

## 杭州迪普科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	详见附件
时间	2024年4月18日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事、总经理、董秘：邹禧典 IR 总监：武礼堂
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、与会投资者参观公司展厅</b></p> <p>整体介绍公司的基本情况、资质荣誉、技术体系、“一体两翼”产品系列及重要解决方案等，增进与会投资者对公司的了解。</p> <p><b>二、公司战略和业务介绍</b></p> <p>公司属于技术驱动性的 T0 B 类企业，坚持技术创新，自主研发了涵盖 L2-7 的操作系统和高性能硬件平台，构筑了公司的产品力、组织力，结合公司的业务基础、财务基础等持续贯彻逆势有序扩张总体战略。在产品策略上，坚持以安全为主体，加大应用交付与基础网络的投入，提供全场景的网络安全解决方案及覆盖全生命周期的安全运营保障体系。</p> <p>在业务拓展方面，结合公司在运营商行业的丰富经验，公司持续推动“三全战略”。2023 年，运营商市场的增长率达到了 29.84%，运营商集采业务大比例中标的情况下，非集采业务占比持续提高；公司积极参与金融行业的业务拓展，不断取得高端项目的突破。在电力能源行业，公司有序进行市场拓展，并加强对发电等行业领域的布局。对于政府行业，公司加大了前期投入，为后续业务增长奠定了坚实的基础。</p> <p><b>三、问答环节</b></p> <p>1. 公司利润下滑的原因？</p> <p>回复：2023 年度，实现营业收入 10.34 亿元，同比增长 15.77%；公司持续推进有序扩张战略，加强了市场和研发投入，2023 年销售费用为 4.03 亿元，同比增长 32.93%，研发费用为 2.51 亿元，同比增长 4.40%，致使净利润有所下降。</p>

	<p>2. 公司经营净现金流下降的原因？</p> <p>回复：公司经营活动产生的净现金流与净利润持续匹配，现金流的波动主要受应收账款和预收款的影响，公司应收账款的增加主要来自运营商客户，客户资质优良，客户按签订的业务合同付款条款进行支付。</p> <p>3. 公司专利比较丰富，研发人才如何管理？</p> <p>回复：公司研发人员稳定，公司采用平台化的研发组织形式，践行“贡献&amp;分享”的价值观，持续完善人才工作机制、考核及激励机制，为员工提供了广阔发展空间，公司研发团队稳定、富有创造力。</p>
日期	2024 年 4 月 18 日

附件:

序号	姓名	公司
1	唐凯	东北证券上海证券研究咨询分公司
2	戴阿跃	浙江朝景投资管理有限公司
3	顾林松	杭州海浪私募基金管理有限公司
4	倪臻	浙江秘银投资管理有限公司
5	陈帆	浙江跬步投资管理有限公司
6	高原	浙江跬步投资管理有限公司
7	汤国军	杭州点将台投资管理有限公司
8	徐泽涛	杭州点将台投资管理有限公司
9	方江凯	杭州懿道资产管理有限公司
10	张波	浙江赢之川投资管理有限公司
11	杨易辰	杭州玄武投资管理有限公司
12	张伟锋	杭州城投资本集团有限公司
13	杨海琪	杭州龙辉祥投资管理有限公司
14	孔皆翔	云石私募基金（海南）有限公司
15	吴晶	上海幂数资产管理有限公司
16	姜小清	杭州虹鹿私募基金管理有限公司
17	冯浚浚	北京纵横金鼎投资管理有限公司
18	孙冰	中财招商投资集团有限公司
19	金泉	北京合易盈通资产管理有限公司
20	陈浩	杭州高航投资管理有限公司
21	葛洪国	杭州苍吾股权投资有限公司
22	俞海涛	华夏银行股份有限公司
23	郎静尔	浙江省并购联合会
24	郑文池	个人高净值客户