

公司代码：600558

公司简称：大西洋



四川大西洋焊接材料股份有限公司

2017 年年度报告摘要



二〇一八年四月三日

一、重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、四川华信（集团）会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

董事会建议的利润分配预案是以总股本 897,604,831 股为基数，向全体股东每 10 股分配现金红利 0.2 元（含税），共计 1,795.21 万元，该利润分配预案尚须公司股东大会审议批准。

二、公司基本情况

1. 公司简介

公司股票简况			
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码
A股	上海证券交易所	大西洋	600558

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	唐敏	刘泓蓓
联系地址	四川省自贡市自流井区丹阳街1号	四川省自贡市自流井区丹阳街1号
电话	0813-5101327	0813-5101327
传真	0813-5109042	0813-5109042
电子信箱	dxy600558@vip.163.com	dxy600558@vip.163.com

2. 报告期公司主要业务简介

2.1 公司主营业务、主要产品及用途

报告期内，公司主营业务未发生变化，仍为焊条、焊丝、焊剂等焊接材料产品的研发、生产和销售。公司主要产品涵盖焊条、焊丝（包括实心焊丝和药芯焊丝）、焊剂三大系列 700 多个品种。报告期内，上述三大系列产品营业收入占公司营业总收入的 95.98%。

公司主要产品：



公司是国内焊接材料行业规模较大、技术水平较高、配套能力较强和产品种类最全的焊接材料制造企业之一。公司产品被广泛应用于国民经济各行业,能满足多层次、多领域客户需求,许多施工环境复杂、技术要求高、国际影响大的重点工程、重点项目,如大亚湾核电站、天宫一号、神州九号、西气东输、国家石油战略储备工程、三峡工程、杭州湾大桥工程、粤港澳大桥、北京奥运主场馆、北京新机场航站楼、乌东德水电站、白鹤滩水电站等都使用了大西洋产品。除满足国内市场的需求外,还远销八十多个国家和地区。

公司主要产品国内应用实例：

<p>核电建设</p>	 <p>大亚湾核电工程</p>	 <p>第三代 AP1000 核电站</p>
<p>航天军事</p>	 <p>导弹发射器</p>	 <p>神舟九号飞船</p>
<p>水利工程</p>	 <p>三峡水利工程</p>	 <p>建设中的白鹤滩水电站</p>

石油化工	 <p>四川的高压天然气储气球罐</p>	 <p>西气东输“涩宁兰”工程</p>
重大装备	 <p>压力堆蒸汽发生器</p>	 <p>柴油发电机组</p>
船舶制造	 <p>17.5 万吨好望角型散货轮</p>	 <p>2.9 万吨载重吨多用途散货轮</p>
桥梁建设	 <p>杭州湾大桥工程</p>	 <p>横跨珠江口的“虎门大桥”</p>
铁道工程	 <p>轨道交通工程</p>	 <p>铁路货车</p>

公司主要产品国外应用实例：

<p>马来西亚 柔佛炼油厂</p>	
<p>中缅管线建设</p>	

哈萨克斯坦
希望油田



吉尔吉斯斯坦
卡扎尔曼
梯级水电项目



塔吉克斯坦丹
加炼油项目



建设中的
斯里兰卡
科伦坡港口



2.2 经营模式报告期内，公司经营模式没有发生大的变化。

(1) 采购模式

公司遵循制定的《采购管理制度》、《存货管理制度》及《供应商管理制度》等内控管理制度规定，结合公司多年来的实践经验及所处行业特点，建立了适应于公司发展的采购模式。公司将采购物资分为重要物资和一般物资，对重要物资的供应商纳入合格供应方管理，与其签订年度框架协议及年度质量保证协议，年度内按需求签订分项采购合同；并建立了合格供应商年度评审制度，定期对供应商进行评审、筛选，与合格供应商建立长期稳定的合作关系。钢材的采购，依据年度采购计划和月度采购计划向合格供应商询价、比价，优先选择具有价格优势和质量优势的供应商进行采购；其他重要原辅材料的采购，公司依据采购计划面向合格供应方邀请招标，优先选择具有价格优势和质量优势的供应商；其他非重要的或通用性强的一般物资的采购，公司依据采购计划采取网上采购、招标采购等多种方式进行。

(2) 生产模式

公司采取“以销定产”为主，并结合库存情况确定产量的生产模式。对于市场需求量大的常规品种焊接材料，公司采用根据销售部门销售预测数据编制生产计划安排

生产，并保持产品合理库存的方式；对于非常规产品，公司根据客户订单编制生产计划，按订单需求进行定制化生产。

(3) 销售模式

公司采用经销和直销相结合的销售模式，以经销商经销为主，直销为辅。对于部分大型企业或重点工程项目，由公司与这类客户直接签订合同；鉴于焊材产品应用领域众多，销售面广，对其他用户，公司则采用行业通行的经销商销售模式，该模式可以借助经销商的资源，使公司产品比较容易的进入到当地市场，迅速扩大产品的区域覆盖和市场占有率。在产品出口方面，公司正在推行由子公司大西洋进出口公司统一销售的模式。对专销“大西洋”产品的各区域市场的一级经销商，公司采取动态考核的办法。

2.3 行业情况说明

按照中国证监会颁布的《上市公司行业分类指引》（2012 年修订）及《2017 年 4 季度上市公司行业分类结果》，公司所处行业为金属制品业（C33）中的焊接材料行业。

(1) 行业发展概述

近年来，国内焊接材料市场需求持续萎缩，焊接材料总产量和总消费量呈现下降态势。根据 2017 年 6 月召开的第 18 届全国焊接材料行业大会资料显示，“十二五”期间，我国焊接材料总产量从 2011 年的 475 万吨，下降到 2015 年的 415 万吨，下降幅度为 12.6%，2016 年我国焊接材料总产量为 400 万吨，比 2015 年的 415 万吨下降近 4%；焊接材料行业表观消费量从 2011 年的 422.62 万吨，下降到 2015 年的 330.02 万吨，下降幅度达到 22%，2016 年焊接材料行业表观消费量为 332 万吨，与 2015 年大致相当。而目前我国各类焊接材料的产能已达 750 万吨，焊接材料行业

产能过剩、市场需求萎缩的状况日益凸显。但从焊接材料行业的发展趋势来看，我国焊接材料产品结构调整正在稳步推进，以实心焊丝、药芯焊丝为主的自动化、半自动化焊接材料在焊接材料消费量中的占比越来越高，已超过 50%。特别是随着中国经济进入转型升级、提质增效阶段，国家发布“中国制造 2025”，将推进制造业逐步向中高端迈进，制造业自动化程度将显著提升，同时随着工程化对焊接效率需求的提高和焊接机器人的普及，我国适用于高效焊接的气保护实心焊丝、药芯焊丝、高效埋弧焊材产品发展明显加快，焊接材料的品种和结构不断得到完善和优化。

注：(1).焊接材料表观消费量=焊接材料产量+进口量-出口量；

(2).以上数据来源于第 18 届全国焊接材料行业大会资料、第 22 届北京埃森焊接与切割展览会展会综合技术报告。公司无法保证数据的准确性，敬请投资者注意风险。

(2) 行业经营特点

行业的周期性

焊接材料应用广泛，其需求与基础设施建设、能源交通、装备制造、石油化工、钢铁等行业密切相关，受国民经济景气程度的影响较大，行业景气度随宏观经济波动呈现周期性变动。

行业的区域性

焊接材料产品广泛应用于国民经济建设的各领域。由于低端产品的毛利率不高，若产地与目标市场距离过远会导致运费增加，因此低端产品销售有一定区域性。

行业的季节性

焊接材料行业受季节影响不大，无明显季节性特征。

(3) 公司在行业中的地位

公司作为国内最早的专业化焊接材料生产企业之一，长期专注于焊接材料主业。经过六十多年的发展和积淀，公司产品涵盖焊条、焊丝和焊剂三大系列 700 多个品种，为目前国内焊接材料行业规模较大、技术水平较高、配套能力较强和产品种类最全的焊接材料制造企业之一。近几年公司产品产销规模保持在 37 万吨左右，始终保持在行业前三的位置。

公司是行业内首家获得国家级企业技术中心的企业，拥有国内领先水平的产品研发能力，公司在焊接材料的生产及应用上积累了较多的核心技术。近几年来，公司新开发了针对高端市场的核电用关键焊接材料、大型水电工程用焊接材料、海洋石油平台专用焊接材料、大型石化设备专用焊接材料、重大军事装备关键焊接材料、桥梁钢用焊接材料、管线钢用焊接材料等多种特种焊接材料。

3.公司主要会计数据和财务指标

3.1 近 3 年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2017年	2016年	本年比上年增减(%)	2015年
总资产	2,862,888,622.05	2,680,634,630.77	6.80	2,647,658,066.10
营业收入	2,110,258,286.02	1,682,090,869.64	25.45	1,691,976,779.50
归属于上市公司股东的净利润	46,955,302.55	44,442,758.71	5.65	66,159,288.32
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	41,536,939.52	35,864,890.39	15.82	30,919,242.82
归属于上市公司股东的净资产	1,879,519,168.42	1,850,813,558.14	1.55	1,830,076,570.58
经营活动产生的现金流量净额	25,253,779.56	52,939,394.16	-52.30	143,635,899.70
基本每股收益（元 / 股）	0.0523	0.0495	5.66	0.0737
稀释每股收益（元 / 股）	0.0523	0.0495	5.66	0.0737
加权平均净资产收益率（%）	2.52	2.41	增加0.11个百分点	3.64

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	481,597,491.03	524,001,320.94	539,157,680.07	565,501,793.98
归属于上市公司股东的净利润	15,403,027.49	7,170,629.32	10,887,224.87	13,494,420.87
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	14,348,256.10	4,448,629.83	9,323,906.84	13,416,146.75
经营活动产生的现金流量净额	-84,220,369.35	24,047,106.58	-33,097,371.30	118,524,413.63

4.股本及股东情况

4.1 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

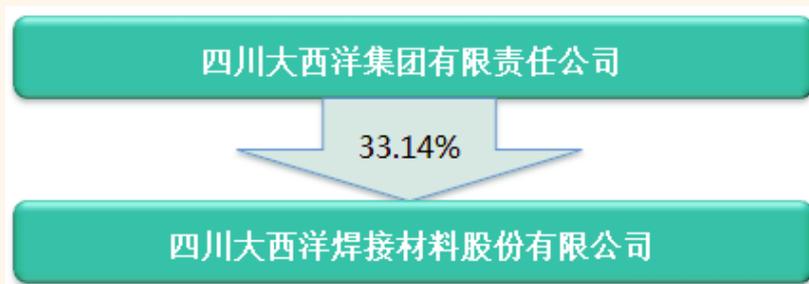
截止报告期末普通股股东总数（户）	46,932
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）	46,534

前 10 名股东持股情况

股东名称（全称）	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
四川大西洋集团有限责任公司	0	297,454,399	33.14	0	无		国有法人
陈浩	10,706,000	10,706,000	1.19	0	无		境内自然人
黄刚	-7,013,065	4,133,827	0.46	0	无		境内自然人
徐功荣	970,000	3,960,000	0.44	0	无		境内自然人
郑涛	1,831,703	3,740,000	0.42	0	无		境内自然人
深圳前海君励投资管理有限公司 - 君励 1 号私募基金	3,664,200	3,664,200	0.41	0	无		未知
李克力	3,143,450	3,348,200	0.37	0	无		境内自然人
樊春华	2,762,100	2,762,100	0.31	0	无		境内自然人
高飞	2,673,725	2,673,725	0.30	0	无		境内自然人
陈实	2,034,200	2,034,200	0.23	0	无		境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知上述股东之间是否存在关联关系，也未知上述股东之间是否为一致行动人。						

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 控股股东及实际控制人其他情况介绍

2017 年 3 月 15 日，公司控股股东大西洋集团与四川发展签署了《关于四川大西洋焊接材料股份有限公司之国有股份无偿划转框架协议》，大西洋集团拟将其持有的本公司 270,526,255 股股份（以下简称“标的股份”）无偿划转至四川发展或其指定的四川发展全资子公司。

2017 年 4 月 14 日，大西洋集团与四川发展全资子公司国瑞矿业签署了《关于

四川大西洋焊接材料股份有限公司之国有股份无偿划转协议》，大西洋集团拟将其持有的标的股份无偿划转至国瑞矿业；同时，大西洋集团拟将其持有的本公司除标的股份之外剩余的 26,928,144 股股份的表决权全权委托给国瑞矿业，并于同日与国瑞矿业签署了《四川大西洋焊接材料股份有限公司股份表决权委托书》。

2017 年 8 月 19 日，公司收到国瑞矿业转来的中华人民共和国商务部反垄断局《不实施进一步审查通知》（商反垄初审函【2017】第 214 号），该局决定对国瑞矿业收购公司股权案不实施进一步审查，可以实施集中。

2017 年 11 月 27 日下午，公司收到大西洋集团转来的自贡市国资委《关于四川大西洋焊接材料股份有限公司国有股东所持部分股份无偿划转有关事项的通知》，得知国务院国资委同意将大西洋集团所持公司的标的股份无偿划转给国瑞矿业持有；同时，鉴于大西洋集团属市国投集团公司的合并范围内的子公司。市国投集团公司目前已在资本市场上公开发行了企业债、中期票据等融资工具，依据相关规定，需分别组织召开债券持有人会议，各债券持有人按相应持有人会议规则表决通过形成决议，方能实施无偿划转的相关工作。

2017 年 11 月 30 日下午，公司收到收购方国瑞矿业《关于收到中国证券监督管理委员会〈关于核准豁免四川发展国瑞矿业投资有限公司要约收购四川大西洋焊接材料股份有限公司股份义务的批复〉及有关情况的函》，得知证监会核准豁免国瑞矿业司因国有资产行政划转而持有公司标的股份（约占公司总股本的 30.14%）而应履行的要约收购义务。

2017 年 12 月 2 日，大西洋集团披露《简式权益变动报告书》；国瑞矿业披露《收购报告书》、财务顾问报告及法律意见书。

2017 年 12 月 28 日，公司收到国瑞矿业《关于大西洋焊接材料股份有限公司股

份无偿划转进展情况的函》，就本次股份过户先决条件履行情况、推进过户工作中采取的措施、股份尚未过户的原因、下一步拟采取的措施回复公司。

2018 年 1 月 26 日、2 月 27 日、3 月 27 日，公司收到国瑞矿业《关于大西洋焊接材料股份有限公司股份无偿划转进展情况的函》，国瑞矿业就本次股份过户先决条件履行情况、推进过户工作中采取的措施、下一步拟采取的措施回复公司。

本次标的股份无偿划转实施完成后，公司控股股东及实际控制人将发生变化，公司控股股东将由大西洋集团变更为国瑞矿业，公司实际控制人将由自贡市国资委变更为四川省国资委。根据 2017 年 11 月 27 日下午大西洋集团转来的自贡市国资委《关于四川大西洋焊接材料股份有限公司国有股东所持部分股份无偿划转有关事项的通知》以及国瑞矿业上述函件内容，鉴于市国投集团公司目前已在资本市场上公开发行了企业债、中期票据等融资工具，本次标的股份无偿划转事项尚需市国投集团公司分别组织召开债券持有人会议，各债券持有人按相应持有人会议规则表决通过形成决议，方能实施无偿划转的相关工作。市国投集团公司各债券持有人能否按相应持有人会议规则表决通过形成决议以及本次股份无偿划转能否实施完成均存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

详情请见公司分别于 2017 年 3 月 17 日、4 月 15 日、8 月 19 日、11 月 28 日、12 月 1 日、12 月 2 日、12 月 30 日及 2018 年 1 月 29 日、2 月 28 日、3 月 30 日刊登在《中国证券报》、《上海证券报》和上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）的关于本次股份无偿划转的相关公告。

三、经营情况讨论与分析

1.经营情况讨论与分析

1.1 总体经营情况回顾

近几年来，焊接材料行业呈现市场需求持续下降，行业竞争持续加剧的态势。面对日趋激烈的市场竞争，公司保持发展定力，加大重点工程市场开拓，优化产品销售结构；踩准采购节奏，严控采购风险；加强技术合作与产品开发，强化内部管理，稳步提升公司运营质效；加快推进“焊接产业园”项目建设，推动公司从“传统制造”向“现代制造”转型发展。报告期内，除公司产量因普通焊条和药芯焊丝市场需求萎缩、竞争加剧的原因同比有所下降外，销量、主营业务收入、营业利润等主要经营指标同比均有所上升，特别是主营业务收入因公司原材料价格上涨导致平均销售单价增长、销量增长、产品销售结构优化等原因综合导致同比增长 25.49%。由于公司毛利额增加及资产减值损失减少，营业利润同比增长 15.79%。

2017 年公司主要经营指标同比情况：

主要经营指标	2017 年	2016 年	同比 (%)
总产量 (万吨)	36.19	37.05	-2.32%
总销量 (万吨)	38.50	37.06	3.89%
营业收入 (万元)	211,025.83	168,209.09	25.45%
营业利润 (万元)	7,221.70	6,237.01	15.79%
利润总额 (万元)	7,026.56	7,049.24	-0.32%
归属母公司的净利润 (万元)	4,695.53	4,444.28	5.65%
归属母公司的扣除非经常性损益的净利润 (万元)	4,153.69	3,586.49	15.82%
主营业务毛利率 (%)	15.72	19.31	降低 3.59 个百分点

备注：公司销量高于产量，系为了满足北方市场销量增长，并避免从自贡运输

到北方产生高额的运输费用，公司向山东吉泰焊接材料股份有限公司定制了部分普通实心焊丝。

1.2 报告期内主要开展了以下经营管理工作：

(1) 加强市场拓展，优化产品销售结构，促进销量增长

一是针对钢材、铁合金、钛系列等大宗材料价格波动较大的特点，采取积极灵活的营销策略和更加富有弹性的价格策略，准确把握产品调价时机，提升公司产品的价格竞争力，促进公司产品销量的增长。

二是针对制造业自动化程度逐步提高，手工焊条用量逐步减少的市场趋势，加强对重点工程、重大项目建设、基础设施建设的关注和融入，充分发挥公司低氢、不锈钢及品种焊材在重点工程建设上具有的优势，在石化、水电、核电、锅炉行业，以及高速公路、铁路、桥梁建设等基础设施建设项目上下功夫，产品销售结构取得明显变化，不锈钢等品种焊接材料实现较大幅度增长。报告期内，低氢焊条、不锈钢焊条、其他品种焊条、气保焊丝实现销量同比分别增长 7.61%、10.92%、36.86%和 6.65%，为公司取得较好经营业绩提供了有力支撑。

三是强化渠道建设。大力发展和扶持二级经销商，创新市场渠道建设，不断提高公司产品市场渠道的广度和深度，提升公司对市场的掌控力，增强公司营销网络的覆盖能力。

四是继续加强营销队伍建设和管理，强化营销人员综合能力和专业知识培训，不断优化和提升营销人员能力。同时，完善营销人员管理制度，进一步强化营销队伍的考核和激励，将销售片区及销售人员的业绩，直接与销量、效益挂钩考核，较好地调动了销售片区及销售人员的积极性。

五是加大国际市场的开拓力度，积极支持新成立的大西洋进出口公司在整合大

西洋出口资源、优化出口业务流程、重构全球销售网络等方面进行大胆尝试和探索，帮助其尽快成为大西洋对接国际市场、走向国际化经营的桥头堡。

六是始终坚持以市场需求为导向，积极做好产销对接，强化生产的组织运行，提高生产组织的高效和柔性，全力满足市场需要。

(2) 加强对原材料市场的研判，踩准采购节奏，防控采购风险

2017 年，国家进一步深化供给侧结构改革，去产能步伐加快，钢材等原材料价格波动较大，给公司采购决策带来较大困难。为此，公司加强对市场信息的搜集和对市场价格变化走势的把握和研判，针对钢材、铁合金、钛系列等大宗材料价格的上涨，提高市场反应速度，既坚持谨慎采购原则，又尽可能在行情变化中获取机会效益；积极推进招标采购和网络采购，提升公司对价格和资源的掌控能力；强化技术与采购的协同，不断拓展新的供应方，保障公司物资供给，拓宽采购渠道，提高议价能力；加强对外部物资供应、内部物资需求和库存水平分析，提高原材料内部周转速度，缓解资金压力，降低运行成本和库存风险。

(3) 加强对外技术合作与产品开发，促进技术与市场的深度融合

一是充分发挥协同创新作用，积极推进产、学、研、用一体化，充分把握与重点企业、科研院校合作的契机，创新项目研发模式，大力开展合作研发项目、自主研发项目以及产品改进项目，产品研发取得新成效。

二是继续做好用户需求对接，着力推进技术与市场联动，坚持市场需求就是技术创新方向，以重点行业需求、替代进口等为产品研发重点，不断提升技术对市场的服务水平，加快推进公司技术创新成果转化，提升技术创新的经济价值。

三是进一步加强知识产权管理和项目申报。全年新申请专利 13 件（其中，发明专利 12 件，实用新型专利 1 件），获新授权发明专利 9 件。

(4) 加强内部管理与创新，提高企业运行质效

一是集中精力专注主业，积极探索非核心生产业务的转移，实现了“焊接产业园”设备维修业务和储运搬运业务等生产辅助业务的外包，以及食堂、保卫、绿化、卫生等生活辅助业务的外包。

二是加强资金风险控制，严格按照公司内控管理制度规定审批使用资金，保证公司资金使用的有序、稳定。成立资金中心，对公司下属分子公司开展资金集中管理，发挥资金池作用，提升资金效能。

三是加强内部经济运行的分析，及时跟踪公司经济运行态势，提高预测的及时性和准确性；继续加强对子公司经济运行的管理，开展成本比较、分析，进一步促进子公司加强管理，挖掘潜力，降低成本费用。

四是加强质保体系建设，强化质量管控，以稳定的产品质量赢得客户认同。同时，建立军用产品质量保证体系，编制了《军用焊接材料质量手册》及《军用焊接材料质量程序文件》，并通过第三方机构的评审，顺利取得《武器装备质量管理体系认证证书》。

1.3 加快“焊接产业园”建设，促进企业生产方式转型升级

公司作为一家劳动密集型、传统加工型的国有企业，经过六十多年的发展，目前成为了国内焊接材料行业规模较大、技术水平较高、配套能力较强和产品种类最全的焊接材料制造企业之一。但我们清醒地认识到，面对自然资源逐渐短缺、环境约束不断提高、劳动力成本持续攀升的新环境，要实现企业的可持续发展，必须解决好传统制造企业的通病，以自主创新为突破口，推进制造方式转变，推动“传统制造”向“现代制造”转型发展。

公司“焊接产业园”定位于由劳动密集型的传统制造向自动化与信息化相融合

的现代制造转型，实现初级的智能制造。将一些新技术在国内首次应用于焊接材料的制造过程，并对生产流程、生产工艺、生产装备、生产管理模式进行了大幅度的创新。产业园建设过程，坚持用数字化、自动化和信息化改造提升传统产业，切实践行“中国制造 2025”，广泛使用物联网技术，实现全生产流程 MES 系统、ERP 系统的集成应用，提高了生产柔性和客户满意度。推进生产流程、生产工艺、生产装备、生产管理模式的大幅度创新，通过自动仓储、自动配粉、自动包装等诸多自动化系统的建设，对专用生产装备进行深度创新和改造，多工序实现无人值守，提高劳动生产率。推进绿色制造，对焊接材料制造中产生的废水、废气、粉尘等，采用分类归集、集中处理、综合循环利用方式，废水基本做到零排放，改善了员工的作业环境。

目前，公司“焊接产业园”已投入试运行，公司行政办公中心已搬迁到“焊接产业园”。

公司变化	搬迁前	搬迁后
厂貌	 	 

物流



包装



实心焊丝
生产现场





2.报告期内主要经营情况

报告期内，公司除产量同比略有下降外，销量、主营业务收入等主要经营指标同比有所上升，特别是主营业务收入较同期大幅度增长。全年，完成产量 36.19 万吨，完成年度计划的 93.03%，同比下降 2.32%；完成销量 38.50 万吨，完成年度计划的 98.72%，同比增长 3.89%。产销量未完成计划目标的主要原因是普通焊条和药芯焊丝市场需求萎缩、竞争加剧，导致公司普通焊条、药芯焊丝的销量同比分别减少 10,651.43 吨、1,827.43 吨。完成主营业务收入 210,243 万元，完成年度计划的 119.46%，同比增长 25.49%，主营业务收入大幅度增长的主要原因是原材料价格上涨导致销售价格增长、公司销量增长、产品销售结构优化等综合影响所致。完成营业

利润 7,221.70 万元，同比增长 15.79%，营业利润增长主要原因是公司毛利额增加及资产减值损失减少等综合影响所致。

3. 公司对会计政策、会计估计变更原因及影响的分析说明

√适用 □不适用

重要会计政策变更：

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注(受重要影响的报表项目名称和金额)
<p>本公司自 2017 年 5 月 28 日起执行财政部制定的《企业会计准则第 42 号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》。本次会计政策变更采用未来适用法处理。</p>		
<p>自 2017 年 6 月 12 日起执行经修订的《企业会计准则第 16 号——政府补助》。本次会计政策变更采用未来适用法处理。</p>		<p>增加本期其他收益 3,775,649.08 元，增加营业利润 3,775,649.08 元，减少营业外收支净额 3,775,649.08 元。</p>
<p>本公司编制 2017 年度报表执行《财政部关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》(财会〔2017〕30 号)，将原列报于“营业外收入”和“营业外支出”的非流动资产处置利得和损失和非货币性资产交换利得和损失变更为列报于“资产处置收益”。此项会计政策变更采用追溯调整法。</p>		<p>增加本年资产处置收益-38,837.17 元，减少营业外收支净额 -38,837.17 元。不涉及对上年追述调整。</p>

4. 与上年度财务报告相比，对财务报表合并范围发生变化的，公司应当作出具体说明。

√适用 □不适用

本公司目前下设 15 个控股子公司(其中 3 个孙公司)和 5 个分公司。其中，15 个控股子公司分别为：自贡大西洋焊丝制品有限公司(以下简称“大西洋焊丝”)、上海

大西洋焊接材料有限责任公司(以下简称“上海大西洋”)、深圳市大西洋焊接材料有限公司(以下简称“深圳大西洋”)、云南大西洋焊接材料有限公司(以下简称“云南大西洋”)、自贡大西洋澳利矿产有限责任公司(以下简称“自贡澳利”)、天津合荣钛业有限公司(以下简称“天津合荣”)、四川大西洋申源特种材料科技有限责任公司(以下简称“大西洋申源”)、广西宜州大西洋焊剂制造有限公司(以下简称“广西大西洋”)、江苏大西洋焊接材料有限责任公司(以下简称“江苏大西洋”)、大西洋焊接材料(天津)销售有限公司(以下简称“天津大西洋销售”)、湖北大西洋焊接材料有限公司(以下简称“湖北大西洋”)、越南大西洋焊接材料有限责任公司(英文名称: Viet Nam Atlantic Welding Consumables Co.Ltd, 以下简称“越南大西洋”)、越南大西洋贸易有限公司(英文名称: ATLANTIC TRADING COMPANY LIMITED, 以下简称“越南大西洋贸易”)、大西洋焊接北美有限公司(英文名称: Atlantic Welding North America, LLC, 以下简称“北美公司”)、四川大西洋进出口有限公司(以下简称“大西洋进出口”); 5 个分公司分别为四川大西洋焊接材料股份有限公司成都分公司(以下简称“成都大西洋”)、四川大西洋焊接材料股份有限公司柳州分公司(以下简称“柳州大西洋”)、四川大西洋焊接材料股份有限公司西安分公司(以下简称“西安大西洋”)、四川大西洋焊接材料股份有限公司武汉分公司(以下简称“武汉大西洋”)、四川大西洋焊接材料股份有限公司贵阳分公司(以下简称“贵阳大西洋”)。

四川大西洋焊接材料股份有限公司

法定代表人: 李欣雨

2018 年 3 月 30 日