

证券代码：300124

证券简称：汇川技术

公告编号：2017-024

深圳市汇川技术股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员对年度报告无异议，保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准无保留审计意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所无变更，为立信会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以董事会审议利润分配方案当日的公司总股本 1,665,111,931 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.75 元（含税），送红股 0 股，以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	汇川技术	股票代码	300124
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	宋君恩	吴妮妮	
办公地址	深圳市宝安区新安街道留仙二路鸿威工业园 E 栋厂房 1、2、3、4、5 楼	深圳市宝安区新安街道留仙二路鸿威工业园 E 栋厂房 1、2、3、4、5 楼	
传真	0755-83185659	0755-83185659	
电话	0755-83185787	0755-83185521	
电子信箱	songjunen@inovance.cn	wunini@inovance.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

(1) 公司从事的主要业务

公司是专门从事工业自动化和新能源相关产品研发、生产和销售的高新技术企业。经过十多年的发展，公司已经从单一的变频器供应商发展成电气综合产品及解决方案供应商。目前公司主要产品包括：①服务于智能装备&工业机器人领域的工业自动化产品，包括各种变频器、伺服系统、控制系统、工业视觉系统、传感器等核心部件及电气解决方案，②服务于新能源汽车领域动力总成核心部件，包括各种电机控制器、辅助动力系统等，③服务于轨道交通领域牵引与控制系统，包括牵引变频器、辅助变频器、高压箱、牵引电机和TCMS等，④服务于设备后服务市场的工业互联网解决方案，包括智能硬件、信息化管理平台等。公司产品广泛应用于新能源汽车、电梯、空压机、机器人/机械手、3C制造、锂电设备、起重、机床、金属制品、电线电缆、塑胶、印刷包装、纺织化纤、建材、冶金、煤矿、市政、轨道交通、光伏等行业。

服务领域	产品类别	主营产品系列	所属公司业务板块	应用行业
智能装备&机器人（工业自动化产品）	变频器类	通用变频器	通用自动化	电梯、空压机、起重、机床、金属制品、电线电缆、纺织化纤、印刷包装、塑胶、建材、煤矿、冶金、化工、市政、石油等
		电梯一体化控制产品（电梯行业专用）	电梯一体化	
	运动控制类	通用伺服系统	通用自动化	3C 制造、机器人/机械手、锂电设备、LCD/LED 设备、印刷设备、包装设备、机床、纺织机械、食品机械、注塑机等
		电液专用伺服系统	电液伺服	
	控制技术类	可编程逻辑控制器、人机界面	通用自动化	电子设备、印刷设备、包装设备、机床、纺织机械、汽车制造、锂电设备、LCD/LED 设备、机器人/机械手等
		机器人控制系统	工业机器人	
传感器类	编码器、开关	-	电梯、机床、纺织机械、电子设备等	
新能源&轨道交通	电机控制类	新能源汽车电机控制器、辅助动力系统	新能源汽车	新能源汽车、轨道交通、光伏
		轨道交通牵引系统	轨道交通	
	电源类	光伏逆变器、多向变换器、储能变流器	光伏逆变	
		DC/DC、充电器	新能源汽车	

(2) 经营模式

公司自成立以来始终专注于电机驱动与控制、电力电子、工业网络通信等核心技术，坚持技术营销、行业营销、为细分市场提供整体解决方案的经营模式，以及进口替代的经营策略。

1) 研发模式

公司产品分为标准产品和定制化产品（非标产品），产品开发的模式采用基于 IPD 的开发模式，根据客户需求分析、技术发展方向分析和竞争策略分析，引导公司进行技术储备和产品开发。产品开发流程分为四个阶段：概念阶段、计划阶段、样机开发阶段、中试阶段，在产品开发流程中坚持客户导向和效率导向。

2) 供应链管理

采购工作采用“集中认证、分散采购”的采购策略，操作流程由战略供应商选择、采购执行、供应商绩效管理三部分组

成。

生产管理方面采用面向库存生产与面向订单生产相结合的模式。对公司通用产品实施最低和最高安全库存管理，当库存低于最低安全库存时启动生产装配，补充库存。对于客户定制类产品或工程类客户产品，则按照订单进行生产管理，客户有需求意向或者下达订单后，根据实际需求数量启动生产装配。

3) 销售与服务模式

由于公司产品下游应用极其广泛，用户涉及众多行业，地域分布广，所以公司大部分产品是通过分销方式进行销售，即通过代理商/经销商/系统集成商将产品销售给客户。而对少数采购量大、产品个性化要求较高战略客户则采取直销方式。从产品服务的领域来看，一般来说在智能装备&工业机器人领域，公司的销售方式以分销为主、直销为辅。在新能源&轨道交通领域，公司的销售方式主要为直销模式。

(3) 驱动业绩增长的主要因素

驱动公司业绩增长的主要因素包括国内宏观经济形势、产业政策以及公司自身的竞争优势。

1) 宏观经济形势驱动

公司的工业自动化产品（变频器、伺服系统、控制系统、传感器等）涉及的下游行业很多，应用相当广泛，所以其市场需求与国内宏观经济形势密切相关，特别是工业企业的产能扩张、设备升级换代、产线自动化水平提升而带来的设备需求对工业自动化产品的需求有着很大影响。设备需求量越大，其使用的工业自动化产品就越多。目前我国制造业正面临转型升级和提升自动化与智能化生产阶段，“十三五规划”也明确提出加快建设制造强国，实施《中国制造 2025》，加快发展新型制造业，实施智能制造工程，加快发展智能制造关键技术装备等。这意味着至少在未来五到十年，我国自动化与智能化设备会有较好的发展前景，从而对工业自动化产品市场需求形成了有力的支撑。目前使用工业自动化产品容量较大的几个行业有纺织、电梯、3C 制造、起重、机床、冶金、石化、市政、建材等。

2) 产业政策驱动

新能源汽车和轨道交通行业的发展速度和规模与国家产业补贴政策和投资规模密切相关，这些产业政策对公司的新能源汽车电机电控产品及轨道交通牵引系统产品的市场需求和发展前景有着较大影响。

我国新能源汽车在未来几年内还是要依靠政府补贴与路权政策来驱动市场需求，所以补贴与路权政策的变化对其影响很大。2016 年末新颁布的补贴政策，虽然短期对新能源汽车行业发展产生一定的影响，但从长远来看，有利于规范新能源汽车市场，有利于行业的长久发展。2016 年 12 月，国务院批复与公布了《十三五国家战略性新兴产业发展规划》明确提出到 2020 年，我国新能源汽车实现当年产销 200 万辆以上，累计产销超过 500 万辆。

中国轨道交通市场空间广阔，未来几年将进入快速增长阶段。按照各城市城轨、地铁发展规划，2020 年全国将建成城轨、地铁 6,200 公里，2050 年将建成 11,700 公里，占世界总里程一半以上。大量的城市轨道交通建设，为牵引系统提供了很好的发展支撑。根据中国城市轨道交通协会等行业数据和测算，2015 年~2020 年全国轨道交通牵引与控制系统（含备品备件、独立件）年均需求量约 100 亿元（含地铁、有轨电车、轻轨）。

3) 公司自身的竞争优势

经过十多年的发展，公司已经在电机驱动与控制、电力电子、工业网络通信等核心技术方面取得了领先优势，并且通过提供变频器、伺服系统、控制系统等核心部件及行业一体化解决方案，在新能源汽车、电梯、空压机、纺织、起重、3C 制造、锂电、LED 等行业确定了领先地位。比如，公司电梯一体化控制器、新能源汽车集成式电机控制器、空压机一体化控制器、车用空调专机等产品已经成为行业标杆产品。公司成为中国领先的工业自动化产品供应商和新能源汽车电控产品供应商。

(4) 公司所处行业发展阶段、周期性特点以及公司所处的行业地位

工业自动化产品

公司的工业自动化产品包括变频器（含电梯一体化控制产品），伺服系统（含伺服驱动器、伺服电机、高性能电机），控制系统（含可编程逻辑控制器、机器人控制系统、工业视觉系统、人机界面），传感器等。

其服务的领域可以细分为传统的设备制造业（空压机、纺织机械、起重设备、机床、包装机械、暖通设备、塑料机械等）、新兴的设备制造业（3C 生产设备、机器人/机械手、锂电设备、LED 封装等）、电梯制造以及 EU 市场（最终用户市场，也称为项目型市场，包括石油、化工、冶金、市政、电力、建材、制药等行业）。由于工业自动化产品（变频器、伺服系统、控制系统等）所服务的下游行业众多，所以其市场需求与宏观经济周期紧密相关。

近几年，我国经济面临着去库存与调结构，传统的设备制造、电梯制造、项目型市场都承受着较大的压力，变频器产品市场需求受到了一定影响。但由于受到自动化水平提升及设备升级换代的影响，以电子制造设备为代表的新兴设备制造取得了较快发展，促进了伺服系统、高端控制系统等产品的市场增长。根据工控网数据，2016 年中国低压变频器市场下滑 3% 左右，PLC 市场下滑 3% 左右，通用运动控制市场增长 10% 左右。

但公司在 2016 年凭借出色的行业深度解决方案与品牌影响力，公司工业自动化产品取得了较好的市场表现，其中通用变频器产品同比增长 38%，电梯一体化产品同比增长 8%，通用伺服产品同比增长 57%，电液专用伺服产品同比增长 26%，PLC 产品同比增长 38%。公司产品市场占有率进一步等到提升，工业自动化产品领军企业地位得到进一步巩固。

新能源汽车动力总成产品

受到国家新能源汽车产业政策的刺激，2016 年我国新能源汽车呈现快速增长。根据国家工信部公布的数据，2016 年全年产销新能源汽车 51.7 万和 50.7 万辆，其中：纯电动乘用车产销分别完成 26.3 万和 25.7 万辆，比上年同期分别增长 73.1% 和 75.1%；插电式混合动力乘用车产销 8.1 万和 7.9 万辆，比上年同期分别增长 29.9% 和 30.9%。纯电动商用车产销分别完成 15.4 万和 15.2 万辆，比上年同期分别增长 50.2% 和 50.7%；插电式混合动力商用车产销分别完成 1.8 万和 1.9 万辆，比上年同期分别下降 22.5% 和 19.3%。

2016 年 12 月，国务院批复与公布了《十三五国家战略性新兴产业发展规划》明确提出到 2020 年，我国新能源汽车实现当年产销 200 万辆以上，累计产销超过 500 万辆。由此测算，2017 至 2020 年，新能源汽车电机、电控市场规模将从 280 多亿元上升至 480 多亿元（来自于华泰证券数据）。

公司在新能源汽车领域的产品包括各种电机控制器、辅助动力系统、DC/DC 等产品，目前公司产品广泛应用于新能源客车、物流车、乘用车市场。在新能源客车领域，公司是中国最大的新能源客车企业——宇通客车的战略合作伙伴，公司已经成为国内新能源客车电机控制器最大供应商。

轨道交通牵引系统

公司在轨道交通领域主要为城市地铁、有轨电车、动车组车辆提供配套的牵引变流器、辅助变流器、高压箱、牵引电机和 TCMS 等轨道交通牵引与控制系统。

中国轨道交通市场空间广阔，未来几年将进入快速增长阶段。按照各城市城轨、地铁发展规划，2020 年全国将建成城轨、地铁 6,200 公里，2050 年将建成 11,700 公里，占世界总里程一半以上。根据中国城市轨道交通协会等行业数据和测算，2015 年~2020 年全国轨道交通牵引与控制系统（含备品备件、独立件）年均需求量约 100 亿元（含地铁、有轨电车、轻轨）。

公司凭借对电机驱动与控制技术的深刻理解，可以对轨道交通的牵引与控制系统核心技术进行开发与创新，提高高端智能装备国产化程度，推动行业健康、快速发展。另外，公司作为本土企业，在提升产品部件的国产化率、为业主提供优质和可靠的产品服务等方面，与行业内部分外资企业相比，拥有国产化政策支持、性价比高、客户需求响应及时等优势。截止 2016 年，江苏经纬已先后中标苏州地铁 2 号线、苏州地铁 2 号线延伸线、苏州地铁 4 号线、苏州地铁 3 号线、京车 100% 低地板有轨电车、青岛城阳区有轨电车、苏州高新区有轨电车 2 号线项目、佛山市南海区现代有轨电车项目。其中，苏州地铁 2 号线、苏州地铁 2 号线延伸线已经成功运营。公司已经成为国内极少数掌握牵引系统核心技术且具备运营业绩的牵引系统供应商。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2016 年	2015 年	本年比上年增减	2014 年
营业收入	3,660,045,212.97	2,770,529,879.66	32.11%	2,242,550,146.06
归属于上市公司股东的净利润	931,837,483.76	809,281,375.88	15.14%	666,316,532.80
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	857,227,079.28	761,479,504.61	12.57%	637,569,833.97
经营活动产生的现金流量净额	420,348,137.24	801,807,468.95	-47.57%	524,225,122.88
基本每股收益（元/股）	0.59	0.51	15.69%	0.43
稀释每股收益（元/股）	0.58	0.51	13.73%	0.42
加权平均净资产收益率	21.49%	21.91%	-0.42%	20.55%
	2016 年末	2015 年末	本年末比上年末增减	2014 年末
资产总额	7,973,872,037.37	5,946,514,568.02	34.09%	4,671,292,137.49
归属于上市公司股东的净资产	4,715,791,689.65	4,059,699,979.61	16.16%	3,467,812,531.31

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	567,698,658.10	897,067,854.94	988,473,243.22	1,206,805,456.71
归属于上市公司股东的净利润	139,587,057.46	249,059,621.19	299,938,648.00	243,252,157.11
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	127,677,680.54	235,703,162.80	279,373,134.78	214,473,101.16
经营活动产生的现金流量净额	10,002,618.79	-28,927,175.98	212,760,994.98	226,511,699.45

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	31,716	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	27,781	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
深圳市汇川投资有限公司	境内非国有法人	19.26%	310,146,935		质押	80,800,397	

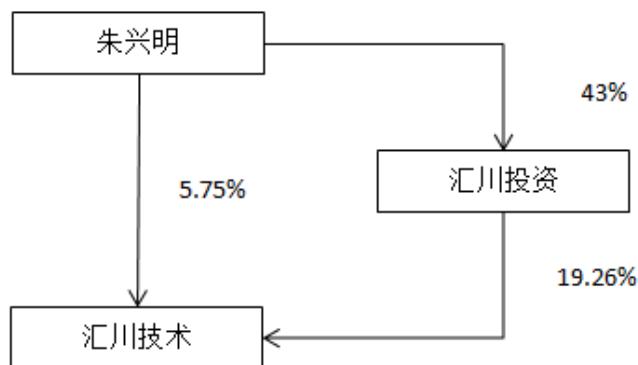
朱兴明	境内自然人	5.75%	92,562,967	79,997,226	质押	2,020,000
刘国伟	境内自然人	3.38%	54,473,327			
李俊田	境内自然人	3.28%	52,867,663	39,650,747	质押	6,399,608
刘迎新	境内自然人	3.16%	50,873,959	38,903,073	质押	26,250,178
姜勇	境内自然人	2.90%	46,762,807	36,572,105		
唐柱学	境内自然人	2.77%	44,574,343	33,430,757	质押	6,399,804
杨春禄	境内自然人	1.92%	30,876,590	23,157,443		
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.83%	29,474,802			
柏子平	境内自然人	1.81%	29,178,830	21,884,123		
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中，朱兴明与深圳市汇川投资有限公司为一致行动人；朱兴明、姜勇为深圳市汇川投资有限公司的董事，柏子平为深圳市汇川投资有限公司的监事；2015年6月10日，朱兴明、熊礼文、李俊田、刘迎新、唐柱学、姜勇、刘国伟、宋君恩、杨春禄、潘异等10名自然人签署了《一致行动关系解除协议》，朱兴明等10名自然人的一致行动关系以及对公司的共同控制关系解除；其他自然人股东之间不存在关联关系，不属于一致行动人。					

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求：否

报告期内，公司实现营业总收入 3,660,045,212.97 元，较上年同期增长 32.11%；实现营业利润 832,089,034.51，较上年同期增长 14.80%；实现利润总额 1,043,646,063.66 元，较上年同期增长 15.27%；实现归属于上市公司股东的净利润

931,837,483.76 元，较上年同期增长 15.14%；公司基本每股收益为 0.59 元，较上年同期增长 15.69%。

(1) 营业收入增长的原因：

1) 工控行业复苏及公司技术营销深入推进，使得通用自动化业务获得较快增长

①一方面我国制造业经过多年的去库存调结构后，开始步入结构性回暖周期，对设备制造业的结构性复苏提供了支撑。另一方面我国的制造业转型升级和劳动力成本的提升，导致制造环节由设备自动化向产线自动化与智能化延展，从而带动自动化与智能化装备需求的增长，特别是以 3C 制造为代表的自动化与智能化装备增长迅速。这些自动化设备的结构性复苏与增长，给公司的通用自动化业务（产品包括通用变频器、通用伺服、PLC 等）带来较好的发展空间。

②随着公司技术营销的持续深入，公司提供深度解决方案的行业越来越多，公司解决方案及品牌竞争力越来越强，使得 2016 年公司在很多行业都取得了较快增长，比如空压机、纺织、锂电、车用空调、起重等行业。

综上，公司通用自动化业务的订单在 2016 年取得同比 50% 以上增长。

2) 由于行业需求增长及轨交业务并表，公司新能源与轨道交通业务取得较快增长

①受到新能源汽车行业需求增长影响，公司新能源汽车电机控制器等产品收入取得 30% 以上增长；②由于江苏经纬轨道并表原因，使得公司轨道交通牵引系统实现 250% 以上增长。

(2) 报告期内归属于上市公司股东的净利润增速低于营业收入增速的主要原因为：

①报告期内，公司员工增加了 865 人，新能源汽车业务与工业机器人业务的研发投入持续增大，江苏经纬轨道并表，导致公司管理费用同比增长 43.19%，高于收入增速；②由于公司产品收入结构变化和市场竞争加剧等原因，公司产品综合毛利率由 2015 年的 48.47% 降为 48.12%，同比降低 0.35 个百分点。

(3) 报告期内主要经营工作

2016 年为公司的创新年。面对不确定的经济环境及日益复杂的内部管理，公司在组织架构、战略规划、业务流程、干部管理、提升生产效率等方面进行了一系列的变革和创新。报告期内，公司对业务重新进行了梳理，并输出战略规划白皮书。公司全面推行行业运作管理模式，快速响应客户的能力得到进一步提升。

2016 年公司管理层紧密围绕年初制定的年度工作计划，结合市场及行业变化，积极开展各项工作。报告期内，公司总体经营情况如下：

① 通用自动化业务：行业营销持续发力，销售收入取得较快增长

通用自动化业务涵盖了通用变频器、通用伺服系统、PLC 等产品，下设四个子业务板块：高端制造业、先进制造业、纺织行业、EU 终端。2016 年公司结合战略白皮书的落地，对通用自动化业务进行了一系列的组织优化，在研发和销售端实施了以行业营销为中心的管理变革。随着公司行业营销持续深入，公司陆续推出了一系列的行业解决方案或专机。

在空压机行业推出了行业首创的新一代空压机驱动控制一体机（CP600 系列产品），极大简化空压机的电控系统；支持落地式无电控柜设计，并配套带物联网功能的专用 HMI 屏，满足设备厂维保需求。

在车用空调行业推出了车用空调驱控一体解决方案，包括 CV200/CV500/CV600 系列，具备高防护等级、交直流供电等特点，可以满足客车、冷藏物流车、地铁等不同应用场合需要。

在锂电池行业推出多种综合产品解决方案，集成了结合行业工艺经验的算法，有效地提升了设备效率。

在其他行业，比如纺织、塑料、起重、机床、金属制品等，公司也利用工控+工艺策略，推出了一系列综合电气解决方案或行业专机，有效提升了公司行业拓展竞争力。

公司 2016 年通用自动化产品取得较快增长，其中通用变频器实现销售收入 6.96 亿元，同比增长 38%；通用伺服实现销售收入 3.18 亿，同比增长 57%；PLC 产品实现销售收入 8983.34 万元，同比增长 38%。

② 电梯业务：销售收入稳健增长，市场份额进一步提升

2016 年，虽然国内电梯行业受到房地产市场波动的影响，但公司凭借国际大客户和海外市场较快增长，电梯一体化业务实现销售收入 9.68 亿元，同比增长 8%，收入规模达到预期。

报告期内，公司先后拿下了多家 500 万级以上客户，国内市场份额得到进一步提升；跨国企业客户的二线品牌市场份额持续提升，跨国企业客户一线品牌市场已经进入产品定制化开发阶段，附件产品开始放量；海外市场增长超过 50%，在印度电梯市场已经占据领导地位。

报告期内，公司陆续推出了一系列新产品，包括 NICE9000 四象限一体机、ARD 电梯应急平层装置、IC 卡、新款物联网智能终端、各类新款显示板、UCMP 解决方案等，有效提升了公司一体化解决问题的能力。下一代符合国际和国内最新标准的电梯控制系统相关产品已经开发完毕，基于四象限技术的 AFE、NICE9000 产品已经进入小批量试制阶段，基于新一代整梯系统解决方案相关产品已经进入研发阶段，视频一体机进入样机阶段。

③ 电液伺服业务：通过技术融合和行业延伸，销售收入同比取得较快增长

报告期内，电液伺服事业部+伊士通合计实现销售收入 3.95 亿元，同比增长 38%。在注塑机行业，电液事业部与子公司伊士通通过技术上的深度融合，为客户提供一系列的“电脑+驱动+电机”系统解决方案，如快速机系统解决方案、全电系统解决方案等。积极探索注塑机之外的应用液压技术的新行业，针对油压机行业提供的一体化系统解决方案，给客户带来了节能、增效、降噪的效果，目前正在重点客户实现小批量销售。

④ 工业机器人业务：由面粉+工艺向整机+工艺延伸

报告期内，通过“面粉+工艺”策略，公司的机器人专用控制系统、伺服系统在 Delta 机器人、六关节机器人上都有小批量应用。在上半年，公司推出了 SCARA 机器人整机解决方案，并在电子制造、锂电、光伏、教仪等行业取得小批量销售。SCARA 机器人的推出，标志着公司工业机器人业务已经由“面粉+工艺”向“整机+工艺”延伸，即公司在工业机器人领域除了提供核心部件外，还可以提供工业机器人整机解决方案。另外，公司在上半年成立了沃尔曼公司，并投资收购上海莱恩 60% 股权，以此来搭建公司精密机械设计与制造平台。

公司机器视觉业务在 2016 年取得了快速增长，共实现销售收入 1855 万，同比增长 182%。公司机器视觉目前主要应用于罐装食用油缺陷检测和手机屏幕缺陷检测两个领域。在罐装食用油缺陷检测领域，公司视觉检测覆盖灌装食用油生产全流程，并在食用油龙头企业实现大批量销售；用于手机屏幕缺陷检测的机器视觉也取得批量销售。另外，在尺寸对位与引导应用方面，公司正在开发的机器人视觉控制器，该产品已经进入样机试用阶段。在机器视觉的高端应用市场，开始探索人工智能与视觉的耦合。公司控股子公司南京汇川已经把深度学习技术应用到工业视觉领域，在缺陷检测、计数清点等项目上已经实现快速、稳定响应，并形成小批量销售。

⑤ 新能源汽车业务：聚焦新能源客车、布局新能源物流车和乘用车，销售收入实现较快增长

报告期内，为了使公司汽车业务的管理体系更加符合汽车行业要求，公司成立了苏州汇川联合动力系统有限公司，以此作为独立实体拓展乘用车市场。结合新公司的成立，公司对汽车业务组织架构也进行了调整，并在电控研发团队的基础上，组建了新能源汽车动力总成研发团队，同时在汽车平台体系建设方面按照国际一流主机厂的要求，全面提升研发、市场、供应链、质量等平台能力。在新能源汽车领域，公司实行“走出去，请进来，本土化”的战略，与国际一流的公司进行技术上的深入合作，借助欧洲合作伙伴长期的技术积累，联合研发满足汽车要求的高功率密度、高可靠性、高性价比的动力总成产品。同时通过本土化研发和制造，提高效率和降低成本。

2016 年公司推出了新一代新能源乘用车电机控制器，该产品基于 AUTOSAR 软件架构，并按照 ISO26262 开发流程进行设计，具备高功率密度、高防护等级特点，可以满足汽车行业功能安全等级要求。

报告期内，公司在新能源汽车领域共实现销售收入 8.45 亿元，同比增长 31%。在新能源客车领域，继续坚持维护好战略大客户的策略，并取得较好效果。在新能源物流车领域，利用物流车集成式电机控制器等产品，成功布局微面和蓝牌 4.5T

轻卡等车型，已经与多家车企完成了试制或配置公告。在新能源乘用车领域，除了加大新平台产品的开发外，与多家乘用车企业进行深入对接，取得多个项目合作机会。

⑥ 轨道交通业务：通过自主化评审，引入战略投资者，提升公司竞争力

报告期内，公司轨道交通业务实现收入 2.29 亿元。报告期内，在引进消化吸收的基础上，公司通过加大轨道交通牵引系统产品国产化研发，掌握了牵引系统的关键技术，在牵引辅助逆变器的控制硬件、相关软件及控制算法等方面采用了自主设计，具备了系统自主设计、生产制造及试验验证能力。在 2016 年 11 月份，公司顺利通过了自主化城轨牵引系统载客前评审。

另外，报告期内公司子公司经纬轨道与苏州市轨道交通集团有限公司（最终用户）、南京中车浦镇城轨车辆有限责任公司（车辆承包商、车辆供应商）签订了《苏州市轨道交通 3 号线工程车辆牵引系统采购项目合同文件》，合同金额为人民币 390,410,105 元+美元 5,567,804 元，该项目预计在 2017 年-2019 年陆续交付。经纬轨道与中车青岛四方机车车辆股份有限公司签订佛山市南海区现代有轨电车项目牵引系统采购合同，合同总金额逾 8000 万元。

目前经纬轨道的牵引系统主要应用于苏州地铁和青岛、佛山等几个城市的有轨电车市场。为了尽快突破苏州市以外地铁市场，经纬轨道寻找外部战略投资者，并于 2017 年 1 月通过增资扩股方式引入战略投资者。

⑦ 其他管理方面

公司在年初发布战略白皮书，并对公司组织架构进行调整。成立创新管理委员会，落实管理创新工作。在制造环节，公司对整机制造和插件工艺进行了自动化升级改造，搭建了 2 条自动化生产线，提升了生产效率。优化干部管理制度，强化能上能下、能左能右机制。启动苏州工厂三期工程建设规划与报批工作、深圳总部基地项目规划与报批工作。

实施第三期股权激励（限制性股票）

为了进一步建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，充分调动员工积极性，提升公司的核心竞争力，确保公司发展战略目标与企业愿景的实现，公司在报告期内启动并实施第三期股权激励计划，采取的激励工具为限制性股票。2017 年 1 月 17 日，公司完成了本次激励计划所涉首次授予限制性股票的股份登记手续，本次激励计划向包括公司董事、高级管理人员、中层管理人员以及公司的核心技术（业务）人员在内的 635 名激励对象首次授予限制性股票 53,641,490 股，占授予前公司股本总额的比例 3.33%。

产业并购基金进展

公司作为 LP 参与设立的深圳前海晶瑞中欧并购基金投资企业已于 2016 年 2 月成立。2016 年 7 月，公司的认缴规模从 14000 万元人民币增加至 50000 万元人民币。截止报告期末，公司实际缴纳出资 2.1 亿元人民币。目前前海晶瑞中欧并购基金在海外的投资工作已经开始展开。

公司作为 LP 参与设立的佛山市招科创新智能产业投资基金（以前名称为招科创新智能装备与硬件产业投资基金），公司的认缴出资从 1 亿元人民币增资至 1.2 亿元人民币。该基金目前现正处于合伙协议签署过程中，预计 2017 年上半年会正式运作。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年	营业利润比上年	毛利率比上年同
------	------	------	-----	---------	---------	---------

				同期增减	同期增减	期增减
变频器类	1,664,518,380.55	822,560,604.40	50.58%	18.74%	21.54%	-1.14%
运动控制类	501,630,327.47	269,226,649.45	46.33%	43.72%	44.85%	-0.42%
新能源&轨交类	1,086,532,470.15	591,881,343.60	45.53%	44.55%	39.79%	1.86%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

报告期内，公司实现营业总收入 3,660,045,212.97 元，较上年同期增长 32.11%。增长原因见本报告“三、经营情况讨论与分析”的“1、报告期经营情况简介”部分的内容。

报告期内，公司营业成本为 1,899,005,726.80 元，较上年同期增长 33.01%，增长的原因为公司营业收入扩大，营业成本相应增加。

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

重要会计政策变更

财政部于 2016 年 12 月 3 日发布了《增值税会计处理规定》（财会[2016]22 号），适用于 2016 年 5 月 1 日起发生的相关交易。本公司执行该规定的主要影响如下：

会计政策变更的内容和原因	受影响的报表项目名称和金额
(1) 将利润表中的“营业税金及附加”项目调整为“税金及附加”项目。	税金及附加
(2) 将自 2016 年 5 月 1 日起企业经营活动发生的房产税、土地使用税、车船使用税、印花税从“管理费用”项目重分类至“税金及附加”项目，2016 年 5 月 1 日之前发生的税费不予调整。比较数据不予调整。	调增税金及附加本年金额 5,238,556.57 元，调减管理费用本年金额 5,238,556.57 元。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

2016年6月，本公司与上海莱恩股东上海莱必泰数控机床股份有限公司（以下简称“上海莱必泰”）、冯金波、李鹿鸣、吴永利、张海滨、钱秋君郎签署了《股权收购及增资之协议》，受让上海莱必泰所持上海莱恩 55.5556% 的股权。股权转让完成后，本公司以自有资金向上海莱恩增资 1,000 万元。增资行为完成后，本公司持有上海莱恩的股权比例为 60%。根据上海莱恩章程的约定，上海莱恩董事会成员为 5 人，其中 3 人由本公司委派。据此，本公司对上海莱恩拥有控制权，故自收购日起将上海莱恩纳入合并范围。

本期新设立全资子公司苏州汇川联合动力系统有限公司。苏州汇川联合动力系统有限公司成立于 2016 年 9 月 30 日，统一社会信用代码：91320506MA1MW7HP53，注册资本 20,000.00 万元，其中本公司持股 100%。

本报告期合并范围的变化不影响上年数据口径。

本报告期因合并上海莱恩增加的收入为 7,902,668.54 元，苏州汇川联合动力系统有限公司为新设成立，尚无营业收入。

深圳市汇川技术股份有限公司

董事长：朱兴明

二〇一七年四月十一日