

深圳市瑞凌实业集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-0423

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 2023 年度业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司瑞凌股份 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 23 日 15:00-17:00
地点	“约调研”小程序
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：邱光先生 副总裁、财务负责人：潘文先生 董事会秘书：孔亮先生 独立董事：董秀琴女士 保荐代表人：欧阳刚先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 4 月 9 日披露了《2023 年年度报告》。为了让广大投资者进一步了解公司 2023 年度经营情况，公司于 2024 年 4 月 23 日 15:00—17:00 通过约调研平台举办了 2023 年度网上业绩说明会。</p> <p>主要交流内容如下：</p> <p>问题 1：数字化焊机专用芯片在公司产品中的应用情况如何？</p> <p>董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。公司开发的数字化焊机的专用芯片，集成、简化了相关电路，使产品性能更好，成本相对更低，目前已经在公司“焊匠”、锐龙“睿智”、小钢炮“金刚”等多系列产品上应用。谢谢！</p>

问题 2：2023 年度的研发投入有哪些成果，是否推出了新产品或技术？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。2023 年度，公司积极研发新技术、新产品，推动新产品面市和老产品升级。“天工”芯片在多系列新产品上成功应用；以市场需求为导向不断进行产品技术迭代；并开发激光焊等系列产品，进一步丰富公司产品线，满足市场的多元化需求，提升公司的整体市场竞争力。2023 年度，公司技术创新实力获得多方认可，公司被认定为国家级专精特新“小巨人”企业和深圳市“专精特新中小企业”；入选“广东省制造业企业 500 强”、“广东省级制造单项冠军产品”、“深圳市制造业单项冠军产品”；相关发明专利荣获中国专利奖优秀奖。关于公司 2023 年度主要研发项目及成果的具体情况，可查阅公司 2023 年度报告中的相关内容，谢谢！

问题 3：产业园建设进展如何？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。公司在顺德建设智能制造产业园，产业园以高端装备智能制造为主题，打造成为具备行业内一流水平的生产、制造等基地，智能制造产业园建成后，公司实现生产制造升级，有助于提升公司整体生产制造水平与综合竞争力。目前，智能制造产业园已完成土地交付与方案设计，相关工作正在有序推进中。谢谢！

问题 4：净利润增长主要得益于哪些业务或市场策略？

副总裁、财务负责人潘文答：您好，感谢您的关注！公司主营业务包括逆变焊割设备、焊接自动化系列产品和焊接材料配件类产品、精密钣金型材机加类结构件产品的研发、生产、销售和服务。2023 年度，公司实现营业收入 114,973.12 万元，较上年同期上升 7.18%；实现归属于上市公司股东的净利润 10,055.40 万元，较上年同期上升 20.26%。

2023 年度，针对国内市场，公司重点进行了新市场开拓和渠道优化升级，加强了直销业务开拓，根据直销客户的具体需求，进行相关项目及产品的定制化开发；通过新产品市场投放，梳理、优化了公司销售网络和

经销商资源，进一步完善立体销售渠道的布局，提升了市场覆盖率；通过打击窜货，加强了价格体系管理，强化了市场和渠道管控。深耕海外市场，集中力量抓重点补短板，持续进行新客户开发，实施一国一策、一户一案，大力推广新产品，丰富和拓展新的产品线，优化海外产品结构。加强数字化营销和线上销售，通过在抖音、快手、微信视频号等平台上进行产品推广，上架电商专属产品，优化、丰富电商产品结构，提升线上服务质量，加强网络分销商管理，扩大了线上销售规模。同时，公司加强了焊接全品类产品布局，在销售渠道中进行焊机、焊配、焊材等焊接全品类产品覆盖；积极参加行业展会，举办经销商交流会，加强市场宣传和品牌推广，提高终端市场流量。谢谢！

问题 5：焊接材料配件类产品市场表现如何？

副总裁、财务负责人潘文答：您好，感谢您的关注。公司主营业务中的焊接材料配件类产品包括焊接材料、焊接和切割配件、焊接防护用品等。2023 年度，公司焊接材料实现销售收入 15,275.24 万元，焊接配件类产品实现销售收入 13,107.57 万元。谢谢！

问题 6：各位领导好，邱总好，针对贵公司想了解一下“设备更新”政策，对于贵公司的营收和利润增长的积极影响有多大？

董事长、总裁邱光答：您好，感谢您的关注。根据国务院关于印发《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》的通知，实施设备更新行动包括：（一）推进重点行业设备更新改造；（二）加快建筑和市政基础设施领域设备更新；（三）支持交通运输设备和老旧农业机械更新；（四）提升教育文旅医疗设备水平。

焊割设备是金属机械加工工艺中最基础的加工设备。焊接技术作为装备制造制造业核心技术之一，其相关产品下游应用十分广泛，包括军工、航空航天、船舶、压力容器、管道工程、石化工程、工程机械、电力工程、建筑、钢结构、车辆制造、轨道交通、轻工及民用等行业。

实施设备更新行动将会对公司业务带来积极影响。谢谢！

问题 7：邱总好，贵公司逆变焊割设备产品海外销售占比约为 1/3，后续是否有扩大海外市场的打算？

董事长、总裁邱光答：您好，感谢您的关注。公司将持续推进市场深耕开拓、营销策略优化、品牌联动等方面的工作，协同做好国内、海外两个市场的整体布局，加快海外业务发展，加速自主品牌出海。谢谢！

问题 8：公司在工业机器人领域的经验积累如何转化为公司竞争力？

董事长、总裁邱光答：您好，感谢您的关注。公司主营业务中的焊接自动化系列产品包括焊接小车、数字化焊接设备、高效焊接系统、机器人焊接系统集成及大型自动化焊接生产线等。公司依托产品、技术、应用经验、系统集成和项目管理等方面的优势，并通过整合各方资源，具备设计、建造大型机器人自动化焊接生产线的能力，可以为客户设计定制具有智能化、高度自动化及柔性化的焊接生产线。谢谢！

问题 9：2023 年度是否有获得实用新型专利？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。截至 2023 年度末，公司累计取得发明专利 57 项，实用新型专利 152 项，外观设计专利 40 项，计算机软件著作权 87 项，另有 2 项专利正在申请中。谢谢！

问题 10：在国际市场上的竞争力如何，是否有替代国外同类产品的能力？

董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注。公司是一家技术驱动型企业，持续的技术创新是公司的核心竞争优势；公司在电力电子及变频、控制等方面有着深厚的技术积累，拥有 200 多项国家专利。随着我国焊接行业技术水平的不断提高，以瑞凌股份为代表的国内优秀企业已具备了国际水平的技术，部分具有国际领先水平，生产的产品已经具备了国际竞争力，正逐步替代了部分国外同类产品。谢谢！

问题 11：在环保政策趋严背景下，如何调整生产和经营策略以适应市场变化？

	<p>董事会秘书孔亮答：您好，感谢您的关注！随着国家对环保、节能的要求越来越高，客户对具有高效、节能环保产品需求的进一步提升，焊接行业内的一些开发能力弱、技术相对落后的小企业将逐步被市场淘汰，市场集中度将会逐步提高。</p> <p>经过多年的经营发展，公司已具有深厚的逆变焊接相关技术积累及丰富的行业经营经验，产品市场竞争力强。目前，公司在国内焊接设备行业中处于优势地位。未来，公司将不断开发具有自主知识产权的新技术、新产品，为公司和行业发展注入新动力。谢谢！</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年4月23日