

证券代码：002090

证券简称：金智科技

公告编号：2017-011

江苏金智科技股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 2016 年度利润分配实施公告的股权登记日当日的总股本为基数（最大不超过 237,802,904 股），向全体股东每 10 股派发现金红利 1.50 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	金智科技	股票代码	002090
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李剑	李瑾	
办公地址	江苏省南京市江宁开发区将军大道 100 号	江苏省南京市江宁开发区将军大道 100 号	
电话	025-52762230	025-52762205	
电子信箱	tz@wiscom.com.cn	tz@wiscom.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

公司围绕智慧能源、智慧城市两大业务板块开展主营业务。

在智慧能源业务板块，公司已经完成了电力自动化业务整个产业链的战略布局，业务包括电力产品业务、电力设计及总包业务、新能源投资运营业务三类业务。

在电力产品业务方面，公司研发制造涵盖发电、输电、变电、配电等领域的全系列电力自动化产品，涵盖超高压、高压、中低压等各电压等级。其中，在智能发电领域，公司已从事电厂及工业企业电气自动化产品的研发、生产、销售近20年，在电厂及工业企业领域拥有完整的电气自动化产品及解决方案，为火电厂、新能源电厂以及石化、钢铁、煤炭、水利水电等工业企业用户提供专业、优质的产品和服务，是电厂及工业企业电气自动化领域国内佼佼者。在智能输变电领域，公司具有多年的设计、开发、生产和运行经验，在输变电领域建立了从超高压、高压到中低压完整的保护、测控和自动化系统的解决方案，是国家电网公司的重要供应商，公司保护自动化产品已覆盖全国所有省、自治区、直辖市的电力公司，得到了广泛应用。在智能配用电领域，公司已具备了配电自动化全系列产品研发、制造能力，产品覆盖配网自动化从站端层到主站层的配电自动化各个环节，开发了具有国际先进水平的ePACS-5000智能配网自动化主站系统、信息交互总线和iPACS-5600系列配网自动化终端、FTT200便携式终端测试仪、FTT300配电终端自动测试台，并在多个省市电网成功应用。此外，公司还致力于35~220kV模块化变电站设计、制造、安装工作，推出的工厂预制式模块化变电站顺应新能源电站和“交钥匙”工程的需求，能在提高主设备性能的同时显著减少电站土地占用和土建施工量，大大缩短现场安装调试时间，深受投资人青睐，处于国内领先地位。

在电力设计及总包业务方面，公司主要从事风电、光伏、输变电、火电等专业领域的工程咨询、勘察设计、建设管理、工程总承包等业务，具有丰富的工程经验和业绩，特别是在风电场、光伏电站等新能源电站的咨询和勘察设计领域，业绩居国内同行领先。

在新能源投资运营业务方面，公司积极开发、投资风电、光伏等新能源电站，依托在电力行业整体的深厚积累及新能源领域优秀的设计和项目管理团队，统筹项目开发、建设和运营，优化方案、缩短工期、降低造价、增加发电。

在智慧城市业务板块，公司秉承“让城市更智慧，让生活更美好”的使命，致力于中国智慧城市建设，做领先的智慧城市解决方案及服务提供商。公司的智慧城市业务包括成熟业务和创新业务。在成熟业务领域，公司提供先进可靠的平安城市、智能交通、智能建筑、智慧社区等综合解决方案并成功服务上海世博、南京青奥等重大项目；在创新业务领域，公司积极探索新能源应用、节能环保、互联网+传媒、幼儿视频云平台等新方向，进一步增强智慧城市总体解决方案能力，培养新的业务增长点。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	1,874,225,630.94	1,241,388,364.28	50.98%	1,179,081,319.68
归属于上市公司股东的净利润	109,187,510.29	130,296,222.42	-16.20%	107,455,341.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	80,496,269.76	78,776,191.80	2.18%	59,418,326.88
经营活动产生的现金流量净额	241,558,759.95	13,921,493.18	1,635.15%	19,637,071.41
基本每股收益（元/股）	0.4680	0.5982	-21.77%	0.5234
稀释每股收益（元/股）	0.4662	0.5845	-20.24%	0.5094
加权平均净资产收益率	9.72%	16.81%	-7.09%	16.45%
	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增减	2014 年末
资产总额	3,818,180,612.91	2,642,440,104.35	44.49%	1,649,401,916.30
归属于上市公司股东的净资产	1,188,142,281.82	1,074,818,456.86	10.54%	721,209,002.66

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	356,681,152.38	352,515,637.17	359,848,147.47	805,180,693.92
归属于上市公司股东的净利润	21,251,460.31	27,081,545.64	27,097,452.16	33,757,052.18
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	17,895,789.32	25,505,592.42	24,091,053.44	13,003,834.58
经营活动产生的现金流量净额	-41,796,740.43	-84,664,710.99	-331,720,269.64	699,740,481.01

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

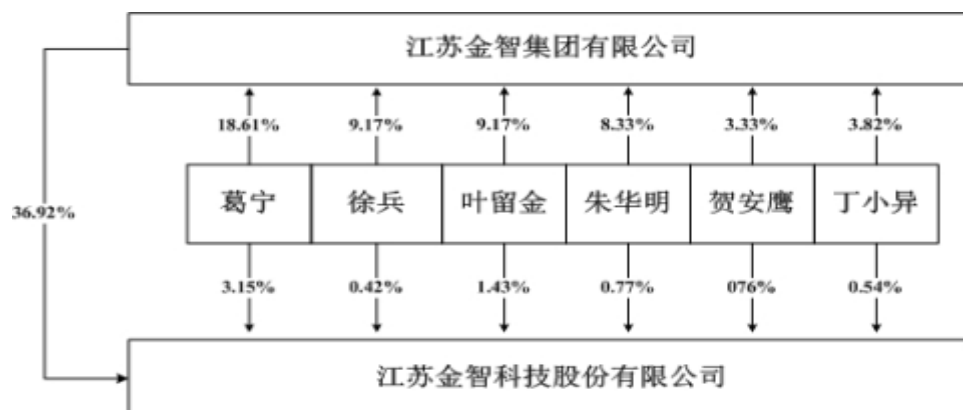
报告期末普通股股东总数	19,256	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	18,833	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
江苏金智集团有限公司	境内非国有法人	36.92%	87,323,800	0	质押	39,398,700	
全国社保基金一零四组合	其他	4.31%	10,188,839	0			
建信基金-兴业银行-华鑫国际信托有限公司	其他	4.25%	10,058,675	10,058,675			
东吴基金-宁波银行-东吴鼎利 56 号资产管理计划	其他	3.54%	8,382,229	8,382,229			
葛宁	境内自然人	3.15%	7,444,800	3,722,400	质押	3,070,000	
太平人寿保险有限公司-分红-团险分红	其他	1.66%	3,926,493	0			
叶留金	境内自然人	1.43%	3,387,375	3,237,000	质押	1,700,000	
冯伟江	境内自然人	1.27%	2,996,350	2,996,350	质押	1,700,000	
太平人寿保险有限公司-传统-普通保险产品-022L-CT001 深	其他	0.84%	1,985,700	0			
郭伟	境内自然人	0.81%	1,922,100	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司前 10 名股东中，江苏金智集团有限公司（简称“金智集团”）与葛宁、叶留金、冯伟江、郭伟存在关联关系，上述 4 名自然人股东均持有金智集团的股权。金智集团及前述 4 名自然人股东与其他股东间不存在关联关系，建信基金-兴业银行-华鑫国际信托有限公司、东吴鼎利 56 号资产管理计划间不存在关联关系及一致行动，未知其他股东间是否存在关联关系或一致行动。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	无						

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

本公司请投资者认真阅读本年度报告全文，并特别注意下列风险因素

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

否

一、概述

2016年度，公司围绕智慧能源、智慧城市两大业务板块，积极开展业务，总体经营情况良好。公司实现营业收入18.74亿元，较2015年度增长50.98%，主要原因为达茂旗（满都拉、颀能、宁风、高传）198MW风电场及送出工程的EPC总承包项目按照工程进度在本年度确认了部分收入、公司模块化变电站、配网测试及相关服务业务在本年度取得良好销售业绩、公司智慧城市业务在新疆等区域拓展上取得重要突破。公司营业利润、归属于上市公司股东的净利润分别较2015年度减少10.11%、16.20%，主要原因为公司2015年度转让江苏银行1,300万股股权的投资收益对当年度的利润影响较大，公司2016年度不存在此事项。

报告期内，在智慧能源业务板块，公司电力产品业务总体平稳，电力设计与总包业务有较大增长，新能源投资运营业务正在积极探索“产融结合”的新型经营模式。

在智能发电产品业务方面，业绩较上年总体持平。在火电厂电气自动化市场，国家出台了促进煤电有序发展的相关政策，火电投资同比下降；在此严峻的形势下，公司以行业领先的品牌及技术优势，除了抓住新建机组外，积极做好老厂改造工作，中标华能集团、华电集团、大唐集团、国电集团、中电投集团及其他发电企业所属大型发电厂多台600MW及以上级机组的电气自动化系统及保护装置。在风电、光伏发电等新能源领域，公司积极推广新能源监控系统和保护装置，业绩持续保持增长，中标华电莱州薛家风电场工程项目、高唐县嘉投新能源有限公司20MWP农光互补、华能湖州开发区分布式光伏、中电投山东聊城高唐30MWp光伏等项目。在石化行业市场，公司业务拓展顺利，中标多个石化类项目，其中，在中石化低压综合保护装置框架采购协议招标中中标排名第二，在中石油2016年新增电力电工设备供应商招标中中标排名第一。此外，公司积极开拓国际市场，分别在印度、印度尼西亚、巴基斯坦、土耳其、越南等国家获得合同业绩。

在智能输变电产品业务方面，公司是国家电网公司输变电二次设备集中招标采购的主流供应商之一，因国家电网公司集中招标采购总量下降，公司在国家电网公司2016年度输变电统一招标采购及协议库存招标采购中，中标金额较上年下降，中标产品主要为110(66)kV变电

站监控系统、110(66)kV智能变电站监控系统、110(66)kV继电保护设备等。公司积极推广输电变电相关产品在各省区电力公司的应用,在云南、贵州、甘肃、吉林、四川、辽宁、江西、浙江、广东等省区的中标业绩有所增长。

在智能配用电产品业务方面,公司积极推进配网测试仪和测试服务的销售工作,加强配网主站系统的市场开拓,效果显著。公司在上海、江苏、浙江、广东、青海、宁夏等省份的配电测试仪销售取得了良好业绩,中标江苏常州、无锡、盐城、连云港以及广西南宁等地的测试服务项目,中标上海市北局配网监理服务项目,并中标贵州都匀配电自动化主站项目。同时,公司加强与各省电力公司的科技项目合作,进一步推广公司的分布式配电终端、主动配电网的相关技术在各省电力公司的应用。此外,公司继续在国家电网公司集中招标采购中中标局放测试仪及电压检测仪;继续在青海、吉林、西藏等省电力公司的集中招标采购中中标故障录波装置。这些成绩的取得,进一步提高了公司在智能配用电产品业务领域的品牌影响力和行业地位。

在模块化变电站产品业务方面,公司进一步完善工厂预制式模块化变电站的产品技术和生产流程,同时,依托公司广泛的销售网络,大力推广模块化变电站的市场销售和应用,取得良好业绩。公司中标山东莱西风电场220KV升压站、国润天能陕西延安黄龙县界头庙乡景家塬光伏电站110kV升压站、神华新疆能源有限责任公司屯宝煤矿35kV输变电工程、安徽六安顺景20MWp光伏电站项目35kV升压站等项目,覆盖电压等级从35kV、110kV延伸至220kV电压等级,公司项目实施的综合能力得到了进一步提升。模块化变电站是一种变电站建设的新模式,使变电站的建设具有占地小、可靠性高、施工周期短、性价比高等特点,特别适用于地形复杂、高海拔、高污染、施工周期短、对外出口等情况的应用,目前在新能源领域应用广泛。随着我国电力系统的不断发展,模块化变电站将成为变电站建设的主流选择之一。

在电力设计及总包业务方面,公司是国内风电、光伏设计领域业绩最好的设计院之一,风电设计业务持续增长,接连取得突破。在风电场咨询与勘察设计业务领域,中标了多个大型项目和关键性项目,其中,中标的华能新能源木里卡拉风电项目海拔4266m,代表着公司全地形地貌设计能力的新高度;中标的河北大唐国际丰宁大滩风电场,是公司承接的第一个200MW风电场单体风场项目;中标的华能湖北蕲春郑家山76MW风电场项目、青海大唐国际茫崖一期风电场项目,标志公司的风电业务在湖北、青海得到新的拓展。在光伏电站咨询与勘察设计业务领域,公司中标华能布拖火烈光伏项目、华能北京现代分布式光伏发电项目、华能湖州经济开发区分布式光伏项目等多个项目。在输变配电咨询与勘察设计业务领域,公司中标江苏省电力公司淮安马坝等220kV变电站技改、江西供电公司批量居配设计、西藏电力公司米

林县农网改造升级工程等多个项目。在电力工程总包领域，由公司承接的内蒙达茂旗（宁风、宁源、宁翔、高传）198MW风电场EPC总承包项目正在有序推进中，该项目投资总金额16.6亿元，是公司以咨询设计和融资能力为依托，承接的第一个大型电力工程总包项目，为公司开辟出一个新的、更大的发展空间。

在新能源投资运营业务方面，公司自主投资、开发、设计和建设管理的新疆木垒老君庙风电场一期（49.5MW）于2015年11月起顺利并网发电，标志着公司已具备大型风电项目的建设管理能力，为公司新能源投资运营业务积累了丰富经验。报告期内，因新疆地区的风电场整体弃风率较高，公司的新疆木垒老君庙风电场一期发电收入低于预期；但随着后续新疆特高压输电线路的建设，新疆外送电力容量的提升，该地区的弃风率有望不断降低。公司在保加利亚的三个太阳能光伏电站（共计10MW）运营情况良好，为公司带来较稳定的投资回报。为了更快、更健康的发展新能源投资运营业务，公司正着力通过与中金租“产融结合”的战略合作，发挥双方的业务协同性，积极探索商业模式的创新升级。一方面，中金租可以为公司选定的投资项目提供融资租赁服务，提升公司的项目承揽能力；更重要的是，可实现公司商业模式的创新升级，将商业模式由“重资产投入”转为“轻资产运营”，即由公司承担项目选择、项目总包建设，中金租作为业主方承担全部项目投资并将项目长期委托给公司运营管理，公司可以获得总包建设和受托管理的双重收益。

报告期内，在智慧城市业务板块,公司业务平稳健康增长，呈现良好的发展态势。

在成熟业务领域，公司继续保持在华东地区平安城市、智能交通、智能建筑领域的区域领先优势，中标南京高淳新区智能交通、南京溧水城南新区智能交通、南京市公安局秦淮分局社会面治安监控租赁服务等重点项目，承接了正大、阳光城、香港置地等知名地产商旗下开发的上海地区多个城市CBD智能化项目。此外，公司智慧城市业务在新疆、安徽等地区取得重要突破，新疆地区年度业务规模超过1.5亿元，已成为公司智慧城市业务规模最大的省份之一。报告期内，金智信息成功获取国家“涉密信息系统集成甲级资质”，中标上海市政府、江苏武警等涉密系统集成项目；中标“江苏电力源网荷友好互动系统泛在数据网络建设”项目，为未来承接全国性大范围的“源网荷”系统建设积累了丰富的经验。报告期内，公司继续加大自研产品方的研发投入，自主研发的“大型省级电网企业信息通信运维资源模型的研究与应用项目”荣获2015年度江苏省电工科学技术奖、江苏省调一体化网管系统产品一期系统功能得到用户的高度评价。同时，公司与全球光纤行业龙头长飞光纤光缆股份有限公司联合申报并获批了国家工信部智能制造项目，并与长飞公司签署三年合作框架协议。报告期内，公司承建的上海世博村D地块二次改造智能化项目荣获国优奖项“中国安装之星”，承建的

南京溧水智能交通系统工程、南京湖滨金陵酒店二期智能化项目荣获省优奖项“扬子杯”；公司荣获“全国智能建筑行业十佳企业”、“全国智能建筑行业80强企业”、“中国安防百强企业”等荣誉称号。

在创新业务领域，公司积极探索智慧城市的创新业务模式。2016年9月，公司与南京公用发展股份有限公司共同投资设立了南京能网新能源科技发展有限公司，主要从事新能源及智慧城市相关的电动汽车充电桩、充电站、充电塔的建设及运营、智慧停车服务、基于光伏发电的合同能源管理、分布式能源等业务。2017年1月，公司增资并控股了北京易普优能科技有限公司，积极拓展供热节能业务，并将逐步参与投资新建供热项目，发展电转热、风电消纳、配售电、低品位余热回供热收等国家“十三五”节能环保产业重点方向。此外，公司的智慧城市业务孵化基金也在积极寻求新兴领域的投资机会，投资了互联网+传媒、幼儿视频云平台等业务方向。公司创新业务的开展进一步增强了公司智慧城市总体解决方案能力，为公司培育了新的业务增长点。

报告期内，公司积极利用上市公司平台促进业务发展，顺利完成2016年非公开发行公司债券项目，并积极推进非公开发行股票增资中国金融租赁有限公司事项；此外，公司首期股票期权激励计划第三个行权期行权条件满足，本期共有130名激励对象在本行权期可行权，可行权期权数量共计608.4万份，截止2017年2月28日，公司激励对象已行权期权605.94万份。

二、公司未来发展的展望

（一）所处行业的竞争格局和发展趋势

1、智慧能源业务板块

在智能发电产品业务方面，据中电联规划发展部统计，2016年全国净增发电装机容量1.2亿千瓦、比上年减少2186万千瓦，其中净增非化石能源发电装机7200万千瓦、接近上年水平，而煤电净增规模同比减少1154万千瓦，电力行业控制投资节奏、优化投资结构的效果开始显现。截至2016年底，全国全口径发电装机容量16.5亿千瓦，同比增长8.2%，其中非化石能源6.0亿千瓦，占总发电装机容量的比重较上年提高1.7个百分点。全年全国全口径发电量5.99万亿千瓦时、同比增长5.2%；发电设备利用小时3785小时、同比降低203小时，全国电力供需进一步宽松、部分地区过剩。预计2017年全国全社会用电量同比增长3%左右，电力供应能力总体富余，全年全国基建新增发电装机1.1亿千瓦左右，其中非化石能源发电装机6000万千瓦左右；预计2017年底全国发电装机容量将达到17.5亿千瓦，其中非化石能源发电6.6亿千瓦、占总装机比重将上升至38%左右。针对火电投资将逐步降低的趋势，公司将在确保新建机组市场份额

的同时，进一步挖掘现有火电机组的改造机遇，力争保持市场份额，同时，继续加大新能源领域的市场占比。在发电厂电气自动化产品市场，公司依靠行业先发优势及技术领先性，处于第一方队的领导地位，主要竞争对手有南瑞继保、四方股份、国电南自，这一领域的总体市场竞争格局没有改变。未来，包括本公司在内的电力自动化一流厂商的竞争格局将进一步强化。在石化行业市场，公司快切类产品处于中石化行业知名品牌，保护类产品得到进一步提升，石化行业业绩有望较快增长。

在智能输变电产品、智能配用电产品业务方面，我国坚持以坚强智能电网坚强网架为基础，以通信信息平台为支撑，以智能控制为手段，包含电力系统的发电、输电、变电、配电、用电和调度各个环节，覆盖所有电压等级，实现“电力流、信息流、业务流”的高度一体化融合的技术路线。对我国来说，智能电网的建设将是一个长期规划，在智能电网建设初期，对智能化变电站和智能配电网监测控制为主的二次设备的需求将大大增加。国家能源局发布的《配电网建设改造行动计划（2015-2020年）》也明确提出，十三五配电网建设改造投资不低于2万亿元，将为公司相关产品带来大量的市场机会。国家电网和南方电网两大电网公司的集中招标采购模式将覆盖110KV以上电压等级的所有二次设备领域，国家电网公司已将35KV等级二次设备也纳入集中招标采购范围，配网主站及终端也逐渐采用国家电网公司或各省电力公司集中招标模式，10KV以上的所有保护测控装置都将进行严格的专业检测，市场进入门槛越来越高，技术、价格、质量、服务和品牌的竞争越趋激烈。南瑞集团、北京四方、许继电气经过多年积累，具有技术和品牌优势，成为行业领先者，形成了比较高的行业进入门槛。2009年以来公司加大了与智能电网相关的智能变电站、配网智能检测等电网自动化新技术和新产品研发和市场推广力度，利用后发技术优势，走差异化的电力自动化技术和产品研发和市场营销战略，成为该市场领域中的后起之秀。

在模块化变电站产品业务方面，公司推出的工厂预制式模块化变电站顺应新能源电站和“交钥匙”工程的需求，能在提高主设备性能的同时显著减少电站土地占用和土建施工量，大大缩短现场安装调试时间，深受投资人青睐，处于国内领先地位。通过2016年的市场推广，模块化变电站产品业务已经取得良好的开端，未来该领域合同有望实现较大增长。

在电力设计及总包业务方面，公司的发展方向与国家政策积极鼓励的分布式能源、节能减排及发展服务业的大方向相契合，《关于建立可再生能源开发利用目标引导制度的指导意见》提出到2020年中国非水电可再生能源电力的消纳比重要达到9%，《风电发展“十三五”规划》提出了“十三五”风电发展的总量目标：到2020年，风电并网装机容量达到2.1亿千瓦以上，市场前景依然广阔。风电、光伏等可再生能源是近年来发展最为迅猛的新能源形式，

业内不少人甚至展望未来出现基于分布式能源的“能源互联网”，这一现象和趋势是能源与环境、技术发展、国家政策等共同作用的结果，并预计在未来很长时期内将持续发展。公司为电力行业工程设计综合乙级资质，面临的主要竞争对手为中能建、中电建所属央企甲级电力设计院及国家电网公司、南方电网公司所属地方电力设计院。民营企业设计院迄今为止尚无设计甲级资质，无法参与火力发电厂设计的竞争。在电网设计领域，目前市场仍主要为电网公司所属设计院所占据。相比央企、电网公司的甲级设计院以火电、特高压输变电为业务中电，公司以风电、光伏、输变配电、节能减排等竞争门槛相对较低的细分市场为切入点和重点发展方向，扬长避短，采取“专业化”策略树立在风电等新能源领域的技术和服务优势，以专业化能力和水平、认真敬业的服务、合理的价格赢得越来越多客户的认可和信赖，打下了坚实的基础，树立了良好的口碑。

在新能源投资运营业务方面，优化能源结构，实现清洁低碳发展，是推动能源革命的本质要求，也是我国经济社会转型发展的迫切需要。国家发展改革委、国家能源局发布的《能源发展“十三五”规划》中指出，要大幅度提高可再生能源在能源生产和消费中的比重，到2020年非化石能源消费比重提高到15%以上，逐步实现风电、光伏发电等可再生能源从补充能源向替代能源的转变；其中，到2020年全国风电装机将达到2.1亿千瓦以上，年均新增约1600万千瓦，光伏发电装机要达到1.1亿千瓦以上。在国家大力发展新能源产业的政策指导下，同时基于新能源电站的补贴、原材料价格下降、电站长期运营效益的吸引，越来越多的企业开始介入新能源电源建设的投资，新能源投资产业发展迅猛。国家能源局发布的数据显示，2016年我国风电累计装机容量达1.49亿千瓦，同比增长13.2%；并网太阳能发电累计装机容量7742万千瓦，同比大增81.6%。然而，由于新能源开发与市场不匹配、跨省跨区输电通道不足、电源结构不合理、政策机制不健全等原因，新能源电站目前仍存在弃风弃电的问题。随着我国新能源投资市场日趋成熟，竞争环境更为理性；加之电价下调政策带来的压力，企业对新能源电站全生命周期的度电成本关注度日益提升，提升电站建设及运营的综合实力将成为企业赢得市场竞争的关键。

2、智慧城市业务板块

国家“十三五”规划建议明确指出，我国将支持绿色城市、智慧城市、森林城市和城际基础设施互联互通，这意味着在“十三五”期间，中国将进入智慧城市2.0时代，市场规模万亿级。新型智慧城市建设将聚焦两大目标：一是提升公共服务效能，主要是以坚持新型惠民作为智慧城市发展的核心，通过释放数字红利，实现无处不在的惠民服务，建设和谐、宜居、富有活力，更具有特色的现代化城市；二是提升管理水平，主要是通过体制机制创新和城市

资源的整合，促进城市管理精准化、透明化和高效化，推进城市治理体系和治理能力实现现代化。新型智慧城市建设将显现三个特征：一是坚持市场主导，政府部门着重提供基础性、公益性的服务内容，其他领域积极推进PPP的模式，引导社会力量的投入；二是加快互联网与实体经济的渗透融合，加快推进产业转型；三是智慧城市建设是大数据的重要载体，将大数据引入管理，实现基于数据的科学决策，让公共服务的效能更高，助力城市高效运行。

公司围绕“成为领先的智慧城市解决方案服务商”的战略目标，专注于智慧城市解决方案的研究和实践，面向政府、电力、金融、广电、公安、教育、医疗、高端商业、大型企业等行业，提供涵盖咨询规划、系统设计、软件开发、系统集成、产品增值、运维外包等内容的一体化智慧城市解决方案和服务，是国内知名的智慧城市解决方案和服务提供商。公司始终遵循行业的最新标准，拥有行业中最高端的各项专业资质，包括：计算机信息系统集成一级资质，建筑智能化系统专项设计甲级资质，建筑智能化系统工程专业承包一级资质，涉及国家秘密计算机系统集成专项甲级资质，安防工程企业一级资质等。

为顺应智慧城市业务发展趋势的变化，在健康持续发展成熟业务的同时，公司还通过产业孵化基金、收购、与战略合作伙伴共同对外投资等方式积极探索智慧城市创新业务模式，不断发展壮大智慧城市业务。

（二）公司发展战略

公司将围绕智慧能源、智慧城市两大业务板块，通过机制创新、组织成长、支撑平台建设、上市公司资本平台推动业务发展，尽快上规模、提升效益，使公司成为行业内具有较强品牌影响力的领先企业。

在智慧能源业务板块，公司从电力自动化产品研发制造，到电力设计及总包，再到新能源电站投资运营，完成了从产业链上游，到中游，再到下游的战略跨越，公司综合能力和资源获得了质的加强，业务视野和发展空间得到了全面的提升。在电力产品业务方面，紧紧抓住智能电网的发展趋势，进一步有效融合金智晟东和中电新源等行业内极具竞争力的优秀团队，形成强有力的金智电力自动化品牌和业务链，力争公司综合品牌地位达到第一梯队先进水平；在电力设计及总包业务方面，依托乾华科技在风电设计、工程管理方面的比较优势，积极拓展风电设计相关的外延服务、光伏电站咨询设计、输变配电咨询设计、风电及光伏发电工程总包等业务，并将积极为公司新能源投资运营业务提供前期开发、项目管理等支撑；在新能源投资运营业务方面，通过积极合理运用多元资本杠杆以及与中金租的战略合作，积极开拓与公司发展相匹配的新能源投资运营业务新模式。

在智慧城市业务板块，积极参与大型城市的智慧化建设工程，创造条件，寻找、参与混

合所有制改革的战略机遇，努力探索以资本为杠杆，以服务、运营为核心能力的新业务模式，力争成为国内领先的智慧城市解决方案和服务提供商。在成熟业务领域，形成国内领先的信息化顶层设计咨询能力、综合解决方案提供能力、重大IT基础设施建设能力、大型系统运营保障能力，实现业务规模稳定增长；在创新业务领域，通过产业孵化基金、收购、与战略合作伙伴共同对外投资等方式，积极探索新能源应用、节能环保等新业务方向。公司将积极发挥上市公司平台的收购兼并、资源整合的资本优势，努力推动资本与人才的有机结合，着力尝试产融结合的发展新模式，扎实做好、做强主营业务。

（三）公司2017年经营计划

1、以国网高压保护入围、智能配网市场地位的再确立、发电及工企业务的持续增长为标志，打开电力产品业务规模提升空间：

（1）积极参与国家电网公司组织的所有保护自动化相关产品的检测，争取全面通过；积极积累220KV保护装置的销售业绩，尽快在220KV以上保护和自动化招标活动中标。

（2）抓住配网市场投资大幅增加的机会，进一步加强配网市场的开拓，在配网设备集中采购招标中再次确立领先地位，加强配网测试仪和测试服务的销售工作，加强配网主站系统的市场开拓工作，保证公司在配网业务领域的高速增长。

（3）大力推广工厂预制式模块化变电站的市场销售，积极提升模块化变电站的研发生产能力，除在常规新能源领域外，积极拓展海上风电升压站、大型储能变电站领域，做大做强模块化变电站业务，使之成为公司电力自动化业务稳定的利润增长点。

（4）进行针对性、专业化销售及市场策划，确保发电厂电气自动化业务稳定发展，力促新能源电气自动化业务快速增长，进一步提升石化领域电气自动化业绩，积极开拓海外及其他工业企业电气自动化市场。

2、稳步发展电力设计及总包业务，保持和扩大现有业务规模，拓展设计相关咨询服务业务；负责公司投资或合作的风电、光伏项目的EPC建设管理，保障项目的顺利开展、优化方案 and 成本、按期并网发电；积极开发风电、光伏资源，择优选择项目开展前期工作。

3、积极拓展新能源投资运营业务，并积极探索与中金租等金融机构的产融结合新模式。

4、进一步加快智慧城市业务经营模式转变，提高智慧城市业务综合盈利能力：

（1）成熟业务以健康平稳发展为目标，持续改善业务质量和综合盈利能力。

（2）持续加大IT自研产品研发投入，把握电力改革机遇，拓展由配电网管理方式转变带来的新产品领域，在已经成功实施国家电网“源网荷”系统管理平台的基础上，扩展产品的覆盖范围。

(3) 把握智能制造上升至国家战略层面的机遇，积极拓展智能制造信息化技术和产品市场，带动业务的发展。

(4) 继续以智慧城市业务孵化基金为抓手，不断寻找与公司战略发展相匹配的外部优质的创业团队或公司，发展壮大智慧城市业务。

5、持续推进业务体系调整和人才队伍结构调整，建立与业务发展、组织成长相适应的组织架构和人才梯队。

6、构建高效的、责权利相一致的管理决策体系，强化执行力，有力保障公司经营目标实现。

(四) 公司资金需求和筹措

公司业务经营、实施收购兼并的资金需求以公司自有资金、银行贷款、融资租赁及再融资等方式解决。

(五) 公司可能面临的风险因素

1、行业技术发展的不确定性风险

国家智能电网的规划虽已出台，但相关技术和产品包括智能变电站的标准和技术实施方案还在完善，技术发展的趋势、实现方法、路径和技术规范都存在着不确定性。

智慧城市建设缺少统一的标准体系，不少智慧城市建设项目尚处于探索试点阶段，运营模式尚不清晰，行业发展方向需根据国家层面的战略调整而调整。此外，全球正在出现以信息网络、智能制造为代表的新一轮技术创新浪潮，在这一浪潮中，互联网技术在改造所有的传统服务业，智能技术在改造所有的传统制造业，公司需要根据面对的行业客户，调整技术研发的方向，防范新技术融入的不确定性带来的风险。

2、技术研发的风险

公司对于技术研发的投入持续增加，正在实施的技术研发项目涉及到计算机技术、电力自动化控制技术、网络通信技术等高新技术最新应用，研发的产品必须具有国内领先性，部分甚至达到国际先进水平。随着技术的不断更新和新技术的出现，市场需求不断变化，如果公司对于技术发展方向、技术路线的可行性把握不准，不能准确把握市场需求的发展变化，将面临较大的技术研发风险。

3、市场竞争的风险

公司主营业务所处行业发展前景良好，吸引了大量企业参与竞争，业已存在很强的竞争对手。其中，在电力产品业务方面，公司主要用户国家电网公司和南方电网公司已推广集中招标采购的模式，集中统一的招投标体制对投标方以往产品业绩的要求比较高，公司虽已具

备较强的产品研发能力、后发技术优势和主要产品在国家电网和南方电网的入围资格，但由于市场准入门槛的抬高，公司在该领域的市场营销仍将面临严峻挑战。在电力设计及总包业务方面，新能源规划装机容量增速有所降低，且随着国家政策对火电机组建设的限制，原来主要集中在火电设计领域的大型国有设计院，将加大进入新能源设计市场的力度，市场竞争必然更加激烈。在智慧城市业务领域，很多互联网公司加快渗透到智慧城市领域，开始了“抢人大战”和“市场争夺战”，公司将面临更大的市场竞争。

4、国家宏观政策的风险

(1) 电价下调风险

为减轻新能源补贴资金压力，促进可再生资源持续健康发展，国家发展和改革委员会数次小调光伏电站、陆上风电标杆上网电价。同时，根据可再生资源“十三五”规划的思路，新能源平价上网将成为趋势，到2020年风电实现并网侧平价上网，光伏用户侧平价上网。这一方面将影响公司新能源投资运营业务的盈利水平，另一方面，也会影响到风电、光伏设计咨询服务的市场价格走低，利润下降。

(2) 弃风限电风险

随着近年新能源产业的飞速发展，外送通道未同步规划，部分地区限电情况严重，投资企业利润下降。同时，基于国家发展和改革委员会的新能源电价下调政策的影响，投资企业为赶在政策期限内完成电站建设而形成“抢装潮”，使得国内并网消纳问题进一步加剧，弃风限电超出预期。弃风限电问题短期内仍将是制约风电发展的重要因素，也将直接影响公司新能源投资运营业务的盈利水平。

(3) 国内外经济形势的不确定性和不稳定性是目前宏观经济发展的基调，经济增长速度的放缓，将对公司业务面临的外部市场需求产生影响，从而使公司市场营销面临风险。同时，国家货币和信贷政策的调控，将对公司融资计划和融资成本产生影响。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
发电厂电气自动化装置及系统	185,273,663.22	76,740,351.31	41.42%	-0.40%	-0.67%	-0.11%
变电站综合自动化装置及系统	278,504,090.53	113,319,433.51	40.69%	-18.72%	-22.01%	-1.71%
配用电自动化装置及系统	93,244,356.53	53,888,138.67	57.79%	82.56%	167.12%	18.29%
模块化变电站	112,003,408.91	51,469,287.17	45.95%	100.00%	100.00%	45.95%
电力自动化其他产品	10,848,885.67	3,353,403.47	30.91%	-4.69%	-4.00%	0.22%
电力设计及总包业务	529,258,687.10	74,745,315.77	14.12%	1,034.56%	223.72%	-35.38%
新能源发电	53,348,835.13	21,281,651.83	39.89%	193.62%	143.89%	-8.14%
智能化产品及服务	381,255,162.39	71,086,340.83	18.65%	8.09%	6.35%	-0.30%
IT 服务相关产品及服务	227,696,328.60	39,961,279.28	17.55%	6.41%	-6.79%	-2.49%
房屋租赁等其他业务	2,792,212.86	1,858,293.17	66.55%	-85.08%	-62.18%	40.29%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

报告期末，公司合并报表范围较上年末增加5户，同时本年度清算子公司2户，具体如下：

1、2016年8月，公司新设子公司木垒县乾慧能源开发有限公司、木垒县乾智能源开发有限公司，持股100%，于报告期纳入公司合并报表范围；

2、2016年6月，公司新设子公司上海乾礼新能源科技有限公司，持股100%，于报告期纳入公司合并报表范围；

3、2016年8月，公司控股子公司江苏东大金智信息系统有限公司设立子公司天津东大金智信息技术有限公司，持股100%，于报告期纳入公司合并报表范围；

4、2016年4月，公司控股子公司南京金智智慧创业投资中心（有限合伙）新设子公司南京苍耳文化传播有限公司，于报告期纳入公司合并报表范围；

5、2016年1月、7月，公司控股子公司领步科技集团有限公司分别对广州领步电气技术有限公司、陕西领步电气技术有限公司办理了清算注销，不再纳入公司本期的合并报表范围。

(4) 对 2017 年 1-3 月经营业绩的预计

√ 适用 □ 不适用

2017 年 1-3 月预计的经营业绩情况：净利润为正，同比上升 50%以上

净利润为正，同比上升 50%以上

2017 年 1-3 月归属于上市公司股东的净利润变动幅度	40.00%	至	70.00%
2017 年 1-3 月归属于上市公司股东的净利润区间(万元)	2,970	至	3,600
2016 年 1-3 月归属于上市公司股东的净利润(万元)	2,125.15		
业绩变动的原因说明	综合公司经营情况分析，达茂旗（满都拉、颀能、宁风、高传）198MW 风电场及送出工程 EPC 总承包的销售收入确认预计情况，预计 2017 年第一季度归属于上市公司股东的净利润将比上年同期有较大幅度增长。		

江苏金智科技股份有限公司

董事长：徐兵

二〇一七年三月二十七日