

证券代码：834062

证券简称：科润智控

公告编号：2024-047

科润智能控制股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月19日

活动地点：网络远程（“进门财经”）

参会单位及人员：通过网络或电话方式参加科润智能控制股份有限公司（以下简称“公司”）2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长：王荣先生；公司董事、副总经理、董事会秘书：李强先生；公司财务负责人：何永福先生；公司保荐代表人：许昶先生。

三、投资者关系活动主要内容

本次年度报告业绩说明会通过播放年度报告讲解视频等形式对公司基本情况及2023年度经营业绩情况进行介绍；同时公司在2023年年度报告业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回答情况如下：

问题 1：请问原材料的价格对咱们公司整体毛利率的影响？

回答 1：尊敬的投资者，您好！公司的主要原材料有铜和硅钢等，正如您所了解的，这些原材料的价格的波动一直是存在的。公司的生产具有滞后性，从接单到生产存在时间差，所以原材料的价格的波动对于公司的整体毛利率会存在影响。针对该情况，公司目前采取的措施有以下几点：1、公司对主要原材料采取提前备货。正常情况下公司会备有三个月左右的原材料库存，尽可能的降低原材料的波动对当期的影响；2、此外，公司会做一些定期采购，该采购基本不做价格的判断，只做定期定量采购，以期尽可能平滑价格的波动；3、针对大额订单等，公司也会提前做期货的套期保值以锁定大额订单原材料的成本。公司主要通过以上三种方式来减少原材料价格波动对毛利率的影响，谢谢！

问题 2：请问公司下游客户的拆分，例如电网等？在电网这块优势省份主要是哪些？公司在新能源领域和电网领域后续的拓展计划及规划？以及未来在这两个领域的具体的指引或目标？

回答 2：尊敬的投资者，您好！下游客户情况以公司在指定信息披露媒体披露的相关公告为准，公司目前电网主要优势省份主要集中在公司收入占比最高的华东地区，主要包括浙江、上海、江苏、安徽等。公司未来将按照电网的模式深入服务，同时将精准把握其他央企的电商集约采购提速的契机，积极拓展市场。具体发展规划情况敬请关注公司在指定信息披露媒体披露的公告等。自 2023 年年 10 月至今，公司陆续成为中国大唐集团有限公司、中国三峡新能源（集团）股份有限公司以及国家电力投资集团有限公司的核心供应商，未来在新能源领域公司争取努力进入更多大型发电集团的核心供应商名单。公司相关未来发展规划属于计划性事务，不构成对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。谢谢！

问题 3：请问公司的收入确认和回款周期的节奏？

回答 3：尊敬的投资者，感谢您的提问，公司账龄结构与所处行业特征、客户性质及回款周期基本相符。公司的收入确认情况季节性比较明显，存在逐季度好转的态势。此外，不同业务的交货周期长短不一，因此其收入确认时间也不一样。公司的回款周期一般控制在 4-5 个月左右。公司的收入确认和回款周期参照与客户约定的合同执行，谢谢！

问题 4：据了解，今年一季度国网招标情况一般，请问公司这边怎么去看待

后续的一个招标节奏？

回答 4：尊敬的投资者，您好！据国家电网披露，2024 年电网建设投资总规模将超 5,000 亿元。所以从整年投资额来看，公司总体持乐观态度，在接下来的电网等招标中，公司也会努力投标，以期提高中标率。谢谢！

问题 5：变压器业务目前最新海外情况？在哪几个国家比较有优势？后续海外渠道扩展情况？

回复 5：尊敬的投资者，您好！据公司初步判断，目前海外市场需求存在很大的缺口。目前公司海外业务也在持续开拓中，公司主要的海外终端客户集中在东南亚和非洲等地区。公司的优势在于产品链比较完善，产品种类多样、结构丰富。公司拓展海外业务的途径主要有成立自身专业的外贸团队，与外部资深的外贸人士合作以及和国内比较大的集成商合作开拓海外业务。感谢您的关注！

问题 6：公司后续产能扩展计划以及扩产周期？

回答 6：尊敬的投资者，您好！公司拟投资的智慧新能源电网装备项目，项目建设周期为 26 个月，该项目建成将更大程度的实现新能源电网装备的产能，有助于优化公司户外成套产品结构，提高市场竞争力，具体内容详见公司在指定信息披露媒体披露的相关公告。公司相关未来发展规划属于计划性事务，不构成对投资者的实质承诺，敬请投资者注意投资风险。谢谢！

科润智能控制股份有限公司

董事会

2024 年 4 月 22 日