

证券代码：833781

证券简称：瑞奇智造

公告编号：2024-039

## 成都瑞奇智造科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研  
业绩说明会  
媒体采访  
现场参观  
新闻发布会  
分析师会议  
路演活动  
其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年4月30日下午15:00-17:00

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)

参会单位及人员：公司董事长唐联生先生；公司董事、总经理江伟先生；公司副总经理兼董事会秘书：周理江先生；公司财务负责人陈竞女士；公司独立董事居平先生；保荐代表人夏卡先生。

#### 三、投资者关系活动主要内容

本次年度报告说明会通过年报视频解读形式对公司基本情况及2023年经营业绩情况进行了介绍。同时，公司就投资者普遍关注的问题进行了回复。主要问题及回复如下：

**问题 1：请问保荐机构如何看待瑞奇智造的未来发展？**

**回复：**感谢您的问题，瑞奇智造为高端过程装备专业提供商，在核能、新能源、环保、石油化工等领域为客户提供整体解决方案及综合服务，后期募投项目投产后将大大提高公司产能，我们看好瑞奇智造的发展前景。

**问题 2：公司 2024 年一季度实现收入和业绩大幅增长，请问主要原因是什么？**

**回复：**您好，2024 年初，公司通过加强管理，提高经营效率，实现了公司的平稳开局。2024 年一季度公司实现营业收入 4,966.38 万元，同比增长 25.54%，实现净利润 392.70 万元，同比增长 112.27%。展望全年，我们将继续通过提升业务量、降本增效、推进信息化管理、提升管理效能等途径，充分把握产能释放机遇，全力推进公司经营规模提升，公司管理层积极看好公司 2024 年的发展机遇。具体情况请关注公司定期报告。感谢您的关注。

**问题 3：公司 2023 年收入继续保持增长，主要增长点在哪哪些方面？**

**回复：**您好，公司积极巩固现有优势市场，不断提高优势产品、服务的市场占有率和影响力，实现了公司业务结构的不断优化。2023 年公司高端装备制造板块实现业务收入 31,628.76 万元，占比公司营业收入 84.74%，实现较大幅度增长。目前公司已经形成“传统领域市场稳步回升、新兴领域市场快速发展”的良好局面，为未来发展奠定了良好的基础。感谢您的关注。

**问题 4：公司的主要产品市场占比情况？**

**回复：**您好，2023 年公司实现主营业务收入 3.71 亿元，其中高端装备制造实现收入 31,628.76 万元，占比 85.14%；安装工程实现收入 4,290.65 万元，占比约 11.55%；技术服务实现收入 1,229.40 万元，占比约 3.31%。高端装备制造为公司的核心业务，具有良好的发展前景。感谢您的关注。

**问题 5：公司 2023 年度取得的重大技术成果有哪些？**

**回复：**您好，公司是高新技术企业，并于 2022 年荣获国家级专精特新“小巨人”企业称号，公司技术创新能力获得一致认可。2023 年度，公司技术研发中心组织研发项目 8 项，新申请国家专利 5 项，获得国家专利授权 6 项。完成研发项目 4 项，完成的重点项目包括异型钢结构自动焊装备和工艺、特种耐高温高传热性和高导电材料焊接工艺、高可靠性尾气净化吸附柱研发、高效管道式空冷装置等，形成“预研-在研-上市”的良好技术创新格局。不断实现的技术突破为

公司产品性能提升和拓展高附加值产品奠定了更加坚实基础,有助于公司经营目标的实现。截至报告期末,公司累计拥有授权专利 45 件,其中发明专利 4 件,专利强度排名行业前列。谢谢关注。

**问题 6: 请问公司募投项目建设的进展情况, 预计什么时候能达产?**

**回复:** 您好, 2023 年度, 公司现有产能大约 9000 吨, 产能利用率达到 100%, 处于满负荷生产状态, 产能瓶颈成为制约公司发展的重要因素之一。为尽快突破产能限制, 2023 年公司全力推进募投项目“专用设备生产基地建设项目”建设工作。截至 2023 年底, 公司已经完成项目的主体工程建设, 后续项目竣工验收和设备安装调试、试生产、试运营等工作正紧张有序的推进中。项目建成达产后有望较好缓解当前公司场地限制的压力, 提高生产效率、生产能力, 满足高端装备制造技术工艺需要, 助力公司实现智能制造转型升级, 打造现代化的高竞争力科技型企业。公司募投项目建设的最新进展请关注公司临时公告和定期报告。谢谢您的关注。

**问题 7: 上游材料成本变化趋势是怎样的, 存货减值是否充分, 如何加速去库存?**

**回复:** 您好, 2023 年公司严格按照企业会计准则计提存货跌价准备, 2022 年末和 2023 年末, 公司存货账面价值分别为 26,141.21 万元和 25,115.94 万元, 占当期总资产的比例分别为 32.24%和 31.78%, 截至 2023 年公司存货占公司资产结构合理, 符合公司的行业属性, 与公司收入保持了较为稳定的关系。谢谢您的关注。

**问题 8: 公司服务的核能领域行业发展趋势如何?**

**回复:** 核能是公司业务重点发展领域之一, 是公司的具有较强市场竞争力的业务板块。近年来公司核能业务发展稳健, 未来发展有望不断向好。

核电作为清洁高效低碳能源对优化我国能源结构、保障能源安全具有重要意义。目前, 随着我国优化能源结构的节奏加快, 核电发展也进入提速阶段。中国核能行业协会发布的《中国核能发展与展望》(2023) 提出, 未来我国装机规模将进一步增长, 核能在能源体系中将发挥更加重要的作用, 核技术应用产业亦有望成为我国新的经济增长点。根据中国核能行业协会数据显示, 截至 2023 年底, 我国运行核电机组达到 55 台, 总装机容量位列全球第三, 在建核电机组数量排

名世界第一。根据中国核电发展中心和国网能源研究院有限公司联合编著的《我国核电发展规划研究》，对于新建核电机组，2030年之前，每年保持6台左右的开工规模；2031—2050年间，每年保持8台左右的开工规模，2023年国家核准的机组已达10台。根据中经产业信息研究网报道，我国核电设备市场规模预计在2025年达到4,732亿元，未来五年的复合增长率为3.77%，市场空间较大。核电产业链涉及上下游几十个行业，将带动国内冶金、机电、装备制造等一大批相关产业发展。

**问题 9：公司 2023 年营收扩大却回款吃力，这块主要原因是什么，如何加强应收款管理？**

**回复：**您好，2022年末和2023年末，公司应收账款账面价值分别为12,119.61万元和15,672.39万元，占当期总资产的比例分别为14.95%和19.83%。公司主要客户为规模较大、信誉良好的大型国企、上市公司、科研单位，随着公司经营规模的扩大，应收账款管理的难度将会加大。将来，公司将进一步加强应收账款的管理工作，制定科学合理的客户信用政策，严密关注客户的经营状况。感谢您的关注。

**问题 10：公司 2023 年收入继续保持增长，但是利润出现下滑，主要原因是什么？**

**回复：**您好，2023年，公司实现营业收入37,324.57万元，同比增长10.23%；实现归属于上市公司股东的净利润为2,490.09万元，同比下降44.36%。近年受益于核能、新能源等产业发展前景不断向好，公司不断加强管理提升经营效率，实现了公司营业收入保持持续增长的良好势头，2023年净利润出现下滑主要因为：基于长远战略考虑公司加大了对客户的支持力度调整了部分产品价格；另外，报告期内公司产品收入结构发生变化，毛利率较高的研发技术服务收入有所下降，同时2023年度计提的减值损失和计提的售后服务费比上年同期增加较大。感谢您的关注。

**问题 11：公司在过去一年中的市场竞争状况如何？公司如何应对竞争对手的挑战？**

**回复：**您好，我国高端过程装备是在引进、消化、吸收国外先进技术的基础上逐步发展起来的，经过多年积累，相关技术水平和生产工艺臻于成熟，但仍以

中小型企业为主，市场竞争较为激烈。高端过程装备行业的发展主要依靠下游行业的需求拉动，近年来，受益于国家“碳达峰”等政策，核电、新能源等清洁能源的产业规模增长迅速，带动了压力容器行业市场规模的迅速扩张，行业发展前景持续向好。

公司在行业积累的宝贵经验和资源，为实现公司长远发展奠定了坚实的基础，公司主要从以下几个方面应对市场的竞争和挑战：一方面，优化公司战略布局。公司发展紧紧围绕国家发展战略需要，不断向高端过程装备专业提供商升级转型，近年来公司牢牢把握核能军工、新能源、环保等行业快速发展红利时期，抓住市场发展大机遇，实现了公司市场规模的不断扩大。2023 年公司在新能源、核能、环保行业的收入仍然占比 80%，业务结构的持续优化助力公司实现高质量发展。第二，以科技创新引领公司发展，打造核心竞争力，增强公司综合实力。经过多年的技术攻关，公司已经在机械工程、机电一体化、设计、电气等领域建立一定的技术领先优势，在特定领域更是实现了技术突破，实现了自主可控，拥有了多项核心技术，比如公司研制的新型变温变压吸附柱等。核能军工、新能源等国家新兴产业对专用设备的技术和工艺要求更高，设备制造商的进入门槛较高。未来，公司将进一步加大技术研发投入力度，不断巩固公司技术领先优势，为公司可持续发展奠定坚实的基础。第三，加大市场开拓力度。经过二十余年的发展，凭借优秀的设计研发能力和丰富的制造经验，通过持续为客户提供优质产品和服务，公司获得了越来越多客户的青睐与认可，已经与国内许多大型优质客户建立了长期稳定的战略合作关系，积累了大量优质的客户资源并形成了较强的客户黏性。目前，公司已成为东方电气、中国核工业集团有限公司、通威股份有限公司等大型国企、上市公司、科研单位的优质供应商，公司创新性产品新型变温变压吸附柱、水解脱硝反应撬等得到客户的高度认可。感谢您的关注。

**问题 12：公司在过去一年中有哪些重大事件或决策？对公司业绩有何影响？**

**回复：**您好，2023 年度公司的重大事件及决策主要为：①2023 年底公司完成了募投项目主体工程建设，为公司新基地顺利投产奠定了坚实的基础。②公司 2023 年 6 月完成了 2022 年度权益分派工作，派发现金股利 1170.96 万元。③因公司第三届董事会/监事会/高级管理人员任期届满，公司于 2023 年 11 月 1 日完

成了新一届董监高的换届工作。④公司 2023 年核能领域新客户开发工作成效显著，新开发了中科院高能物理研究所、中科院现代物理研究所等客户。同时，因优质的产品和服务，公司获得了中广核研究院书面肯定并荣获了东方电气“2023 年度优秀供应商”称号。⑤公司年内完成了 ASME 换证联检工作。感谢您的关注。

**问题 13：请公司介绍下产能情况？2023 年度公司产能利用率如何？**

**回复：**您好，截止 2023 年底，公司产能水平大约 9000 吨，目前处于建设期的募投项目新增产能大约 8000 吨，新产能建成达产后，公司产能限制问题将得到有效缓解。近几年，公司产能利用率较高，处于满负荷水平，产能利用率均超过 100%。感谢您的关注。

**问题 14：公司 2023 年研发团队建设方面有哪些举措？**

**回复：**您好，公司长期以来一直致力于技术创新，作为培育公司核心竞争力的重要路径。公司于 2018 年被认定为四川省企业技术中心，2023 年，公司继续加大研发资源投入，通过优化研发人员薪酬体系和引入高端人才等方式，不断加强团队建设，推动公司技术能力不断突破，截至 2023 年 12 月 31 日公司有研发人员 76 人，占比公司员工总数的 17.16%。感谢您的关注。

**问题 15：领导您好，我是公司所在地成都市青白江区的投资者。对公司情况也有所耳闻，听说设计部门离职了很多人，去年新进的研究生也留不住，企业的创新性、稳定性是否可以保证？**

**回复：**您好，非常感谢您与我们分享您的意见和建议，非常感谢您对公司的深入了解和关注，您提到的公司经营过程中的员工、技术等方面的问题也是我们高度关注的事项。在此，我想强调的是，公司一致致力于优化业务管理，我对公司发展充满信心。比如您提到的上述问题，2022 年底公司技术人员为 90 人，截至 2023 年末，公司技术人员数量为 115 人，其中 2023 年新招聘 31 人，离职 6 人，基于公司业务发展的需要公司 2023 年度加强了高端技术人才的引进，其中部分新入职技术人员工作过程中出现专业研究方向与公司产品技术研发方向不能完全契合的情形，双方进行了双向选择。通过上述措施，实现了公司技术研发实力的提升，为公司长远发展奠定了良好基础。感谢您的关注。

**问题 16：请问董事长公司未来三年想要达到的战略目标？**

**回复：**您好，公司董事会制定的公司三年发展战略为：紧紧抓住国家推动制造业转型升级、发展壮大战略性新兴产业的历史机遇，公司坚持以科技创新为引领，重点拓展核能、新能源、环保等新兴领域市场，致力于为客户提供高质量的高端过程装备产品和工程安装、技术服务，做强做大公司主营业务，培育公司核心竞争力，打造成为国内一流的高端装备研制和综合服务的创新型科技企业，实现公司可持续发展，助力中国“智”造。感谢您的关注。

**问题 17：是否有未来的发展计划？这些计划将如何推动公司的业务增长？**

**回复：**您好，2024 年，公司将按照董事会制定的发展战略目标，紧抓国家产业升级、装备国产化替代等战略发展契机，强管理、促改革、防风险，着力提质增效，多措并举推动公司高质量发展迈出新步伐。公司将持续优化组织架构、坚持技术创新、完善运营管理机制，努力实现公司资产规模、行业地位迈上新台阶。2024 年，公司将以高端装备制造为主营方向，进一步重点拓展核能、新能源、环保等新兴领域，逐步实现由设备制造商向综合服务商、传统制造企业向科技型企业的转型升级。感谢您的关注。

**问题 18：2024 年公司的市场拓展计划？**

**回复：**您好，2013 年公司董事会提出公司发展必须契合国家发展战略需要，主营业务从石油化工领域转向核能、新能源、环保等战略新兴领域。近年公司在核能、新能源等领域不断发力，收入规模不断攀升，2023 年公司新能源和核能业务领域占比公司营业收入达到 69.71%。在国家核能产业快速发展的背景下，公司将加大该板块的市场开拓力度和步伐，一方面巩固深化现有优质客户的业务合作，比如中广核研究院、中国核动力研究设计院、中国原子能科学研究院等长期战略合作伙伴；其次，加大对新客户的资源投入，实现新老客户同步发展；另外，公司将不断拓展具有良好市场前景的细分领域，实现从科研院所向其他细分领域的有效渗透。公司将通过做大市场规模，进一步提升市场影响力，实现强化核心竞争力的战略目标。感谢您的关注。

**问题 19：公司 2024 年度投融资情况如何？**

**回复：**您好，上市以来，通过调整公司长期和短期债权结构等方式，实现了公司优化资本结构的目标，公司财务状况更加稳健，保障公司长远发展。2024 年我们将根据公司战略发展规划，积极通过股权融资和债权融资方式等方式支持

公司做强做大，推动公司业绩水平迈上新台阶。感谢您的关注。

**问题 20：瑞奇这些年业绩稳定增长，为何没有体现到股价表现上？现在连央企都在提市值考核，公司对此有没有做出工作安排或者采取一定措施？谢谢！**

**回复：**您好，非常感谢您的关注，公司一直高度重视投资者权益，长期致力于优化业务管理和稳健的财务策略，我们对公司未来发展充满信心。股票市场的短期波动虽然难以预测，但是我们将继续努力提升公司的长期价值。同时，我们也期待您利用本次交流机会，进一步了解公司，我们非常尊重您的意见，希望我们能共同为公司的未来发展做出贡献。感谢您的关注。

**问题 21：公司有哪些渠道能保持与股东的沟通联系？**

**回复：**您好，公司上市以来，一直高度重视投资者关系管理工作，通过建立多渠道沟通平台，为投资者了解公司提供便利。目前公司已经设立投资者专线热线，您可以通过电话与公司取得联系，公司的联系电话为 028-83604256，[电子邮箱为 zhoulijiang@cdrich.cn](mailto:zhoulijiang@cdrich.cn) 以及公司官网（<https://www.cdrich.cn>）投资者关系专栏。另外，公司重大事项在北京证券交易所网站等指定信息披露平台予以及时披露，敬请关注。未来公司将继续丰富与投资者沟通的渠道，同时，非常欢迎您到公司进行现场调研和指导工作，为瑞奇智造的发展添砖加瓦。感谢您的关注。

**问题 22：监管机构对独董的履职要求日趋严格，独立董事将通过哪些方面实现更好的履职呢？**

**回复：**您好，作为公司独立董事，我将本着勤勉、诚信的原则，坚定独立董事参与决策、监督制衡、专业咨询的角色定位，依据相关法律法规和规范性文件的规定和要求履行独立董事职责，充分发挥独立董事作用，推进公司治理结构进一步完善与优化，增强公司董事会的科学决策能力，维护公司和全体股东的合法权益，推动公司实现更快更好的发展。感谢您的关注。

**问题 23：部分北交所公司达到转板条件后，即启动转板方案，那么未来我们公司符合条件后有无转板这方面规划？**

**回复：**您好，公司未来会综合考虑自身的发展情况以及市场情况等，基于有利于公司的稳定持续发展来规划公司未来的资本市场运作。如有相关事项，公司将会及时进行信息披露。感谢您的关注。

**问题 24：公司近年分红情况如何？**



**回复：**您好，公司成立以来，一直高度重视股东权益，通过强化股东回报，不断提升投资者获得感。2023年6月公司完成2022年年度现金权益分派，派发现金红利1,170.96万元。最近三年（2021-2023年）已分配及拟分配的现金红利总额共计45,080,276.80元，占最近三年年均归属于上市公司股东的净利润比例为121.76%，远远超过相关法律法规和《公司章程》要求的30%分红比例。未来，公司将继续提升经营水平，让更多投资者分享公司发展成果。感谢您的关注。

成都瑞奇智造科技股份有限公司

董事会

2024年5月6日