

股票代码：300249

股票简称：依米康

依米康科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20240423

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	西南证券：叶泽佑
时间	2024年4月23日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：叶静 证券事务代表：吴慧敏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>Q1：公司目前液冷的进展如何？</p> <p>A：公司已成功完成浸没式液冷产品的开发，并在中东地区成功投运首台套 NetLiq200 2.0 液冷升级版产品。此产品采用先进稳定的模块化集装箱方案，以整体模块化思路，从服务器到冷源进行统筹设计，从供电、散热到结构尺寸进行综合考量，实现液冷系统数据中心的模块化交付，以即插即用的连接方式，比传统安装节省 50% 的安装时间。</p> <p>液冷 NexLiq200 2.0 产品涉及多项发明专利，如箱体爬梯结构、箱内电缆线插座结构、坦克箱门结构、照明灯和电缆线共用的安装结构、浸没式液冷技术等。同常规液冷集装箱相比，这些新技术的应用极大提升了集装箱性能，使系统具备更高的可用性和性价比，单台容量可达 2MW，密度提升 50%以上。独创浸没式液冷集装</p>

箱温控技术，按需选择运行模式，通过监测各个路由段液体温度，实时智能调节器件运行状态，单台服务器最高运行功率可达 6kW，同时可确保设备的稳定性和可靠性。

公司液冷系统一体化解决方案的首次出海，展示了依米康在全球范围内提供高效、可靠和环保的数据中心解决方案的能力。

Q2：公司对液冷的看法？

A：数字经济持续快速发展，数据量激增与 AIGC 跨越式发展，均对算力基础设施提出了更高要求；同时，当前以数据中心为代表的服务器集群的高耗能现象、散热表现有待改进与提升，也在推动行业采取更先进、更绿色的温控手段。液冷这一温控手段，并非新鲜产物，上世纪 60 年代就已出现，只是在应用的经济性、适用性上，并未成为算力温控的主要手段（风冷手段可有效解决当时的算力散热需求）。在散热效率上，液冷较风冷有较大提升；可以满足算力大幅增长的高能耗、高散热的要求；伴随数字经济、AI 技术应用的推进，液冷赛道未来将持续发展。公司在 20 多年的温控业务领域的发展中，积累有各种温控技术，包括风冷、液冷等，公司十分重视相应的发展机遇，也将不断创新，以拓展应用场景，打开新市场。

Q3：公司未来液冷的规划？

A：公司将在技术研发与创新方面持续投入，以保持现有显著优势。在牢固掌握自然冷却散热、液冷技术、无水制冷方案、间接蒸发冷却技术等关键技术的基础上；积极筹备拓展其他领域的温控方案，如与重要战略

客户联合开发浸没式液冷产品，预计将于 2024 年上半年进行产品测试。

Q4: 继公司 2023 年剥离江苏亿金后，公司 2024 年一季度实现扭亏为盈，公司对 2024 年的业务规划是什么？

A: 2024 年一季度，公司实现营业收入 25,175.40 万元，较上年同期增加 162.09%；实现归属于上市公司股东的净利润 522.31 万元，较上年同期增加 123.45%。

历经非强相关业务的逐步剥离，公司已聚焦数字基础设施全生命周期绿色解决方案服务商的主业。2024 年公司将进一步强化关键设备、智能工程、软件业务和智慧服务的无缝衔接，进一步整合、优化营销、运营和后台管理团队，以有效实现资源的横向打通和整合，持续巩固、强化数字基础设施全生命周期绿色解决方案服务商的市场地位，延续一季度的盈利态势。

Q5: 公司 2024 年的经营思路是什么？

A: 公司处于数字经济这一中国式现代化的关键赛道中，国家双碳战略也为依米康提供了多维度和跨行业的大体量市场，公司秉持客户需求为上，解决场景和行业目前痛点问题来构建未来可持续发展能力的战略定位，自 2024 年起，依米康将着力于经营能力上的三大维度的打造：

(1) 第一个维度，构建和持续提升依米康的综合能力。围绕场景和全生命周期，包含技术研发、产品制造、实施交付、智慧服务以及整个行业标准的制定，构建专业的能力中心，用技术和产品及服务，提升客户价值和满意度，实现盈利。

	<p>(2) 第二个维度，建立高绩效组织和高效率运营体系。在全目标市场中和伙伴一同建立生态链，发挥各自优势，提升端到端的运行效率。内部强调价值贡献，加强精细化管理，提升企业的数字运营水平，完善和释放依米康柔性制造的能力，最大程度满足目标行业和重点客户的定制化需求。加强学、研、产、商的协同效应，实现技术转化成产品而最终服务于客户的价值需求。基于整个集团的发展，以及整个行业上下游市场的状态，提供一个最精密的运营管理模式。</p> <p>(3) 第三个维度，综合维度去构建依米康真正的差异化。综合的维度中，最重要的是我们可以比客户更了解行业趋势，更了解客户的需求，依米康未来一个核心的转型就是以智能管理和智能服务作为抓手，与客户共同探讨未来，以场景来定义解决方案，解决客户的痛点。</p> <p>同时，我们也认识到，依米康的制造能力、技术能力不仅仅是围绕数据中心，而是围绕温控的基础设施、围绕智能化和综合的服务管理。2024年，公司也将重点优化业务结构、提升业务质量和持续性。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年4月24日整理