证券简称: 慧博云通

慧博云通科技股份有限公司 2024年5月16日投资者关系活动记录表

编号: 2024-002

投资者关系活动类别	□特定对象调研 □分析师会议 □ 业绩说明会 □ 新闻发布会 □ 路演活动 □ 取场参观 □ 其他
参与单位名称 及人员姓名	杭州博海汇金资产管理有限公司 范志敏 北京合易盈通资产管理有限公司 金泉、陈澎宁波宝隽资产管理有限公司 孙冰 重庆峰瑞卓越股权投资基金管理有限公司 彭榆翔杭州虹鹿私募基金管理有限公司 姜小清杭州走运控股集团有限公司 杨增荣、彭长玉浙江墨钜资产管理有限公司 储凡浙江汇蔚私募基金管理有限公司 奚国峰浙江省中证金融科技研究院 黄佳炜国弘天下资本集团有限公司 孙世怡物产中大集团投资有限公司 李凤梅横华国际证券有限公司 张颖飞浙江省并购联合会 郎静尔浙江省并购联合会 郎静尔浙江韶夏投资管理有限公司 李培友、曾洋洋、徐志康
时间	2024年5月16日(星期四)下午15:00-17:00
地点	浙江省杭州市余杭区仓前街道欧美金融城 6 幢 12 层公司会 议室
上市公司接待 人员姓名	1、董事长兼总经理余浩先生; 2、董事会秘书宁九云女士; 3、投资者关系团队周志明。
投资者关系活 动主要内容介 绍	2024年4月26日,公司披露了《2023年年度报告》及《2024年第一季度报告》,投资者问答内容主要如下:
	1、介绍下公司的软件业务模式?

根据工信部定期公布的软件和信息技术服务业(以下简称"软件业")经济运行情况,软件业可分为4大领域:软件产品、信息技术服务、信息安全和嵌入式系统软件,2023年上述4大领域实现的收入分别为2.90万亿元、8.12万亿元、0.22万亿元、1.08万亿元,其中信息技术服务收入占比达到65.90%,是市场规模占比最高的细分子行业,具有广阔的市场前景。公司主营业务属信息技术服务行业,成立至今,业务规模持续保持增长。

公司基于对各行业客户业务场景的理解,以软件技术专业人才为载体,为国内和国际客户提供涵盖咨询、设计、开发、测试、运维等全周期的信息技术服务,业务包括软件技术服务、专业技术服务和产品与解决方案三大板块。

2、请问公司和小米采用哪些模式进行合作?

您好,小米与公司从 2013 年开始合作,是公司长期合作的客户之一。同时,公司也是小米的战略供应商之一,为小米提供测试技术服务和软件开发服务等,包含小米手机及其生态链等多品类覆盖。公司为小米提供的服务模式有驻场服务、0DC 服务和外场测试服务等。公司多次被小米评为最佳供应商。公司客户及具体业务情况请详见公司披露的定期报告、《首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》等相关公告,谢谢。

3、请介绍下公司人员规模和结构?

您好,截至 2023 年 12 月 31 日,公司在职员工的数量合计 6,234 人,其中销售人员 67 人,技术人员 5,673 人,财务人员 31 人,行政人员 463 人。关于公司员工具体情况请详见公司《2023 年年度报告》等相关公告,谢谢。

4、请问公司在金融科技方面的业务情况如何以及后续 规划?

金融行业是公司业务布局重要行业之一,公司 2023 年

金融行业客户实现营收 3. 43 亿元,同比增长 154. 63%。在金融科技领域,公司与中国银行、浙商银行、江苏银行、中国信保、财通证券等多家国有银行、股份制银行、城市商业银行、保险公司、券商等客户建立和保持了长期稳定的业务合作关系。2023 年,公司收购了金融 IT 领域的深圳市麦亚信科技有限公司 52%的股权、西安银信博锐信息科技有限公司51%的股权、南京恒眩科技有限公司51%的股权,稳步扩大在金融行业的业务布局。同时,公司积极响应国家信息技术应用创新战略,推出全链条国产化智慧传输解决方案,以一站式理念解决了企业传输过程中的诸多痛点,打通了从单点突破到全链路覆盖的关键传输环节。

在提供专业的金融 IT 技术服务的同时,公司重视数据 要素在金融业转型发展的重要价值。公司在数据分析、挖掘 及运营层面的技术积淀,将助力所服务的金融行业客户通过 对合规数据的高效运用,实现场景化金融服务能力的有效提 升,真正实现更高效、差异化的数字化服务能力。谢谢。

5、公司现在在国内和海外的业务布局如何?

公司的主营业务面向全球产业信息化升级与数字化转型的需求,基于对各行业客户业务场景的理解,以软件技术专业人才为载体,为国内和国际客户提供涵盖咨询、设计、开发、测试、运维等全周期的信息技术服务。公司业务遍布全球,在北京、上海、深圳、杭州、广州、成都、南京、长沙、无锡、西安、郑州、青岛、邵阳、合肥、呼和浩特等多个国内城市以及美国、新加坡、印度、菲律宾、墨西哥、巴西等境外地区设立了分支机构或服务团队。公司始终坚持国际化发展战略,并积累了先进的离岸交付中心(ODC)的搭建、管理和运营经验,在全国 10 多个城市组建设立了离岸交付中心(ODC),为海外大客户提供成熟的软件技术服务,并与SAP、Internet Brands、全球最大零售商等知名国际企业建

立了长期稳定的合作关系,且公司是其大部分海外客户在中国唯一或仅有的少数几家供应商之一。

未来,公司将基于在大数据、云计算、人工智能、5G、区块链、物联网等方面的技术积累,以及多年在海外市场的积累,顺应国内公司出海的浪潮,积极帮助国内公司走出国门,加大客户在东南亚、日本、欧洲等市场的布局,帮助国内公司开发面向海外客户的产品和应用落地;同时,也帮助海外客户落地中国市场,帮助海外公司在国内设立研发中心和本地技术支持中心。谢谢。

6、能介绍下公司 AI 事业部的情况及未来规划吗?

您好,数智化(人工智能和大数据)是公司未来重要的战略方向之一,公司在人工智能应用领域耕耘多年,具有较深的场景理解、模型选型、模型训练、应用开发和运维经验,能够基于行业先进的人工智能技术定制和交付符合客户需求的大模型应用和解决方案,确保服务的针对性和实用性,如基于大模型技术为客户打造对话式运营或运维助手,提供信息查询、快速审批、业务数据跟踪和自动处理工单等功能的企业智能运营、运维解决方案;或运用大模型技术实现智能化招聘流程、精准筛选候选人,智能人岗匹配,AI面试及面试报告和归因分析等功能,大幅提高招聘效率等企业智能招聘解决方案。

未来,公司将继续深耕大模型的应用开发,以及数字人、虚拟展厅等方向的研发和能力搭建,积极与 VR、智能硬件设备等合作伙伴在创新解决方案上提供更加优秀和具备创意的能力服务。此外,公司将针对 AI 技术能力的建设加强专项投入,提升公司在此类新兴技术领域的研发能力与技术水平,并采取有效措施积极推动相关技术研发成果转化为产品及服务方案,进一步提高公司在 AI 技术服务领域的业务能力,谢谢。

	本次活动没有涉及应披露重大信息的情况。
附件清单(如有)	无
日期	2024年5月16日