销售是指公司直接向终端客户或消费者进行销售，例如公司通过招投标、政府采购、电商平台等方式直接销售产品至医疗机构或个人。

在经销商管理上，公司综合考虑境内经销商所在区域、销售能力等，与选定的经销商签订《合作经销协议》，并对境内签订协议的经销商进行动态化管理，建立进入及退出机制；同时设置国际

销售部门负责沟通和服务海外经销商，拓展海外市场。

报告期内，公司经营模式未发生重大变化。

(三) 所处行业情况

1. 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

根据中国证监会颁布的《上市公司行业分类指引》（2012 年修订），公司所处行业属于 C 制造业—C27 医药制造业和 C35 专用设备制造业。根据国家统计局颁布的《国民经济行业分类与代码》（GB/T 4754-2017），公司所处行业属于：C35 专用设备制造业—C358 医疗仪器设备及器械制造。

依据 2021 年 6 月 1 日起实施的《医疗器械监督管理条例》的规定：医疗器械，是指直接或者间接用于人体的仪器、设备、器具、体外诊断试剂及校准物、材料以及其他类似或者相关的物品，包括需要的计算机软件；其效用主要通过物理等方式获得，不是通过药理学、免疫学或者代谢的方式获得，或者虽然有这些方式参与但是只起辅助作用。

(1) 中国医疗器械行业发展阶段

我国的医疗器械产业起步较晚，技术相对落后，市场以中低端产品为主。但是自建国至今，我国的医疗器械产业发展非常迅速，并可以将发展经历大致分为三个阶段：第一个发展阶段，从新中国建立到改革开放的 30 年里，我国的医疗器械产业开始处于“萌芽”状态，并在不断的摸索中逐步形成一个独立的产业；第二个发展阶段，改革开放到中共十八大的 35 年里，我国医疗器械产业高速发展，并朝着产品种类更加齐全、技术创新能力不断完善、能满足消费者不同层次需求的成熟产业发展；第三个发展阶段，十八大以来，党和国家对医疗器械发展高度重视，在优化监督管理体制的同时鼓励企业创新。我国的医疗器械产业正朝着国产化、高端化、品牌化、国际化方向发展。

随着人们对健康要求的日益提高，医疗器械的需求逐渐增加，在一定程度上促使我国医疗器械产品结构不断调整，呈现多元化发展，如诊断产品、家用保健器械和家庭医疗保健器械逐步受到市场青睐。在经济和技术的发展下，随着利好政策的发布、老龄化速度加快，医疗器械行业将会迎来快速发展的黄金阶段。

(2) 医疗器械行业基本特点

① 医疗器械产品种类繁多

医疗器械产品种类繁多，按国家食品药品监督管理总局发布的《医疗器械分类规则》（2015 年 7 月 14 日国家食品药品监督管理总局令第 15 号公布，自 2016 年 1 月 1 日起施行），国内医疗器械分类总计四大类 21 小类，包括：一、接触人体无源医疗器械：液体输送器械、改变血液体液器械、医用敷料、侵入器械、重复使用手术器械、植入器械、避孕和计划生育器械（不包括重复使用手术器械）、其他无源器械；二、接触人体有源医疗器械：能量治疗器械、诊断监护器械、人体输送器械、电离辐射器械、植入器械、其他有源器械；三、非接触人体无源医疗器械：护理器械、医疗器械清洗消毒器械、其他无源器械；四、非接触人体有源医疗器械：临床检验仪器设备、独立软件、医疗器械消毒灭菌设备、其他有源器械。

医疗器械品类繁多，技术迭代较快，针对不同临床需求有多种诊疗和康复类的器械推陈出新。随

着技术发展和研发基础的提升，预计未来医疗器械的品类会进一步丰富。

② 受益于需求端驱动，全球医疗器械行业持续稳定增长

随着全球人口增长、人口老龄化程度提高，医疗健康行业的需求将持续提升。此外，发展中国家的经济增长提高了消费能力，从长期来看全球范围内医疗器械市场将持续保持增长的趋势。2019年全球医疗器械市场容量约为4,519亿美元，预计2020-2024年全球医疗器械销售额复合增速5.6%，2024年市场规模或将达到5,945亿美元。

近年来，中国医疗器械市场保持高速增长，目前已占全球医疗器械市场近20%的份额，其受到人口老龄化、居民可支配收入增长和医疗服务需求释放三大因素的驱动，正朝着国际化、高端化的方向迈进。

③ 行业发展前景广阔，国内生产企业、终端医疗机构数量持续增长

我国医疗器械按管理类别可以分为第I类、第II类、第III类。其中，第I类包括低值耗材和手术类器械；第II类的产品主要有体外诊断、影像诊断所需器械，以及家用医疗器械；第III类指的是植入人体的高值耗材。

据众成数科(JOINCHAIN)统计，截至2023年12月31日，全国医疗器械生产企业数量达36,675家，较2022年的33,788家同比增长8.54%。其中，可生产I类产品的企业25,817家，较2022年底增长9.68%；可生产II类产品的企业17,187家，可生产III类产品的企业2,670家，分别增长8.50%、15.48%。

（信息来源：众成医械）

据统计，2022年末，全国医疗卫生机构总数103.3万个，其中医院3.7万个，在医院中有公立医院1.2万个，民营医院2.5万个；基层医疗卫生机构98.0万个，其中乡镇卫生院3.4万个，社区卫生服务中心（站）3.6万个，门诊部（所）32.1万个，村卫生室58.8万个；专业公共卫生机构1.3万个，其中疾病预防控制中心3385个，卫生监督所（中心）2796个。各类医疗卫生机构的成长，带动了国内医疗器械产业的快速发展。（资料来源：《2022年中国卫生健康和体育》）

④ 中国正向全球高端医疗器械制造中心迈进

高端医疗器械行业涉及医药、机械、电子、塑料等多个行业，是一个多学科交叉、知识密集、资金密集的高技术产业。在高端医疗器械的研发、生产等环节，北京、上海、深圳、广州等地已经形成自己的区位优势，吸引了正在扩展国内研发和制造基地的医疗企业，包括体量庞大的跨国公司，增强了高端大型医疗设备的国产化能力。

根据工信部发布的《医疗装备产业发展规划（2021-2025年）》，到2025年，医疗装备要实现全产业链优化升级，诊断检测装备、治疗装备等高端医疗装备亟须的关键材料和零部件要取得重大突破，实现高端医疗装备安全可靠，产品性能和质量达到国际水平。

⑤ 医疗器械国产化及国产替代是国家政策重点鼓励的方向

近年来，国务院、发改委等多部门都陆续印发了支持、规范生物医药行业的发展政策，而医疗器械产业作为生物医药产业链的重要组成部分，其发展也得到了广泛重视。如今，全国多省（市）都出台了相应政策，通过政策补助、招商引资、缩短审评时限等方式，吸引医疗器械企业“落户”本地，促进医疗器械产业高质量发展。

《广东省发展生物医药与健康战略性新兴产业集群行动计划（2021-2025年）》指出，完善双核多节点产业空间布局，打造生物医药与健康产业集聚区。打造以广州、深圳市为核心，以珠海、佛山、惠州、东莞、中山市等为重点的产业创新集聚区。广州、深圳、佛山、东莞等地纷纷制定相应政策，推进医疗器械企业落地，鼓励医疗器械创新发展。近年来国家层面发布的医疗器械行业主要政策见下表：

发布时间	发布部门	政策文件名称	政策性质
2023年8月	国务院办公厅	医疗装备产业高质量发展行动计划(2023-2025年)	鼓励类
2022年6月	国家药监局	支持港澳医疗器械注册人在大湾区内地9市生产医疗器械实施方案	鼓励类
2022年5月	国务院办公厅	深化医药卫生体制改革2022年重点工作任务	鼓励类
2022年4月	规划发展与信息化司	健康中国行动推进委员会办公室关于印发健康中国行动2022年工作要点的通知	鼓励类
2022年3月	国家市场监督管理总局	医疗器械临床试验质量管理规范	监管类
2022年1月	国家卫生健康委	“十四五”卫生健康标准化工作规划	监管类
2021年12月	工信部等	“十四五”医疗装备产业发展规划	鼓励类
2021年7月	国家药监局	关于药械组合产品注册有关事宜的通告	鼓励类
2021年6月	国家医保局等	关于开展国家组织高值医用耗材集中带量采购和使用的指导意见	鼓励类
2021年6月	国家卫健委	关于加快推进康复医疗工作发展的意见	鼓励类
2021年3月	国家药监局	医疗器械监督管理条例	监管类

（3）医疗器械行业主要技术门槛

① 政策壁垒

政府对医疗器械企业和医疗器械研发、生产及使用的管理进行严格监管。在企业取得食品药品监督管理部门的许可后，其生产的产品还需取得医疗器械产品注册证书，医疗器械产品取得上市资质耗时较长，通常是二到三年。新成立的医疗器械研发生产企业，从企业申请设立审批到产品研发、临床试验并顺利完成注册，再到市场推广，需要较长时间，市场准入门槛高。

② 技术壁垒

医疗器械产业是多学科交叉整合的知识密集型和技术密集型产业。医疗器械产品安全性、有效性、准确性和可靠性都必须得到保证，因此，医疗器械生产企业必须通过持续的研究和大规模临床数据的统计分析，才能开发出安全、有效、满足客户需求的产品。缺乏相关研发、制造、流程管理经验的机构或人员很难进入此行业，医疗器械产品研发的专业技术要求提高了进入该领域的难度。

③ 人才壁垒

医疗器械行业作为综合多门学科的高技术行业，研发、销售及管理人才需具备一定的医学、电子

工程、机械制造、工业设计等综合知识及同行业实践经验，而此类人才通常会选取资金实力强、业绩出众、市场声誉良好的企业就职，新进入企业通常难以在短时间内吸引复合型专业人才的加入。同行大企业的人才虹吸效应明显，加剧新成立企业在人才引进上面的难度。

④ 资金壁垒

医疗器械行业技术水平高、产品开发周期长、产品推广难度大，企业发展对资金的要求相当高。资金投入大增加了企业进入医疗器械行业的难度，资金不足将可能导致企业没有后续升级产品的实力，无法满足市场需求的变化，从而逐渐被市场淘汰。对于医疗器材行业中小企业而言，其资金有限且国内融资渠道较为单一，投资大、见效周期长成为进入该领域的一大障碍。

⑤ 品牌壁垒

临床中，新品牌的医疗器械要想成为医生首选的器械需要较长时间，尤其是在国内的临床机构中，因国外品牌在临床医务工作人员的工作中已树立了稳固的品牌形象，要想突破其固有印象难度大。被医生及医院高度认可的品牌可能需要多年的努力及投资来建立，新成立的企业通常难以快速建立自己的品牌知名度，这将阻碍其产品的临床推广应用及公司的发展。

2. 公司所处的行业地位分析及其变化情况

(1) 公司坚持创新开发，建成多个省市级医疗器械创新平台，为产品创新和可持续发展提供技术支撑，促进了行业技术进步，持续引领行业发展。

公司已建成多个创新平台。建成了广东省第一批“院士工作站”、“广东省工程技术研究中心”、“深圳市工程技术研究中心”、“深圳市工程实验室”、“深圳市企业技术中心”、“博士后创新实践基地”、“东莞市生化免疫分析工程技术研究中心”。公司先后承担国家部委级研发及产业化项目 5 项、省级研发及产业化项目 7 项和市区级研发及产业化项目 22 项。

高流量医用呼吸道湿化器 Hi-800 获 2022 年德国 iF 设计大奖。光子治疗仪、高频振动排痰系统、调 QNd: YAG 激光治疗仪、二氧化碳激光治疗机和体外诊断产品全自动电化学发光免疫分析仪等系列产品入选第四、六、七、八、九批“优秀国产医疗设备产品目录”。糖化血红蛋白分析仪、冲击波治疗仪等产品入选《深圳市创新产品推广应用目录（2020 年第二批次）》《深圳市创新产品推广应用目录（2020 年第三批次）》《深圳市创新产品推广应用目录（2022 年第一批次）》。

公司连续多年获得广东省“质量信用 A 类医疗器械生产企业”称号。2019 年 9 月普门科技荣登“2019 深圳领先生物科技企业 20—领军企业榜”。2022 年，普门科技荣登《中国新经济企业 500 强榜单》，位列第 415 位。2023 年，普门科技再次荣登“深圳知名品牌”榜，荣获“第十七届中国上市公司成长百强”荣誉称号。

(2) 公司在创面治疗、皮肤医美、电化学发光检测、糖化血红蛋白检测、特定蛋白检测等多个医疗器械领域均取得了重大科研创新和产业化突破，实现进口替代。

①在创面治疗领域，公司作为申报团队中唯一的企业，与中国人民解放军总医院第一附属医院、中国人民解放军第三军医大学（现更名为：陆军军医大学）、上海交通大学医学院附属瑞金医院等医学机构联合申报的“中国人体表难愈合创面发生新特征与防治的创新理论与关键措施研究”

项目，获得了国务院颁发的 2015 年度国家科学技术进步奖一等奖，是国内医疗器械行业第一家获得国家科学技术进步奖一等奖的企业；公司依托上述创面治疗等核心技术，自主研发了光子治疗仪，填补了国内临床创面光子治疗领域的市场空白；公司作为起草单位参与共同完成了《红光治疗设备》行业标准（编号：YY/T1496-2016）的制定，并于 2016 年 7 月 29 日正式发布。

②在皮肤医美领域，公司围绕抗衰、美白嫩肤、皮肤治疗、脱毛生发、私密治疗等几个方向来进行新产品的研发。2023 年度上市的新产品强脉冲光治疗仪为用户提供更安全、更有效、更舒适的美白体验。2023 年 1 月 12 日，普门科技气压弹道冲击波治疗仪和电磁弹道冲击波治疗仪系列产品喜获欧盟 CE MDR 注册认证，此认证代表着普门科技冲击波治疗仪系列产品的性能和品质已达到国际标准，普门科技也是国内首家荣获欧盟 CE MDR 注册认证的冲击波治疗仪制造商。

③在化学发光检测领域，公司基于三联吡啶钉的电化学发光免疫分析技术路线，使用自主合成的发光标记物，成功研制了包括检测仪器和配套试剂的新一代全自动免疫分析平台，打破了行业国际巨头在电化学发光免疫分析领域的全球垄断，填补了国内市场空白，成为国内第一家取得电化学发光免疫分析系统注册证的企业。2023 年，基于全自动化学发光免疫分析仪 eCL9000 的流水线正式应用于临床；相关配套试剂套餐在临床得到广泛应用，包括炎症、心血管标志物、性激素、甲状腺功能和肿瘤标志物等检测套餐。电化学发光技术及应用获得多个奖项，包括 2020 年中国分析测试协会科学技术奖（CAIA 奖）特等奖、2021 年度深圳市科学技术奖科技进步奖二等奖、2022 年中华医学科技奖三等奖及 2022 年中国产学研合作创新与促进奖产学研合作创新成果奖优秀奖。

④在糖化血红蛋白检测领域，公司基于高效液相色谱分析技术，开发出系列糖化血红蛋白分析仪及配套检测试剂和色谱柱快速检测糖化血红蛋白（HbA1c），有效分离常见的变异体（HbE\HbD\HbS\HbC），帮助糖尿病患者获得更快、更准确的诊断，提供更全面、精准的诊断支持。糖化血红蛋白作为糖尿病诊断的金标准，在健康体检、疾病治疗前后期检测的需求较大。得益于公司糖化血红蛋白系列产品具有高性能的表现，其在国内国际市场上获得客户较高的认可。2023 年，随着公司糖化业务高端机型产品的推出，公司在国际市场上的竞争力进一步增强，多年稳居中国同类产品出口第一。2023 年度，相关技术和产品共获得两个奖项，包括 2022 年度深圳市科学技术奖专利奖和 2023 年度深圳市科学技术奖科技进步奖二等奖。

⑤在特定蛋白检测领域，公司采用主流的免疫散射比浊方法学，完成了特定蛋白分析仪及其配套试剂 C-反应蛋白（CRP）测定试剂盒系列化产品开发，实现了进口产品替代，技术上处于国内领先水平；实现了对全血 CRP 和血清淀粉样蛋白 A（SAA）的快速定量分析，主要用于门急诊及住院患者的炎症检测，判断上呼吸道感染等感染性疾病的类别，区分细菌感染与病毒感染，为临床使用抗生素提供科学依据。2016 年 1 月 18 日，普门科技与日本希森美康开始全面战略合作，双方联合推出“血液分析仪+全自动 CRP+SAA 检测”合作新模式，由希森美康在中国市场独家代理普门科技品牌的 CRP+SAA 产品，发挥各自优势，强强联合，实现 CRP 检测位居国内市场领先地位。相关技术和产品获得多个奖项，包括 2018 年深圳市科学进步奖一等奖和 2020 年度广东省科技进步奖二等奖。

3. 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

报告期内，医疗器械行业因政策、技术、市场等因素出现多种多样的变化，行业变化带动了医疗器械技术和服务的更新，成为医疗器械行业未来的发展趋势。在体外诊断领域，新技术的应用越来越普遍，提高检测效率和结果的高准确性成为检验科室追求的目标。在治疗与康复领域，临床更加重视手术病人的术后恢复、住院患者的血栓预防等。同时医疗美容越来越受到大众欢迎。

(1) 体外诊断领域的新技术、新产业、新业态、发展情况以及未来发展

体外诊断被誉为“医生的眼睛”，是现代检验医学的重要构成部分，其临床应用贯穿疾病预防、诊断与鉴别诊断、治疗效果评价、预后评估等疾病发生发展的全过程，在促进医疗卫生事业发展和维护全民健康之中起到了至关重要的作用。体外诊断行业正呈现出生物技术、信息技术、智能控制技术、纳米技术、新材料技术等高度集成、高度融合的趋势，已成为医疗器械创新发展的重点领域。

随着人们对健康的关注增强，人口老龄化进程加快以及慢性病患者、高危人群数量不断攀升，国家对医疗行业分级诊疗、疾病“早预防早诊治”相关政策的支持，预计在未来五年、十年乃至更长一段时间，我国 IVD 行业仍将处于快速发展的黄金时期。

①免疫诊断

免疫诊断是以免疫学为基础，利用抗原抗体之间的特异性免疫反应来测定免疫状态、检测各种疾病的诊断方法。抗原与抗体由于在空间结构上的高度互补，能够对彼此高度识别并与之高效结合。免疫诊断就是对抗原或抗体与各种能够通过放射性、光电等原理定量的物质如放射性元素、酶、吖啶酯、三联吡啶钼等相结合，然后利用抗原与抗体间的高效结合对人体内的蛋白质、激素等物质进行定量测试；主要用于传染病、肿瘤、内分泌、心血管、代谢疾病以及优生优育等方面的辅助诊断。

免疫诊断作为体外诊断市场中的重要领域之一，经过 60 多年的技术迭代，化学发光技术成为近年来国内市场的主流，并与其他多种检测技术并存发展。中国免疫诊断市场在过去 5 年整体保持稳定的增长，未来伴随着国民人均医疗花费的提升、免疫诊断特检项目的增加、医疗新基建推动检测场景的扩充和检测技术的持续迭代进步，免疫诊断市场有望进一步扩容增长。

免疫诊断市场呈现多样的客户群及临床需求、产品同质化竞争、国产替代加速、技术持续革新等四大趋势。

随着分级诊疗的落地和政府医疗基建的投入，免疫诊断行业客户群体更趋多样化，其临床上需要更个体化的解决方案及服务，客户群体扩增的同时诊断需求将持续提升。除此之外，受国产厂家进入市场、医保控费及集采政策的影响，免疫诊断行业的竞争压力将愈发激烈。在没有显著质量优势的情况下，免疫检测产品已形成同质化竞争态势。在国家政策的扶持下，国产厂家将占据更大的市场份额，质优价廉的国产品牌替代进口品牌将成为必然趋势。另一方面，市场上对于检测产品的质量、精确性、操作、检测效率等要求的提高，也不断推动免疫诊断技术更新，以更好地满足临床需求和造福患者群体。

免疫诊断是 IVD 里规模最大的子领域，而化学发光已成为免疫诊断的主导技术，市场占有率超过了 70%。目前化学发光高端免疫诊断市场规模超过 400 亿元，行业增速也超过了 20%，并且技术平

台相对统一，有利于企业拓展产品快速做大做强。

普门科技大型、高速检测设备全自动化学发光测定仪 eCL9000 采用基于三联吡啶钌作为免疫标记物的直接电化学发光法，单模块检测速度达到 300 测试/小时，达到国际同类产品领先水平；通过 4 级检测模块的级联拓展功能，检测速度可以达到 1200 测试/小时，产品规划下一步将和 2000 测试/小时高速生化分析仪级联，形成大型生化免疫级联流水线；采用一次性 TIP 头吸样，提高了检测精度，保障了结果准确性；急诊项目（如炎症及心血管标记物等）最快 9 分钟出结果，满足临床急诊要求。

报告期内，电化学发光免疫分析平台获得了包括细胞因子在内的 8 项试剂注册证，未来除了在已有项目上深耕细作、不断提升质量外，公司在传染病、优生优育、高血压等领域将持续加大研发力度，不断补齐化学发光试剂套餐，使其成为普门科技具有核心竞争力的细分领域。

②生化诊断

生化诊断是指有酶反应参与、或者抗原抗体反应参与，主要用于测定酶类、糖类、脂类、蛋白和非蛋白氮类、无机元素类等生物化学指标、机体功能指标或蛋白的诊断方法。生化诊断试剂主要是针对血常规、尿常规、肝功能、肾功能、胰腺疾病、糖代谢等检测项目的诊断试剂。生化诊断是最早实现自动化的检测手段，也是目前最常用的体外诊断方法之一。

生化诊断试剂未来发展主要体现在两个方面：一是原有检测项目上将着眼于产品质量的持续提高；二是技术进步带来的新检测项目的持续开发。

而目前生化诊断领域一个明显的趋势是胶乳增强免疫比浊和胶体金增强免疫技术的应用使全自动生化仪的检测灵敏度大幅提高，使得一些原本采用酶联免疫检测的项目可以在全自动生化分析仪上检测。总而言之，由于国内生化试剂的质量提高和品种增加，未来生化诊断试剂市场的国产化替代趋势将进一步加强。

报告期内，普门科技控股子公司重庆普门创生物技术有限公司收到了 20 项由重庆市药品监督管理局颁发的二类《中华人民共和国医疗器械注册证（体外诊断试剂）》，产品覆盖了肝功能、肾功能、心肌、血糖、血脂、代谢类等疾病的诊断试剂盒，以及配套的复合校准品 1 项和复合质控品 1 项。试剂盒适配普门科技全自动生化分析仪以及市场上众多其他厂家如日立、贝克曼、雅培、东芝、西门子、迈瑞，迪瑞等的生化分析仪。

普门科技规划了 11 个生化检测套餐，包括肝功能 16 项、肾功能 8 项、心肌 8 项、糖尿病 4 项、血脂 7 项、胰腺炎 2 项、风湿炎症 5 项、无机离子 7 项、贫血 3 项、胃功能 2 项、自身免疫 6 项。

③糖化血红蛋白检测

糖化血红蛋白又称为糖基化血红蛋白，是红细胞中血红蛋白 β 链上缬氨酸的氨基末端与葡萄糖缓慢、持续且不可逆地进行非酶促蛋白糖化反应的产物。糖化血红蛋白由 HbA1a、HbA1b、HbA1c 组成，其中 HbA1c 占比约七成。由于 HbA1c 结构稳定，临床糖化血红蛋白检测以 HbA1c 为主。

糖化血红蛋白水平与糖尿病死亡风险、微血管并发症风险、心梗风险呈正相关，因此糖化血红蛋白对预测、延缓、防治糖尿病、心脑血管病变，提高患者生活质量，具有重要的指导意义。近年来，包括美国、中国等在内的国家陆续将糖化血红蛋白作为筛查糖尿病高危人群和诊断糖尿病重要手段。

临床糖化血红蛋白检测方法包括等电位聚焦法、免疫分析法、离子捕获法、高效液相色谱法

(HPLC)、电泳分析法、离子交换色谱分析法等，HPLC法和免疫分析法临床应用相对广泛，其中HPLC法应用占比约七成。近年来，得益于分级诊疗、慢病管理等推动，越来越多的医院、机构开始关注糖化血红蛋白检测质量。

糖化血红蛋白是评估糖尿病患者长期血糖控制状况的金标准，我国糖尿病患者规模庞大，糖化血红蛋白检测市场发展空间广阔。近年来，在需求释放、医疗技术提升、政策扶持驱动下，我国糖化血红蛋白检测市场下沉趋势明显，行业发展趋于规范化、高质量化、高效化、智能化。

普门科技糖化血红蛋白分析仪突破了层析柱、微球等核心零部件及“卡脖子”环节的关键技术。创新性采用包含环氧基团的乙烯基单体与多乙烯基交联剂进行聚合，实现微球制备工艺突破。微球应用于色谱柱中，实现快速分离糖化血红蛋白等成分，缩短了检测时间，打破国外企业在该领域的技术垄断，层析柱取得医疗器械注册证书；公司首次把高斯核函数拟合算法应用在血红蛋白色谱峰检测中，提高检测结果的重复性和准确度，其中“基于高效液相色谱法的糖化血红蛋白分析仪研发及产业化”项目获得“2023年度深圳市科学技术奖科技进步奖二等奖”。

④分子诊断

分子诊断是指应用分子生物学方法检测患者体内遗传物质的结构或表达水平的变化而做出诊断的技术。分子诊断主要是指编码与疾病相关的各种结构蛋白、酶、免疫活性分子基因的检测。分子诊断是预测诊断的主要方法，既可以进行个体遗传病的诊断，也可以进行产前诊断。

我国的分子诊断市场起步较晚，与发达国家如美国、欧盟、日本等分子诊断已经成熟的市场相比，仍具有很大的发展潜力。在精准医疗和个性化医疗的大背景下，结合国内分子诊断技术的进步、国民消费升级、政策扶持及资本追捧等多因素驱动，分子诊断在我国拥有广阔的成长空间，有望成为最有前景的体外诊断细分领域之一。

随着分子诊断技术的革新和市场的发展，分子诊断技术的应用领域将有望拓宽至疾病易感性检测、肿瘤早期诊断、肿瘤个性化治疗和预后评估、药物基因组学检测、出生缺陷检测、出入境检疫和司法鉴定等领域，且分子诊断的发展有助于推动国人的关注点从疾病诊治向生命全过程健康监测的转移，从而进一步助力行业发展。

⑤POCT

POCT也称为“即时诊断”（英文全称：Point of care testing），是体外诊断行业的主要细分领域之一。目前，POCT凭借其使用方便、快速等诸多优点，已成为体外诊断行业内发展最快的细分领域之一。首先，市场规模不断扩大。随着国家对医改的深入推进，POCT技术在临床医疗中的应用范围越来越广，消费者对POCT技术的需求也越来越强烈，从而拉动市场规模的快速增长。其次，产品创新不断推进。近年来，国内外POCT技术厂商积极开发新产品，不断满足消费者多样化的需求，提高了POCT技术的灵活性和可靠性。

中国POCT行业未来将会呈现出十分繁荣的发展趋势。由于POCT技术具有可靠性、灵活性和可行性的优势，其应用领域将不断扩大，市场规模将不断增长。同时，随着政府政策的深入推进，POCT技术将会在医疗保健领域得到更广泛的应用，POCT行业将进入一个新的发展阶段。

(2) 治疗与康复领域的行业新技术、新产业、新业态、发展情况以及未来发展

2022年，我国医疗器械主营业务收入达到1.3万亿元人民币，成为全球第二大市场。预计未来5年，医疗器械领域市场规模年均复合增长率约大14%，从医疗器械市场规模与药品市场规模的对比来看，全球医疗器械市场规模大致为全球药品市场规模的33%，我国该比例仅为12%。我国医疗器械和药品人均消费额的比例仅为0.35:1，远低于0.7:1的全球平均水平，更低于欧美发达国家0.98:1的水平。因为消费群体庞大、健康需求不断增加以及政府的积极支持，我国医疗器械市场发展空间极为广阔。（信息来源：《国家药监局：我国成为全球第二大医疗器械市场》）

工信部等九部门发布的《“十四五”医药工业发展规划》提出，到2025年，主要经济指标实现中高速增长，前沿领域创新成果突出，创新驱动动力增强，产业链现代化水平明显提高，药械供应保障体系进一步健全，国际化全面向高端迈进。发展目标包括：营业收入、利润总额年均增速保持在8%以上，增加值占全部工业的比重提高到5%左右；行业龙头企业集中度进一步提高。全行业研发投入年均增长10%以上；到2025年，创新产品新增销售占全行业营业收入增量的比重进一步增加。（信息来源：中国医疗器械行业协会-国家“七部门”今年起，医疗器械产业全面升级）

①医疗器械逐渐向智慧化方向发展

受益于医疗大数据和人工智能颠覆式的突破，医疗器械创新已不限于设备硬件上的技术创新，而是与智能化生态系统形成了密不可分的关系。未来医疗器械创新将结合新技术，实现精准化、信息化、智慧化和数据互联。智能医疗器械可构成一个生态系统，整合数据，通过获取洞见改善诊疗体验，同时创造客户对生态圈的忠诚度。近年来，电子健康记录等健康数据可及性不断改善，业界对医疗技术进行了大力投资，促使医疗领域的智慧生态系统建设取得显著进展。然而截至目前，大型医疗科技公司虽然拥有医疗器械及相关数据这两项宝贵资产，他们尚未大规模参与到智慧医疗生态系统的建设中。据麦肯锡估计，到2025年，智慧医疗生态系统中的医疗科技公司可参与的潜在市场总额将达到1400亿美元，复合年增长率达到两位数。这一机遇主要分布在五大领域：临床决策赋能、管理和运营工作流程改进、人口健康监测、慢性病管理、以及患者/消费者互动体验。

普门科技在智慧化医疗器械领域深耕十余年，在光医学治疗、空气压力治疗和呼吸道湿化技术领域具有丰富的研发经验。特别是在空气压力系统防血栓方面，公司开发出智能化的VTE防治软件，为临床血栓预防提供了科学、便捷、高效的应用方案。公司也开发出治疗设备数据处理软件，为康复治疗设备的临床应用和管理提供数字化技术支持。流量医用呼吸道湿化器，创造性应用AI智能温流控系统实现稳定输出恒温、恒湿度、精准流量的湿化气体。

②经济发展加快需求释放，康复医疗市场持续扩容

随着医疗理念的逐渐变化和康复需求的不断增长，康复医疗设备作为康复医疗产业的重要一环，在需求、政策、技术升级等多重因素的驱动下，正迎来高速发展期，并不断向智能化、家庭化、精细化等方向转型升级。《国家“十四五”规划纲要》明确指出，“促进康复服务市场化发展，提高康复辅助器具适配率”。中国康复医疗器械市场复合年增长率为19.0%，预计到2026年市场份额可达到941.5亿元人民币。国家卫健委发布的《关于加快推进康复医疗工作发展的意见》，对康复医疗器械研发、创新提出明确要求。经济的快速发展，居民收入增多，是推动康复医疗行业发展的重要原因之一。居民消费能力增强，不必为基本的温饱而忽视健康，居民的健康意识越来越强，医疗消费的意愿大幅提升。

人口老龄化使得老年康复群体和慢性病康复群体增多。康复医疗的需求端多元化趋势加强，尤其产后修复需求快速增多，女性健康意识快速增强，对自身健康的重视程度提高，随着女性对产后修复认识的加深，其需求快速增多。另外，医疗技术的提升和医疗环境的改善，也是推动康复医疗市场扩容的重要原因之一。

普门科技在产后修复领域开发出生物反馈治疗仪，为产后康复提供可靠的技术服务。在运动康复领域，开发出小型化的空气波压力治疗系统，有效改善肢体发麻、发胀，促进血液及淋巴组织循环，达到消除水肿的作用。特别适用于长期运动后肌肉、关节、骨骼需要按摩的运动型人群。系列化冲击波治疗仪通过一系生物学效应，激活机体自我修复过程，对人体骨骼肌肉等组织的损伤、粘连以及肌腱钙化等产生良好的治疗效果。

③全国范围内持续推进全国肺栓塞和深静脉血栓形成防治能力建设项目实施（VTE项目）

以肺血栓栓塞症（Pulmonary Thromboembolism,PTE）为主要临床类型的肺栓塞（Pulmonary Embolism,PE）和深静脉血栓形成（Deep Venous Thrombosis,DVT）合称为静脉血栓栓塞症（Venous Thromboembolism,VTE），是同一疾病在不同阶段、不同部位的两种重要临床表现形式。医院内致死性肺栓塞的发生，已构成医疗质量和安全的潜在风险，成为临床医务人员和医院管理者面临的严峻问题。临床上诸多科室的患者均存在VTE风险，其发病隐匿、临床症状不典型，容易误诊、漏诊，一旦发生，致死和致残率高；而VTE又是一种可预防的疾病，积极有效地预防可以显著降低其发生率，规范诊断与治疗可以显著降低其病死率。但是目前在临床实践中VTE预防现状并不乐观，VTE的医院内综合防治能力急需加强，并提高各科室医务人员对VTE严重性的认知。

根据国家卫生健康委员会的精神和要求，“促进分级诊疗政策落地，依托全国呼吸专科医联体，启动医院内血栓防治项目，通过标准推广、建立（质控）体系、上下转诊、科学研究，规范我国院内VTE项目的临床管理，构建各级院内VTE防治管理体系，推动我国整体院内VTE防治水平的提升，减少致死性VTE的发生。通过项目实施以构建完整的国家院内VTE防治体系，形成‘省—地市—县’三级防控网络”，普门科技针对院内VTE预防，对VTE预防评估系统进行持续升级，开发出间歇脉冲加压抗栓系统，进一步丰富防栓设备，以满足不同临床机构的使用需求。

④康复医疗器械逐渐向智能化、精细化、居家化方向发展

未来我国康复医疗器械会向着规模化、品质化、智能化、精细化、居家化的方向发展。康复医疗器械行业的渠道存在一定的排他性特点，由于产品可使用周期较长，先进入企业较易形成渠道壁垒，形成强者恒强、市场集中度不断提高的趋势，因此，产品种类齐全、形成规模化是在行业长久发展的必然趋势。目前政策鼓励自主创新，推行国产替代，要求国内康复医疗器械企业向品质化、品牌化方向发展，打造有竞争力的国产自主品牌。医疗领域正在不断深入推进数字化转型，康复医疗器械也将与智能传感器、物联网、大数据等技术融为一体，朝着智能化的方向发展。康复医疗器械的另一发展趋势就是精细化，即开发更小型便携、功能分类更精细的设备，最大程度节约康复治疗场地、节约医护人员人力成本。随着我国三级康复医疗体系建设的逐步完善，康复医疗资源将向基层医疗机构乃至社区下沉，康复医疗器材最终将逐步走入家庭，向便利居家化方向发展。

康复医疗器械小型化的重点应用领域为家庭，普门科技成立了消费者健康事业部，专注于把公司

在临床应用中获得良好评价的治疗设备进行改进，开发出适用家庭治疗与康复的专业化医疗设备，为居家治疗与康复提供便捷、高效的技术方案。2023年，公司在天猫、京东等电商平台的“普门科技旗舰店”上市了面罩式光子美容仪（光子面罩）、空气环压肌力恢复系统（元气泵）、潜漫胶原透明质酸精华液等产品。

⑤视觉外科医疗器械逐渐向精准化方向发展

公司专注于医疗器械领域，成功研发、生产和销售先进的可视喉镜、内窥镜处理系统和一次性使用肾盂镜等医疗设备。公司不断推动技术创新，升级喉镜技术，采用高清晰度成像和智能算法的内窥镜处理系统，以提供更准确的诊断和手术支持；引入一次性使用肾盂镜，降低了感染风险，同时提供卓越的成像质量。为积极响应远程医疗的需求，公司推出基于互联网的远程医疗服务平台，同时开发智能手术室解决方案，提升手术效率和安全性。公司业绩稳步增长，与多家医疗机构建立战略合作伙伴关系，投资于研发，加强国际市场拓展，计划建设医疗器械产业链生态链。展望未来，我们将继续整合科技，拓宽国际市场，致力于建设更智能、创新的医疗器械生态系统，为全球患者提供更优质的医疗服务。

（3）皮肤医美领域的新技术、新产业、新业态、发展情况以及未来发展

根据德勤发布的最新数据显示，受疫后消费修复、医美需求增长的驱动，中国医美市场在未来四年将保持15%左右的年复合增长，发展可期。

①颜值经济将助力医美渗透率的提升

随着社会对美的追求和接受度的提高，越来越多的消费者开始关注自身的颜值，并愿意通过医美手段来提升自己的颜值。这种趋势将带动医美市场的需求增长，吸引更多的消费者尝试医美服务。相较于2019年17次/千人的接受医美治疗次数，我国大陆地区医美市场可触达人群已经有所提升，且在疫情的影响下，我国大陆地区的医美治疗次数呈现出更强的韧性。

②“轻医美”项目成消费者宠儿，用户粘度高

非手术类项目以高安全性受到消费者喜爱，由于维持效果时间相对较短，消费者复购意愿强，其中光子嫩肤复购率遥遥领先。此外，射频、超声、脱毛、激光等消费热度增长较快。30岁以上消费者抗衰老需求增加，同时具有更高消费能力。

③国产品牌异军突起

中国医美器械企业因起步较晚，治疗理念及技术研究相对薄弱，目前中国医美器械市场还是由外资企业主导。不过中国医美器械布局企业正在通过外延投资并购及自主研发等形式，不断强化自身能力，并积极抢占被外企独占的巨大市场。此外，随着疫情后国家财政收紧，未来公立医院购买进口医疗器械将会更加谨慎，价格更有优势即高性价比的国产设备将会更受青睐。

（4）医疗器械行业的发展趋势

①医疗器械与新兴技术融合

随着数字经济的持续深化，我国医疗器械行业企业加速与互联网融合。家用医疗器械产品在线上渠道具有较大的发展空间，部分企业已经构建了线上线下相结合的销售体系。此外，云平台能够提供全线医械产品及云服务，并根据客户实际需求，提供专业、全面、定制化的解决方案及配套金融服务。

人工智能医疗器械不断发展，在辅助决策、健康管理等领域前景广阔，成为医疗器械领域的一个新兴方向。2018 年新版《医疗器械分类目录》首次为 AI 医疗器械产品按二类、三类医疗器械设置审批通道。《人工智能医用软件产品分类界定指导原则》《人工智能医疗器械注册审查指导原则》《人工智能医疗器械质量要求和评价第 1 部分：术语》等政策标准的发布进一步为人工智能医疗器械的发展奠定有利的政策环境，有利于推进人工智能医疗器械相关产品注册进程。

②医用耗材集中带量采购进入常态化实施阶段，鼓励企业创新发展

2023 年 3 月 1 日，国家医保局发布《国家医疗保障局办公室关于做好 2023 年医药集中采购和价格管理工作的通知》，明确 2023 年要扎实推进医用耗材集中带量采购，继续探索体外诊断试剂集采，并将由安徽省牵头开展体外诊断试剂省际联盟采购。

2023 年 7 月 21 日，国家卫健委发布《关于印发深化医药卫生体制改革 2023 年下半年重点工作任务的通知》并表示，要常态化开展药品和医用耗材集中带量采购，开展新批次国家组织药品和医用耗材集中带量采购，指导各省（自治区、直辖市）年内至少开展一批（含省际联盟）药品和医用耗材集中带量采购。

集采为国内企业的发展创造了新机遇，集采为国产企业创造了新的机遇，国内品牌得以通过集采迅速进入市场，优化供应链，创造更多收入和利润，促进企业快速发展，提高核心竞争力，也促进了医疗器械行业整理水平的提升。

集采提速扩面的同时鼓励企业创新。国家医保局明确创新医疗器械豁免集采、纳入医保支付，将为创新医疗器械的临床使用和进一步发展奠定良好的基础。集采后，国产医疗器械企业在发展过程中，会更加重视研发创新，在持续提升产品技术和质量的同时降低成本，以建立产品的创新竞争优势。长期来看，医疗器械带量集采促进了更多具有创新能力的中小企业的发展。

③国产医疗器械迎来出海热潮

近年来，在国家政策支持和市场需求的大背景下，中国医疗器械产品逐步被海外市场接受与认可，海外市场成为中国医疗器械企业发展路径。根据中国海关总署统计，2022 年中国出口海外的医疗器械总出口额为 4,785 亿元，2018-2022 年年均复合增长率达 10.2%，远高于同期我国进出口贸易总额和国民生产总值的增速。从出口区域来看，北美、欧洲、亚太是出口的三大主要市场。从产品来看，体外诊断行业是医疗器械出海的主力军。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2023年	2022年		本年比上年增减 (%)	2021年
		调整后	调整前		
总资产	2,331,378,809.56	1,820,515,808.15	1,820,510,028.30	28.06	1,474,453,581.25

归属于上市公司股东的净资产	1,796,746,247.91	1,439,823,440.22	1,439,817,660.37	24.79	1,255,432,406.54
营业收入	1,145,718,825.93	983,044,751.89	983,044,751.89	16.55	778,107,053.62
归属于上市公司股东的净利润	328,579,949.16	251,482,903.21	251,495,939.39	30.66	190,347,063.61
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	313,453,964.67	233,234,166.12	233,247,202.30	34.39	163,132,457.79
经营活动产生的现金流量净额	303,823,443.22	271,711,959.63	271,711,959.63	11.82	182,066,248.35
加权平均净资产收益率(%)	20.42	18.75	18.75	增加1.67个百分点	16.08
基本每股收益(元/股)	0.77	0.60	0.60	28.33	0.45
稀释每股收益(元/股)	0.77	0.60	0.60	28.33	0.45

/ 股)					
研发投入 占营业收 入的比例 (%)				减少 2.55 个百分 点	

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	277,799,957.78	280,639,377.23	250,692,446.01	336,587,044.91
归属于上市公司股东的净利润	88,108,225.27	46,407,288.52	70,396,795.60	123,667,639.77
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	82,897,469.32	43,483,334.97	62,078,800.40	124,994,359.98
经营活动产生的现金流量净额	23,182,044.81	41,322,107.15	59,179,935.54	180,139,355.72

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

适用 不适用

4 股东情况

4.1 普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数(户)	6,728						
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	7,068						
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0						
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0						
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0						
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0						
前十名股东持股情况							
股东名称 (全称)	报告期内 增减	期末持股数 量	比例 (%)	持有 有限	包含 转融	质押、标记或 冻结情况	股东 性质

				售条件股份数量	通借出的限售股份数量	股份状态	数量	
刘先成	3,546,278	125,900,933	29.41			无		境内自然人
厦门瀚钰创业投资合伙企业（有限合伙）	-12,613,000	21,556,400	5.04			无		其他
胡明龙	2,211,539	21,024,419	4.91			无		境内自然人
曾映	856,141	19,669,021	4.59			无		境内自然人
中国工商银行股份有限公司—富国天惠精选成长混合型证券投资基金（LOF）	3,593,058	17,802,041	4.16			无		其他
基本养老保险基金一六零二二组合	7,001,510	13,001,803	3.04			无		其他
厦门乔川投资合伙企业（有限合伙）	12,744,575	12,744,575	2.98			无		其他
徐岩		12,542,040	2.93			无		境内自然人
基本养老保险基金一六零二一组合	4,297,688	7,500,443	1.75			无		其他
厦门普荣投资合伙企业（有限合伙）	5,607,106	5,607,106	1.31			无		其他
上述股东关联关系或一致行动的说明				刘先成、厦门瀚钰创业投资合伙企业（有限合伙）、厦门乔川投资合伙企业（有限合伙）、厦门普荣投资合伙企业（有限合伙）为一致行动人。				
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明				不适用				

存托凭证持有人情况

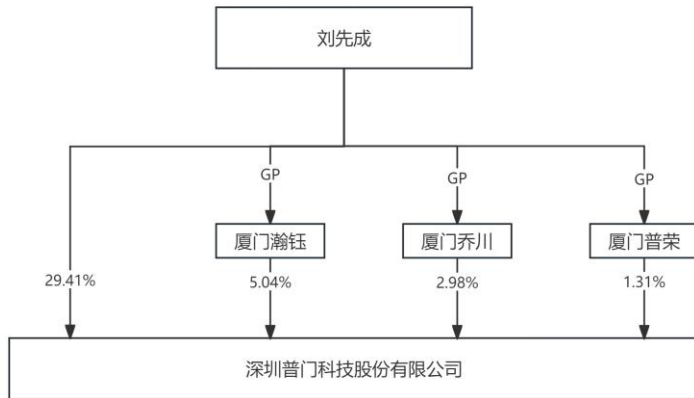
适用 不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

适用 不适用

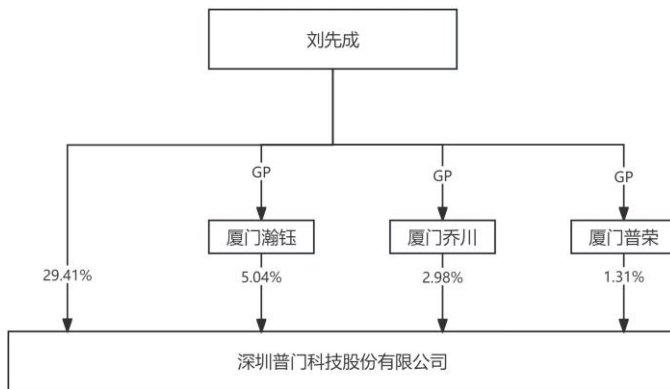
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5 公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司实现营业收入 114,571.88 万元，同比增长 16.55%；归属于母公司股东的净利润为 32,857.99 万元，同比增长 30.66%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 31,345.40 万元，同比增长 34.39%。净资产为 179,674.62 万元，基本每股收益 0.77 元/股。

2 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用