苏州科达科技股份有限公司 2016 年年度报告摘要

一 重要提示

- 1 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。
- 2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。
 - 3 公司全体董事出席董事会会议。
- 4 天衡会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
 - 5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

以 2016 年 12 月 31 日公司总股本 25,000 万股为基数,向全体股东每 10 股派现金红利人民币 0.72 元(含税),共派发现金红利 1,800 万元。

二 公司基本情况

1 公司简介

		公司股票简况		
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
人民币普通股	上海证券交易所	苏州科达	603660	

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	余方标	龙瑞
办公地址	苏州市高新区金山路131号	苏州市高新区金山路131号
电话	0512-68094995	0512-68094995
电子信箱	ir@kedacom.com	ir@kedacom.com

2 报告期公司主要业务简介

1、主要业务

公司是国内重要的网络视讯系统解决方案供应商,主要从事视频会议系统和视频

监控系统的软、硬件开发、设备制造、产品销售及技术服务,具有从图像采集前端到平台处理端的完整产品链条,能够为政府、军队、教育、金融、交通等众多行业提供全面的网络视讯系统整体解决方案。

在视频会议领域,公司拥有高清、标清视频会议终端、移动终端、多点控制单元 (MCU)、云视讯平台、数据会议服务器、摄像机、麦克风等在内的全系列硬件产品,并拥有会议控制软件、网管软件、桌面终端控制软件等视频会议软件,可以提供网呈、会议室、桌面、移动等全系列沟通与协作解决方案。针对政府、军队、教育、医疗、金融等行业市场,公司不仅可以提供基于专网的完整视频会议系统,还可以针对其行业特点,深度挖掘用户需求,为客户提供如可视指挥调度、侦查指挥、集控中心、会商研判,远程接访、远程医疗、远程审讯、远程培训等专业化解决方案的全套网络视讯设备和服务。针对企业市场,公司开发了采取租赁模式的"摩云视讯"会议系统,帮助企业高效解决针对复杂问题的多方远程交互,帮助企业提高效率,节省会议费用。

在视频监控领域,公司的视频监控产品以网络化、高清化、无线化、智能化为特色,拥有全系列高清网络摄像机、车载、便携和手持等无线产品、网络录像机、监控业务平台、视频编、解码器、网关、媒体服务器、磁阵和云存储系列、图像侦查系统、图像处理系统等一系列成熟产品,面向政府、军队、教育、金融等行业用户,提供平安城市、图侦与合成作战、智慧交通、教育录播等一系列行业解决方案,形成了突出的解决方案优势。

2、经营模式

公司采取自主研发、自主生产,以集成商或代理商等渠道为主进行销售的模式,摩云视讯采取通过代理商向最终客户提供租赁服务的业务模式。

3、行业情况说明

(1) 视频会议行业

视频会议领域存在两大类市场,一类是以政府、军队和大型企业等大型机构为代表的自建视频会议系统,以专网传输为主,是当前的主流市场,呈现稳定增长态势。另一类是以普通企业用户为代表的构建在互联网之上、采用租赁模式的云视频会议系统,未来空间巨大,但受限于市场成熟度、服务成本和订单实现成本等因素,还处于市场培育早期。

在当前的行业市场领域,呈现以下特点:

首先,随着国内企业技术实力的持续增强,在技术驱动特征显著的视讯领域,主流厂商在技术和产品纬度各有特点、实力相近,但国内厂商享有工程师的成本优势,整体交付成本更低,针对一些重点行业以整体解决方案的方式切入,适合用户的深度业务应用需求,粘度高。

其次,基于国家信息安全的考量,国产设备在国内重点行业的竞争中更有优势。 在高清化设备对标清产品的升级替代和扩容的进程中,国内厂商对国外厂商原来占据 的行业市场争夺的竞争优势加大。

第三,在政府、军队和企业加强信息化建设、提升效率的背景下,结合现在的政府公车改革、反腐败等政策出台,会议模式被改变,视频会议的应用需求增大。另外,针对一些行业的视频应用解决方案,如远程教育、远程医疗、检察院的远程接访、公安和军队的远程指挥调度、法院的执行指挥等,将原先仅用于沟通传达的视频会议产品,扩展到用户的核心业务流程中,扩大了视频会议产品的市场规模,国内主流厂商在这些领域占据优势。

(2) 视频监控行业

随着安防技术的发展,城镇化及新农村建设进程推进,以及社会整体的安防意识的提升,加上受益于全球安防市场的持续增长,视频监控行业仍将面临较多的发展机遇。

首先,前端产品的市场规模继续增长。市场竞争格局已经明晰,主流厂家趋于不 再通过剧烈的价格战来进行竞争,价格会相对稳定下来。随着国内城市化的进程,平 安城市和智能交通等重点行业市场稳步发展,一方面前端监控摄像机的部署密度增 加,另一方面原已部署的大规模标清设备替换也将为监控行业带来新的增量。另外智 能化前端设备的逐步建设也带来单体价值的提升,因此整个安防行业的前端市场规模 仍在稳步提升。

其次,当大规模监控前端布点完成后,视频应用将会带来后端新的业务机会。海量数据中有效信息筛选及应用的便捷性、高效性、可靠性、实用性将会成为视频监控行业的重点。如事后查证、重要监控场所、重点监控对象或重点行为监控及事先预警、结合预案进行重点监管和快速应对等实战需求将催生综合了联网整合、前端智能和后端的云计算、云存储、智能分析在内的行业应用解决方案需求迅速增长,促进监控行业竞争重心由前端产品向后端综合解决方案转换。

(3) 视频会议与视频监控系统融合发展

视频会议系统和视频监控系统都属于网络视讯产品,在底层技术上有着较高的互通性,但应用功能和组网模式差异较大,因此传统上两部分业务间是相互独立的。而随着信息化建设的发展,公安、检察、法院、司法等用户需要拥有一套既可察看监控图像,又能够实现指挥、沟通、管理功能的一体化系统,促使视频会议和视频监控呈现融合应用的趋势。随着技术的成熟,视频会议和视频监控系统融合的应用领域不断涌现,例如可视化指挥调度、远程庭审、远程审讯、远程医疗、远程教育等等,此外融合系统还能在管理、培训等众多领域发挥重要的作用。

3 公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位:万元 币种:人民币

		+	坐: フ ナ フローリ	1711: 766711
	2016年	2015年	本年比上年增减(%)	2014年
总资产	150, 556. 30	99, 352. 91	51. 54	92, 009. 12
营业收入	144, 857. 59	122, 187. 79	18. 55	97, 937. 74
归属于上市公司股东的净利润	17, 467. 28	12, 027. 84	45. 22	5, 341. 44
归属于上市公司股东的扣除非经常 性损益的净利润	16, 702. 13	11, 437. 15	46. 03	3, 981. 91
归属于上市公司股东的净资产	113, 544. 02	62, 337. 81	82. 14	50, 335. 62
经营活动产生的现金流量净额	13, 290. 61	19, 888. 91	-33. 18	-60. 43
基本每股收益(元/股)	0.8555	0.6014	42. 25	0. 22
稀释每股收益(元/股)	0.8555	0.6014	42. 25	0. 22
加权平均净资产收益率(%)	23. 98	21. 34	增加 2.64 个 百分点	8.84

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位: 万元币种: 人民币

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
	(1-3 月份)	(4-6月份)	(7-9 月份)	(10-12月份)
营业收入	26, 555. 53	29, 556. 00	30, 662. 12	58, 083. 94
归属于上市公司股东的净利润	-82.08	-16. 71	2, 464. 13	15, 101. 93
归属于上市公司股东的扣除非 经常性损益后的净利润	-129.06	-124. 00	2, 134. 90	14, 820. 29
经营活动产生的现金流量净额	-6, 552. 77	-7, 185. 28	1, 810. 67	25, 217. 99

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4 股本及股东情况

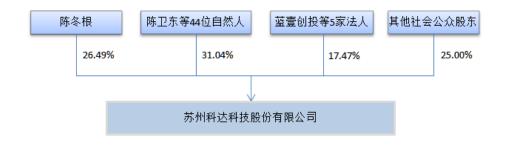
4.1 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位:股

							早世: 版
截止报告期末普通股股东总数(户)							29, 829
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)							17, 275
截止报告期末表	决权恢复的位	尤先股股东总	象数(戸	۵)			0
年度报告披露日	前上一月末	表决权恢复的	内优先周	股股东总数			0
(户)							0
		前 10 名	股东持足	投情况			
股东名称 (全称)	报告期内增减	量	(%)	持有有限售 条件的股份 数量	况 股份 状态	情	股东 性质
陈冬根	-4, 415, 378	66, 230, 422	26. 49	66, 230, 422	无		境内自然人
苏州蓝贰创业 投资有限公司	-916, 012	13, 740, 188	5. 50	13, 740, 188	无		境内非国有法人
苏州高锦创业 投资有限公司	-732, 762	10, 991, 438	4. 40	10, 991, 438	无		境内非国有法人
苏州蓝壹创业 投资有限公司	-583, 987	8, 759, 813	3. 50	8, 759, 813	无		境内非国有法人
陈卫东	-509, 862	7, 647, 938	3.06	7, 647, 938	无		境内自然人
薛江屏	-508, 262	7, 623, 938	3.05	7, 623, 938	无		境内自然人
傅林男	-401, 237	6, 018, 563	2.41	6, 018, 563	无		境内自然人
陈晓华	-375, 675	5, 635, 125	2. 25	5, 635, 125	无		境内自然人
陆东强	-349, 437	5, 241, 563	2. 10	5, 241, 563	无		境内自然人
苏州邻致投资 管理有限公司	-341,000	5, 115, 000	2.05	5, 115, 000	无		境内非国有法人
上述股东关联关 动的说明	关系或一致行	苏州蓝壹创 司同受苏州)					
表决权恢复的优持股数量的说明		无			<u> </u>		

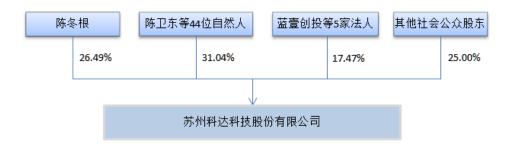
4.2公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



5 公司债券情况

□适用 √不适用

6 公司近2年的主要会计数据和财务指标

√适用 □不适用

主要指标	2016年	2015年	本期比上年同期增减(%)
资产负债率	24.55%	37.26%	下降 12.71 的百分点
EBITDA 全部债务比	1.75	2.25	-22.22%
利息保障倍数	51.68	17.01	203.82%

三 经营情况讨论与分析

1 报告期内主要经营情况

2016 年度,公司实现营业总收入 144,857.59 万元,比上年同期增长 18.55%;发生营业总成本 134,362.42 万元,比上年同期增长 15.70%;实现营业利润 10,495.17 万元,比上年同期增长 73.19%;实现利润总额 17,712.34 万元,比上年同期增长 40.92%;实现净利润 17,429.07 万元,比上年同期增长 46.37%;实现归属母公司股东的净利润 17,467.28 万元,比上年同期增长 45.22%;实现基本每股收益 0.8555 元,比上年同期增长 42.25%。

2016年,中国经济发展正从高速增长转向中高速增长、从规模粗放型转向质量效

率型、从传统增长点转向新的增长点。我国政府将"倡导创新社会治安综合治理机制,以信息化为支撑推进社会治安防控体系建设"作为重点工作之一,平安城市和智能交通仍在蓬勃发展。同时,在政府、军队和企业加强信息化建设、提升效率的背景下,结合现在的政府公车改革、反腐败等政策出台,视频会议应用需求增大。另外,针对一些行业的视频应用解决方案,如远程教育、远程医疗、检察院的远程接访、公安和军队的远程指挥调度、法院的执行指挥等,将原先仅用于沟通传达会议的视频会议产品,扩展到用户的核心业务流程中,扩大了视频会议产品的市场规模。国家政府推进了互联网+政务服务等一系列有利于视讯行业发展的政策,无论在通讯领域,还是在安防领域,视频应用的广度和深度都在稳步发展,市场规模继续成长。

报告期内,公司开展了以下工作:

(1) 升级管理架构,进一步提升研发、营销能力

为更精准适应客户应用需求,公司对原有研发体系进行了优化,在原有产品线的基础上细化成立了8大行业15个事业部,针对重点行业完成解决方案和产品的研发、交付,提高了客户满意度。营销方面,针对渠道薄弱的瓶颈,在行业经营的基础上,变革理念,拓展渠道。另外,公司通过改进和细化绩效考核体系和奖罚制度,强化业绩考核的牵引,促进销售额的提升。2016年度,公司实现营业收入14.49亿元,较上年同期增长18.55%。

(2)继续加强基础技术、基础产品研发,保持产品和解决方案行业领先水平

公司推出了全系列的视频会议和视频监控的 H. 265 产品,进一步丰富了产品形态、提升了产品性能、增强了产品功能。发布了全新的产品系列——超小间距 LED 拼接屏,提升了终端显示设备的质量和效果。公司对网呈产品进行了技术迭代,推出了支持多方信息交互、多画面、多种终端同时接入的新一代网呈产品,增强了视频会议的便捷性和现场体验感。对于一些深度应用的解决方案,如远程审讯、数字法庭、人员卡口、智能交通、在线课堂、猎鹰图像增强系统和图像侦察系统等,持续迭代升级并完成大规模的部署,进一步完善了公司解决方案的覆盖面和适用性。

公司全面引入深度学习算法,提升图像智能分析的准确性和适应性,在人员大数据、车辆大数据以及视频结构化应用上和实战深度结合。

(3) 推进移动化战略, 布局移动政务市场

针对移动警务行业需求,公司推出了第二代移动警务终端和智能执法记录仪,发

布了视信通、智查通两大应用平台,在六大类移动终端上实现了九个跨平台应用,并 在公安、武警、边防等多个行业树立了移动警务应用的新标杆。报告期内,公司为 G20 峰会、博鳌论坛、中国-东盟博览会提供了公安、武警及警卫人员的通信服务保障。

(4) 回归国内资本市场,助力公司长远发展

2016年11月,经中国证监会证监许可[2016]2535号文批准,公司发行新股5,000万股,公司股东公开发售股份1,250万股,为公司募集资金净额3.52亿元,投资于视频会议系统产业化项目和视频监控系统产业化项目,弥补了公司资金短板,助力公司进一步巩固和保持在网络视讯行业的技术领先优势,完善网络视讯行业产业链,提升公司的核心竞争力。2016年12月1日,公司登陆上海证券交易所,挂牌上市这一里程碑为公司打开了资本市场的大门,将有效促进公司治理水平、品牌、资金实力的提高。

- 2 导致暂停上市的原因
- □适用 √不适用
- 3 面临终止上市的情况和原因
- □适用 √不适用
- 4 公司对会计政策、会计估计变更原因及影响的分析说明
- □适用 √不适用
- 5 公司对重大会计差错更正原因及影响的分析说明
- □适用 √不适用
- 6 与上年度财务报告相比,对财务报表合并范围发生变化的,公司应当作出具体说明。

√适用 □不适用

本公司截止 2016 年 12 月 31 日的合并财务报表纳入合并范围的子公司共 8 户; 本公司截止 2016 年 12 月 31 日的合并财务报表纳入合并范围的子公司共 8 户;分别 为 KedacomInternationalPteLtd、苏州市科远软件技术开发有限公司、上海领世通信 技术发展有限公司、苏州科达特种视讯有限公司、上海柘洲智能科技有限公司、上海 泓鎏智能科技有限公司、北京中亦州信息技术有限公司、上饶市信则软件技术有限公司。

报告期内,公司清算注销了全资子公司吉林省领世云视讯科技有限公司。公司新设成立了控股子公司北京中亦洲信息技术有限公司和上饶市信则软件技术有限公司。 具体如下:

子公司全称	北京中亦州信息技术有限公司	上饶市信则软件技术有限公司
子公司类型	有限责任公司(自然人投资或控 股)	有限责任公司(非自然人投资或控股的法人独资)
注册地	北京•丰台区	江西•上饶市
注册资本	980万元人民币	200万元人民币
经营范围	技术开发、技术服务、技术咨询; 计算机系统服务; 经济信息咨询; 技术进出口、货物进出口; 销售电子产品、通讯设备、计算机软硬件及辅助设备。(依法须经批准的项目, 经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动。)	电子、通信设备和软件产品的研发、生产、销售;并提供相应的自产产品租赁业务及技术和售后服务;电子、通信设备和软件领域内的技术开发、技术咨询、技术服务、技术转让;信息系统网络工程的安装和系统集成(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)
期末实际投资 额	200万元人民币	200万元人民币
设立时间	2015年12月	2016年11月
持股比例	59%	100%
表决权比例	59%	100%

(本页无正文,	为苏州科达科技股份有限公司 2016 年年度报告摘要签字盖章页)
	苏州科达科技股份有限公司

董事长:	

陈冬根 2017年4月12日