

常州神力电机股份有限公司
关于上海证券交易所对公司 2017 年年度报告
事后审核问询函回复的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

公司于 2018 年 4 月 25 日披露了《常州神力电机股份有限公司 2017 年年度报告》（以下简称“年度报告”），并于 2018 年 4 月 27 日收到上海证券交易所《关于对常州神力电机股份有限公司 2017 年年度报告的事后审核问询函》（上证公函【2018】0402 号）（以下简称“问询函”），公司对问询函所涉及问题进行说明和回复，具体内容如下（如无特别说明，本公告中出现的简称均与《年度报告》中的释义相同）：

一、行业及产品相关问题

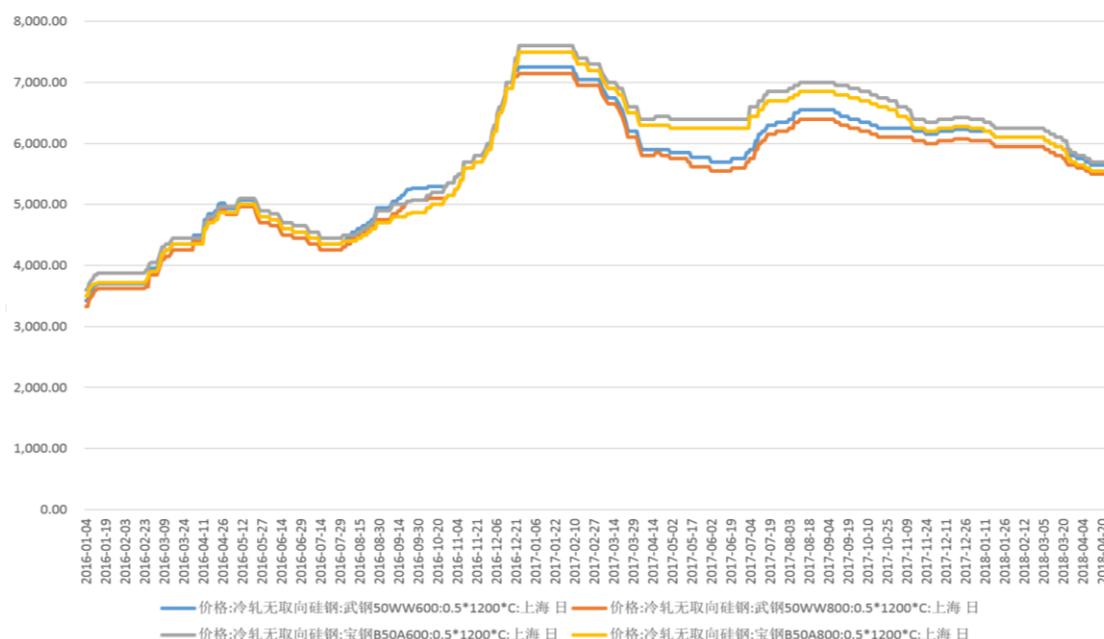
问题 1、年报披露，公司 2017 年营业收入 7.18 亿元，同比上升 29.30%；归属于上市公司股东的净利润 3076.34 万元，同比下降 32.16%；归属于上市公司股东扣除非经常性损益的净利润 2842.34 万元，同比下降 33.16%。公司 2016 年底上市后，2017 年即出现净利润大幅下滑的情况；此外，公司向前五名供应商采购金额共计 4.99 亿元，占年度采购总额的 78.12%。请补充披露：

（1）上市前后主要原材料的价格变动趋势，分析其对公司业绩的影响，并充分提示风险；

回复：

报告期内公司收入和利润主要来源于硅/矽钢冲压业务，其主要原材料为硅钢，硅钢市场价格波动对产品成本的影响较大。虽然公司成品销售采用成本加成的定价模式，但 2016 年以来硅钢价格出现较大幅度上涨，一方面导致存货和应收账款等对流动资金的占用增加，公司资金周转的压力相应增加；另一方面增加了上涨的原材料成本向下游转移压力，从而影响到公司经营业绩。

2016 年以来国内硅钢价格的变动曲线图如下（数据来源：wind 资讯）：



2017 年公司虽然实现了硅/矽钢冲压业务销量和营业收入的双重增长，但受硅钢价格整体上涨影响，材料成本增幅较高，导致硅/矽钢冲压业务毛利额较 2016 年下降，进而导致公司净利润下滑，具体如下：

硅/矽钢冲压业务				
项目	2017 年度	2016 年度	增长额	增长率
销量（吨）	83,210.12	78,715.59	4,494.53	5.71%
营业收入（万元）	68,082.40	54,245.54	13,836.85	25.51%
营业成本（万元）	59,943.15	44,577.51	15,365.64	34.47%
其中：材料成本（万元）	53,681.38	38,377.62	15,303.76	39.88%
其中：工费（万元）	6,261.77	6,199.89	61.88	1.00%
毛利额（万元）	8,139.25	9,668.03	-1,528.79	-15.81%

如国内硅钢价格未来继续大幅增长或维持高位运行，而上游原材料成本无法及时向下客户游转，则可能进一步对公司生产成本及营运资金产生不利影响，从而影响公司盈利能力。

(2) 与前五大供应商的合作方式、期限、是否存在对单一供应商的重大依赖；

回复：

公司的主要原材料为硅钢，其品质与电机定转子冲片和铁芯的质量密切相关。为确保主要原材料的供应品质和发挥集中采购成本优势，公司主要向宝武

等国内大型钢铁企业采购，并与其建立了长期稳定的合作关系。2017 年前五大供应商中，除上海保昂实业有限公司于 2015 年开始合作以外，公司与其他供应商的合作期限均在 10 年以上。

2017 年，公司向前五大供应商采购原材料占同期采购总额的比例为 78.12%，其中向宝武采购原材料额比例达到 67.31%，因此公司对宝武存在一定程度的采购依赖。但由于公司与宝武合作时间超过 15 年且双方已建立战略合作关系，同时硅钢属于标准化工业产品，市场上具有一定可替代性，因此上述采购集中的特点不会对公司持续经营产生重大不利影响。

(3) 公司日常经营活动是否发生变化、面临的主要困难和风险、为应对原材料价格变动已采取、拟采取的措施及可行性。

回复：

公司生产经营正常，供应商和客户亦保持稳定。公司主营业务定转子冲片及铁芯，2017 年度销售量为 44,583.89 吨，较 2016 年度上涨 12.64%；2016 年度销售量为 39,581.15 吨，较 2015 年度上涨 5.28%。公司主营业务销量稳步增长，因此公司经营活动未发生重大变化。

2016 年以来，国内硅钢价格大幅上涨给公司经营业绩带来一定不利影响。为了减少原材料价格波动冲击和降低公司经营风险，公司与宝武等国内大型钢铁企业建立了长期稳定的合作关系，签订集团式采购协议，最大限度享受到采购价格优惠以降低材料采购成本；公司的产品销售定价采用硅钢成本加成的定价模式，公司根据产品品种和规格的差异以及制造过程中工艺流程的复杂程度，设定不同的增值额。由于部分下游客户对产品定价参照的硅钢市场成本调整存在一定滞后性，因此当硅钢价格发生大的波动时，公司积极与客户协商对产品价格进行及时调整，从而尽最大可能减少原材料价格波动的不利影响。

问题 2、年报披露，公司定转子冲片及铁芯业务毛利率较去年同期下降 6.45%，角料销售业务毛利率为 2.39%，且外销业务 17.44%的毛利率远高于内销业务的 11.07%。请补充披露：

(1) 结合行业发展趋势、产业链地位、主要原材料价格变动、产品售价以及市场竞争情况等量化分析公司定转子冲片及铁芯业务毛利率下滑的原因，

并进行同行业比较分析；

回复：

硅/矽钢冲压行业作为电机配套核心零部件生产制造行业，与电机制造行业的发展状况直接相关。随着我国国民经济的快速发展，我国电机制造业的销售产值持续快速增长。随着国外电机生产企业将制造基地向发展中国家转移，我国电机制造行业产量逐年增长，出口额逐年上升，出口产品档次有所提高，部分技术含量较高的产品已打入国际市场。在世界产品中国制造及世界制造企业走向中国的背景下，国内硅钢冲压行业得到快速发展，成为世界制造业供应链中重要一环，产业市场化程度很高。

公司作为国内电机零部件专业生产企业，通过在客户群体中良好的口碑持续赢得越来越多国际电机制造行业一流客户的青睐，在国内外市场上均获得广泛认可，公司冲片及铁芯加工业务目前在规模供应、技术研发、产品质量、市场占有率等方面都处于行业领先水平。

硅/矽钢冲压行业一般采取“成本+加工费”的方式进行产品定价，成本主要以原材料硅/矽钢片价格为计量基础。因此，硅/矽钢片价格的变动将直接影响到硅/矽钢冲压行业的原材料成本。2016年以来，国内硅钢市场价格出现较大幅度增长，由此导致公司定转子冲片及铁芯业务的生产成本上升较快及毛利率同比下滑6.45%。具体如下：

单位：元/吨

成本构成	2017年度	2016年度	增幅
单位价格	13,712.77	12,248.75	11.95%
单位成本	11,924.43	9,861.81	20.92%
其中：直接材料	10,519.93	8,295.44	26.82%
直接人工	920.62	986.33	-6.66%
制造费用	483.88	580.04	-16.58%
单位毛利	1,788.34	2,386.94	-25.08%

通达动力主要从事电动机、发电机定转子冲片和铁心的研发、生产、销售业务，和公司经营业务相似度高。2017年，公司与通达动力定转子冲片及铁芯业务毛利率差异不大，具体如下：

2017年	营业收入 (万元)	营业成本 (万元)	毛利率	营业收入比 上年同期增 减	营业成本 比上年同 期增减	毛利率比上 年同期增减
通达动力	54,878.11	47,098.59	14.18%	42.79%	42.11%	-1.79%

神力股份	61,136.84	53,163.73	13.04%	26.10%	36.20%	-6.45%
------	-----------	-----------	--------	--------	--------	--------

(2) 分析角料销售业务毛利率持续偏低的原因；

回复：

鉴于公司角料单位价值较低但总量较大，故单独进行收发存管理和存货会计成本核算。由于公司对生产过程中产生的角料参照市场价格入账，而 2017 年角料市场价格波动不大且公司角料处理流转较快，一般当月产出的边角料会在下月销售，因此售价与成本接近，导致业务毛利率较低。报告期内，公司对角料销售会计处理方式未发生改变。

从毛利贡献来看，公司角料业务一直毛利额相对不大，对公司总毛利也影响较小。2016 年、2017 年，公司角料销售业务毛利分别是 220.27 万元、166.13 万元，对应的毛利率分别是 3.82%、2.39%。

(3) 结合产品构成、产品技术含量、定价和支付政策等，分析外销业务毛利率远高于内销业务毛利率水平的原因。

回复：

公司外销业务毛利率高于内销业务毛利率的主要原因是：1、公司定转子冲片及铁芯的主要客户为电机行业国内知名客户及国外知名客户在境内的合资企业，总体来看外销业务占比相对较小，2017 年度公司外销业务占比整体营业收入为 13.87%。公司内销业务还包括角料销售业务，而该业务毛利率相对较低，从而一定程度上拉低了公司内销业务毛利率；2、公司外销客户主要为公司与国外知名客户在境内的合资企业长期合作后，业务逐步延伸至其海外业务，因此其产品定价与支付政策与其国内合资企业差异不大，信用帐期均为 30~110 天。二者差异主要系外销业务支付方式均为银行现汇支付，内销业务支付方式为银行现汇与银行承兑汇票相结合。3、由于外销业务交付的产品在尺寸精度要求上更为严格，增加了加工难度，同时外销产品运输包装防护与内销产品运输包装相比更为严谨，因此产品定价上外销产品要高于内销产品 3%~10%，从而也导致外销毛利率高于内销业务。

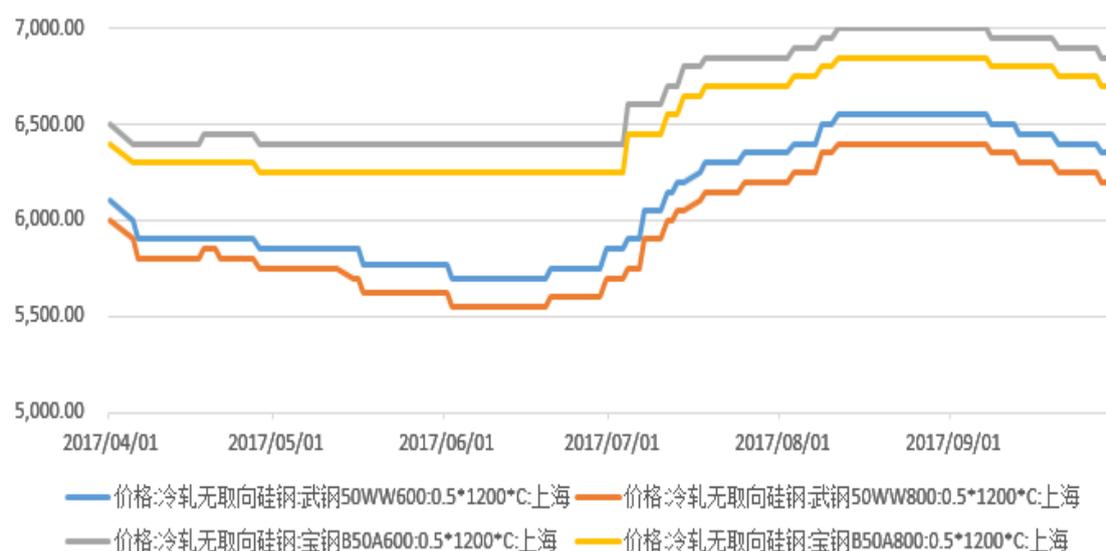
二、经营及财务相关问题

问题 3、年报披露，公司 2017 年四个季度的营业收入分别为 1.45 亿元、1.77 亿元、1.95 亿元和 2.01 亿元；归属于上市公司股东的净利润分别为 1089 万元、1068 万元、412 万元和 506 万元；经营活动产生的现金流量净额分别为 -3536 万元、-723 万元、-2724 万元、1501 万元。请结合主营业务具体情况和行业特性，补充披露：

(1) 在第二、三季度营业收入相对稳定的情况下，净利润波动较大的原因及合理性；

回复：

2017 二三季度国内硅钢价格的变动曲线图如下（数据来源：wind 资讯）：



由于 2017 年第二、三季度稍有回落的硅钢价格骤然上扬，由此导致第三季度产品生产成本环比出现明显上涨，但部分下游客户对产品定价参照的硅钢市场成本调整存在一定滞后性，由此导致综合毛利率下滑较快，由 2017 年第二季度的 13.0%下降至 9.5%，受此影响净利润也出现较大下滑。

(2) 各季度营业收入、归属于上市公司股东的净利润、归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润和经营活动产生的现金流量净额变化趋势不一致的原因；

回复：

公司 2017 年各季度营业收入与净利润的变化趋势差异主要受到硅钢价格的影响：2017 年度公司经营业务情况相对稳定，但由于第二、三季度稍有回落的

硅钢价格骤然上扬，由此导致第三季度产品生产成本环比出现明显上涨，但部分下游客户对产品定价参照的硅钢市场成本调整存在一定滞后性，由此导致综合毛利率下滑较快，第三季度净利润亦回落至当年低位，第四季度随着硅钢原材料上涨成本的逐步消化而公司净利润也出现相应回升。

2017 年分季度经营活动产生的现金流净额明细见下表：

单位：万元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
销售商品、提供劳务收到的现金	8,636.04	12,888.16	12,184.96	15,484.92
收到的税费返还	-	85.28	156.05	78.75
收到其他与经营活动有关的现金	4.10	67.51	358.35	-279.40
经营活动现金流入小计	8,640.14	13,040.95	12,699.36	15,284.27
购买商品、接受劳务支付的现金	9,178.90	11,640.29	13,416.15	11,822.08
支付给职工以及为职工支付的现金	2,294.31	1,324.42	1,396.01	1,111.98
支付的各项税费	583.00	473.04	414.96	359.60
支付其他与经营活动有关的现金	119.91	325.93	196.31	489.78
经营活动现金流出小计	12,176.11	13,763.68	15,423.43	13,783.44
经营活动产生的现金流量净额	-3,535.97	-722.73	-2,724.07	1,500.83

公司 2017 年各季度经营业绩指标与经营活动现金流的变化趋势差异主要受到库存材料备货规模和采购付款政策变化的影响：第一季度公司存货备货大幅增加导致经营资金占用较多，同时公司支付了员工 2016 年度绩效工资 1000 多万元，由此造成该季度经营活动现金流净额为负且金额较高；第三季度因国内硅钢市场价格的骤然上扬，公司当期采购预付账款及存货资金占用均有所增加，导致该季度经营活动现金流净额环比大幅减少；第四季度由于宝武集团对我司采购硅钢的付款优惠政策由仅银行现汇支付享受扩大至银行承兑汇票支付与银行现汇支付享受同等优惠，公司在第四季度末开具 2,500 万元银行承兑汇票支付材料款导致当季度现金流出减少，经营活动现金流净额环比由负转正。

(3) 前三季度经营活动产生的现金流量净额为负，第四季度大幅增长的原因。

回复：

如上所述，由于宝武集团对供应商采购硅钢的付款政策变化，公司在第四季度末开具 2,500 万元银行承兑汇票支付宝武材料款导致当季度现金流出减少所致。

问题 4、公司 2016 年、2017 年连续两年经营活动产生的现金流量净额为负，与 2015 年现金情况形成较大反差，请结合主营业务开展情况，说明产生上述变化的原因，以及对后续现金流情况的影响。

回复：

公司近三年经营活动现金流量情况如下：

单位：元 币种：人民币

现金流量表项目	2017 年度	2016 年度	2015 年度
销售商品、提供劳务收到的现金	491,940,785.14	401,240,116.32	538,954,741.08
收到的税费返还	3,200,844.38	-	3,713,060.59
收到其他与经营活动有关的现金	1,505,601.23	5,096,958.39	2,642,030.70
经营活动现金流入小计	496,647,230.75	406,337,074.71	545,309,832.37
购买商品、接受劳务支付的现金	460,574,230.05	368,525,820.71	382,931,889.82
支付给职工以及为职工支付的现金	61,267,122.32	60,423,382.18	51,246,389.44
支付的各项税费	18,305,950.30	24,068,295.76	24,155,101.60
支付其他与经营活动有关的现金	11,319,262.70	10,621,741.56	9,071,174.71
经营活动现金流出小计	551,466,565.37	463,639,240.21	467,404,555.57
经营活动产生的现金流量净额	-54,819,334.62	-57,302,165.50	77,905,276.80

公司生产经营情况一直较为稳定，销售业务规模也较为稳定，但国内硅钢原材料价格的大幅波动，特别是 2016 年以来硅钢价格的持续长期上涨，导致公司经营占用资金需求增加，从而影响了公司经营活动现金流情况。

针对硅钢价格的大幅波动，公司一直积极应对，一方面通过与国内大型钢铁企业建立战略合作关系以降低采购成本并改善付款条件，另一方面积极与客户协商对产品价格进行及时调整，及时向下游转移原材料上涨压力。

公司目前融资渠道正常，资产负债率处于较低水平，因此公司不存在营运资金和短期偿债压力。从 2018 年硅钢市场趋势来看，国内硅钢价格已呈现出企稳和回落态势，因而公司后续的现金流情况预计将会得到相应改善。

问题 5、年报披露，应收账款期末余额为 1.75 亿元，较期初上升

30.35%。其中，期末余额前5名的应收账款共计1.14亿元，较2016年期末余额前5名的应收账款合计数7811万元增加45.90%。请补充披露：相较以前年度，报告期销售政策是否发生重大变化、前5名应收账款欠款方的变化情况及其与公司的关联关系、各自账龄、相应款项回收进展及可能存在的风险。

回复：

公司主要客户多为柴油发电机、电梯曳引机、风力发电机和中高压电机等领域的国际领先企业，其对电机零部件供应商均有较为严格的供应商认证制度，一旦成为合格供应商，则双方合作关系较为稳定。因此多年以来，公司主要客户基本保持稳定，销售政策、信用政策也基本保持稳定。

公司2017年末应收账款出现较大增长主要是受到整体收入增长的影响，其中对前五名应收账款增幅较快主要是由于2016年末公司对维斯塔斯集团成功新开发了维斯塔斯德国业务并在2017年对其大量供货，2017年末对维斯塔斯集团的应收账款较2016年末增加2,120.65万元所致。

下图为公司2016年与2017年前五名应收账款欠款方的对比图：

单位：万元

单位名称	2016年	关联关系	账龄	相应款项回收进展	可能存在的风险
维斯塔斯	2,567.71	无	1年以内	已回收	无
歌美飒	1,380.73	无	1年以内	已回收	无
美奥迪	1,361.30	无	1年以内	已回收	无
康明斯	1,330.22	无	1年以内	已回收	无
ABB	1,171.26	无	1年以内	已回收	无
合计	7,811.22				

单位：万元

单位名称	2017年	关联关系	账龄	相应款项回收进展	可能存在的风险
维斯塔斯	4,688.36	无	1年以内	已回收	无
西门子	1,893.65	无	1年以内	已回收	无
康明斯	1,816.54	无	1年以内	已回收	无
ABB	1,680.97	无	1年以内	已回收	无
美奥迪	1,317.22	无	1年以内	已回收	无

合计	11,396.74				
----	-----------	--	--	--	--

注：2016 年前五名应收账款欠款方相应款项已于 2017 年全部收回，2017 年前五名应收账款欠款方相应款项截至 2018 年 4 月全部收回。

公司主要客户均为国内外领先的电机制造企业，客户信誉良好，公司也建立了相应的内部控制制度，加强合同管理和销售货款的回收管理，上述应收账款发生坏账的可能较小。

问题 6、年报披露，应付票据期初余额为 0 元，期末余额为 2500 万元。请补充披露：应付票据的业务背景、交易对方、付款政策等，说明应付票据余额增加的原因及合理性。

回复：

截至 2017 年末，公司应付票据余额 2,500 万元全部系对宝武集团的硅钢采购交易所形成。2017 年末国内硅钢价格继续维持高位，而硅钢市场需求则受此影响有所萎缩，主要供应商宝武集团对供应商采购付款政策进行了相应调整，因此公司开具银行承兑汇票向其支付了相关硅钢货款。

问题 7、年报披露，营业收入同比上升 29.30%。同时，本期销售费用中员工薪酬及福利发生额 872,762.96 元，上期为 652,681.24 元；本期销售人员 12 人，上期为 5 人。请补充披露：

(1) 本期销售人员的变动情况、薪酬政策、绩效考核的依据；

回复：

2017 年度，公司销售人员的薪酬政策和绩效考核政策均未发生变化。为应对市场竞争加剧和提升销售服务能力，公司从 2017 年下半年开始逐步扩充销售跟单员，截止 2017 年年末，公司销售部门员工共计 12 人。

销售部门人员薪酬同比变动一览表

销售部门人员结构	薪酬构成	2017 年度		2016 年度		同比变动
		人数	薪酬（元）	人数	薪酬（元）	
部门经理	基本薪酬+绩效工资	2	364,218.20	2	393,913.90	-7.54%
客户主管	基本薪酬+绩效工资	3	243,942.67	3	258,767.34	-5.73%

跟单员	基本薪酬	7	264,602.09	0	0	-
合计		12	872,762.96	5	652,681.24	33.72%

注：2016 年销售部门薪酬涵盖了公司 2016 年 IPO 上市对全体职工的奖励。

(2) 营业收入与销售人均薪酬变动幅度不匹配的原因及合理性。

回复：

2017 年度公司营业收入较 2016 年度出现较大幅度增长，主要是因为硅钢原材料价格上涨而导致产品销售定价增长所致。从产品销售量来看，2017 年度公司硅钢产品销售量为 83,210.12 吨，较上年同比增长 5.7%，略有增长。2017 年销售人员人均薪酬有所下降主要是由于销售队伍结构发生变化所致，为应对市场竞争加剧和提升销售服务能力，公司从 2017 年下半年开始逐步扩充销售跟单员，由于相关岗位主要为新招人员且技术要求不高，因此总体薪酬偏低。

问题 8、年报披露，公司本期研发投入为 2633 万元，同比上升 21.30%，且全部费用化；管理费用中研发费用本期发生额为 519.81 万元。此外，研发人员占总人数的 12.70%，但公司本科及以上学历员工共 34 人，占全体在职员工数量 5.54%。请补充披露：

(1) 研发投入费用化的会计处理、研发投入费用化金额与研发费用差异较大的原因；

回复：

公司的研发活动主要围绕符合特定工况或技术标准的电机部件技术开发，研发方向包括制造工艺、产品结构、加工模具等具有较强应用性的产品研发，因此在上述研发活动中，部分的研发活动成果可形成最终产品并实现对外销售。

对于非形成销售的研发活动和为特定销售订单而发生，并最终形成可供销售的研发活动，公司采用不同的后续会计处理方式，具体如下：公司研发支出包括研发材料、研发开模费用、研发人员薪酬及其他研发相关费用。研发开模费用、研发人员薪酬及其他费用均于发生时直接记入“管理费用-研发费用”，发生研发材料领用时，由研发部门填写领料单领料，公司会计核算时统一在“管理费用-研发费用”中单独归集。对于为特定销售订单而发生，并最终形成可供出售产品的研发支出，将从“管理费用-研发费用”中剥离记入产品生产成

本并在实现销售时记入当期损益；对无法归属于特定销售订单，最终不形成可供出售产品的研发支出，则仍列示在““管理费用-研发费用”中，直接记入当期损益。2017 年公司研发支出总投入金额 2633.08 万元，其中形成产品销售转入产品成本的研发费用为 2113.27 万元，未形成产品销售仍列示在的管理费用研发费用为 519.81 万元

(2) 近年研发费用资本化、费用化的依据及本年全部费用化的原因；

回复：

公司的研发活动主要围绕符合特定工况或技术标准的电机部件技术开发，研发方向包括制造工艺、产品结构、加工模具等具有较强应用性的产品研发。公司研发费用不能满足新会计准则中研发支出资本化的条件，因此公司的研发费用一直进行费用化核算。

公司研发费用的核算政策如前题所述，且未发生变化。公司不存在研发费用资本化的情况。

(3) 近三年研发人员的构成、研发投入取得的成果、及对公司本期和未来经营发展的贡献。

回复：

研发人员构成	2017 年度	2016 年度	2015 年度
研发带头人	5	5	4
专业技术人员	46	39	33
辅助实验人员	27	23	17
合计	78	67	54
专利构成	2017 年度	2016 年度	2015 年度
发明专利	4	1	2
实用新型专利	22	5	0
合计	26	6	2

上述取得的发明及实用新型专利，系公司研发人员以一线生产的需求及当前累积的实践经验为研发理念，以客户的反馈及客观需求为研发导向所产生的成果。其作用于公司生产的底层环节，应用于多处流程的生产加工。这些研发成果，一定程度上改进了公司的生产工艺，解决了公司现存的加工精度不足的

问题，同时局部改善了生产能耗过大的问题，为公司目前推行的降本增效方案作出了贡献。在与客户的技术交流中，公司在技术研发层面的投入及产出得到了客户的高度评价。

由于国内外电气机械及器材制造业市场竞争的日趋激烈以及技术的不断发展，公司产品具有技术更新、产业升级的迫切需要。为此，公司不断进行技术创新，提高自身核心竞争力。公司的研发团队随着公司业务的扩展也不断壮大起来，公司拥有经验丰富的研发设计团队，由研发带头人与专业技术人员组成，并积极与科研院所合作，从模具设计、工装、检具及生产制造等诸多环节融入各行业客户的经营链条，公司所处的行业地位决定了公司研发的初衷是为了改进生产工艺、提高生产精度、降低生产能耗，因而公司的研发投入侧重于生产一线的实践经验。在针对高端技术研发过程中，客户会直接派遣专家到公司参与定转子冲片和铁芯的研发，这有利于公司吸收国外先进的行业技术，大幅度提升公司的技术水平。

公司近两年的专利转化出的成果具体体现为主营业务定转子冲片及铁芯销量大增，2017年度销售量为44,583.89吨，较2016年度上涨12.64%；2016年度销售量为39,581.15吨，较2015年度上涨5.28%。

未来随着公司研发投入的增加，其收获的成果将大大提升了公司的制造加工水平，增强公司的市场竞争实力，从而持续扩大公司的产品销售规模。

问题 9、年报披露，其他非流动资产中预付长期资产购置款余额为 352 万元，为公司向供应商先行支付的定金；其他应付款中购置长期资产应付款余额为 86 万元。请补充披露：

（1）其他非流动资产中预付长期资产购置款的明细及形成原因、预付定金比例、供应商是否为关联方；

回复：

公司预付的长期资产购置款均用于购置生产用设备，具体明细如下：

供应商	金额（元）	购置设备名称	预付定金比例
宁波精达成形装备股份有限公司	2,165,500.00	压力机	30%
芜湖电工机械有限公司	448,000.00	数控冲槽卷绕机	30%
常州吟畅机床有限公司	445,000.00	快速压力机及齿轮送料线	100%

常州新区广达机电设备工贸有限公司	250,721.00	焊接机器人	40%
天津市联航机场设备技术开发有限公司	112,500.00	基座调环专用钻床	30%
苏州昆维自动化设备有限公司	50,790.00	精密薄版型料架矫直机、 送料机配件机头	50%
江苏吉福机械制造有限公司	27,300.00	链板式排屑机	30%
其他零散供应商	27,684.00	零星配件	-
合计	3,527,495.00		

注：公司全额预付吟畅机床设备款项的主要原因系：1、由于目前公司订单量的增大，原先该系列设备的加工能力已近饱和，需要新增设备以满足生产需求，2、吟畅机床提出全额预付将再享受6%的价格优惠，因而公司全额预付了吟畅机床的设备定金。

公司会依据设备需求及价格优惠采取不同的定金支付政策，定金给付比例在30-100%之间。公司与上述设备供应商之间均不存在关联关系。

(2) 其他应付款中购置长期资产应付款的具体内容、交易对方、账龄；

回复：

公司2017年末其他应付款中的购置长期资产应付款均为报告期内采购设备及设备配件应付尾款，其中账龄在1年以内的为660,614.39元，账龄在1-2年的为202,251.11元，具体明细如下：

供应商	金额（元）
无锡市宏得机械厂	133,200.00
江苏兴业机电设备有限公司	130,000.00
常州安日叉车有限公司	125,455.00
常州市耀华电机设备有限公司	122,169.39
宁波红菱电热烘箱有限公司	81,000.00
常州恩威焊接设备有限公司	46,500.00
常州新区广达机电设备工贸有限公司	40,235.90
常州汉川节能设备有限公司	17,800.00
无锡大力液压机械厂	4,300.00
其他零散供应商	162,205.21
合计	862,865.50

(3) 上述两个会计科目是否存在关联关系，若是，请详细披露。

回复：

公司2017年末的其他非流动资产和其他应付款中的购置长期资产应付款均与设备购置相关，但采购的设备类型及对应的采购合同不同，因此两个会计科

目之间不存在关联关系。

三、关于募投项目

问题 10、年报披露，募投项目“高端电机定转子冲片和铁芯生产基地项目”的投入金额与承诺投入金额相差 13439.98 万元，投资进度为 27.77%。同时，公司将大量闲置募集资金用于理财项目。请结合资金使用安排、项目建设进度和后续建设安排，说明上述募投项目进展缓慢的原因、是否符合募投资金使用计划。

回复：

2016 年底募集资金到位后，公司根据项目实施计划依次实施基建工程建设、设备采购、安装及调试工作。截至 2017 年末，公司募投项目“高端电机定转子冲片和铁芯生产基地项目”累计投入 5,168.35 万元，投入进度 27.77%。目前项目建设仍在有序推进中，截至 2018 年 4 月，该募投项目累计投入 7,308.37 万元，投入进度 39.27%。

截至目前，公司募投项目投入进度偏低的原因如下：

(1) 由于常州市经济开发区拟进行地区规划调整，当地政府拟对“高端电机定转子冲片和铁芯生产基地项目”原建设用地收储，因此公司对该募投项目实施地点进行了变更。公司已就上述变更事项于 2017 年 2 月 10 日发布《关于变更募投项目实施地点的公告》（公告编号 2017-010）。该变更事项导致募投项目的整体规划设计均发生相应改变并需要向相关主管部门重新报批新的规划设计，从而影响了该募投项目的后续投入进度。

(2) 截至 2018 年 4 月，公司募投项目“高端电机定转子冲片和铁芯生产基地项目”主体建筑施工全部完成并已与主要设备供应商签订了设备采购合同。但鉴于设备采购款大多为分阶段支付，而截至目前设备尚未全部到货或安装完毕，因此公司当前仅预付了少量的设备定金或阶段性款项，剩余大部分的设备款将会在设备安装调试完成后再进行支付，由此导致当前实际投入金额不大。

根据“高端电机定转子冲片和铁芯生产基地项目”目前实际投入进度和后续项目投入安排，公司对募集资金的使用情况总体符合募投资金使用计划，没有出现重大实施障碍。

特此公告。

常州神力电机股份有限公司董事会

2018年5月8日