

证券代码：300210

证券简称：森远股份

公告编号：2017-018

鞍山森远路桥股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

华普天健会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为华普天健会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 2016 年末总股本 269,011,085 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.30 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 8 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	森远股份	股票代码	300210
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	于健	李艳微	
办公地址	鞍山市高新区鞍千路 281 号	鞍山市高新区鞍千路 281 号	
传真	0412-5223068	0412-5223068	
电话	0412-5260113	0412-5223068	
电子信箱	dmassy@assyrb.com	dmassy@assyrb.com	

2、报告期主要业务或产品简介

2016年，公司紧紧围绕制造加服务两条主线开展业务，其一，以先进制造为公司发展的“压舱石”，强调先进制造的基础地位；其二，以高端装备和先进工艺技术为保障支撑，构建多领域服务平台。报告期，公司主要业务从过去以单一制造为主变为现在以制造+服务为主，形成五大业务板块。具体如下：

（一）公路养护高端设备制造业务

公路养护高端设备制造业务主要是研发、生产、销售公路大修、中修、小修和日常养护所需各种新型机械设备。所有设

备都具有节能、环保和养护材料再生利用特点。截至报告期末，公路养护高端设备制造业务是公司业务收入的主要来源。

1、公路养护高端设备主要产品及用途

①就地热再生机组。SY4500就地热再生机组主要用于高速公路、国省干线道路、城市道路沥青路面大中修，可将原有路面沥青混合料100%循环利用。与传统的施工工艺相比，具有施工成本低、工作效率高、工程质量可靠和不影响交通的特点，实现了道路沥青路面大中修施工机械化、流水化作业。该产品为国家“863”计划产品，多次获得国家及省市科学技术奖项。

②热再生超薄磨耗层罩面机。SY4000热再生超薄磨耗层罩面机是解决高等级沥青路面磨耗层就地再生和薄层摊铺的大型路面养护设备，主要用于对沥青面层出现的裂缝、车辙、龟裂路面渗水，摩擦系数下降等病害进行修复。采用智能化控制和遥控操作系统，控制精度高，操作方便。

③横移式就地冷再生机。就地冷再生机主要用于除水泥路面以外的所有道路的沥青层、中下面层和全深式道路基层进行重建和翻修，是一种多用途、不受公路等级限制的道路大中修设备和道路升级改造施工设备，具有应用范围广，施工过程中能耗低的特点。利用该设备可实现旧沥青路面材料和基层材料循环利用，降低施工成本。

④沥青混合料拌合设备及沥青旧料厂拌再生设备。该设备为系列化产品，包括LB1000、LB2000、LB3000、LB3250、LB4000、LB4500、LB5000型间歇式沥青混合料拌合设备；ZJ80、ZJ100、ZJ120、ZJ160、ZJ200、ZJ240型沥青旧料厂拌再生设备及LBYZ2000型移动再生拌合设备。沥青混合料拌合设备及沥青旧料厂拌再生设备主要用于生产道路筑养护施工所需的沥青混合料。其中沥青旧料厂拌再生设备能将废弃沥青旧料回收利用，旧料添加比例可达到50%。

⑤水泥混凝土生产设备。水泥混凝土生产设备主要有HZS90、HZS120、HZS180、HZS240型双卧轴拌合站，广泛用于建筑工程、桥梁涵洞、公路铁路交通、水利建设和城市基础设施建设所需的水泥混凝土生产。

⑥道路日常再生养护设备。道路日常再生养护设备主要包括各种型号的稀浆封层车、橡胶沥青洒布车、多用途沥青混合料保温运输车、热风式道路再生修补车等，主要用于道路预防性养护和各种坑槽再生修补。

⑦道路除冰雪设备。道路除冰雪设备主要包括各系列的加热融冰设备、机械除冰雪设备、化学除冰雪设备、抛雪设备、三合一机场除雪设备等系列产品，主要用于清除高速公路、国省干线、城市道路、街区小巷、机场、各种公共场所的积雪，保障道路应急畅通。

2、公路养护高端设备制造业务经营模式

①业务模式：市场调研→自主研发→样机试验→产品定型→生产制造→产品销售。

②销售模式：产品主要采用直销、代理销售、对外租赁、以租代购、融资租赁、打包分期付款本息等销售模式。

③终端客户：产品客户主要为高速公路管理局、建设局，省公路局、公路处，城建局、城管局，以及政府环卫部门的招标采购。

3、行业的发展阶段及公司所处的行业地位

①我国公路通车里程已达450多万公里，由于公路养护管理包括地方公路管理体制、养护标准规范体系、养护技术力量、养护资金保障等基础支撑仍然薄弱，特别是传统公路养护施工技术和工艺难以满足快速、高效、安全、环保的要求，大量的道路得不到有效的养护。所以，公路养护发展尚处于初级阶段，而采用再生工艺使旧料循环利用的机械化养护才刚刚兴起，无论是沥青旧料的回收还是循环利用远没有达到公路养护管理纲要规定的指标。因此，对新型公路再生养护设备包括就地再生机组、全深式冷再生机、日常再生养护设备等的需求空间巨大。公司生产的道路再生养护设备涵盖了从就地冷再生到厂拌冷再生全系列产品，处于行业龙头地位。

②公司除冰雪设备的市场需求仍处于持续增长阶段，一方面由于极端天气的影响，冬季降雪覆盖范围已从北方地区扩大到南方地区，雪量大持续时间长，对正常交通及安全出行带来严重影响，需配置大量的除冰雪设备清雪作业；二是各地政府对城市冬季除雪的重视程度越来越高，从事后除雪到雪停路净，从主要主干道清雪到覆盖街区小巷全方位清雪，要求越来越高，需要配置除雪设备的种类、数量需求增大；三是由于我国地区经济发展不平衡，中等发达地区特别是欠发达地区和县域经济除雪设备配置极少，随着该地区经济不断发展对除雪设备的需求将逐步释放。目前，由于国内除雪设备尤其是除雪机具的技术含量相对不高，生产除雪机具设备的厂家众多，就其自主品牌，公司是生产规模最大、产品系列最全、品牌影响力最高的厂家。

③公司沥青混合料拌合设备及水泥混凝土生产设备的生产制造已发展到成熟稳定阶段，国内生产厂家众多，该系列产品主要是公司全资子公司吉林省公路机械有限公司生产，目前处于行业上游水平。市场对该设备的需求受国家经济发展政策影响较大，基础设施投入直接影响供需关系。未来三至五年，随着国家对高铁项目、水利设施投入增加以及新型城镇化建设的稳步推进，市场对该类设备的需求将呈快速增长的态势。

（二）公路再生养护服务平台建设业务

公路再生养护服务平台建设是公司转型发展的重要举措之一，该项业务与公路养护高端设备制造业务互为支撑，公司以先进的养护设备和工艺技术，面向下游行业整合资源，以风险公担、互惠共赢为原则，打造公路绿色养护“生态圈”

1、公路再生养护服务平台建设的意义

目前中国公路拥有量已成全球第一，建设进入尾声，养护需求正逐步释放，随着养护大周期的开启，预计设备年需求量超200亿，养护服务年投资超2000亿。如此巨大的养护市场，公司将通过建设再生养护服务平台介入下游养护工程施工服务，分享千亿级市场红利，同时，通过该项业务促进养护设备销售。

2、业务运作模式

首先，着眼全国再生养护市场布点布局，整合下游行业人脉、市场、行业等优质资源，利用公司先进的公路再生设备与工艺技术合资合作，成立合资合作公司，打造公路绿色养护“生态圈”。在合资合作公司中，公司持股比例在30-49%。其次，在合资合作公司中，合作方以承接再生项目工程为主，公司以设备和工艺技术保障施工服务，双方各按出资比例获得投资收益。第三，对于生态圈中优质的合资公司，公司在恰当时机将全资收购，实现财务并表。

3、道路再生养护行业发展现状及公司所处的行业地位

道路再生养护具有节能、环保、效率高、成本低和资源循环利用特点，已被广泛推广应用，目前除广西外，全国其余省份都相继开展了道路再生养护业务，尤其是江西、江苏、湖北、宁夏、河南、山东、以及东北三省道路在生养护已趋于常态化。截至2016年估算，全国累计施工量约7000-8000万平方米。目前，包括公司在内能够全方位支撑和服务再生项目工程的公司只有2-3家，公司已提前布点布局，立于该行业的制高点。

（三）3D打印服务平台建设业务

3D打印服务平台建设业务是在国家经济结构调整，大力发展战略性新兴产业的背景下，公司创新发展又一战略举措。打造3D打印服务平台，不仅为公司发展开辟新的业务模式，也为公司未来3-5年的经营业绩开启新的增长方式。

1、3D打印业务主要产品及用途

公司生产的系列化大幅面3D打印成套装备是采用轮廓失效方法（PIRP），以预铺粉末、激光轮廓失效、红外选区固化的方式逐层叠加制造三维零件。与激光近净成型法（LENS）、选择性激光烧结法（SLS）、粉末粘接法（Powder Binding）不同，轮廓失效法具有成形幅面大、加工效率高，打印材料可选择种类多，设备和消耗材料成本低的特点和性价比突出的优势。在工业应用上，主要利用覆膜砂打印出砂型，然后浇注金属，是目前最适合应用于大尺寸工业级零件3D打印的方法。目前已生产的产品有PIRP-1500(一代)、PIRP-2000A（二代）、PIRP-1200Y（移动式）、PIRP-4000型大幅面砂型激光3D打印机，主要用于复杂型腔、曲面、薄壁铸造成型工艺；解决在船舶工业、武器装备制造领域、文化艺术创意方面等复杂造型和关键部件的快速制造。

2、经营模式

3D打印服务平台业务经营模式是依托公司制造基地生产系列化大幅面3D打印成套装备，通过线上、线下二条途径对外提供服务，包括零部件数字化工业制造、复杂高端模具成型及工艺设计、数字化铸造等项目实施和解决方案等。线下着眼全国，在相关产业密集地区组成产业联盟，集优质资源合资合作设立实体服务平台，对外开展3D打印服务业务。线上跨界整合“中铸云商”，以“中铸云商”为载体创建“互联网+高端数字化铸造（3D打印+铸造）创新服务平台”，利用B2B电子商务开展3D打印服务。

3、3D打印行业发展现状及公司3D业务的行业地位

3D打印是1985年起源于美国的加工方法，也称为“快速成型”、“增材制造”。1995年后，我国开始研究该项技术。3D打印的原理是首先建立CAD模型，然后对模型逐层切片，再对单层进行数控加工，然后将加工完的单层逐层叠加得到最终产品。目前主流的加工方法有激光近净成型法（LENS）、选择性激光烧结法（SLS）、粉末粘接法（Powder Binding）、轮廓失效法（PIRP）。激光近净成型法主要是采用钛合金粉通过激光熔覆的方式逐层堆积生成三维零件，因其耗材昂贵、加工效率低且设备造价高（近千万元）很难规模化运用，至今没有实现商品化；选择性激光烧结法可采用高分子、陶瓷、金属等材料粉末通过振镜激光扫描的方式逐层叠加制造三维零件，因其设备加工幅面小、加工效率低、设备成本高限制了推广应用；粉末粘接法耗材与选择性激光烧结法相同，不同的是通过喷射粘结剂固化的方式逐层叠加制造三维零件，虽然成形幅面大、加工效率高，但必须采购专用的打印材料，设备造价高，运行成本也高。轮廓失效法是2002年由大连理工大学团队在总结上述方法优缺点的基础上开发出的一种新型3D打印方法，具有成形幅面大、加工效率高，打印材料可选择种类多，设备和消耗材料成本低的特点和性价比突出的优势。在工业应用上，轮廓失效法（PIRP）主要利用覆膜砂打印出砂型，然后浇注金属。该方法作为“两化融合”首推技术，已被写入《中国铸造行业“十三五”发展规划》，为3D打印技术的大规模化工业应用开辟了广阔发展前景。

（四）PPP项目运作平台建设业务

政府与社会资本合作（PPP）模式是国家在重点领域投融资机制的创新，由国家发改委、财政部、交通部主推的在城市基础设施建设领域、公共交通领域、城市综合运营外包服务领域PPP项目，为社会资本参与项目投资建设打开了大门。报告期，公司着力推动PPP项目运作平台建设业务，并取得重大进展。

1、运营模式

公司以资源优势和资本优势与具有相关资质的合作伙伴组成联合体，以联合体参与PPP项目投标，中标后联合体再与政府出资方组成项目公司（SPV）。项目公司注册资本一般为项目建设投资20-30%，政府出资方出资比例为项目公司注册资本的20%，联合体出资比例为80%。联合体作为项目公司股东，既参与项目工程建设，又参与项目后期运营管理。

2、盈利模式

PPP项目一般分建设期和运营期，运作方式通常是“投资、建设养护一体化+使用者付费+政府可行性缺口补助”。政府采购内容为项目工程的投资、建设、运营、维护。回报机制为项目采取使用者付费和可行性缺口补助相结合的付费方式。公司与合作伙伴组成的联合体在项目中的收益主要来源于建安工程合理利润、资本金收益及后期管廊运营收益。

3、PPP项目市场发展阶段

自2014年推动新一轮政府和社会资本合作（PPP）改革以来，PPP模式在全国得到了迅速发展。据财政部政府和社会资本合作中心披露的数据显示，截至2016年12月末，全国入库项目11260个，总投资13.5万亿元。其中识别阶段6987个，总投资6.7万亿元；准备阶段1936个，总投资3万亿元；采购阶段986个，总投资1.5万亿元；签约落地1351个，总投资2.2万亿元。项目涉及能源、交通运输、水利建设、生态建设和环境保护、市政工程、城镇综合开发、农业、林业、科技、保障性安居工程、旅游、医疗卫生、养老、教育、文化、体育、社会保障、政府基础设施等19个行业。统计显示，在成交的PPP项目数量中，由民营企业单独或作为联合体牵头人中标的PPP项目数量约占52%，可以看出民营企业在PPP行业中的参与活跃度很高。预计在PPP项目资产证券化退出机制推出后，民营企业参与PPP项目的数量会成倍增长。

（五）开拓军工板块市场业务

军工市场是公司制造业务和3D打印业务急需开发的市场板块和服务对象。“十三五”期间是民营经济开拓军工市场的历史机遇期。报告期，公司开拓军工市场取得了重要进展。

1、开拓军工市场的历史机遇

2015年，国家主席、中央军委主席习近平提出把军民融合上升为国家战略，指出“军民融合是国家战略，关乎国家安全

和发展全局，既是兴国之策，又是强军之策，要继续推动体制机制改革创新，加快形成军民深度融合发展格局”。之后，工信部发布《军民融合深度发展2015专项行动实施方案》；2016年3月，中央政治局审议通过《关于经济建设和国防建设融合发展的意见》，军民融合正式上升为国家战略。之后，国防科工局发布《2016年国防科工局军民融合专项行动计划》，进一步优化体制机制和政策制度环境；2016年7月，中共中央、国务院、中央军委联合印发《关于经济建设和国防建设融合发展的意见》，军民融合纲领性文件落地。2016年10月，中央政治局常委、中央军委领导参观军民融合发展高技术成果展，强调全面推进军民深度融合发展。

2、军工装备需求发展阶段

2000年以后，中国军费支出进入“补偿性发展阶段”。从2000年的1207.54亿元增加到2016年的9543.54亿元，年军费支出增加了7.9倍。2017年中国财政拟安排国防支出10443.97亿元，首次突破万亿大关。随着国家安全形势持续紧张以及军改推进，未来十年中国军费支出将持续稳定增长，并且装备费用投入增速预计超过军费增速。

3、公司用于军工市场的主要产品和服务

公司将从近期和远期二方面开发生产军工产品，近期主要以保障装备为主开发生产适合军用机场、战区营房、战备道路的除雪除冰军用机械产品，适合战备道路的快速养护修补车辆。目前，已完成的产品有适合军用机场的三合一除雪车和加热融冰机，适合战区营房、战备道路的除雪车，适合战备道路的快速养护修补车辆正在研发试验中；从远期看以主战装备为主，在未来3-5年，依托公司大幅面砂型3D打印装备生产主战装备关键零部件或提供相关服务。报告期相关样件已生产出来，正在和相关军工单位洽谈对接服务。

（六）报告期主要业绩驱动因素

报告期公司从事多项业务，概括为制造业和服务业，服务业包括公路再生养护服务平台建设业务、3D打印服务平台建设业务、参与PPP项目建设业务、军工板块市场业务。由于服务业为公司新兴商业模式，尚处于发展阶段，对公司业绩的贡献很小。2016年，制造业业务收入39,134万元，比上年32,101万元增长21.91%，占营业总收入85.50%。因此，报告期主要业绩驱动因素来自制造业。

1、市场“刚性需求”拉动制造业收入增长

制造业产品主要是沥青路面再生设备、拌合设备、除雪设备及市政环卫设备。“建路有终结，养护无止境”，我国公路已进入全面周期养护时代，传统养护逐步被新工艺新设备养护取代，养护模式也从过去由国有经济或以政府为主导逐步转变为社会化运作，对养护设备需求逐步释放。除雪设备是保障公路冬季安全、快捷通行的主要机械设备，随着政府执政理念的转变，各地对冬季道路除雪，保障道路通行和安全出行高度重视，采用高效、快捷的机械化除雪越来越普及，并逐步向县域地区扩展。这种对养护设备和除雪设备的刚性需求和需求逐步放大趋势带动了公司制造业收入增长。

2、服务平台建设促进了制造业设备销售

公司在对外服务平台建设过程中，以优势互补、互惠互利、风险共担、利益共享为原则嫁接了诸多中高端资源，这些资源形成了不可或缺的销售力量，引领制造业销售业务向更多客户、更高层次扩展，形成销售增量。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2016年	2015年	本年比上年增减	2014年
营业收入	457,715,650.28	404,424,130.64	13.18%	483,106,891.02
归属于上市公司股东的净利润	76,471,024.70	89,712,660.43	-14.76%	109,172,247.48
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	44,417,673.21	50,238,322.51	-11.59%	80,235,568.33
经营活动产生的现金流量净额	-33,528,757.37	-2,636,774.93	-1,171.58%	-118,384,486.52
基本每股收益（元/股）	0.28	0.36	-22.22%	0.45
稀释每股收益（元/股）	0.28	0.36	-22.22%	0.45
加权平均净资产收益率	6.23%	9.90%	-3.67%	13.39%
	2016年末	2015年末	本年末比上年末增减	2014年末
资产总额	2,073,558,277.24	1,743,733,861.60	18.91%	1,434,318,926.77
归属于上市公司股东的净资产	1,245,414,320.38	1,176,964,967.97	5.82%	860,920,725.97

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	85,648,295.32	82,289,075.48	112,714,229.94	177,064,049.54
归属于上市公司股东的净利润	22,847,122.37	9,915,164.43	18,141,605.88	25,567,132.02
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	22,308,359.26	9,304,962.23	17,262,604.37	-4,458,252.65
经营活动产生的现金流量净额	-117,530,882.29	-48,068,872.09	14,889,263.41	117,181,733.60

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	6,500	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	7,151	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
郭松森	境内自然人	43.94%	118,194,301	22,551,141	质押	66,160,000	
齐广田	境内自然人	20.43%	54,950,467	41,212,850	质押	6,989,900	
王恩义	境内自然人	2.42%	6,508,100	4,881,075			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.18%	3,179,800	0			
中国建设银行股份有限公司—华夏盛世精选混合型证券投资基金	境内非国有法人	1.16%	3,111,373	0			
广发证券股份有限公司—大成睿景灵活配置混合型证券投资基金	境内非国有法人	0.93%	2,499,927	0			
全国社保基金六零四组合	境内非国有法人	0.80%	2,142,600	0			
中国银行股份有限公司—银华优势企业(平衡型)证券投资基金	境内非国有法人	0.79%	2,138,625	0			
中国农业银行股份有限公司	境内非国有法人	0.74%	2,000,000	0			

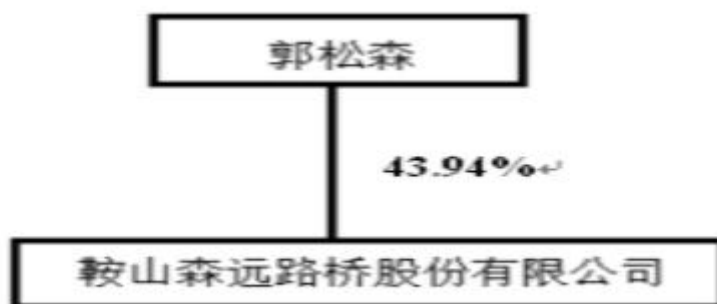
一信诚四季红混合型证券投资基金						
沙湾聚星股权投资中心(有限合伙)	境内非国有法人	0.71%	1,916,268	0		
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东郭松森、齐广田、王恩义相互之间以及与其他股东之间不存在关联关系，除此之外，公司未知其他股东之间是否存在关联关系，也未知其是否属于一致行动人。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

(1) 公司债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	到期日	债券余额(万元)	利率
------	------	------	-----	----------	----

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

(3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2016 年	2015 年	同期变动率
----	--------	--------	-------

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

报告期内，公司实现营业收入45,771.56万元，同比增长13.18%；发生营业成本25,001.31万元，同比增长11.85%；营业收入及成本增长的主要原因是公司本期市场开拓较好，市场销售增加。同时，本期公司工程施工项目也产生收入贡献所致。其中：应急抢险设备实现销售收入23,899.97万元，同比增长30.31%；沥青路面再生设备实现销售收入3,923.307万元，同比减少32.32%；市政环卫设备实现销售收入745.70万元，同比增长361.62%；拌和设备实现销售收入5,699.06万元，同比增长

138.51%；其它设备销售收入312.76万元，同比减少66.22%；再生养护平台收入4,609.31万元，同比减少44.74%；PPP项目运作平台收入2,028.25万元，同比增长100%。

报告期内，公司发生销售费用4,246.99万元，同比增长16.56%；发生管理费用5,406.53万元，同比增长5.60%；公司各项费用增长的原因，主要是公司销售业务规模的增长导致各项费用出现增长所致。

报告期内，公司发生财务费用1,137.49万元，同比增长180.75%；公司财务费用增长的原因，主要是公司为参与投资建设吉林省地下综合管廊建设PPP项目，而增加银行贷款规模所致。

报告期内，实现营业利润8,224.21万元，同比增长3.00%；实现利润总额9,178.20万元，同比下降 9.91 %；实现净利润7,647.10万元，同比下降14.76%。主要原因是：首先，公司本期营业外收入中政府补助同比减少52.56%；其次，本期公司全资子公司鞍山森远科技有限公司处于所得税优惠政策两免三减半的减半征收期，所得税税率由去年同期免征所得税调整为减半征收，所得税税率为12.50%，导致所得税费用同比增长32.38%。

报告期内，公司应对市场变化，提升产品科技含量，自行研发项目领域向高端除雪、路面养护、软件智能控制及3D打印领域拓展，公司对此加大研发投入，自行研发完成的专用技术分别为多功能洗扫车、国五路面养护车、高速吹雪除雪车、隔音屏清洗车、车载蛟龙抛雪机、水泥混凝土两用拌合站、厂拌冷再生设备智能控制系统V1.0、路面车辙数据智能采集系统、水泥撒布设备智能控制系统V1.0、三合一除雪设备智能控制系统V1.0、移动式沥青拌合设备、1.5米3D打印机。共发生研发支出总额为2,889.45万元，比上年同期2,006.64增长43.99%；研发支出总额占营业收入的比例为6.31%，比上年同期增长了1.35个百分点。

报告期内，公司经营活动产生的现金流量净额为-3,352.88万元，比上年度-263.68万元减少1111.72%，变动主要原因是由于本年度公司预产沥青路面养护设备增加导致供应商付款增加以及公司工程施工项目支付履约保证金增加，导致现金净流量出现减少。

报告期内，公司投资活动产生的现金流量净额为-22,700.38万元，比上年度-11,757.17万元增加193.08%。变动主要原因是本报告期内公司对外成立合资合作公司认缴注册资本以及公司参与PPP项目增加投资所致。

报告期内，公司筹资活动产生的现金流量净额为19,594.03万元，比上年度22,806.92万元减少14.09%，变动主要原因是本期公司融资主要为银行贷款，而去年同期公司实施了定向增发募集资金所致。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
应急抢险设备	238,999,732.47	109,601,514.62	45.86%	30.31%	71.17%	10.95%
沥青路面再生设备	85,332,991.44	53,964,745.13	63.24%	-39.65%	-36.86%	2.79%
市政环卫设备	7,457,008.53	1,170,283.30	15.69%	361.62%	823.26%	7.85%
拌合设备	56,990,598.16	12,084,994.24	21.21%	138.51%	3,265.90%	19.70%
其他	3,127,629.48	1,916,552.40	61.28%	-66.21%	-51.67%	18.44%
工程施工	20,282,492.10	8,644,154.19	42.62%	100.00%	100.00%	100.00%
合计	412,190,452.18	187,382,243.88	45.46%	14.64%	21.71%	2.64%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

2016年，公司子公司辽宁森远增材制造科技有限公司出资设立贵州森远增材制造科技有限公司，持股比例为60%，纳入合并报表范围。

2016年12月，公司子公司鞍山弘顺资产管理有限公司更名为鞍山森远路桥工程有限公司。经营范围由企业资产经营；车辆、设备管理服务；车辆、机电设备代理销售、租赁；中介信息咨询服务。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）变更为公路养护工程、市政工程施工；设备租赁。企业资产经营；车辆、设备管理服务；车辆、机电设备代理销售、租赁；中介信息咨询服务。（依法须经批准的项目，经相关部门批准后方可开展经营活动）。

鞍山森远路桥股份有限公司

法定代表人：孙斌武

2017年3月29日