

高伟达软件股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年4月12日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长于伟 2、董事&总经理秦开宇 3、财务负责人&董事会秘书高源 4、独立董事夏鹏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请问公司超过三年没有分红，股价表现也较为低迷，未来将如何稳定股价，并回报投资者？</p> <p>您好，公司将继续做好公司主业，加大市场开拓，控制成本费用，提升公司业绩，从而回报广大投资者，谢谢！</p> <p>2、控股股东在公司运营决策中扮演何种角色？是否存在关联交易，如果有，如何确保关联交易的公平、公允，避免损害中小股东利益？</p> <p>截至目前，公司未有关联交易。</p> <p>3、公司研发投入占营业收入的比例从上年的 7.43 降至 4.65，研发人员数量也减少了 37.50。请问这是否会对公司的技术创新能力、产品迭代速度以及长期竞争力产生负面影</p>

响？公司如何在降低研发投入的同时，确保技术领先优势的维持？

主营方向的核心解决方案的研发一直没有停止投入，始终在继续。围绕未来技术创新领域的研发提前投入，我们也没有停止。

4、鉴于公司业务高度依赖金融机构的科技投入，面对可能的行业趋势波动或政策变化，公司有何具体应对措施以降低潜在风险？如何增强业务的抗周期性和多元化发展？

金融科技领域是 IT 行业中，业务波动较小的领域，保证核心客户业务的稳定性，对公司发展非常重要。

5、公司的主营业务在 2023 年度出现了明显的变化，软件开发及服务业务实现了较大增长，而系统集成及服务业务则出现了下滑。移动广告营销业务更是大幅下降。请问这些变化的原因是什么？公司是否有针对这些变化制定了相应的应对策略？

软件业务是公司一直着力提升的业务领域，未来在公司业务的业务占比还将继续提升。系统集成在稳定规模的条件下，维持毛利率水平。

6、2023 年公司净利润同比增长 138.28，扣非净利润增长 154.78。请问净利润大幅增长的主要驱动因素是什么？是成本控制成效显著、业务结构调整带来的利润率提升，还是存在一次性收益或其他非经常性因素？

软件收入的增长和三费的控制，是 2023 年业绩提升的主要原因。

7、贵公司股票近几年从未涨停过，连续几年未分红。可以解释不

感谢关注，当公司未分配利润为正后，公司将会按照公司章程和规则的要求，积极分红，回报股东。

8、有没有重组计划

截止目前，公司没有重组计划，谢谢。

9、大股东有减持计划吗？

您好，如果控股股东有减持计划，我们会按要求进行披露，谢谢！

10、请问贵司给予投资者的信心和回报是什么？能让投资者持续投资高伟达

您好，公司将继续做好公司主业，提升业绩，回报投资者，谢谢！

11、今年研发投入计划是什么，会增加研发人员数量吗

目前看总体上，会与去年保持稳定。

12、软件开发及服务业务实现了显著的增长，而系统集成及服务业务和移动广告营销业务收入则有大幅下降。公司是否有计划调整业务结构，以进一步提升软件开发及服务的比重？对于下滑的业务板块，公司有何复兴策略？

软件业务的比重，还会进一步提升。系统集成业务维持现有规模的同时，保证毛利率的稳定。

13、银行今年是否会加大 IT 投入力度？

2023 年疫情之后，有订单回升，进入 2024 年现在看，行业需求比较平稳。

14、您好，请问贵公司为何在 2023 年大幅降低研发投入？

公司对外实施人员团队，在 2023 年疫情结束时，面对大量积累的订单，需要补充技术力量，因此在 2023 年度立项的研发项目规模进行了控制，把更多的技术人员力量投入到软件实施过程中去。

15、董事长，加大市场开拓，控制成本费用，提升公司业绩，回报广大投资者，公司有什么具体措施吗？

在守住现有市场份额的前提下，力争拓展万亿级规模的银行大客户，同时进一步完善绩效考核，控制管理费用的提升，谢谢！

16、公司有没有开展新业务，增长点是什么

公司业务依然会集中在金融科技领域，重点还是会在软件开发方向。

17、公司软件开发业务，客户一直比较集中和固定，这是否

会导致收入增长缓慢，请问今年业务增长点在哪里？公司股价自 20 年来持续低迷，有什么提振市值措施吗

银行科技领域，排名靠前的大型银行，贡献了大部分的开发预算，这也是前五大客户贡献了公司 50% 的业务收入的原因。

18、研发人员减少，是否说明了已研发完成。所以减少研发人员。

在研发计划时，我们就立项数量和规模进行了控制。我们所在的行业，研发是持续进行的。

19、请问下，公司未来的发展规划如何？又投入到 ai 行业吗？

我们正在和客户沟通，从两方面去筹划 AI 在金融行业应用的前景。一个是对现有场景和领域的改变；另一个是新的应用场景的提前规划。毫无疑问，AI 终究会在未来深刻改变这个行业，而我们需要和客户坚定的站在一起，迎接挑战和机遇。

20、有没有稳定股价做大市值的计划？

您好，公司将立足主业，扩大市场规模，控制费用及成本，提高公司业绩，回报广大投资者。

21、请问贵公司为什么在 2023 年降低自己的研发投入？

公司对外实施人员团队，在 2023 年疫情结束时，面对大量积累的订单，需要补充技术力量，因此在 2023 年度立项的研发项目规模进行了控制，把更多的技术人员力量投入到软件实施过程中去。

22、贵司研发人员大幅减少的原因？

2023 年开始疫情结束，之前积累的订单要求快速反应实施完成，因此将更多的技术力量转入实施，以便保证对客户的交付。

23、您好，我看到公司软件开发方面的业务收入增加，而统计集成的业务收入减少了很多，这种收入结构的变化更多的是市场原因还是企业的原因呢？会影响公司未来业务发展的重点吗？

系统集成业务收入减少，是一个行业原因。客户直采比例加大，系统集成商的份额就会受到影响。软件业务提升，一直是公



全景
资本市场服务平台

	司业务发展的目标。
附件清单(如有)	
日期	2024-04-13 21:40:46