

证券代码：837092

证券简称：汉鑫科技

公告编号：2024-031

山东汉鑫科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月10日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)
采用网络远程的方式召开业绩说明会

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告说明会的投资者

上市公司接待人员：董事长、总经理：刘文义先生；董事会秘书：王玉敏女士；财务负责人：杨颖女士；保荐代表人：孙乃玮先生；工业智能事业部经理：张兴林先生；智能网联事业部经理：柳鹏先生；智慧城市事业部经理：王飞翔先生。

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1：公司完成了多个 0-1 的方案落地，请问 1-10 的快速复制推广计划有吗？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2024 年，政府工作报告提出要大力开展“人工智能+”行动。作为专注于人工智能创新应用的汉鑫科技来说，迎来了发展的历史机遇。

我们将抓住千载难逢的发展机遇，持续强化研发投入，在“软平台”优势的基础上，基于华为鲲鹏和昇腾的国产化技术路线、积极构建“硬终端”的产品能力，紧紧围绕汉鑫“一基两翼”的业务主线，构建“硬终端+软平台+解决方案”的全链服务能力，扎实提升公司核心竞争力。

工业智能领域，我们将基于上千个项目的行业经验、技术实践、大模型研究，研发多款智能专机设备，并完成行业复制和市场推广。

智能网联领域，我们将服务好‘车路云一体化’试点示范城市，持续打造标杆案例，提升公司在业内的品牌影响力。

智慧城市领域，我们将抓住算力建设的风口期，加大在算力基础设施建设及市场运营的拓展力度，打造新的增长极。谢谢。

问题 2：公司焦点业务是什么，为什么股票这么表现？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司是信息技术领域专业服务商，专注于为政企客户提供基于人工智能技术的产品与解决方案，业务领域涵盖工业智能、智能网联、智慧城市三大领域。

在工业智能领域，我们基于人工智能技术和精益生产理念，为工业企业提供全面的智能制造解决方案，助力企业在生产运营各环节实现数字化和智能化。

在智能网联领域，我们利用车路协同技术赋能自动驾驶，实现“人、车、路、网、云”协同，解决单车智能超视距瓶颈问题，推动协同式自动驾驶、协同式自主停车等场景应用落地。

在智慧城市领域，公司多年来与华为深度合作，对华为鲲鹏与昇腾处理器具有开发适配能力和丰富的运营经验，联合华为打造国产化算力基础设施，为政务、教育、医疗等领域的客户提供服务。

公司股价由于受市场环境、资金偏好等因素影响，存在一定的市场的波动。

公司将积极做好投资者关系管理工作，让更多投资者了解公司、认可公司价值，我们相信未来随着市场发展与公司生产经营上的持续努力，公司的股价将会更好地反应公司的投资价值。谢谢！

问题 3：公司的无人驾驶技术发展到哪一步了？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司研发的车路协同（V2X）智能网联技术，通过路侧智能设备 RSU、车辆智能终端 OBU 信息交互，实现车与车、车与人、车与路、车与云全面协同，为载有 OBU 智能终端车辆提供高级辅助驾驶服务。公司成功承建并交付了烟台首条智能网联示范路，全息路口、智能网联云控平台、无人驾驶巴士和智能网联精准公交产品完成了落地验证。谢谢。

问题 4：公司的车路协同以及和华为智驾方面的合作近期有什么新的进展？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司研发的车路协同（V2X）智能网联技术，通过路侧智能设备 RSU、车辆智能终端 OBU 信息交互，实现车与车、车与人、车与路、车与云全面协同，解决单车智能存在的视角盲区等固有问题，提高智能网联车辆驾驶安全。

此外公司成功承建并交付了烟台首条智能网联示范路，我们的全息路口、云控平台、无人驾驶小巴和精准公交产品已经完成了落地验证。

公司在 2022 年成为华为车联网解决方案 ISV 合作伙伴。谢谢。

问题 5：针对一季度的亏损状况，公司是否会采取开源节流，裁员自保等一系列向内管理的措施？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司今年的管理主题是：开源节流、合规高效。为了实现年度管理目标，我们采取以下几个方面的措施：

一、开源节流

1. 加大市场拓展力度，通过扩大销售渠道、提高产品质量、提高服务水平等方式，提高市场占有率。

2. 加大外欠款回款力度，通过内部规范管理、外部资源支持，提高资金周转率。

3. 强化和优化审批流程，通过优化工作流程，强化责任意识，严格把控流程审核，避免造成不必要的损失，以降低成本。

4. 加强费用成本控制，通过理念宣贯、日常管理，减少不必要的开支和浪费，

从而降低成本。

二、合规高效

1. 建立健全规章制度。持续优化、完善公司规章制度，规范日常管理，控制经营风险。建立风险管理预案，建立风险管控制度，增强法律意识等。

2. 定期自查，持续改进。定期进行自查，发现存在的问题并提出改进建议，确保企业的日常管理活动符合规范，控制经营风险。

3. 建立风险管理文化。应培养风险管理意识，使员工认识到风险管理的重要性，并将其融入日常工作。

谢谢！

问题 6：特斯拉 FSD 中国落地后，对公司会产生那些影响？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司研发基于车路协同（V2X）的智能网联技术，通过路侧智能设备 RSU、车辆智能终端 OBU 信息交互，实现车与车、车与人、车与路、车与云全面协同，解决单车智能存在的视觉盲区等固有问题，提高智能网联车辆驾驶安全。公司提供的 V2X 产品与解决方案可以为载有 OBU 智能终端车辆提供高级辅助驾驶服务。谢谢！

问题 7：根据一季报公司工业 ai 业务在手订单为 4000 万，去年全年为 2600 多万，出现高增长的原因是什么？能否持续？这方面业务毛利率如何？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。基于多年的人工智能技术沉淀、行业实践、大模型研究，结合工业企业场景需求，公司打造出涵盖垂直行业大模型及场景应用小模型的“汉工云”工业互联网平台。该平台将为工业企业提供一站式数字化解决方案，以“AI+工业视觉”、“AI+数字工厂”为核心产品，与合作伙伴携手共建“AI+X”工业企业数字化赋能生态，有力推动业务快速增长。目前公司积极拓展全国市场，基于工业视觉的系列质检专机已陆续投放市场。公司将持续提升核心竞争力，不断提高盈利水平。谢谢！

问题 8：尊敬的公司领导：请问贵公司业务除了在山东省内还有其他省市的业务拓展吗？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司积极拓展全国市场，目前在全国已完成 6 个创新中心（济南、烟台黄渤海新区、龙口、滕州、呼和浩特、佛山）、9 个业务代表处（大连、青岛、临沂、苏州、宁波、东莞、南昌、珠海、

重庆)、4 个产品渠道(华为、卡奥斯、移动、浪潮)的营销服务体系搭建,形成以东三省/内蒙、环渤海、长三角、珠三角的四区为核心的业务布局。谢谢!

问题 9: 目前还有大订单待执行吗? 相关收入何时能够确认?

回复: 尊敬的投资者,感谢您对公司的关注。公司目前在手订单约 1.8 亿元。公司将按照项目进展情况,根据企业会计准则确认相关收入。谢谢。

问题 10: 公司与华为是否签订合同? 主要内容是什么?

回复: 尊敬的投资者,感谢您对公司的关注。公司与华为签定的业务合同主要分为两大类,一类是我司作为华为的供货商,主要为华为提供工业人工智能领域产品及解决方案;另一类是华为作为我司的产品供货商,主要为我司提供华为的数据通信类、智算服务器类等设备。谢谢!

问题 11: 请问公司的主营业务是什么, 主要收入来源和利润率在多少?

回复: 尊敬的投资者,感谢您对公司的关注。公司是信息技术领域专业服务商,专注于为政企客户提供基于人工智能技术的产品与解决方案。业务领域涵盖工业智能、智能网联、智慧城市三大领域。2023 年度,公司营业收入 364,326,751.35 元,同比增加 139.64%;归属上市公司净利润 30,014,291.99 元,同比增加 356.87%。

其中,智慧城市业务实现营业收入 256,249,959.58 元,占比 70.34%,毛利率 23.80%;智能网联业务实现营业收入 81,944,250.26 元,占比 22.49%,毛利率 30.27%,工业智能领域实现营业收入 26,107,062.30 元,占比 7.17%,毛利率 25.80%。谢谢。

问题 12: 毛利率下降的这么快, 二季度有没有改善呢?

回复: 尊敬的投资者,感谢您对公司的关注。2023 年公司积极拓展烟台区域外市场,由于外部竞争环境的变化,区域外业务毛利率低于原有区域业务。公司未来将持续增强自身核心竞争力,提升议价能力。谢谢!

问题 13: 公司与华为的合作今年还会有进一步的深入吗? 比如涉及华为海外业务的提供等, 谢谢。

回复: 尊敬的投资者,感谢您对公司的关注。公司自 2019 年开始基于华为 ModelArts 人工智能开发平台做人工智能领域相关产品的研发和应用,2022 年成为华为工业人工智能领域产品服务框架采购供应商,2023 年公司成为华为昇

思 AI 框架&大模型首批联创伙伴，2024 年公司与华为签定合作协议，在算力中心建设、智能网联汽车“车路云一体化”应用、V2X 智慧交通基础设施、智慧交通行业 AI 大模型等方面进行全方位合作。目前，公司与华为的合作尚未涉及海外业务。谢谢！

问题 14：请问最近解禁的解禁股有没有减持？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。目前公司已经解禁的董监高及 5%以上大股东均没有减持。若后续有减持计划，公司将严格按照相关制度规定，履行信息披露义务。谢谢。

问题 15：贵公司上市之初，应收账款一直是市场比较关注的问题。请问贵公司有没有具体举措加强应收管理？谢谢

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司的应收账款主要集中在政府及行政事业单位和国有企业等类型客户，客户的信誉良好。随着公司业务的大幅增加，应收账款出现相应的增加，公司已经加大了对应收账款的催收力度，完善应收账款管理制度，建立专人专项回款机制，强化高管负责督办，并与绩效考核挂钩，多措并举地提高项目回款速度及回款率，谢谢！

问题 16：请问贵公司智能网联业务是否已在烟台地区外拓展？目前是否有在手项目？公司产品是否只应用于道路侧，与新能源车企是否有合作？公司在该行业属于什么地位，有哪些核心优势？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司已经在烟台外区域开展智能网联业务拓展，并在积极推进跟踪项目。

公司致力于车路协同智能网联软硬件系统研发，打造“聪明的车+智慧的路”。基于新一代大数据、云计算、人工智能等先进技术，研发了车路协同智能网联云控平台；以亚米级智能网联精准交通数据为基础，研发了 V2X 自动驾驶、智能网联精准公交、全息路口/路网、智慧隧道、边缘计算设备等产品，为自动驾驶、智慧高速、城市交通、隧道管理、公交通行等领域提供智能网联产品及解决方案；公司正在积极探索与新能源车企开展合作。

公司承建并交付了烟台首条智能网联示范路，完成了全息路口、云控平台、无人驾驶小巴、精准公交等产品的落地验证。该业务板块自 2019 年底的科技项目申报课题开始，2023 年顺利完成项目结题，并完成了从产品研发到业务落地 0

到 1 的战略布局。下一步将持续迭代“云+边”基础平台、车路云一体化相关软件、巡检机器人等软硬件产品，确保重点客户的销售达成。谢谢。

问题 17：目前的营收稳定下来后，分红会不会有一定的提升？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2023 年度我们权益分派的方案为每 10 股派现 1.5 元，每 10 股转增 3 股。公司高度重视股东回报，执行并持续执行《利润分配管理制度》，在实现盈利的情况下，将按照监管要求和公司的制度，用各种方式积极回报投资者的支持。谢谢。

问题 18：请问一季度出现亏损的根本原因是什么？半年报时能转亏为赢吗？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。2024 年一季报亏损 1055.58 万元，主要原因一是烟台区域外市场竞争环境变化，订单毛利率较低；二是政府侧资金紧张、一季度回款受到影响，本期信用减值损失转回较上年同期减少。根据公司第一季度报告披露，在手订单约 1.8 亿元。公司按年度经营计划，积极进行业务开拓，公司将按规定披露半年报并对财务状况和经营成果进行披露。谢谢。

问题 19：济南人工智能项目目前执行完毕了吗？贵公司在智算中心运营过程中是什么角色？二期建设今年能否启动，公司是否会积极参与？算力中心建设运营业务是否有持续性？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。我们承接的济南市人工智能计算中心项目已经交付并进入运营阶段，公司参与了前期方案设计、项目建设及后期运营服务，成功构建了算力基础设施建设运营的完整能力。后续智算中心的运营将为公司带来持续收入。

国家 2024 年政府工作报告中指出，开展“人工智能+”行动，适度超前建设数字基础设施，加快形成全国一体化算力体系。《山东省政府工作报告》明确提出：累计建成 5A 级省级新型数据中心 25 个以上，建成“山东算网”。公司在 2023 年顺利交付了济南人工智能算力中心，也在积极跟进各地算力基础设施的建设，是我们业务拓展的重点方向。谢谢。

问题 20：公司在 ai 工业业务上的规模什么时候能够起来？与卡奥斯签订的这些大项目具体是什么方向？

回复：尊敬的投资者，感谢您对公司的关注。公司在 ai 工业业务上为工业

企业提供一站式数字化解决方案，截至到目前，工业智能在手订单超 4000 万元，AI 工业业务持续发展。公司与卡奥斯等多个行业有影响力的伙伴建立合作关系，主要方向为以“AI+工业视觉”、“AI+数字工厂”为核心产品，携手共建“AI+X”工业企业数字化赋能生态。谢谢！

山东汉鑫科技股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 14 日