

证券代码：873679

证券简称：前进科技

公告编号：2024-048

浙江前进暖通科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月14日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net>）采用网络远程的方式召开业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长、总经理杨杰先生；公司董事会秘书陈东坡先生；公司财务总监胡羽象女士；公司保荐代表人杨肖璇先生。

三、投资者关系活动主要内容

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要问题及回复如

下：

问题 1：杨总您好，我这边是《泡财经》，请问公司 2023 年毛利增长的原因是什么？

回答：尊敬的投资者您好，公司 2023 年毛利增长的原因主要是公司主要原材料合金铝锭的采购价格的下降。感谢您的关注！

问题 2：公司的产品销售是否具有季节性？

回答：尊敬的投资者您好，公司所处行业不具有明显季节性特征。目前，公司铝合金冷凝式热交换器产品出口市场主要集中于欧洲地区。冷凝式燃气壁挂炉提供冬季采暖和四季卫生热水，全年需求相对平稳，下半年需求略高于上半年。除了受我国春节长假工厂停工以及欧洲国家圣诞节产品促销等因素影响，公司适当提前备货外，公司的生产供货没有呈现明显的季节性特征。感谢您的关注！

问题 3：双碳政策大势所趋，公司在产品研发设计方面有哪些思路？建议公司抓住机会大力发展国内市场，公司是否已有相关计划？

回答：尊敬的投资者您好，公司目前铝合金冷凝式热交换器产品铸造工艺复杂，首先按照产品构造，使用覆膜砂制成砂芯，然后将液态的熔炼合金铝液浇入砂芯得到浇铸件，并经过焊接及抛丸工序制成焊接件，最后经过 CNC 机加工及冲洗试压工序得到产成品。铝合金冷凝式热交换器产品需要同时兼顾导热性能、结构强度以及密封性能，内腔结构复杂，扰流柱密集，内壁平均厚度在 4~5.5mm 左右，最薄处能够达到 3.2mm，对制造精度、成型工艺水平、焊接工艺水平、气密性检测水平等方面均提出严格要求，生产工艺壁垒较高。

公司也在积极推进更加适合国内家庭及企业单位的铝合金冷凝式热交换器产品，始终在研发领域保持持续投入，“紧凑型微通道弯曲扁管换热器的研发”等研发项目即为公司根据中国市场需要进行的研发部署。

为落实碳达峰碳中和目标，我国将应对气候变化作为国家战略，纳入生态文明建设整体布局和经济社会发展全局，加强顶层设计。随着居民生活消费水平的日益提高以及更加贴合国内市场的产品不断完善成熟，具备良好节能、环保特性的全预混冷凝技术仍为国内燃气壁挂炉行业发展的必由之路。公司未来在产品研发设计方面将更为响应双碳政策，开拓国内市场，尤其是满足国内铝

合金冷凝式热交换器产品的需求。感谢您的关注！

问题 4：产品境内销售毛利率 14.08%，境外 43.53%，为什么会有如此大的差异？

回答：尊敬的投资者您好，公司产品外销毛利率显著高于内销毛利率的原因是产品品类的差异。境内销售的 CHE-S 系列商用热交换器作为新产品，前期生产工艺调试相对频繁，成本较高，且订单处于逐步放量的过程中，相对零散，固定成本较高，毛利率较低。感谢您的关注！

问题 5：请问公司在技术方面有什么竞争力及优势？

回答：尊敬的投资者您好，公司是国内较早进入铝合金冷凝式热交换器行业的企业之一，在长期的研发和生产实践中不断进行技术积累、工艺改进。公司的铝合金冷凝式热交换器产品构造复杂，技术工艺难度较大，主要体现在产品内腔扰流柱设计复杂、型腔结构复杂等方面。针对铝合金冷凝式热交换器的复杂特征以及砂铸工艺固有的难点，公司经过多年的积累，形成了独特的技术工艺。公司的铝合金冷凝式热交换器产品组织致密、轮廓清晰、表面光洁，生产过程中产生的气孔、夹渣等缺陷少，一次成型合格率较高；出厂前还需要经过一系列严格的检测，比如爆破压力测试、气密性压力测试、无损探伤测试等，充分确保产品质量。公司的热交换器产品品质已得到下游客户充分认可，形成了较强的客户粘性。感谢您的关注！

问题 6：公司新设的浙江省博士后工作站将如何具体促进公司的技术创新能力和产品研发？预计在哪些技术领域或产品线会有重大突破？

回答：尊敬的投资者您好，公司新设的浙江省博士后工作站能为企业提供创新思维和理论支持、加强技术研究与开发能力，促进公司产学研合作能力。截至目前预计在铝合金铸件材料性能方面有望实现提升及突破。感谢您的关注！

问题 7：请问公司为什么在毛利率增加的情况下，营业收入与净利润均呈下降趋势，公司准备如何解决这一问题呢？

回答：尊敬的投资者您好，在俄乌冲突升级、需求和投资疲软等不利因素的冲击下，欧洲地区经济下行压力较大，燃气壁挂炉行业市场相对低迷，主要客户产品需求亦减少，因此 2023 年年报中营业收入、净利润较上年同期均有

所下降。2024 年公司将持续精进创新发展能力，在巩固现有业务、客户的同时积极调研新业务、开拓新客户，并不断提高精益化管理能力，加强对成本、费用的控制。感谢您对公司的关注！

问题 8：公司在海外销售似乎很稳定，想要继续提升，势必要拓展国内市场，目前公司在国内市场的拓展情况如何？

回答：尊敬的投资者您好，第一，针对国内冷凝式燃气壁挂炉热交换器市场，公司正在持续开拓相关客户，并积极配合现有客户在中国市场的布局。第二，公司已具备进入汽车零部件（铝铸件）行业的技术工艺储备，但考虑到目前资金实力、抗风险能力仍相对较弱，因此尚未进行大额固定资产投资。在此汽车零部件业务领域，公司也积极进行客户拓展，已向部分知名客户出具报价信息，在薄壁、高精度、内腔复杂的汽车铝铸零部件领域开展合作；同时在军工零部件业务领域，公司已与潜在客户就大尺寸薄壁全铝燃料箱展开技术研发攻关，样品试制已完成并送样。感谢您的关注！

问题 9：公司坚持以自主研发为主的研发模式，并且拥有稳定的研发团队和完备的研发体系。请问公司如何确保研发活动的持续性和有效性？

回答：尊敬的投资者您好，公司已建立稳定的研发团队和完备的研发体系，设立高效能换热器省级高新技术企业研究开发中心，持续推进创新创造活动。公司已制定《研发中心管理制度》《研发投入核算体系》《研发组织管理办法》《研发人员绩效考核管理制度》等制度，明确研发活动管理、研发费用归集及核算、研发考核激励、知识产权保护等方面内容，积极推动技术创新，以确保研发活动的持续性和有效性。感谢您的关注！

问题 10：针对客户集中度高、原材料价格波动及欧洲市场需求变化的风险，公司是否有更详细的应对措施，比如是否考虑建立多源供应体系、增强产品差异化以减少对单一市场的依赖？

回答：尊敬的投资者您好，未来公司计划（1）在巩固目前市场份额的同时，积极与铝合金冷凝式热交换器领域其他知名客户开展交流和商务接洽，持续在热交换器领域对全球重要客户进行拓展。（2）针对国内冷凝式燃气壁挂炉热交换器市场，公司正在持续开拓相关客户，并积极配合现有客户在中国市场的布局。（3）逐步在多领域布局开拓新客户。公司已具备进入汽车零部件（铝

铸件)行业的技术工艺储备,公司将不断提升技术研发实力,坚持技术创新,深入调研未来汽车零部件(铝铸件)领域的投资可行性,努力进一步开拓汽车零部件市场。在军工、设备零部件(铝铸件)业务领域,公司与潜在客户保持积极沟通,争取利用现有生产工艺、设备及团队进行资源整合,在新领域实现良好的发挥。感谢您的关注!

问题 11: 公司正积极拓展国内外市场并探索汽车零部件(铝铸件)行业,请问在这些新领域的市场开拓上有哪些具体的进展或短期、中期目标?

回答:尊敬的投资者您好,公司已具备进入汽车零部件(铝铸件)行业的技术工艺储备,但考虑到目前资金实力、抗风险能力仍相对较弱,因此尚未进行大额固定资产投资。在此汽车零部件业务领域,公司也积极进行客户拓展,已向部分知名客户出具报价信息,在薄壁、高精度、内腔复杂的汽车铝铸零部件领域开展合作。感谢您的关注!

问题 12: 公司的产品面向国外,但是资本市场在国内。除了上市时的路演,很少能看到其他途径的宣传,望公司在宣传工作方面多予以加强。

回答:尊敬的投资者您好,公司上市之前,一直致力于产品生产制造和加强内部管理,以回报广大投资者。公司自2023年11月上市以来,逐步加强了投资者关系工作。严格按照监管要求履行信息披露义务,通过多种方式与投资者进行交流与沟通,及时解答投资者提出的问题,提高信息透明度,同时配合监管部门工作,维护广大投资者特别是中小投资者的权益,实现投资者与公司的良性互动与和谐发展。下一步我们也将进一步做好对外宣传工作,加强与媒体的合作。感谢您的关注!

问题 13: 上市为公司提供了新的融资平台,请问公司未来是否有具体的并购扩张的战略考虑,以促进公司的快速发展和市场份额的扩大?

回答:尊敬的投资者您好,公司2023年末资产负债率5.40%(合并),流动比率15.04。公司自成立以来,一直专注于铝合金冷凝式热交换器的研发、生产和销售,后续公司将持续关注相关行业发展动向,制定合适的战略规划。感谢您的关注!

问题 14: 公司2023年应收账款占营业收入超过32%,是否存在占比过高、资金回笼慢、超过同业水平?

回答：尊敬的投资者您好，2023 年度俄乌冲突升级、欧洲地区经济下行，公司受到国际形势的影响，客户的应收账款账期有所延长，应收账款周转率较上年同期有所下降，公司加强货款催收措施，期后已回款。感谢您的关注！

问题 15：公司在研发投入上持续增加，能否透露未来几年公司技术创新的主要方向，以及如何保证研发项目的高效执行和成果转化？

回答：尊敬的投资者您好，公司目前已具备进入汽车零部件（铝铸件）行业的技术工艺储备，未来，公司将不断提升技术研发实力，坚持技术创新，深入调研未来汽车零部件（铝铸件）领域的投资可行性，努力进一步开拓汽车零部件市场。在军工、设备零部件（铝铸件）业务领域，公司与潜在客户保持积极沟通，争取利用现有生产工艺、设备及团队进行资源整合，在新领域实现良好的发挥。公司目前已建立稳定的研发团队和完备的研发体系，设立高效能换热器省级高新技术企业研究开发中心，持续推进创新创造活动。公司已制定《研发中心管理制度》《研发投入核算体系》《研发组织管理办法》《研发人员绩效考核管理制度》等制度，明确研发活动管理、研发费用归集及核算、研发考核激励、知识产权保护等方面内容，积极推动技术创新，保证研发项目的高效执行和成果转化。此外，募投项目中研发中心升级建设项目的实施，有利于提升公司技术创新及研发能力，根据客户对产品性能及规格的要求，迅速匹配产品生产方案，优化产品性能，缩短开发时间，降低成本，明显增强公司与客户的合作紧密度，促进成果转化。感谢您的关注！

问题 16：参考公司目前的生产、销售规模，请问未来的发展战略有何规划？

回答：尊敬的投资者你好！公司自成立以来，一直专注于铝合金冷凝式热交换器的研发、生产和销售。凭借丰富的铝合金砂铸经验及先进的制砂制芯、高效全自动清砂、渗漏气密性精密检测、内水道图像质控等生产工艺，为下游知名燃气壁挂炉品牌厂商提供冷凝式热交换器的专业配套。公司始终秉承客户至上的宗旨，以提供高品质的专业产品为使命，努力将公司塑造成为具有国际水准的热交换器专业服务商。感谢你的关注！

问题 17：请问公司有向家用空调提供交换器的产品吗？

回答：尊敬的投资者你好！公司目前没有产品应用在空调器上。感谢你的

关注！

问题 18：公司在海外有仓储吗？是否会有库存？

回答：尊敬的投资者您好，2023 年度，公司新增寄售模式，对于销售采用寄售模式的，公司先发货至海外第三方物流仓库，客户根据实际需求领用后确认收入。感谢您的关注！

问题 19：公司在欧洲市场有稳定的业务，并计划拓展国内外市场。请问公司在国内外市场的拓展策略分别是什么？有哪些具体的市场目标和计划？

回答：尊敬的投资者您好，公司将基于良好的客户口碑及过往使用运行的质量记录，与现有客户保持良好合作关系，持续为客户提供优质的产品和服务。同时，公司积极与铝合金冷凝式热交换器领域其他知名客户开展交流和商务接洽，持续在热交换器领域对全球重要客户进行拓展。随着国内燃气壁挂炉行业呈现产品高端化、智能化、绿色化发展的新趋势，冷凝技术有望在国内进一步普及，公司将积极配合现有国内客户在中国市场的布局，借此契机，逐步切入国内全预混冷凝式燃气壁挂炉热交换器市场。感谢您的关注！

问题 20：尽管毛利率有所提升，但公司 2023 年的营业收入和净利润均出现下降。请问主要原因是什么？公司将如何调整策略以恢复增长？

回答：尊敬的投资者您好，公司销售收入主要来源于欧洲市场。2023 年，俄乌冲突升级、需求和投资疲软等不利因素的冲击下，欧洲地区经济下行压力较大。客户的需求减少，导致公司销售下滑。

公司计划（1）在巩固目前市场份额的同时，积极与铝合金冷凝式热交换器领域其他知名客户开展交流和商务接洽，持续在热交换器领域对全球重要客户进行拓展。（2）针对国内冷凝式燃气壁挂炉热交换器市场，公司正在持续开拓相关客户，并积极配合现有客户在中国市场的布局。（3）逐步在多领域布局开拓新客户。公司已具备进入汽车零部件（铝铸件）行业的技术工艺储备，公司将不断提升技术研发实力，坚持技术创新，深入调研未来汽车零部件（铝铸件）领域的投资可行性，努力进一步开拓汽车零部件市场。在军工、设备零部件（铝铸件）业务领域，公司与潜在客户保持积极沟通，争取利用现有生产工艺、设备及团队进行资源整合，在新领域实现良好的发挥。感谢您的关注！

问题 21：您好！请问公司的资产负债率这么低的原因是什么？是否可以

认为没有充分利用杠杆呢？

回答：尊敬的投资者您好，公司目前的财务结构和经营相对稳健，现金流充裕，负债水平较低。拥有较强的偿债能力和较低的财务风险，能够在经济环境发生变化时保持较高的财务灵活性。感谢您的关注！

浙江前进暖通科技股份有限公司

董事会

2024年5月15日