

证券代码：002522

证券简称：浙江众成

浙江众成包装材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20240425

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	网上参与公司“2023年度网上业绩说明会”的投资者
时间	2024年4月25日，下午15:00-17:00
地点	公司通过东方财富网互动平台 (http://roadshow.eastmoney.com/luyan/4431623)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	公司董事长易先云先生，董事会秘书、副总经理许丽秀女士，财务负责人王忠保先生，独立董事孙玲玲女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2024年4月25日下午15:00-17:00采用网络远程的方式与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p>1、公司连续几年营收增长，2023也是盈利的，公司的经营状况没有大问题。为何不能拿些利润去回购注销股票呢？</p> <p>答：公司为了巩固和提升行业地位，一直在新产品研发、设备更新改造以及市场开拓等方面持续投入；同时，控股子公司众立合成材料正处于发展的关键时期。因此我们把未来的发展放在最重要的位置，最大化优化资金结构，提升资金使用效率。近几年公司的财务费用持续下降。</p> <p>2、常德后续有没有实际的解决之法，如扩产后的产能，预计每年为公司带来多少营收？带来多少利润？</p>

答：公司通过对“年产 3 万吨新型聚烯烃热收缩膜生产线”项目的建设，有利于公司进一步增加 POF 热收缩膜产能，优化产品结构，集中聚焦和促进主营的业务发展，在国外内市场竞争中占据有利位置，巩固和提升行业地位，该项目 6 套 3 米聚烯烃热收缩膜普通膜生产线已安装完毕，并于 2023 末投入使用，公司将抓紧完成该项目所有剩余生产设备及辅助设施的安装调试工作，争取今年下半年全部投入生产，项目投产后，公司营业收入预计可以得到大幅提升。感谢您对公司关注与支持！

3、请问浙江众成新增的生产线近期是否能全面开工生产，今年的销售是否又好于去年？

答：公司新增的 POF 热收缩膜生产线预计今年将全面开工，今年的销售有望好于去年，将有效提升公司的营收规模。

4、浙江众成专精特新企业的验收是否过关？如过关，会享受哪些优惠扶持政策？

答：公司专精特新企业的申报材料要待五月中旬上报，是否过关以及会享受哪些优惠扶持政策尚不确定。

5、常德城发 2021 年以当时价格溢价入主浙江众成的情况？

答：在进行股权收购时，常德城发聘请了会计师事务所、律师事务所及财务顾问机构对浙江众成实施了详细的尽调并分别出具了专业报告，对浙江众成的价值进行了综合判断，同时也组织专家对其进行了认真细致的分析，对其作为 POF 热收缩膜全球第二、国内龙头及国家级“专精特新”企业的价值非常认可，而且距离世界龙头的希悦尔公司的差距也比较小。常德城发及其主管部门按照层级决策、审批，符合相关内控流程。至于股票价格乃二级市场的交易结果，谁也无法预测。同时公司近两年面对不利的国际环境及复杂的市场，仍保持较稳定的发展。

6、公司 24 年有回购计划吗？

答：公司目前的工作重点是解决控股子公司众立的发展中

的困难问题。目前公司暂无回购计划。

7、公司日常运营受周泉案影响吗？

答：周泉并非浙江众成的董监高，据了解其事件与公司并无关系，公司目前生产经营正常，不受周泉事件的影响。

8、公司在 2024 年会盈利吗。

答：面对各种挑战，我们将一如既往，全力以赴，保证公司的盈利，为投资者带来回报。

9、大股东入主后，24 年有新举措？ 公司业务拓展在 24 年有具体目标（本届董事会）？

答：2024 年经济形势依旧不容乐观，市场竞争将进一步加剧。但我们的使命是始终坚持做中国制造的践行先锋，努力将众成打造成全球 POF 膜细分行业的第一品牌。我们要坚持稳中求进的工作思路。坚定“跟党走，跟市场走”的发展方向。坚守把持续创新引领作为构造产业体系的根本动力；把追求客户价值作为拓展市场功能的一本万利；把管理规范优化作为企业运营的基本要求。

10、子公司众立你们预估那一年能扭亏为盈？有计划时间表吗？

答：子公司众立的盈利也一直是我们特别关心的问题。面对现在复杂的国际环境及多变的市场情况，公司管理层正积极努力，千方百计多方寻求合作，同时拓宽新的应用领域，以期公司扭亏为盈并可持续、健康稳定的发展。

11、公司对标希悦尔，差距在什么地方？公司有愿景吗？当前经营困难具体表现在什么地方？有没有解决方案预案？

答：在 POF 热收缩膜细分行业，希悦尔年产销量大约 6 万吨，我公司年产销量 4 万吨，三期全部投产以后，我们的年生产能力接近希悦尔，希悦尔深耕 POF 热收缩膜多年，众成从创立开始，一直把其作为我们的标杆，一直在追赶，我们的愿景是三年左右超过希悦尔。

12、23 年分红方案如何考量的

答：公司 23 年分红预案系根据中国证监会《上市公司监

	<p>管指引第3号——上市公司现金分红》及《公司章程》中关于利润分配的相关规定，同时与公司所处发展阶段和经营业绩相匹配。公司的现金分红水平与所处行业上市公司平均水平不存在重大差异，且充分考虑了公司经营状况、未来可持续发展的需要以及股东投资回报，有利于公司持续稳定和健康发展。</p> <p>13、自从常德成为大股东后，股价一直没涨过，是不是存在国资掏空资产的行为</p> <p>答：自从国资成为公司控股股东后，一直致力于提升公司的管理水平，加大拓展市场的力度，利用国资的背景，积极拓展新的应用领域。完全按照法律法规规定规范运作，从未发生违法违规行为。</p> <p>14、公司目前国内、国外市场销售额占比情况大致如何？</p> <p>答：公司合并报表层面国内销售大约70%，国外销售30%，其中母公司POF热收缩膜销售国内销售40%左右，国外销售60%左右。</p> <p>15、请问，现在控股子公司众立的困难有哪些，准备如何解决？</p> <p>答：控股子公司众立主要面对原材料价格波动较大，下游企业需求疲软。全资子公司众立置业的房地产受整体形势影响较为低迷。所以，我们的工作重点是积极调整产品结构，拓宽新的应用领域，利用各种资源，多渠道寻求发展机会；二是快速去化房地产，回收现金流，降低财务成本。</p> <p>16、您好，请问，现在人民币贬值，对公司有哪些影响？</p> <p>答：公司POF热收缩膜业务的原料主要采购来自于境外，产品的销售部分约60%为出口，外币的收付基本保持平衡。因此，汇率的变动对公司的影响不大。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024-4-25