

股票代码:601100

股票简称: 恒立油缸

编号: 临 2015-023

## 江苏恒立高压油缸股份有限公司

### 投资者调研情况公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

江苏恒立高压油缸股份有限公司(以下简称“公司”)于2015年6月23日(星期二)上午10:00—12:00在公司302会议室举办了投资者交流活动,会议具体情况如下:

#### 一、参加人员

1、公司董事长、总经理、董事会秘书、证券事务代表

2、调研人员

公司名称	调研人员	公司名称	调研人员
安信证券	邹润芳、王书伟	兴业全球基金	沈度
安信基金	姜诚、陈思	阳光保险	张学鹏
安信信托	孙红亮、余宏俊	毕盛资产 APS	徐涛
国泰君安证券	何符伟	华安基金	舒灏
国金证券	方俊	国投瑞银基金	丁云波
爱建证券	章孝林	国海富兰克林基金	程锦
浙商证券	郑周、胡丽梅、李光歌	华泰柏瑞基金	陈林海
华鑫证券	张振东	长信基金	齐菲
东吴证券	黄海方	上海常青藤资产	陈恺睿
上海证券报	宦璐	上海凯石益正资产	徐晓成

#### 二、投资者咨询问题及公司回复概要

1、公司非标油缸今年的销售情况如何?

公司在稳固挖掘机油缸市场份额的同时,特种油缸产品范围进一步拓展。产品主要集中在盾构、船舶、海工吊车、起重机、高空作业车等领域。此外,公司着手开发了船上舵机变桨系统用油缸以及海工用蓄能器等。截至2015年一季度,

特种油缸销售收入占到销售总收入的比例超过 40%，未来 5 年争取特种油缸的收入占到 75%以上。

## 2、公司液压泵阀研发进展情况？市场空间有多大？

公司的液压产品定位不仅仅局限于挖掘机用，还涉及到工程机械其他领域以及工业领域。公司液压泵、多路阀已成功小批量供货并应用于市场；工业阀的配套也已经拓展到盾构机、水泥泵车、环保系统等。在产品研发方面，成功完成了 45cc 至 140cc 系列化开发，不仅应用在工程机械领域，因其优秀的柔性化设计，而且已经开始向美国的高空作业车，欧洲的海工领域开始陆续应用；多路阀更是实现了旋挖钻用多路阀，叉车用多路阀，水泥泵车用多路阀的研发，为多路阀多用途应用打下了坚实的基础。在液压系统方面，公司自主开发设计了泵、阀、油缸测试台，实现了对外销售。

由此可见，由于液压件应用涉及的领域较广，液压件的市场空间较大。派克、伊顿、力士乐是全球液压龙头，每年销售收入百亿美金以上，足以见得高端液压件的广阔市场空间。

## 3、公司精密铸件项目的进展情况及客户开拓情况？

公司铸件厂引入德国先进工艺和设备，并聘请德国技术团队参与研发和管理，目前已经开发了 500 多种不同的产品。像马达后盖、行星架，叉车阀，减速机系列等铸件都在恒立铸造厂研发成功，并且进入了小批量供货阶段。恒立的客户更是遍布全球，其中有国际化的客户，如美国的卡特彼勒，丹麦的丹弗斯，意大利的布莱维尼和萨姆纳，日本的广野，德国科达液压。国内客户主要包括三一重工，意宁液压，STF 斯达弗等。

## 4、公司的发展战略如何？

公司将会以精益制造作为自己的核心优势，以打破国外技术垄断、实现进口替代为目标，坚持高端定位，打造具有世界影响力的高端装备用液压基础件。根据公司《五年发展规划纲要（2013-2017 年）》，公司力争通过五年左右时间的努力，成为国内一流、世界知名的高端液压设备供应商和液压技术方案的提供商。

围绕着该战略，公司将在稳定挖掘机市场占有率的同时，不断开拓特种油缸的应用领域，争取未来 5 年，特种油缸销售收入占到 75%以上，同时，在中国制造 2025 国家战略的引导下，在一带一路政策的支持下，不断开拓国外市场，未来 3 年，争取实现海外收入占比 50%，5 年内达到 75%。同时，不断加大液压泵

阀产品的研发投入，进一步丰富产品范围，完善产品质量，坚持内涵发展与外延发展并重，参与全球的高端液压市场竞争。

江苏恒立高压油缸股份有限公司

董事会

2015年6月24日