

证券代码：300164

证券简称：通源石油

公告编号：2018-030

西安通源石油科技股份有限公司 2017 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所由变更为信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 449,262,159 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.20 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	通源石油	股票代码	300164
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	张志坚	王红伟	
办公地址	西安市高新区科技二路 70 号软件园唐乐阁 D301 室	西安市高新区科技二路 70 号软件园唐乐阁 D301 室	
传真	029-87607465	029-87607465	
电话	029-87607465	029-87607465	
电子信箱	investor@tongoiltools.com	investor@tongoiltools.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主要业务情况介绍

1、主要业务

公司是以油田增产为核心的国际油服企业，业务涵盖钻井、定向、完井压裂、测井、射孔、带压作业、连续油管 and 采油、油田化学等整个油气服务产业链，可以在每个环节上提供油藏研究、方案设计、施工组织、现场作业、后期评估等一体化服务。其中，公司是我国复合射孔行业的领军企业、行业国家标准制定的参与者，形成了射孔研发、生产、销售、服务的一体化模式。公司控股的美国TWG射孔集团，位居美国射孔领域前列。公司控股和参股的子公司在中国和海外（北美以外）从事增产一体化技术服务，包括钻井、压裂、连续油管、带压作业、修井、测井/测试等服务。

2、经营模式

（1）作业服务模式

公司通过购置钻井、测井、射孔、完井、压裂等作业所需的设备、仪器、工具、软件、车辆等专业装备，并配备作业队伍，形成流动式的作业服务团队，在油田现场提供一揽子作业服务，包括钻井、测井、射孔、完井、压裂等一系列工作。报告期内，公司还发展油田服务增产一体化总包业务，保证了业务和业绩的预期增长。作业服务模式下，油田客户是本公司的直接用户。

（2）产品销售模式

公司向专业服务公司销售复合射孔器、井下工具等产品。专业服务公司作为作业服务的承包商，向公司采购复合射孔器和井下工具并向油田客户提供相关的作业服务。包括通过技术营销获得订单、对射孔器和工具进行总体设计、向专业生产商定制采购射孔枪器和井下工具的各种零部件等。

3、主要业绩驱动因素

自2014年下半年以来，国际油价持续低位震荡运行导致国内外油公司投资减少和放缓，公司业绩2015年度大幅亏损。2016年度公司大幅降低运营成本，调整业务结构，缩小经营规模，淘汰和撤出不盈利项目和无效产能，关停和转让了短期内竞争力难以提升的子公司业务，推进公司对外投资、并购，完善公司产业布局，成功实现扭亏为盈。2017年随着国际原油价格企稳并缓慢回升，公司完成北美业务的整合，并在新一代增产技术和业务模式下，大力提升公司综合竞争力，公司各业务板块和子公司都展现出良好的发展态势，实现收入、利润大幅增长，形成了新的业绩驱动力。

核心技术优势驱动。公司射孔领域建立的显著优势，一是，TWG在美国压裂射孔领域工艺技术水平处于国际领先地位；二是，公司复合射孔技术及产品在增产领域具有独特的领先优势。这是驱动公司射孔业务主要因素。

增产一体化模式驱动。公司从油藏地质研究入手，有效地将工程和地质结合起来，形成了钻井、压裂、射孔、测井等产业链的协同效应，在国内外具有广阔的推广前景。

市场区域扩大驱动。公司自2014年开始，市场由国内不断扩展到北美及非洲、南美、中亚等市场。北美和海外市场拓展成为公司业绩重要驱动因素。

经营结构持续优化驱动。公司大幅降低运营成本，淘汰和撤出不盈利项目和无效产能，同时，通过投资引入具有竞争力强和盈利能力强的业务，不断优化公司业务结构，对提升公司持续业绩增长发挥重要积极作用。

（二）行业发展情况

1、所属行业的发展阶段

油气田服务行业是指以油气田为主要业务场所，主要为石油天然气勘探与开发提供工程技术支持和解决方案的生产性服务行业，是能源服务业的重要组成部分。

油气田勘探与开发的主要流程包括：地质勘察—物探—钻井—录井—测井—固井—完井—射孔—采油—修井—增采—运输—加工等。

（1）非常规油气开发成为油气开发的主要方向

随着常规、易采和优质油气资源日渐减少，致密油气、煤层气、页岩气等非常规资源正在成为接替传统能源的现实选择。非常规油气用传统技术无法获得自然工业产量，需用新技术改变储集层渗透率或流体黏度等才能经济开采。致密油、页岩天然气、页岩油等非常规油气开发成为中国和美国主要方向，并已进入开采难度大、服务技术要求高的阶段，都需要利用水平钻井和多段压裂等技术才能实现经济开采。

随着水平井钻井、水平井分段压裂等技术的发展，非常规油气资源逐渐成为美国和中国石油产出的重要组成部分。非常规油气田的开发对油服行业的主要影响主要包括两方面，一方面非常规能源的开发与利用带动相关油田服务市场的规模也随之不断增长；另一方面由于油层开采难度的增加，开采所需的技术需求提高，油气田服务公司与油气生产企业，二者相互依存关系更为紧密。随着非常规油气产量的提升，中国和美国相关油服企业的相关需求也会随之上升。

油田技术服务公司为了赢得市场，愈发重视服务技术水平的提升，国内外油田服务公司想要获得长远发展，增强盈利能力，必须在油田服务高端核心领域取得技术突破。

（2）油服产业链延伸并形成一体化服务能力成为油服发展的主要途径

油气田服务业务范围较广，仅仅依靠单一产品或服务的内生增长，难以实现油气田服务

业务的产业链覆盖，油服企业可以通过并购优势技术企业增加市场份额，建立优秀的销售和管理团队。经过整合后，各项业务的协同效应和互补效应有利于提升公司运营的一体化能力，为公司整体业务的发展创造良好的条件。

根据国际油气巨头的发展路径，并购具有技术优势、人才优势、市场优势的行业内优秀企业，是企业实现迅速发展壮大的成功经验和必然选择。如哈里伯顿在设立之初仅从事固井业务，其后历经无数次并购、收购、整合，目前已形成包括测井、钻井、固井、综合钻井、综合地震、油藏管理和综合项目管理等全产业链的能源技术服务能力的油气田服务公司。

2014年下半年以来，国际油价经过断崖式下跌，从100余美元/桶的高点到2016年降到30余美元/桶。2017年原油市场逐步企稳，相比2014年以前但仍处于60美元左右的低价区间。在目前的行业环境下，具备一体化服务能力的综合性油服公司将逐渐凸显优势：一方面，通过利用自身优势，整合有利资源，可以为油田提供更加专业的个性化增产解决方案；另一方面，油服公司通过提供一体化技术服务和集成化作业发挥各项业务之间的协同效应与互补效应，降低油田整体开发成本，保证在低油价环境下拥有更加合理的利润空间。

(3) 拓展海外成为油服务行业发展趋势

国际原油下跌后加速国际油服行业间的横向兼并和收购，并且面对国内竞争态势，努力发展海外业务、走向全球市场成为很多油服企业的选择。相比于国内市场，国外油服市场容量更大，弹性也更足，特别是美国，是全球最重要的油服市场。我国企业进行海外收购，一方面有利于公司甄别具有强大核心竞争力和抗风险能力的优质标的企业，另一方面利于公司在收购中争取和获得较低的价格和有利的交易条件。

近年来，我国油企积极寻找和参与海外项目，除了三大油企集团外，民企对外投资权益也快速增长，民企的海外投资主要动因包括：1) 通过并购获得先进技术与经验，拉长产业链条，占领更多海外市场资源；2) 通过并购谋划企业转型。同时，伴随着“一带一路”战略推动中国油气向中亚等油气资源丰富地区发展，能源丝绸之路是“丝绸之路经济带”建设的先导工程，油气合作是能源丝绸之路建设的重点，未来我国将参与更多的中亚地区油田区块的开发，必将促进我国油服相关行业在中亚地区的开拓与发展。

2、行业周期性、区域性或季节性特征

(1) 周期性

国际上石油服务行业的发展与油价走势密切相关，各大石油公司的勘探与开发资本投入与国际油价有着正相关的关系，油服企业的收入主要来自于石油公司的资本支出，因此油服行业周期也和油价具有一定的相关性和周期性。

自2000年至2013年，国际石油公司在油服方面的资本性支出呈现逐年上升态势，能够一定程度上平抑国际油价波动对于油服行业的影响，即油价波动幅度远远高于石油公司资本支出波动幅度；2014年下半年以来国际原油价格持续下跌并低位震荡运行，导致油服行业进入不景气周期；2016年下半年受油价回暖趋势的影响，油服行业也出现继续上升的趋势。因此从大行业走势上来看，依然遵循国际油价的周期性波动规律。但值得注意的是对于单一技术或领域的油服设备及服务提供企业，周期性的油价波动对其影响大于油服行业整体波动幅度。

（2）区域性

从全球范围看，油气田服务的市场区域性特征均较为明显，重点集中于油气勘探和开采的聚集区。全球范围内主要集中于美国、俄罗斯、中国、中东、拉美等重点油气产出国和地区。

在美国，油气田服务的市场需求旺盛且其分布往往与油气资源的分布相一致。近年来随着Barnett Shale、Eagle Ford 和Permian Basin 等区域成为全美油气开发最活跃的地区，这些区域所在的德克萨斯州、新墨西哥州、科罗拉多州、犹他州、路易斯安那州、宾夕法尼亚州和奥克拉荷马州等区域也是成为油气田服务尤其是水平井泵送分段射孔及压裂服务业务需求最旺盛的地区。

在中国，由于我国石油产量主要来自东北和西北地区，天然气产量主要来自中西部地区的四川、塔里木和鄂尔多斯等三大盆地，因此，我国的油气田服务市场也主要分布在这些区域。

自2014年下半年国际原油价格下跌后，中东国家开始限产，推动了美国页岩油产量大增。特别是报告期内，随着国际原油价格企稳回升，国际原油库存下降，中东和俄罗斯继续限产，美国页岩油成为全球油气增长主要热点区域。同时，油价下跌与回升对中东国家油服公司影响较小，对美国油服公司影响较大，美国油服公司利润增长弹性也较大。

（3）季节性

油气田服务行业本身不存在明显的季节性特征，但由于涉及服务内容众多，各项工作在具体的作业过程中会因时、因地产生一定的季节性特征。如我国石油天然气资源分布广，而且油气田通常建立在环境比较恶劣的地区，因此石油天然气勘探开发业务受到季节、气候的影响较大，业务的季节性较为明显。大致规律是第一季度受天气寒冷的影响，勘探开发业务量较少，第二季度略有上升，大量业务集中在第三和第四季度。在美国科罗拉多州、犹他州等在洛基山区域和我国东北部类似，也存在着冬季天气寒冷，作业相对困难，业务量减少；但德克萨斯州位于美国南部，受天气寒冷影响业务的情况较少，受到工序的影响较大。

除天气等原因对油气服务行业造成的差异外，节假日也是对油气田服务行业季节性变化产生影响的重要因素。我国油气田服务行业会因每年上半年春节期间停工导致业务下降，而美国主要节日集中在每年第四季度，从而对作业量产生影响。

3、公司所处的行业地位

通源石油是我国复合射孔技术研发和产品推广的领先企业和爆燃压裂技术的倡导者，在国内复合射孔行业处于领军地位。

公司围绕射孔业务，在完成收购美国安德森射孔服务公司后，对安德森射孔服务公司和 Cutters 进一步整合成立 TWG 射孔集团，在射孔这个油田服务的细分领域上跃居全球前列，是北美射孔龙头企业。并将 TWG 公司作为全球化平台，逐渐实现目前以北美市场为主，向南美、非洲、中亚、中东等区域的发展和拓展，将先进的油气服务技术在其他国家推广，实现公司射孔业务全球化的战略布局。

公司是国内油服行业为数不多的同时布局中国、北美和海外其他地区的全产业链发展的企业。公司通过自身研发及对外并购，逐步拓展和完善公司油气服务产业链，已成为目前公司已发展为以射孔、爆燃压裂等为依托的增产技术服务，钻井、定向、泥浆等为依托的钻井一体化服务，压裂工具、压裂液、压裂解决方案、快钻桥塞等为依托的增产压裂完井一体化服务企业，最终发展成为国际化的综合性油服企业集团是公司的战略方向和目标。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2017 年	2016 年	本年比上年增减	2015 年
营业收入	816,600,130.36	399,863,958.63	104.22%	635,590,121.68
归属于上市公司股东的净利润	44,123,318.71	21,974,364.47	100.79%	-46,438,132.14
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	31,391,464.46	13,763,689.65	128.07%	-48,333,803.59
经营活动产生的现金流量净额	13,134,159.39	-15,405,247.28	185.26%	197,633,293.17
基本每股收益（元/股）	0.10	0.05	100.00%	-0.11
稀释每股收益（元/股）	0.10	0.05	100.00%	-0.11
加权平均净资产收益率	2.85%	1.59%	1.26%	-3.19%
	2017 年末	2016 年末	本年末比上年末增减	2015 年末
资产总额	2,720,124,922.44	2,100,103,172.07	29.52%	2,024,497,505.75
归属于上市公司股东的净资产	1,603,884,751.24	1,493,170,949.16	7.41%	1,305,656,987.61

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	115,437,119.64	189,251,167.48	180,736,445.03	331,175,398.21
归属于上市公司股东的净利润	-13,725,393.35	17,803,856.61	6,828,996.95	33,215,858.50
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-14,765,287.15	10,263,112.33	5,206,560.93	30,687,078.35
经营活动产生的现金流量净额	-43,463,703.19	-40,072,061.90	745,937.18	95,923,987.30

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

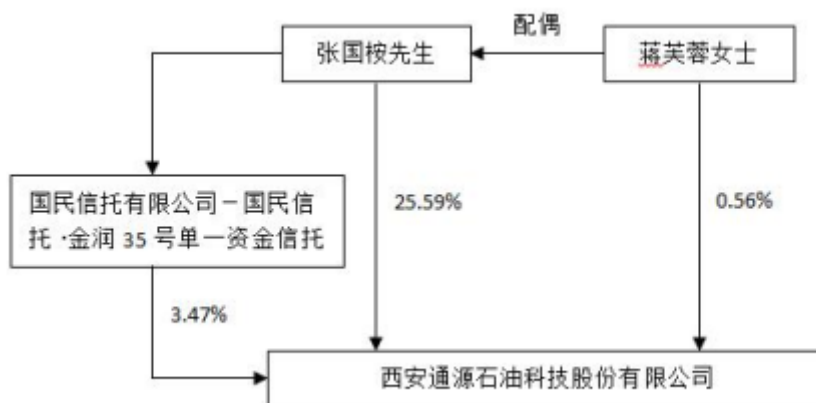
报告期末普通股股东总数	21,726	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	18,664	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
张国桢	境内自然人	25.59%	114,965,217	86,223,913	质押	86,680,000	
张春龙	境内自然人	3.67%	16,469,555	16,469,555			
国民信托有限公司—国民信托·金润 35 号单一资金信托	其他	3.47%	15,604,367				
交通银行—融通行业景气证券投资基金	其他	2.55%	11,462,101				
王大力	境内自然人	2.53%	11,384,286	11,384,286	质押	4,000,000	
中国建设银行股份有限公司—融通领先成长混合型证券投资基金(LOF)	其他	2.41%	10,812,159				
张晓龙	境内自然人	1.99%	8,941,994		质押	5,900,000	
黄建庆	境内自然人	1.92%	8,643,177				
任延忠	境内自然人	1.55%	6,961,178	5,270,883	质押	3,644,796	
张志坚	境内自然人	1.46%	6,539,958	4,954,968	质押	2,102,696	
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中，张国桢与张晓龙为兄弟关系；张国桢通过国民信托有限公司—国民信托·金润 35 号单一资金信托增持了公司股票，张国桢与国民信托有限公司—国民信托·金润 35 号单一资金信托构成一致行动关系。除上述关联关系外，公司未知其他上述股东之间是否存在关联关系或一致行动人的情形。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

2017年，在行业依旧疲软、价格依然偏低、国内宏观经济压力仍然较大的情况下，公司全体员工在公司董事会的带领下转变观念、凝聚共识、坚决打赢生存与发展的攻坚战，在资本经营和业务经营两线作战，初步完成通源中国、通源北美、通源海外战略结构。报告期内，公司实现营业收入81,660.01万元，同比增长104.22%；实现归属于母公司股东的净利润4,412.33万元，同比增长100.79%。营业收入增长主要系公司美国业务的营业收入大幅增长和国内增产一体化增业务以及射孔爆燃业务营业收入大幅增长。

报告期内，公司管理层紧紧围绕年初制定的年度经营计划，贯彻执行董事会的战略部署，主要开展了以下工作：

(一)报告期内，整体战略布局稳步推进，呈现快速发展的格局，实现营业收入81,660.01万元，同比增长104.22%。

1、公司完成了北美业务整合，成立TWG射孔集团，初步完成射孔业务全球化战略。北美实现营业收入41,684.79万元，同比增长200.55%。

报告期内，公司将控股的美国安德森射孔服务公司与美国Cutters公司换股合并，完成了对美国Cutters公司的收购，将北美业务进行整合，成立TWG射孔集团，在射孔这个油田服务的细分领域上跃居全球前列。

TWG在页岩油气开采方面拥有世界领先的泵送射孔、电缆射孔和电缆测井技术，作业范围涵盖美国中部主要油气产区Permian Basin、Eagle Ford、Barnet、Woodford等页岩油主要热点区域，客户群体高达200多个，其中包括世界顶尖油公司EOG、Anadarko、Apache、Devon等，同时拥有优质的设备、素质过硬的团队和强大的产品线，使得TWG在北美油气勘探和生产作业市场占有率稳步提升。

报告期内，随着国际原油价格企稳并缓慢回升，TWG工作量持续增加，价格平均提升17%。

2、以增产一体化为核心的钻完井业务成为国内业务增长的新的增长点，实现营业收入29,680.37万元，营业收入同比增长65.91%。

公司增产一体化业务模式取得全面实质性进展，成为公司国内业务增长的重要支撑。公司抓住油田开发难点和增产热点，将地质和工程有效结合，首次实现了压裂方案设计、压裂装备服务、泵送桥塞服务、连续油管钻磨桥塞、井下微地震监测、压后返排管理等多环节和多种工艺技术整合能力。压裂增产一体化业务已进入国内东北油田、内蒙油田区块、四川煤层气、南方页岩气领域等，成为公司报告期内乃至未来业务快速增长的重要支撑。同时，报告期内公司的钻井业务工作量大幅上升，也是营业收入增长的重要因素。

3、公司射孔新技术研发和推广取得新进展，国内射孔爆燃业务应用效果显著，实现营业收入9,720.85万元，营业收入同比增长29.70%。

针对大量在产井增产问题，新一代射孔技术Gusgun和Fracgun在东北和西部油田应用效果凸显；新一代爆燃压裂增产技术、定面射孔和桥塞射孔等新技术成功开发了中部、西部等市场；泵送射孔工作量翻两番，射孔及爆燃压裂作业中标工作量较往年实现成倍翻番。

(二) 报告期内，公司各参股子公司呈现全面增长态势，均取得良好的成绩。

1、公司参股子公司一龙恒业承担了通源海外发展的战略任务。2017年，以非洲、中亚和南美等三个市场为根据地，继续扩大战果。阿尔及利亚修井项目稳步实施的基础上，新中标了钢丝作业和连续油管作业两个项目；哈萨克斯坦连续油管拖动压裂项目圆满完成的基础上，新增一套连续油管作业项目；墨西哥油田化学业务合同续签至2018年8月，秘鲁中标的完井压

裂项目整体进展顺利。

国内业务方面，一龙恒业中标Shell中国作业区两年工作量，并成功开拓EOG和Total中国作业区市场，以及南川和鄂尔多斯新市场。

2、报告期内，公司参股设立宝鸡通源。宝鸡通源是按照国际标准建设的射孔枪生产基地，形成了20万根生产基地并建成投产，同时实现了射孔枪向美国的批量出口。

3、胜源宏拥有的3部钻机2017年全部投入作业，分别形成了长庆、内蒙稳固的市场。压裂酸化业务在固有的吉林市场基础上，又进入了辽河、内蒙和山西市场。

4、延安通源超短半径侧钻技术研发获得突破，并获得井下试验成功。

（三）公司市场与业务结构得到优化。

公司整体业务结构得到显著优化。报告期内营业收入国内占比48.95%，国际占比51.05%，突破了过去单一依靠国内业务发展困局。同时，公司国内业务也改变了过去单一依靠“三桶油”局面。目前公司的核心客户不仅包括中石油、中石化的下属重要油公司，近一年来凭借优秀的技术和良好的成本控制进入SHELL、EOG、APACHE、DEVON、TOTAL、HENRY RESOURCES等国际油公司，同时，也进入了国内油气合作区块市场。公司通过业务结构的优化不仅降低了业务风险，更重要的为提升公司经营质量和优化资产配置创造了坚持的业务基础。

（四）设立并购基金，继续完善公司产业链。

报告期内，公司与万融时代、西创投资以及张春龙共同设立万融基金，总规模10亿元人民币，首期规模1.5亿元人民币。设立万融基金有助于公司合理利用资本运作，在石油产业油田区块，油服公司、油气装备公司、油气产业上下游相关企业和能源行业寻找合适的投资机会，同时有助于借助专业投资机构的资源与能力为公司增加投资收益。

2017年12月，基金出资3,000万元投资信维源。信维源是一家集研发、中试、生产、销售驱油用表面活性剂于一体的油田化学品生产企业，是黑龙江省省级重点化工企业和高新技术企业，研发实力雄厚，拥有多项国家技术专利。信维源的产品技术主要应用于油气田的三次采油，可以有效提高采收率，是油气田后期开发主力服务技术，有着广阔的应用前景，也使得公司油服一体化的产业链得到了延伸。

（五）完成第一期限限制性股票激励计划授予工作。

报告期内，公司实施完成第一期限限制性股票激励计划授予工作，非公开发行股份883万股

已于2017年6月14日上市。成功实施本次限制性股票激励计划将进一步完善公司长效激励机制，有助于保持核心团队的稳定性和积极性，彰显公司高管层和员工对公司以及行业的信心；加强作风建设和绩效考核，完善人才队伍培养机制和职业晋升通道，突出专业技能的重要性，为人才成长提供更加公平合理的竞争环境。

（六）加强内部控制与管理。

报告期内，公司进一步完善管理体制、经营体制和治理结构，优化管理流程，提升公司治理水平；结合公司实际情况，健全内部控制体系，提高抗风险能力；同时，进一步削减了不合理费用，收入费用比不断下降，资产周转率不断改善。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
射孔销售及服务项目	493,927,699.76	223,550,264.53	45.26%	140.38%	97.22%	-9.91%
压裂完井项目	156,351,864.62	69,570,811.01	44.50%	36.25%	24.26%	-4.29%
钻井服务项目	140,451,809.22	11,340,617.14	8.07%	118.97%	4.22%	-8.89%
油田其他服务	567,072.59	492,541.92	86.86%	-86.87%	-69.20%	49.82%
其他业务收支	25,301,684.17	8,640,934.99	34.15%	126.41%	934.41%	26.68%
合计	816,600,130.36	313,595,169.59	38.40%	104.22%	71.69%	-7.28%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

按业务年度口径汇总的主营业务数据

适用 不适用

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

重要会计政策变更：

会计政策变更的内容和原因	审批程序	备注
2017年5月10日，财政部发出关于印发修订《企业会计准则第16号—政府补助》的通知[财会（2017）15号]，本集团在编制2017年度财务报表时，执行了相关会计准则，并按照有关的衔接规定进行了处理。	相关会计政策变更已经本公司第六届董事会第二十七次会议批准	注1
2017年4月28日，财政部发出关于印发《企业会计准则第42号—持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》的通知[财会（2017）13号]，本集团在编制2017年度财务报表时，执行了相关会计准则，并按照有关的衔接规定进行了处理。	相关会计政策变更已经本公司第六届董事会第二十七次会议批准	注2

注1：根据修订的《企业会计准则第16号—政府补助》规定，与企业日常活动相关的政府补助，应当按照经济业务实质，计入其他收益或冲减相关成本费用，与企业日常活动无关的政府补助，应当计入营业外收支。同时企业应当在利润表中的营业利润项目之上单独列报“其他收益项目”，计入其他收益的政府补助在该项目当中反映。据此，本集团对2017年1月1日存在的政府补助采用未来适用法处理，对2017年1月1日之后收到的与企业日常活动相关的政府补助，根据经济业务实质，直接计入或通过递延收益分配计入利润表项目“其他收益”列报。

注2：根据修订的《企业会计准则第42号—持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》规定，本集团编制2017年度报表执行《财政部关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2017〕30号），将原列报于“营业外收入”和“营业外支出”的非流动资产处置利得和损失和非货币性资产交换利得和损失变更为列报于“资产处置收益”。此项会计政策变更采用追溯调整法，调增上年度“资产处置收益”6,714,163.76元，调减上年度“营业外收入-非流动资产处置利得”6,769,852.27元，调减上年度“营业外支出-非流动资产处置利得”55,688.51元，对资产总额和净利润无影响。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

本集团合并财务报表范围包括二级子公司西安通源正合石油工程有限公司（以下简称通源正合公司）、大庆市永晨石油科技有限公司（以下简称大庆永晨公司）、北京大德广源石油技术服务有限公司（以下简称大德广源公司）、西安华程石油技术服务有限公司（以下简称华程石油公司）和 Tong

Petrotech Inc.（以下简称 TPI）；三级及以下子公司包括 Wellchase Energy, Inc.（以下简称 WEI）、Tong Well Services, LLC（以下简称 TWS）、The Wireline Group, LLC（以下简称 TWG）、API Holdings, LLC（以下简称 APIH）、Anderson Perforating Services, LLC（以下简称 APS）、Cutters Group Management INC（以下简称 CGM）、Cutters Wireline Service, INC.（以下简称 CUTTERS）、Capitan Corporation（以下简称 CC）。与上年相比，本年合并范围增加 TWG、CGM、CUTTERS、CC。