

天津利安隆新材料股份有限公司

关于深圳证券交易所重组问询函的回复

深圳证券交易所创业板公司管理部

天津利安隆新材料股份有限公司（以下简称“利安隆”、“上市公司”、“本公司”或“公司”）于2018年12月23日直通披露了《天津利安隆新材料股份有限公司发行股份购买资产报告书（草案）》（以下简称“重组报告书”），并于2018年12月28日收到贵部下发的《关于对天津利安隆新材料股份有限公司的重组问询函》（创业板许可类重组问询函[2018]第53号），上市公司及相关中介机构对有关问题进行了认真分析与核查，现就相关事项回复如下，并根据问询函对重组报告书及其摘要等相关文件进行了相应的修改和补充披露。

如无特别说明，本回复中所使用的简称与重组报告书中的简称具有相同含义。本回复财务数据均保留两位小数，若出现总数与各分项数值之和尾数不符的情况，均为四舍五入原因造成。

一、报告书显示，收益法评估下，标的公司2018年、2019年、2020年预测销售收入增长率为13.19%、22.62%、15.34%，未披露相关数据的具体测算过程。请你公司：（1）结合各产品销售价格、销量以及历史销售情况，说明标的公司2018-2022年销售收入预测数额的具体来源及相关测算依据，量化分析产量、销售价格对预测数额的影响。（2）就主要产品价格波动对标的公司预测营业收入和营业利润的影响进行敏感性分析，说明单价波动对预测利润及评估值的具体影响。

回复：

（一）结合各产品销售价格、销量以及历史销售情况，说明标的公司2018-2022年销售收入预测数额的具体来源及相关测算依据，量化分析产量、销售价格对预测数额的影响

报告期内，凯亚化工收入中的主要产品类别包括受阻胺类光稳定剂、阻聚剂701和癸二胺，以及少部分其他产品。本次收益法评估下，收入预测采用分别对

各产品的销量和单价进行预测，销量乘以单价得到各产品收入预测数额，各产品收入预测数额加和得到各期或各年度收入预测总额。报告期（2016年至2018年8月）及预测期（2018年9月至2022年），凯亚化工各类产品单价、销量和收入的历史情况及预测情况如下：

产品名称	项目	报告期				预测期				
		2016年	2017年	2018年 1-8月	2018年 9-12月	2018年	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度
受阻胺类 光稳定剂	销量（吨）	7,181.97	7,643.28	5,695.71	2,708.07	8,403.78	9,844.26	11,663.27	13,467.02	15,250.24
	单价 （元/吨）	22,437.02	28,353.90	27,785.46	31,781.90	28,983.10	31,073.08	33,904.72	34,742.30	34,891.91
	销售金额 （万元）	16,114.21	21,671.67	15,825.78	7,746.10	23,571.88	27,530.23	35,589.58	42,108.76	47,889.89
	占收入比重	76.43%	74.86%	71.65%	73.03%	72.58%	74.89%	78.96%	81.00%	82.35%
阻聚剂 701	销量（吨）	941.23	1,301.52	987.80	486.98	1,474.78	1,532.65	1,592.30	1,651.04	1,706.16
	单价 （元/吨）	31,770.35	35,329.24	34,186.88	33,472.43	33,951.03	31,945.37	30,735.08	30,029.92	29,593.26
	销售金额 （万元）	2,990.32	4,598.17	3,376.98	1,630.05	5,007.03	4,896.11	4,893.93	4,958.07	5,049.09
	占收入比重	14.18%	15.84%	15.29%	15.37%	15.42%	13.32%	10.86%	9.54%	8.68%
癸二 胺	销量（吨）	164.20	363.42	457.45	208.23	665.68	751.32	816.99	889.22	952.78
	单价 （元/吨）	47,766.08	55,748.25	57,232.71	57,070.47	57,181.53	56,462.80	55,111.00	54,340.30	53,784.75
	销售金额 （万元）	784.32	2,025.98	2,618.11	1,188.35	3,806.46	4,242.18	4,502.50	4,832.03	5,124.50
	占收入比重	3.72%	6.98%	11.85%	11.20%	11.72%	11.54%	9.99%	9.29%	8.81%
其他	销量（吨）	517.54	152.00	7.20	5.82	13.02	12.68	13.18	13.63	13.99
	单价 （元/吨）	22,817.37	30,951.32	67,986.11	71,691.69	69,639.02	71,169.54	67,605.94	65,573.70	63,603.48
	销售金额 （万元）	1,180.89	470.46	48.95	41.72	90.67	90.24	89.13	89.36	88.96
	占收入比重	5.60%	1.62%	0.22%	0.39%	0.28%	0.25%	0.20%	0.17%	0.15%
合计		21,082.76	29,035.68	22,087.33	62,647.77	32,476.04	36,758.76	45,075.14	51,988.22	58,152.44
收入增长率		-	37.32%	-	-	11.85%	13.19%	22.62%	15.34%	11.86%

通过销量、销售价格分别对主要产品受阻胺类光稳定剂、阻聚剂 701 和癸二胺的测算情况分析如下：

1、销量预测分析

(1) 历史销量情况如下：

单位：吨

产品名称	2016 年度	2017 年度	2018 年 1-8 月
受阻胺类光稳定剂	7,181.97	7,643.28	5,695.71
阻聚剂 701	941.23	1,301.52	987.80
癸二胺	164.20	363.42	457.45

(2) 销量预测分析

①历史年度及未来市场总体需求分析

凯亚化工产品主要应用于高分子材料领域，高分子材料又可划分为塑料、橡胶、涂料、化学纤维、胶黏剂等五大基础类材料以及其他高分子复合材料。

根据 Eurostat 发布的相关数据，2017 年塑料、橡胶等五大高分子材料全球合计产量近 5 亿吨，其中国内产量近 1.7 亿吨，约占全球的 1/3。根据 Markets and Markets 等调查机构数据，2017 年全球高分子助剂市场容量逾 700 亿美元。未来，随着全球产业升级和经济发展水平的提高，人们对各种高性能高分子材料需求将不断增加；各类实现高分子材料特殊性能和更高应用水准的抗老化助剂产品的不断上市也将在供给端促进行业的整体发展，作为高分子材料必需的抗老化助剂的发展前景广阔。

②凯亚化工竞争力分析

凯亚化工多年来紧跟国际前沿技术发展方向，始终保持生产装置和生产技术的先进性。目前，凯亚化工在 HALS 母核 TAA、重要中间体 TMP 等产品的生产中采用了“连续加氢”、“连续合成”、“多塔连续精馏分离”等先进生产技术，部分工艺水平已经接近国际同行业先进水平，有效提升了企业的市场竞争力。

凯亚化工还是业内少数几家具备“起始原料——关键中间体——终端产品”完整产业链条，产品布局完善的民族企业之一。产品布局完善不仅对 HALS 类光稳定剂行业的核心起始原料供给具有重要影响；同时也有效保证了凯亚化工自身产品原料的供给品质，降低了自身中间体产品的生产成本，保证了生产的一贯性。

此外，凯亚化工还具备优秀的管理团队和有效的团队协作、先进的环保设施和环保处理能力以及地方政策及园区产业集群等优势，为凯亚化工的稳定、健康、可持续发展提供了重要保障。

③主要客户及销量分析

本次评估以市场发展状况及未来行业发展趋势为基础，结合凯亚化工产品的

市场竞争力、现有主要客户情况，合理预测预测期各年销量。其中：2018年9-12月销量根据已实际销售及截至评估报告出具日实际发货的情况进行预测，较为准确。截至2018年12月31日，凯亚化工主要产品实际实现销量已超过预测销量，具体情况如下：

单位：吨

项目名称	2018年9-12月 预测销量	2018年9-12月 实际销量 ^注	销量差异额	差异率
受阻胺类光稳定剂	2,708.07	2,708.22	0.14	0.01%
阻聚剂701	486.98	504.40	17.42	3.58%
癸二胺	208.23	262.41	54.18	26.02%

注：2018年9-12月份实际销量未经审计。

2019及以后年度销量预测为根据历史年度各客户实际采购量综合考虑行业增速、标的企业市场地位及预期发展目标、市场整体竞争格局以及现有大客户合作情况等因素合理预测得来，预测过程谨慎，具有较高的可实现性。

经实施上述分析预测后，合理确定凯亚化工未来各期预测销量如下：

产品名称	项目	2018年 9-12月	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度
受阻胺类 光稳定剂	销量（吨）	2,708.07	9,844.26	11,663.27	13,467.02	15,250.24
	销量增长率	9.95%	17.14%	18.48%	15.47%	13.24%
阻聚剂701	销量（吨）	486.98	1,532.65	1,592.30	1,651.04	1,706.16
	销量增长率	13.31%	3.92%	3.89%	3.69%	3.34%
癸二胺	销量（吨）	208.23	751.32	816.99	889.22	952.78
	销量增长率	83.17%	12.87%	8.74%	8.84%	7.15%
其他产品	销量（吨）	5.82	12.68	13.18	13.63	13.99
	销量增长率	-91.44%	-2.57%	3.97%	3.36%	2.64%

2、销售单价预测分析

(1) 历史销售单价情况如下：

产品名称	项目	2016年度	2017年度	2018年1-8月
受阻胺类光稳定剂	单价（元/吨）	22,437.02	28,353.90	27,785.46
	单价增长率	-	26.37%	-2.00%
阻聚剂701	单价（元/吨）	31,770.35	35,329.24	34,186.88
	单价增长率	-	11.20%	-3.23%
癸二胺	单价（元/吨）	47,766.08	55,748.25	57,232.71

	单价增长率	-	16.71%	2.66%
--	-------	---	--------	-------

报告期内，凯亚化工主要产品价格在 2017 年有较大增幅，2018 年基本维持在 2017 年水平。2017 年以来价格上升的原因主要是：①近年来国家环保安全监管力度不断加强，对环保、消防、安全审批手续不齐全或排放不达标行为处罚力度不断加大，受阻胺类光稳定剂（HALS）及其中间体市场供应存在一定缺口；②凯亚化工拥有领先的生产工艺和环保设施，三废处理、排放均符合国家和地方标准，2018 年更被衡水市环保部门列为“环保标杆企业”；③凯亚化工产品品质稳定，质量优势突出，得到国内外优势客户的普遍认可。上述原因使得售价在 2017 年大幅上升，销量亦出现上升；2018 年售价基本维持在 2017 年水平，销量同比有所增加。

（2）未来销售价格预测分析

本次评估以市场发展状况及未来行业发展趋势为基础，结合凯亚化工产品的市场竞争力、现有主要客户情况，合理预测预测期各年产品单价。其中：2018 年 9-12 月销售价格根据已实际销售及截至评估报告出具日实际发货的情况进行预测，较为准确。截至 2018 年 12 月 31 日，凯亚化工主要产品实际销售单价均高于预测单价，具体情况如下：

单位：万元

项目名称	2018 年 9-12 月 预测销售单价	2018 年 9-12 月 实际销售单价 ^注	单价差异额	差异率
受阻胺类光稳定剂	2.86	2.99	0.13	4.55%
阻聚剂 701	3.35	3.44	0.09	2.69%
癸二胺	5.71	5.83	0.12	2.10%

注：2018 年 9-12 月实际销售单价未经审计。

2019 及以后年度单价预测为根据历史年度各客户实际采购单价综合考虑行业增速、标的企业市场地位、市场整体竞争格局以及现有大客户合作情况等因素合理预测得来，预测过程谨慎，具有较高的可实现性。同时，处于谨慎性原则，预测期内凯亚化工销售单价在保持大体稳定的基础上每年下降幅度为 1%-5%不等。

经实施上述分析预测后，合理确定凯亚化工未来各期预测销售单价如下：

产品名称	项目	2018 年 9-12 月	2019 年度	2020 年度	2021 年度	2022 年度
------	----	------------------	---------	---------	---------	---------

受阻胺类 光稳定剂	单价（元/吨）	28,603.71	27,965.78	30,514.24	31,268.07	31,402.72
	单价增长率	2.94%	-2.23%	9.11%	2.47%	0.43%
阻聚剂 701	单价（元/吨）	33,472.43	31,945.37	30,735.08	30,029.92	29,593.26
	单价增长率	-2.09%	-4.56%	-3.79%	-2.29%	-1.45%
癸二胺	单价（元/吨）	57,070.47	56,462.80	55,111.00	54,340.30	53,784.75
	单价增长率	-0.28%	-1.06%	-2.39%	-1.40%	-1.02%
其他产品	单价（元/吨）	71,691.69	71,169.54	67,605.94	65,573.70	63,603.48
	单价增长率	5.39%	-0.73%	-5.01%	-3.01%	-3.00%

凯亚化工受阻胺类光稳定剂 2018 年 9-12 月售价预测略有上升，主要原因为参考基准日后实际售价预测，其实际售价较 2018 年 1-8 月有所上涨导致；从 2020 年开始，受阻胺类光稳定剂单价出现一定幅度的上涨，主要系相关终端产品销售占比提升，拉升整体销售单价所致。

3、产量、销售价格对预测数额的影响

(1) 产销量对预测数额的影响分析

报告期内，凯亚化工产销率基本保持在 100%左右，处于较高水平。本次预测合理考虑了凯亚化工目前产能情况、未来资本性支出计划，具有一定合理性。

①对预测收入的影响

根据收入=销量×销售单价，在销售单价固定的情况下，销量和收入成正比关系，同方向且同比例变化。

②对预测利润的影响

对销量取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度，计算各种变动情况下的净利润，得到销量变动对净利润的敏感性分析如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
2018 年 9-12 月 净利润	1,468.27	1,579.27	1,668.06	1,690.26	1,712.45	1,801.25	1,912.24
变动额	-221.98	-110.99	-22.20	-	22.20	110.99	221.98
变动率	-13.13%	-6.57%	-1.31%	-	1.31%	6.57%	13.13%
2019 年净利润	4,316.18	4,659.62	4,934.37	5,003.06	5,071.75	5,346.50	5,689.94
变动额	-686.88	-343.44	-68.69	-	68.69	343.44	686.88
变动率	-13.73%	-6.86%	-1.37%	-	1.37%	6.86%	13.73%
2020 年净利润	5,198.50	5,597.75	5,917.15	5,997.00	6,076.85	6,396.25	6,795.50

变动额	-798.50	-399.25	-79.85	-	79.85	399.25	798.50
变动率	-13.32%	-6.66%	-1.33%	-	1.33%	6.66%	13.32%
2021年净利润	6,088.70	6,543.49	6,907.32	6,998.28	7,089.23	7,453.06	7,907.85
变动额	-909.57	-454.79	-90.96	-	90.96	454.79	909.57
变动率	-13.00%	-6.50%	-1.30%	-	1.30%	6.50%	13.00%
2022年净利润	6,850.25	7,352.54	7,754.37	7,854.83	7,955.29	8,357.12	8,859.40
变动额	-1,004.57	-502.29	-100.46	-	100.46	502.29	1,004.57
变动率	-12.79%	-6.39%	-1.28%	-	1.28%	6.39%	12.79%

③销量对估值的影响分析

对销量取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度，计算各种变动情况下的评估
值，得到销量变动对评估值的敏感性分析如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
评估值	52,945.43	56,555.52	59,443.59	60,165.60	60,887.62	63,775.69	67,385.77
评估值变动额	-7,220.17	-3,610.08	-722.02	-	722.02	3,610.08	7,220.17
评估值变动率	-12.00%	-6.00%	-1.20%	-	1.20%	6.00%	12.00%

(2) 销售价格对预测数额的影响

①对预测收入的影响

根据收入=销量×销售单价，在销量固定的情况下，销售价格和收入成正比
关系，同方向且同比例变化。

②对预测利润的影响

对销售单价取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度，同时假定成本单价保持
不变，计算各种变动情况下的净利润，得到销售单价变动对净利润的敏感性分析
如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
2018年9-12月 净利润	846.82	1,268.54	1,605.91	1,690.26	1,774.60	2,111.97	2,533.69
变动额	-843.44	-421.72	-84.34	-	84.34	421.72	843.44
变动率	-49.90%	-24.95%	-4.99%	-	4.99%	24.95%	49.90%
2019年净利润	2,079.90	3,541.48	4,710.74	5,003.06	5,295.38	6,464.64	7,926.22
变动额	-2,923.16	-1,461.58	-292.32	-	292.32	1,461.58	2,923.16
变动率	-58.43%	-29.21%	-5.84%	-	5.84%	29.21%	58.43%

2020年净利润	2,412.49	4,204.75	5,638.55	5,997.00	6,355.45	7,789.25	9,581.51
变动额	-3,584.51	-1,792.25	-358.45	-	358.45	1,792.25	3,584.51
变动率	-59.77%	-29.89%	-5.98%	-	5.98%	29.89%	59.77%
2021年净利润	2,864.02	4,931.15	6,584.85	6,998.28	7,411.70	9,065.40	11,132.53
变动额	-4,134.25	-2,067.13	-413.43	-	413.43	2,067.13	4,134.25
变动率	-59.08%	-29.54%	-5.91%	-	5.91%	29.54%	59.08%
2022年净利润	3,230.38	5,542.60	7,392.38	7,854.83	8,317.27	10,167.05	12,479.28
变动额	-4,624.45	-2,312.23	-462.45	-	462.45	2,312.23	4,624.45
变动率	-58.87%	-29.44%	-5.89%	-	5.89%	29.44%	58.87%

③销售单价对估值的影响分析

对销售单价取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度，同时假定成本单价保持不变，计算各种变动情况下的评估值，得到销售单价变动对评估值的敏感性分析如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
评估值	21,246.86	40,706.23	56,273.73	60,165.60	64,057.48	79,624.98	99,084.35
评估值变动额	-38,918.75	-19,459.37	-3,891.87	-	3,891.87	19,459.37	38,918.75
评估值变动率	-64.69%	-32.34%	-6.47%	-	6.47%	32.34%	64.69%

(二) 就主要产品价格波动对标的公司预测营业收入和营业利润的影响进行敏感性分析，说明单价波动对预测利润及评估值的具体影响。

凯亚化工主要产品为受阻胺类光稳定剂（HALS）及主要中间体。报告期内，凯亚化工受阻胺类光稳定剂（HALS）及主要中间体销售收入占营业收入比例分别为76.43%、74.64%和71.65%。

1、受阻胺类光稳定剂（HALS）及主要中间体价格波动对标的公司预测营业收入和营业利润影响的敏感性分析

(1) 受阻胺类光稳定剂（HALS）及主要中间体销售单价取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度，假定成本单价保持不变，对各年预测营业收入的敏感性测试如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
2018年9-12月营业收入	9,831.61	10,218.92	10,528.76	10,606.22	10,683.68	10,993.53	11,380.83

变动额	-774.61	-387.30	-77.46	-	77.46	387.30	774.61
变动率	-7.30%	-3.65%	-0.73%	-	0.73%	3.65%	7.30%
2019年 营业收入	34,005.74	35,382.25	36,483.46	36,758.76	37,034.06	38,135.27	39,511.78
变动额	-2,753.02	-1,376.51	-275.30	-	275.30	1,376.51	2,753.02
变动率	-7.49%	-3.74%	-0.75%	-	0.75%	3.74%	7.49%
2020年 营业收入	41,516.18	43,295.66	44,719.25	45,075.14	45,431.04	46,854.62	48,634.10
变动额	-3,558.96	-1,779.48	-355.90	-	355.90	1,779.48	3,558.96
变动率	-7.90%	-3.95%	-0.79%	-	0.79%	3.95%	7.90%
2021年 营业收入	47,777.35	49,882.79	51,567.14	51,988.22	52,409.31	54,093.66	56,199.10
变动额	-4,210.88	-2,105.44	-421.09	-	421.09	2,105.44	4,210.88
变动率	-8.10%	-4.05%	-0.81%	-	0.81%	4.05%	8.10%
2022年 营业收入	53,363.45	55,757.95	57,673.54	58,152.44	58,631.34	60,546.94	62,941.43
变动额	-4,788.99	-2,394.49	-478.90	-	478.90	2,394.49	4,788.99
变动率	-8.24%	-4.12%	-0.82%	-	0.82%	4.12%	8.24%

(2) 受阻胺类光稳定剂(HALS)及主要中间体销售单价取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度,假定成本单价保持不变,对各年预测营业利润的敏感性测试如下:

单位:万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
2018年9-12月 营业利润	1,265.54	1,627.96	1,917.89	1,990.37	2,062.86	2,352.79	2,715.20
变动额	-724.83	-362.42	-72.48	-	72.48	362.42	724.83
变动率	-36.42%	-18.21%	-3.64%	-	3.64%	18.21%	36.42%
2019年 营业利润	3,316.21	4,604.26	5,634.71	5,892.32	6,149.93	7,180.37	8,468.42
变动额	-2,576.10	-1,288.05	-257.61	-	257.61	1,288.05	2,576.10
变动率	-43.72%	-21.86%	-4.37%	-	4.37%	21.86%	43.72%
2020年 营业利润	3,732.85	5,397.97	6,730.07	7,063.10	7,396.12	8,728.22	10,393.34
变动额	-3,330.25	-1,665.12	-333.02	-	333.02	1,665.12	3,330.25
变动率	-47.15%	-23.57%	-4.71%	-	4.71%	23.57%	47.15%
2021年 营业利润	4,301.99	6,272.13	7,848.24	8,242.27	8,636.29	10,212.40	12,182.54

变动额	-3,940.27	-1,970.14	-394.03	-	394.03	1,970.14	3,940.27
变动率	-47.81%	-23.90%	-4.78%	-	4.78%	23.90%	47.81%
2022年 营业利润	4,769.81	7,010.43	8,802.92	9,251.04	9,699.17	11,491.66	13,732.28
变动额	-4,481.23	-2,240.62	-448.12	-	448.12	2,240.62	4,481.23
变动率	-48.44%	-24.22%	-4.84%	-	4.84%	24.22%	48.44%

2、受阻胺类光稳定剂（HALS）及主要中间体价格波动对标的公司预测利润及评估值的具体影响

（1）受阻胺类光稳定剂（HALS）及主要中间体销售单价取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度，假定成本单价保持不变，对各年预测净利润的敏感性测试如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
2018年9-12月 净利润	1,074.26	1,382.26	1,628.66	1,690.26	1,751.86	1,998.25	2,306.25
变动额	-615.99	-308.00	-61.60	-	61.60	308.00	615.99
变动率	-36.44%	-18.22%	-3.64%	-	3.64%	18.22%	36.44%
2019年净利润	2,813.78	3,908.42	4,784.13	5,003.06	5,221.99	6,097.70	7,192.34
变动额	-2,189.28	-1,094.64	-218.93	-	218.93	1,094.64	2,189.28
变动率	-43.76%	-21.88%	-4.38%	-	4.38%	21.88%	43.76%
2020年净利润	3,166.81	4,581.91	5,713.98	5,997.00	6,280.02	7,412.09	8,827.19
变动额	-2,830.19	-1,415.09	-283.02	-	283.02	1,415.09	2,830.19
变动率	-47.19%	-23.60%	-4.72%	-	4.72%	23.60%	47.19%
2021年净利润	3,649.66	5,323.97	6,663.41	6,998.28	7,333.14	8,672.58	10,346.89
变动额	-3,348.61	-1,674.31	-334.86	-	334.86	1,674.31	3,348.61
变动率	-47.85%	-23.92%	-4.78%	-	4.78%	23.92%	47.85%
2022年净利润	4,046.48	5,950.66	7,473.99	7,854.83	8,235.66	9,759.00	11,663.17
变动额	-3,808.34	-1,904.17	-380.83	-	380.83	1,904.17	3,808.34
变动率	-48.48%	-24.24%	-4.85%	-	4.85%	24.24%	48.48%

（2）对评估值的影响

报告期内，凯亚化工主要产品价格在2017年有较大增幅，2018年基本维持在2017年水平。对受阻胺类光稳定剂（HALS）及主要中间体销售单价取±1%、±5%、±10%的相对变动幅度，计算各种变动情况下的评估值，得到销售单价变

动对评估值的敏感性分析如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
评估值	28,321.10	44,243.35	56,981.15	60,165.60	63,350.05	76,087.86	92,010.11
评估值变动额	-31,844.51	-15,922.25	-3,184.45	-	3,184.45	15,922.25	31,844.51
评估值变动率	-52.93%	-26.46%	-5.29%	-	5.29%	26.46%	52.93%

从上述敏感性分析可以看出，凯亚化工评估值对主要产品的销售单价较为敏感，主要原因系上述计算模型仅考虑了销售单价变动，产品成本并未联动。实际生产中，由于化工产品的产业链较长，产业链各个环节均会消化一部分价格波动的因素，且高分子材料化学助剂应用比例小的应用特征，使得高分子材料化学助剂在下游企业的成本构成中所占比重较小，客户对于高分子材料化学助剂的价格变动容忍度相对更高。假设凯亚化工主要产品销售单价与产品成本同比例同方向变化，则修正后的销售单价变动对评估值的敏感性分析如下：

单位：万元

项目/变动率	-10%	-5%	-1%	0%	1%	5%	10%
评估值	54,123.92	57,144.76	59,561.43	60,165.60	60,769.77	63,186.44	66,207.28
评估值变动额	-6,041.68	-3,020.84	-604.17	-	604.17	3,020.84	6,041.68
评估值变动率	-10.04%	-5.02%	-1.00%	-	1.00%	5.02%	10.04%

综上所述，凯亚化工主要产品受阻胺类光稳定剂单价波动与净利润、评估值呈正相关影响，根据行业特征综合考虑销售单价与产品成本同比例同方向变动后，主要产品销售单价对预测利润及评估值的影响相对较小，敏感性相对较弱。

二、报告期各期末，标的公司其他应付款分别为 5,941.31 万元、8,456.31 万元和 898.49 万元，主要为应付股东及员工的资金拆借款。2016 年末，标的公司向天正房地产开发有限公司提供 1,000 万元借款。2017 年末，标的公司购买了 986.66 万元银行理财产品。请你公司说明：（1）标的公司向股东及员工拆借资金的同时购买银行理财产品和对外提供借款的原因及合理性。（2）逐项列示标的公司向股东及员工拆借资金、购买银行理财产品、对外借款的起始时间、资金成本、发生原因，说明是否履行相应的审议程序，定价是否公允，是否存在利益输送安排。（3）详细列示报告期内标的公司与股东间资金往来明细，说明标的公司股东及关联方是否存在占用标的公司资金情形。请会计师和财务顾

问核查并发表明确意见。

回复：

（一）标的公司向股东及员工拆借资金的同时购买银行理财产品和对外提供借款的原因及合理性

最近两年及一期，凯亚化工分别实现营业收入 21,082.76 万元、29,035.68 万元和 22,087.33 万元，企业高速发展的同时对资金需求也随之增加。2016 年至 2017 年，凯亚化工银行借款较少，公司营运资金缺口主要采用向股东及骨干员工借款的形式满足。自 2018 年起，凯亚化工不断推进企业规范化治理水平，转用银行融资方式满足资金需求，并根据银行贷款审批进度逐步清理了其向股东及骨干员工的借款。截至 2018 年 8 月末，凯亚化工已偿还股东全部借款及利息。

凯亚化工在向股东及员工拆借资金的同时购买银行理财产品的原因主要系现金管理需要，提高自身资金使用效率。凯亚化工购买的理财产品均为合作银行所推荐，风险系数较低，流动性较高，且凯亚化工所购买的理财产品多为期限较短的银行理财产品，不影响凯亚化工日常资金周转需求。

报告期内，凯亚化工曾于 2016 年 12 月 22 日向天正房地产开发有限公司拆出金额 1,000 万元，主要系帮助该公司年末时点临时资金周转，相关款项已于 2017 年 1 月 4 日全部收回。天正房地产开发有限公司为天正格林房地产开发有限公司控股股东，凯亚化工实际控制人韩厚义持有天正格林房地产开发有限公司 7.00% 股权。凯亚化工该笔拆出金额持续期间仅 14 天，未对目标公司正常生产经营产生重要影响。报告期内，凯亚化工除向天正房地产开发有限公司借款以外，未向其他任何企业或个人拆出资金。

（二）逐项列示标的公司向股东及员工拆借资金、购买银行理财产品、对外借款的起始时间、资金成本、发生原因，说明是否履行相应的审议程序，定价是否公允，是否存在利益输送安排

报告期内，目标公司存在向股东及员工拆入资金的情况，用于目标公司日常生产经营需求和临时资金周转，目标公司借入资金满足日常生产经营需求的部分按照同期银行贷款利率为基础确认并支付利息，借入资金用于临时资金周转的部分未确认利息。报告期内，不存在股东及关联方占用目标公司资金的情形。

1、标的公司向股东及员工拆借资金情况

(1) 报告期内资金往来情况、发生原因

单位：万元

名称	期间	期初借入余额	本期借入资金	本期归还资金	期末借入余额	资金流产生的原因和背景
韩厚义	2016 年度	2,385.24	596.39	-	2,701.75	生产经营需要
			285.48	565.35		生产经营需要、归还借款
	2017 年度	2,701.75	877.61	-	3,579.36	生产经营需要
	2018 年度	3,579.36	12.50	-	0.00	差旅费备用金
-			3,591.86	归还借款		
韩伯睿	2016 年度	710.81	412.85	-	810.83	生产经营需要
			342.57	678.42		生产经营需要、归还借款
			13.02	-		差旅费备用金
			10.00	-		缴纳销售风险金
	2017 年度	810.83	945.13	-	1154.84	生产经营需要
			61.58	-		差旅费备用金
			-	662.70		归还借款
	2018 年度	1154.84	15.28	-	10.00 ^注	差旅费备用金
			-	1160.11		归还借款
	王志奎	2016 年度	288.50	426.38	-	435.00
285.48				564.10	生产经营需要、归还借款	
-				1.25	归还借款	
2017 年度		435.00	832.61	-	1267.60	生产经营需要
2018 年度		1267.60	12.50	-	0.00	差旅费备用金
	-		1280.10	归还借款		
梁玉生	2016 年度	129.00	223.90	-	129.00	生产经营需要
			228.37	452.27		生产经营需要、归还借款
	2017 年度	129.00	675.08	-	804.08	生产经营需要
			10.00	-		差旅费备用金
2018 年度	804.08	-	814.08	0.00	归还借款	
		-	-		-	
员工	2016 年度	299.30	-	-	299.30	生产经营需要
	2017 年度	299.30	-	299.30	0.00	生产经营需要
	2018 年度	0.00	-	-	0.00	-

注：2018 年 8 月末韩伯睿资金往来余额 10 万元系韩伯睿于 2016 年 2 月 19 日按公司政策交纳的销售风险金。

报告期内，凯亚化工向股东及员工借款主要为满足日常运营的资金需求和临时资金周转。2018年，凯亚化工逐步清理股东拆借款，并通过银行融资方式满足资金需求。截至2018年8月末，凯亚化工已偿还股东及员工全部借款及利息。

(2) 报告期内股东及员工借款资金成本

凯亚化工按照银行同期贷款基准利率为基准和实际资金使用天数对借入满足日常生产经营需求的资金计提并支付利息，对借入用于临时资金周转的资金未确认利息。计提利息具体情况如下：

单位：万元

名称	2018年1-8月	2017年	2016年
股东及员工借款实际利息	-	267.94	247.96

若凯亚化工采用银行同期贷款基准利率为基准和实际资金使用天数对股东及员工全部借款计提利息，测算结果如下：

单位：万元

名称	2018年1-8月	2017年	2016年
股东及员工借款模拟利息	163.16	358.64	250.56
模拟利息与实际利息差额	163.16	90.70	2.60

由上表可见，报告期各期，模拟利息与实际利息差额分别为2.60万元、90.70万元和163.16万元，对当期净利润影响额分别为1.95万元、68.03万元和138.69万元，影响较小。

凯亚化工拆借资金利率根据同期贷款基准利率为基准，由双方协商确定，借款利率合理公允，不存在利益输送的情形，对标的公司经营业绩无重大影响。

(3) 已履行的审议程序

2018年12月21日，凯亚化工股东会审议通过了《关于审核确认公司最近两年及一期关联交易事项的议案》，对2016年、2017年和2018年1-8月目标公司发生的所有关联交易进行了确认，全体股东均出席了会议并就相关事项进行了表决，股东大会召开程序规范，符合法律、法规和《公司章程》的相关规定，所作出的股东会决议合法、有效。

2、标的公司购买银行理财产品情况

2016年，凯亚化工未购买银行理财产品。

2017年，凯亚化工购买银行理财产品情况如下：

单位：万元/万美元

产品名称	日期	币种	期初余额	申购金额	赎回金额	期末余额
中银 日积月累- 日计划 (美元版)	2017-12-8	美元	-	10.00	-	10.00
	2017-12-11		10.00	-	10.00	-
	2017-12-13		-	70.00	-	70.00
	2017-12-13		70.00	75.00	-	145.00
	2017-12-13		145.00	6.00	-	151.00
中银 日积月累- 日计划	2017-12-8	人民币	-	10.00	-	10.00
	2017-12-11		10.00	-	10.00	-
	2017-12-11		-	500.00	-	500.00
	2017-12-11		500.00	300.00	-	800.00
	2017-12-13		800.00	-	45.00	755.00
	2017-12-26		755.00	-	255.00	500.00
	2017-12-26		500.00	-	100.00	400.00
	2017-12-28		400.00	-	400.00	-

2018年1-8月购买银行理财产品情况如下：

单位：万元/万美元

产品名称	日期	币种	期初余额	申购金额	赎回金额	期末余额
中银 日积月累- 日计划 (美元版)	2018-1-16	美元	151.00	-	40.00	111.00
	2018-1-23		111.00	-	111.00	-
	2018-3-22		-	50.00	-	50.00
	2018-4-25		50.00	-	50.00	-
	2018-5-23		-	50.00	-	50.00
	2018-5-29		50.00	-	50.00	-
	2018-6-26		-	50.00	-	50.00
	2018-6-26		50.00	50.00	-	100.00
	2018-7-5		100.00	-	100.00	-
	2018-7-5		-	50.00	-	50.00
	2018-7-5		50.00	50.00	-	100.00
	2018-7-5		100.00	50.00	-	150.00
	2018-7-6		150.00	-	30.00	120.00
	2018-7-10		120.00	-	50.00	70.00
	2018-7-17		70.00	-	40.00	30.00
2018-7-25	30.00	-	30.00	-		

中银 日积月累- 日计划	2018-5-11	人民币	-	110.00	-	110.00
	2018-5-14		110.00	-	110.00	-
	2018-6-26		-	50.00	-	50.00
	2018-6-29		50.00	-	50.00	-
天添利 1号	2018-3-1	人民币	-	1,600.00	-	1,600.00
	2018-3-5		1,600.00	-	1,200.00	400.00
	2018-3-7		400.00	-	400.00	-
天添利 微计划	2018-6-26	人民币	-	100.00	-	100.00
	2018-6-29		100.00	-	100.00	-
	2018-7-20		-	400.00	-	400.00
	2018-7-24		400.00	-	400.00	-
	2018-8-3		-	400.00	-	400.00
	2018-8-6		400.00	-	400.00	-
添利宝	2018-5-15	人民币	-	5.00	-	5.00
	2018-5-24		5.00	-	5.00	-

综上，凯亚化工购买理财产品所获投资收益依据理财产品合同确定，定价合理公允。2017年和2018年1-8月，投资收益金额分别为0.37万元和1.99万元，金额较小，标的公司购买理财产品对公司正常生产经营无重大影响。

2018年12月21日，凯亚化工股东会审议通过了《关于审核确认公司最近两年及一期使用闲置自有资金进行现金管理的议案》，对2016年、2017年和2018年1-8月目标公司使用闲置自有资金进行现金管理事项进行了确认，全体股东均出席了会议并就相关事项进行了表决，股东大会召开程序规范，符合法律、法规和《公司章程》的相关规定，所作出的股东会决议合法、有效。

3、标的公司对外借款情况

单位：万元

公司名称	日期	期初余额	借出金额	收回金额	期末余额
天正房地产开发有限公司	2016-12-22	-	1,000.00	-	1,000.00
	2017-01-04	1,000.00	-	1,000.00	-

报告期内，凯亚化工曾于2016年12月22日向天正房地产开发有限公司拆出金额1,000万元，主要系帮助该公司年末时点临时资金周转，相关款项已于2017年1月4日全部收回。天正房地产开发有限公司为天正格林房地产开发有

限公司控股股东，凯亚化工实际控制人韩厚义持有天正格林房地产开发有限公司7.00%股权。凯亚化工该笔拆出金额持续期间仅14天，未对目标公司正常生产经营产生重要影响。报告期内，凯亚化工除向天正房地产开发有限公司借款以外，未向其他任何企业或个人拆出资金。

(三) 详细列示报告期内标的公司与股东间资金往来明细，说明标的公司股东及关联方是否存在占用标的公司资金情形。

报告期内，凯亚化工与股东间资金拆借明细详见本题回复之“(二)、1、标的公司向股东及员工拆借资金情况”。

报告期内，凯亚化工股东及关联方未发生占用目标公司资金的情形。

经核查，独立财务顾问及会计师认为：报告期内，凯亚化工向股东及员工借款主要为满足日常运营的资金需求，并按同期贷款利率支付了利息；购买理财产品主要系现金管理需要，提高自身资金使用效率；对外提供的一笔借款系年末时点为对方提供临时资金周转、持续时间较短且已全部收回；凯亚化工向股东及员工拆借资金、购买银行理财产品、对外借款履行的内部决策程序符合法律法规以及公司章程的相关规定，定价公允，不存在利益输送安排；凯亚化工股东及关联方未发生占用目标公司资金的情形。

三、报告期内标的公司净利润分别为1091.72万元、3939.29万元、3156.52万元，经营活动产生的现金流量净额分别为1968.27万元、1433.98万元、2287.81万元。请你公司：(1) 结合产品产销量、销售均价、采购成本、原材料采购量、毛利率等情况量化分析业绩增长的原因及合理性。(2) 说明报告期内标的公司光稳定剂产品价格及其毛利率变化情况是否与上市公司光稳定性产品一致，若否，请补充说明原因及合理性。(3) 说明报告期内经营活动产生的现金流与盈利能力变化情况不一致的原因及合理性。请会计师及财务顾问核查并发表明确意见。

回复：

(一) 结合产品产销量、销售均价、采购成本、原材料采购量、毛利率等情况量化分析业绩增长的原因及合理性。

1、报告期内，凯亚化工主要产品产量、销量和产销率情况如下：

单位：吨

产品	项目	2018年1-8月	2017年	2016年
受阻胺类光稳定剂 (HALS)	产量	5,573.22	7,900.91	6,907.18
	销量	5,695.71	7,643.28	7,181.97
	产销率	102.20%	96.74%	103.98%
阻聚剂 ^注	产量	894.18	1,073.72	778.66
	销量	987.80	1,301.52	941.23
	产销率	110.47%	121.22%	120.88%
癸二胺	产量	459.20	359.70	160.58
	销量	457.45	363.42	164.20
	产销率	99.62%	101.03%	102.25%

注：目标公司销售的阻聚剂存在部分外购产品，因此产销率较高。

报告期内，凯亚化工产量、销量均逐年上升，产销率基本保持在100%左右，处于较高水平。2017年下半年，凯亚化工开始建设光稳定剂新车间项目，该项目已于2018年10月正式完工并已实现部分光稳定剂产品的生产和销售，产能不足现象将得到有效缓解，预计凯亚化工销量亦将实现进一步提升。

2、报告期内，凯亚化工主要产品销售收入和平均单价情况如下：

单位：万元，万元/吨

产品	2018年1-8月		2017年		2016年	
	销售收入	单价	销售收入	单价	销售收入	单价
受阻胺类光稳定剂 (HALS)	15,825.78	2.78	21,671.67	2.84	16,114.21	2.24
阻聚剂	3,376.98	3.42	4,598.17	3.53	2,990.32	3.18
癸二胺	2,618.11	5.72	2,025.98	5.57	784.32	4.78

报告期内，凯亚化工主要产品价格在2017年有较大增幅，2018年基本维持在2017年水平。2017年以来价格上升的原因主要是：①近年来国家环保安全监管力度不断加强，对环保、消防、安全审批手续不齐全或排放不达标行为处罚力度不断加大，受阻胺类光稳定剂（HALS）及其中间体市场供应存在一定缺口；②凯亚化工拥有领先的生产工艺和环保设施，三废处理、排放均符合国家和地方标准，2018年更被衡水市环保部门列为“环保标杆企业”；③凯亚化工产品品质稳定，质量优势突出，得到国内外优势客户的普遍认可。上述原因使得售价在2017年大幅上升，销量亦出现上升；2018年售价基本维持在2017年水平，销量同比有所增加。

3、报告期内，公司主要原材料采购金额和单价情况如下：

单位：吨、万元、万元/吨

产品	2018年1-8月			2017年			2016年		
	采购金额	采购量	均价	采购金额	采购量	均价	采购金额	采购量	均价
丙酮	3,632.62	7,629.68	0.48	6,086.48	11,286.92	0.54	4,546.04	10,390.66	0.44
癸二酸	6,006.31	1,980.47	3.08	6,920.48	2,259.06	3.06	4,675.81	2,125.69	2.20
合计	9,638.93	9,610.15	-	13,006.96	13,545.98	-	9,221.85	12,516.35	-

凯亚化工主要原材料为丙酮和癸二酸。2016年、2017年和2018年1-8月，两类产品合计占总采购金额比重分别为62.80%、65.49%和72.96%。报告期内，凯亚化工原材料价格出现一定波动。其中，丙酮2017年平均采购价格较2016年上涨约23%，主要原因系市面货源较为集中的亚洲国家装置集中检修、阶段性环保压力、原料纯苯上涨等因素叠加贸易商概念性炒涨所致，随着国内酚酮工厂复产带来的供应量增加，价格回落至正常水平。报告期内癸二酸平均采购价格有所上升，主要原因系癸二酸原材料蓖麻油价格上涨所致。

凯亚化工具有较强的竞争优势，在生产过程中的原材料单耗等方面领先国内同行业，显著降低了生产成本，因此原材料采购单价提升对产品成本的影响不大。同时，凯亚化工产品在下游企业成本构成中所占比重较小，但对下游客户的生产 and 产品质量影响较大，客户对于产品价格变动容忍度相对更高，凯亚化工在一定程度上可以将成本转移给下游客户。

4、报告期内，凯亚化工综合毛利率和主要业务种类毛利率情况如下：

单位：万元

项目		2018年1-8月		2017年度		2016年度	
		毛利额	毛利率	毛利额	毛利率	毛利额	毛利率
主营业务收入	受阻胺类光稳定剂 (HALS)	5,207.22	32.90%	7,500.53	34.61%	3,733.17	23.17%
	阻聚剂	1,342.77	39.76%	1,518.72	33.03%	930.74	31.13%
	癸二胺	505.16	19.29%	83.01	4.10%	23.60	3.01%
	其他产品	-0.05	-0.10%	12.25	2.60%	17.12	1.45%
	小计	7,055.10	32.26%	9,114.51	31.68%	4,704.63	22.33%
其他业务收入		24.01	11.04%	28.59	10.61%	13.03	100.00%
营业收入		7,079.11	32.05%	9,143.10	31.49%	4,717.66	22.38%

报告期内，目标公司综合毛利率分别为 22.38%、31.49%和 32.05%，总体呈

现增长趋势。综合毛利率的上升主要是目标公司核心产品受阻胺类光稳定剂（HALS）产品毛利率大幅上升所致。阻聚剂产品毛利率基本稳定，癸二胺产品规模不大，2018年随着技术提升，毛利率有所上升。

报告期各期，凯亚化工受阻胺类光稳定剂（HALS）产品毛利率分别为 23.17%、34.61%和 32.90%，2017 年毛利率上升较快，主要原因是：①近年来国家环保安全监管力度不断加强，对环保、消防、安全审批手续不齐全或排放不达标的行为处罚力度不断加大，受阻胺类光稳定剂（HALS）及其中间体市场供应存在一定缺口；②凯亚化工拥有领先的生产工艺和环保设施，三废处理、排放均符合国家和地方标准，2018 年更被衡水市环保部门列为“环保标杆企业”；③凯亚化工产品品质稳定，质量优势突出，得到国内外优势客户的普遍认可。

上述原因使得凯亚化工 2017 年产品售价较 2016 年大幅上升了 26.37%，而单位成本仅同比增长 7.55%，故 2017 年毛利率较 2016 年有了较大提升；2018 年，毛利率基本保持稳定。

综上，报告期内，随着行业迅速发展及环保力度的加大，具有较强竞争优势的凯亚化工产品产量、销量逐年提高，主要原材料采购单价与市场供应情况相符、销售均价及毛利率稳中有升，公司业绩增长具有一定合理性。

（二）说明报告期内标的公司光稳定剂产品价格及其毛利率变化情况是否与上市公司光稳定性产品一致，若否，请补充说明原因及合理性。

目前上市公司中，仅天津利安隆新材料股份有限公司主营业务中包含光稳定剂产品业务，与凯亚化工的受阻胺类光稳定剂（HALS）业务具有一定的相似性。但利安隆现有光稳定剂业务以紫外线吸收剂（UVA）终端产品为主，受阻胺类光稳定剂（HALS）产品由于自产品种、产能有限，占比较小。此外，凯亚化工受阻胺类光稳定剂（HALS）业务则主要侧重于起始原料及关键中间体，相关产品售价与利安隆光稳定剂产品售价不具有可比性。

公司从毛利率变化趋势角度对报告期内凯亚化工受阻胺类光稳定剂（HALS）产品和天津利安隆光稳定剂产品进行了对比，具体情况如下：

项目	2018 年度 1-8 月	2017 年度	2016 年度
凯亚化工 （受阻胺类光稳定剂-HALS）	32.90%	34.61%	23.17%
利安隆（光稳定剂-UVA、HALS）	35.87%	30.80%	21.60%

差异率	-2.97%	3.81%	1.57%
-----	--------	-------	-------

注：本处利安隆（光稳定剂）2018年1-8月毛利率采用上市公司2018年半年报公告披露数据。

标的公司受阻胺类光稳定剂（HALS）毛利率变化情况与上市公司光稳定剂产品变化情况基本保持一致，符合行业特点，具有一定的合理性。

（三）说明报告期内经营活动产生的现金流与盈利能力变化情况不一致的原因及合理性。

报告期内，公司经营活动现金流量净额与净利润对比情况如下：

单位：万元

项目	2018年1-8月	2017年	2016年
经营活动产生的现金流量净额	2,287.81	1,433.98	1,968.27
净利润	3,281.48	3,967.58	1,158.46
差额	-993.67	-2,533.60	809.81
其中：资产减值准备	-33.45	-37.35	143.54
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧	639.28	840.00	815.08
无形资产摊销	8.43	11.95	14.21
长期待摊费用摊销	0.82	1.24	1.24
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失（收益以“-”号填列）	-	63.08	-
固定资产报废损失（收益以“-”号填列）	-	-	-
公允价值变动损失（收益以“-”号填列）	-	-	-
财务费用（收益以“-”号填列）	85.33	533.16	273.56
投资损失（收益以“-”号填列）	-1.99	-0.37	-
递延所得税资产减少（增加以“-”号填列）	63.59	12.02	-35.88
递延所得税负债增加（减少以“-”号填列）	-	-	-
存货的减少（增加以“-”号填列）	465.44	-1,220.92	-457.98
经营性应收项目的减少（增加以“-”号填列）	-2,190.49	-1,709.03	-2,166.61
经营性应付项目的增加（减少以“-”号填列）	-161.94	-1,168.56	2,010.11
其他	131.30	141.20	212.55

如上表所示，凯亚化工2016年经营活动现金流量高于同期净利润，2017年

和2018年1-8月经营活动现金流量低于同期净利润,除非付现成本费用影响外,主要与存货变动、经营性应收、应付项目变动影响所致。具体如下:

①期末存货变动影响:2016年,公司预计主要原材料丙酮、癸二酸价格将大幅上升,2016年年末进行备货,存货较2015年末增加457.98万元;2017年,凯亚化工业务规模增长较快,销售收入大幅增加,相应的采购量和生产量增加,2017年年末存货较2016年年末增加1,220.92万元;2018年8月末,因夏季天气炎热,凯亚化工在此期间进行每年必要的停工检修,存货较2017年年末减少465.44万元。

②经营性应收项目的变动影响:报告期内,凯亚化工销售收入增长较快,主要客户通过银行承兑汇票结算货款不断增加,导致凯亚化工报告期各期末应收票据余额持续上升,因此经营活动收款与收入存在一定差异。

③经营性应付项目的变动影响:2016年,公司预计主要原材料丙酮、癸二酸价格将大幅上升,在年末进行备货,因此期末形成大量应付采购款,应付采购款在2017年到期结算,导致2016年和2017年经营性应付项目的变动产生一定差异,2018年1-8月经营性应付项目的变动影响较小。

经核查,独立财务顾问和会计师认为:报告期内,随着行业迅速发展及环保力度的加大,具有较强竞争优势的凯亚化工产品产量、销量逐年提高,主要原材料采购单价与市场供应情况相符、销售均价及毛利率稳中有升,公司业绩增长具有一定合理性;凯亚化工光稳定剂产品毛利率变化情况与上市公司光稳定性产品一致;凯亚化工经营活动产生的现金流量净额和净利润的差异主要系存货、经营性应收应付项目变动所致,具有合理性。

四、报告期内标的公司应收票据及应收账款占总资产比重不断上升,分别为20.13%、26.05%、29.23%。请你公司:(1)请按照业务类别,列示报告期内标的公司应收票据及应收账款的明细情况。(2)请结合销售政策、信用政策、结算方式等,补充说明标的公司应收票据及应收账款占比持续上升的原因及合理性。(3)说明报告期内标的公司是否存在放宽销售政策、信用政策调节销售收入情形。请会计师和财务顾问核查并发表明确意见。

回复:

(一) 请按照业务类别, 列示报告期内标的公司应收票据及应收账款的明细情况

1、应收票据及应收账款的整体情况

报告期各期末, 凯亚化工应收票据、应收账款金额占营业收入比例情况如下:

单位: 万元

项目	2018. 8. 31/ 2018 年 1-8 月	2017. 12. 31/ 2017 年度	2016. 12. 31/ 2016 年度
应收票据	4, 545. 62	2, 425. 36	792. 26
应收账款余额	2, 280. 32	3, 111. 20	2, 700. 63
合计	6, 825. 94	5, 536. 56	3, 492. 89
同期营业收入	22, 087. 33	29, 035. 68	21, 082. 76
应收账款、应收票据合计/营业收入	30. 90%	19. 07%	16. 57%

报告期内各期末, 凯亚化工应收票据分别为 792. 26 万元、2, 425. 36 万元和 4, 545. 62 万元, 应收账款分别为 2, 700. 63 万元、3, 111. 20 万元和 2, 280. 32 万元。报告期内, 应收账款余额总体较为稳定, 应收票据期末余额逐年上升, 主要系随着销售规模扩大, 客户较多的采用票据支付方式所致。应收账款、应收票据合计占当期营业收入的比例分别为 16. 57%、19. 07%和 30. 90%, 处于较低水平, 应收款项回款情况良好。

2、应收票据明细情况

报告期各期末, 凯亚化工应收票据分别为 792. 26 万元、2, 425. 36 万元和 4, 545. 62 万元, 占期末流动资产的比例分别为 9. 76%、20. 51%和 38. 93%。凯亚化工应收票据均为银行承兑汇票, 信用风险较小, 主要以背书转让方式支付货款, 小部分票据进行质押和贴现。应收票据按照业务类别分类如下:

单位: 万元

业务类别	2018年8月31日	2017年12月31日	2016年12月31日
受阻胺类光稳定剂 (HALS)	3, 504. 98	1, 492. 55	440. 71
阻聚剂	173. 68	329. 49	251. 55
癸二胺	849. 96	550. 32	-
其他	17. 00	53. 00	100. 00
合计	4, 545. 62	2, 425. 36	792. 26

3、应收账款余额明细情况

报告期各期末，凯亚化工应收账款余额分别为2,700.63万元、3,111.20万元和2,280.32万元，占当期营业收入的比例分别为12.81%、10.72%和10.32%。凯亚化工应收账款占当期营业收入比例较低，回款情况良好。应收账款按照业务类别分类如下：

单位：万元

业务类别	2018年8月31日	2017年12月31日	2016年12月31日
受阻胺类光稳定剂（HALS）	1,940.07	2,425.81	2,277.28
阻聚剂	195.34	152.91	236.32
癸二胺	144.91	253.14	29.25
其他	-	279.35	157.79
合计	2,280.32	3,111.20	2,700.63

（二）请结合销售政策、信用政策、结算方式等，补充说明标的公司应收票据及应收账款占比持续上升的原因及合理性

销售政策方面，凯亚化工销售主要采用直销为主，销售部直接与国内外大型光稳定剂、高分子材料终端产品生产厂商建立业务联系，产品直接销售给下游生产厂家。收入确认方面，目标公司的产品销售客户分为国内客户和国外客户，对于国内客户，产品经客户初步检验并签收，作为收入的确认时点；对于国外客户，根据销售合同规定结算价格采用离岸价的，以产品报关离岸为收入的确认时点；销售结算价格采用到岸价的，以获取产品报关单、提单等支撑性证据，作为收入的确认时点。

信用政策方面，标的公司给予内销客户的货款信用期约为15天至60天，外销客户的货款信用期为不超过90天。对于首次合作、零散客户，标的公司会要求客户支付货款才予以发货。报告期内，凯亚化工主要客户的信用政策基本稳定，主要客户基本按照合同约定的付款期限支付货款，凯亚化工回款情况良好。

结算方式方面，标的公司与国外客户主要采用电汇的方式结算货款，与国内客户主要采用银行承兑汇票和电汇的方式结算货款，报告期内国内客户采用银行承兑汇票方式结算货款占比不断增加。

报告期内，标的公司应收票据上升较快，主要系随着标的公司销售规模扩大，客户通过银行承兑汇票结算货款增加所致。采用票据方式结算的客户主要为标的公司各期销售收入国内前十大客户，2016年末、2017年末和2018年8月末，上

述客户应收票据占各期末应收票据比例分别为 86.01%、86.52%和 93.54%。标的公司应收票据均为银行承兑汇票，信用风险较小，主要以背书转让方式支付货款，小部分票据进行质押和贴现。

报告期内，标的公司应收账款保持稳定，应收账款余额分别为 2,700.63 万元、3,111.20 万元和 2,280.32 万元，占当期营业收入的比例分别为 12.81%、10.72%和 10.32%，比例较低，应收账款回款情况良好，不存在重大坏账风险。

（三）说明报告期内标的公司是否存在放宽销售政策、信用政策调节销售收入情形

报告期内，标的公司销售政策、信用政策均保持稳定，标的公司一直按照制定的销售政策和信用政策进行执行，不存在采用放宽销售政策、信用政策等方式调节收入的情形。

经核查，独立财务顾问和会计师认为：标的公司应收账款保持稳定，应收票据增长主要系随着标的公司销售规模扩大，客户通过银行承兑汇票结算货款增加所致；标的公司不存在采用放宽销售政策、信用政策等方式调节收入的情形。

五、报告期内前五大客户中香港欣盛硕化有限公司（以下简称“香港欣盛”）的销售收入占当期营业收入分别为 16.32%、23.89%、6.45%，而香港欣盛为标的公司实际控制人控制的企业，香港欣盛为标的公司外销平台。请你公司：（1）详细说明标的公司选择香港欣盛作为外销平台的原因及合理性，以及香港欣盛提交注销申请的原因；（2）提供报告期内香港欣盛的主要财务数据及客户情况，并说明香港欣盛在人员、财务、资产、业务等方面是否与标的公司保持独立；（3）说明香港欣盛及标的公司实际控制人控制的其他企业是否存在为标的公司分担成本、费用的情形，是否存在其他利益输送情形。请财务顾问核查后发表明确意见并说明具体的核查方式、程序。

回复：

（一）详细说明标的公司选择香港欣盛作为外销平台的原因及合理性，以及香港欣盛提交注销申请的原因

报告期内，凯亚化工与亚帝凡特（Addivant）、科莱恩（Clariant）、台湾欣

晃科技股份有限公司、台湾永光化学工业股份有限公司等国际一线厂商合作不断深化。由于香港外汇管制较为宽松，收取美元等外币可以即时结汇并对国内对公转账，因此基于国际交易结算便利性的需要，凯亚化工亟需设立境外公司作为外销平台。但由于国内企业在境外开办企业手续较为繁琐，故凯亚化工股东韩伯睿、韩厚义之子韩焕龙于 2015 年直接以个人名义设立香港欣盛作为公司外销平台。但香港欣盛仅作为结算的平台，不具备生产、销售的能力，报告期内根据凯亚化工要求与客户签订合同、收取货款，具体销售客户的开拓及生产、运输均由凯亚化工直接负责。

为避免关联交易，凯亚化工自 2018 年 5 月起，不再通过香港欣盛进行外销，而是直接与外销客户产生交易。目前，香港欣盛正处于注销过程中。

(二) 提供报告期内香港欣盛的主要财务数据及客户情况，并说明香港欣盛在人员、财务、资产、业务等方面是否与标的公司保持独立

1、香港欣盛报告期内主要财务数据如下：

单位：万港元

	2018. 6. 30/ 2017. 7. 1-2018. 6. 30	2017. 6. 30/ 2016. 7. 1-2017. 6. 30	2016. 6. 30/ 2015. 2. 11-2016. 6. 30
资产总额	603. 43	1, 464. 83	1, 356. 00
净资产	400. 88	632. 91	209. 55
营业收入	6, 561. 32	5, 379. 60	3, 937. 60
净利润	-232. 03	423. 36	208. 55

注：该数据未经审计。

2、香港欣盛报告期内主要客户情况如下：

单位：万元

时间	序号	客户名称	销售金额	销售占比
2018 年 1-8 月	1	亚帝凡特瑞士股份公司/ Addivant Switzerland GmbH	558. 84	37. 54%
	2	欣晃科技股份有限公司/ Sin Hun Chemical Co., Ltd.	423. 67	28. 46%
	3	台湾永光化学工业股份有限公司/Everlight Chemical Industrial Corporation	221. 67	14. 89%
	4	新加坡常春有限公司/ CCD (Singapore) Pte. Ltd.	59. 73	4. 01%
	5	意大利萨博有限公司/SABO S. p. A.	48. 89	3. 28%
			合计	1, 312. 81

2017 年度	1	亚帝凡特瑞士股份公司/ Addivant Switzerland GmbH	16,606.98	23.51%
	2	欣晃科技股份有限公司/ Sin Hun Chemical Co., Ltd.	1,477.21	20.92%
	3	台湾永光化学工业股份有限公司/Everlight Chemical Industrial Corporation	1,076.43	15.24%
	4	东阳化学全球有限公司/ DONGYANG CHEMI GLOBAL CO., LTD	600.00	8.50%
	5	科莱恩塑料涂料(德国)有限公司/Clariant Plastics&Coatings (Deutschland) GmbH	439.52	6.22%
	合计			5,253.86
2016 年度	1	亚帝凡特瑞士股份公司/ Addivant Switzerland GmbH	1,098.57	29.49%
	2	欣晃科技股份有限公司/ Sin Hun Chemical Co., Ltd.	1,054.88	28.32%
	3	台湾永光化学工业股份有限公司/Everlight Chemical Industrial Corporation	998.33	26.80%
	4	大连化学工业股份有限公司(台湾)/ DAIREN CHEMICAL CORPORATION	189.03	5.08%
	5	意大利萨博有限公司/SABO S. p. A.	124.27	3.34%
	合计			3,465.09

3、香港欣盛与凯亚化工保持独立性方面

(1) 业务分开，香港欣盛不具备受阻胺类光稳定剂（HALS）及其中间体生产能力，报告期内仅作为凯亚化工对接亚帝凡特等国际大客户的外销平台从事部分销售业务，未开展其他业务。凯亚化工销售至香港欣盛的产品均价与凯亚化工产品均价基本持平并均于当期实现最终销售，不存在利益输送、分摊费用的情形，也不会形成恶性竞争。目前，香港欣盛正处于注销过程之中，未来与凯亚化工不会再发生业务往来。

(2) 资产分开，香港欣盛系凯亚化工实际控制人于香港设立的独立法人实体，不存在与凯亚化工资产混同或占用凯亚化工资产的情形。

(3) 人员分开，报告期内，除凯亚化工实际控制人、董事、总经理韩伯睿先生同时担任香港欣盛董事外，凯亚化工现任高级管理人员、核心技术人员均未在香港欣盛中任职/兼职；凯亚化工现任高级管理人员、核心技术人员均未在香港欣盛领薪，香港欣盛与凯亚化工不存在人员交叉任职的情形。

(4) 机构分开，香港欣盛聘有专业的秘书公司为其提供服务；凯亚化工则具有健全的内部经营管理机构，双方独立行使经营管理职权，双方之间不存在机

构混同的情形。

(5) 财务分开，香港欣盛独立开设银行账户，聘有专业的秘书公司，不存在与凯亚化工共用银行账户的情况。凯亚化工设有独立的财务会计部门，制定了财务管理制度，建立了独立的财务核算体系及规范、独立的财务会计制度，具有独立做出财务决策的能力，财务人员无兼职情况。

综上，报告期内，香港欣盛在业务、资产、人员、机构、财务等方面与凯亚化工分开，保持独立。

(三) 说明香港欣盛及标的公司实际控制人控制的其他企业是否存在为标的公司分担成本、费用的情形，是否存在其他利益输送情形。请财务顾问核查后发表明确意见并说明具体的核查方式、程序

香港欣盛为凯亚化工实际控制人控制的企业，为国际结算便利性，凯亚化工选择香港欣盛作为公司外销平台。报告期内，香港欣盛主要承担凯亚化工对亚帝凡特 (Addivant)、科莱恩 (Clariant)、台湾欣晃科技股份有限公司、台湾永光化学工业股份有限公司等国际大客户的销售职能，未开展其他业务，凯亚化工销售至香港欣盛的产品均于当期实现最终销售。

报告期内，凯亚化工对香港欣盛销售产品主要为受阻胺类光稳定剂 (HALS) 产品及其中间体，占凯亚化工对香港欣盛全部销售金额的比例分别为93.05%、81.85%和92.95%。凯亚化工相关受阻胺类光稳定剂 (HALS) 产品及其中间体向香港欣盛销售价格与凯亚化工扣除对香港欣盛销售业务后对其他客户的销售价格对比情况、相关产品价格差异对凯亚化工当期利润的影响情况如下：

单位：万元，万元/吨

产品/期间/项目	2018年1-8月			2017年			2016年		
	对香港欣盛 售价 ^{注1} ①	凯亚销售 均价 ^{注2} ②	利润影响 额 ^{注3} ③	对香港欣盛 售价①	凯亚销售 均价②	利润影响 额③	对香港欣盛 售价①	凯亚销售 均价②	利润影响 额③
受阻胺类光稳定剂 (HALS) 产品及中间体									
癸二酸二甲酯	3.38	3.30	13.50	3.51	3.58	-42.58	2.61	2.48	72.96
四甲基哌啶醇	2.29	2.34	-12.25	2.56	2.40	98.37	1.88	2.03	-29.11
五甲基哌啶醇	3.92	3.43	15.68	3.41	3.99	-198.31	2.81	3.14	-143.33
哌啶胺	3.12	3.96	-17.65	3.38	3.46	-19.78	2.99	3.64	-22.22
四甲基哌啶酮	-	1.92	-	1.93	2.08	-3.13	-	1.87	-
合计	-	-	-0.72	-	-	-165.44	-	-	-121.70

注 1：①=凯亚化工对香港欣盛相关产品销售总额/凯亚化工对香港欣盛相关产品销售总

量；

注 2：②=（凯亚化工相关产品销售总额-凯亚化工对香港欣盛相关产品销售总额）/（凯亚化工相关产品销售总量-凯亚化工对香港欣盛相关产品销售总量）；

注 3：③=（①-②）*凯亚化工对香港欣盛相关产品销售总量；负数表示凯亚化工对香港欣盛销售相关产品的价格低于同期凯亚化工扣除对香港欣盛销售业务后对其他客户的销售价格。

因此，报告期内，凯亚化工对香港欣盛销售产品主要为受阻胺类光稳定剂（HALS）产品及其中间体，除少量产品售价因当期客户小批量采购、质量参数差异等原因高于同期凯亚化工对其他客户整体售价外，均价与同期凯亚化工对其他客户整体售价相近。考虑当期凯亚化工对香港欣盛相关产品的销售数量后，对报告期内凯亚化工的利润影响额分别为-0.72 万元、-165.44 万元和-121.70，不存在利益输送、分摊费用的情形。

目前，香港欣盛已提交了注销申请，凯亚化工未来与香港欣盛不会再发生业务往来。

除香港欣盛外，凯亚化工与实际控制人控制的其他企业无业务往来，不存在为标的公司分担成本、费用的情形，不存在其他利益输送的情形。

针对上述事项，独立财务顾问履行了如下核查程序：

1、对凯亚化工的管理层进行访谈，了解凯亚化工报告期内与香港欣盛的关联关系、交易情况、商业背景以及未来继续发生关联交易的意愿；

2、对香港欣盛董事进行访谈，了解香港欣盛的设立背景、报告期内作为凯亚化工销售平台原因以及报告期内香港欣盛的运行情况；

3、向凯亚化工财务部门获取关联交易合同、销售合同台账等资料，核实凯亚化工关联交易的具体情况；

4、查阅香港欣盛提交注销申请前的财务报表、采购合同、销售合同、银行流水等资料，核实香港欣盛与凯亚化工的关联交易情况以及相关产品最终实现销售的情况；

5、对欣晃科技股份有限公司、台湾永光化学工业股份有限公司等香港欣盛最终销售的主要客户进行了实地走访和亲函，对亚帝凡特瑞士股份公司（Addivant Switzerland GmbH）、东阳化学全球有限公司（DONGYANG CHEMI GLOBAL CO., LTD）等其他主要客户进行了访谈或函证，核实相关产品的最终实现销售的情况；

6、查阅香港欣盛已提交的注销申请，了解目前存续状态及注销进度；

经核查，独立财务顾问认为：为了国际结算便利性，凯亚化工股东设立香港欣盛作为外销平台，为避免关联交易，凯亚化工自2018年5月起，不再通过香港欣盛进行外销，目前，香港欣盛正处于注销过程中。香港欣盛自设立之初即不具备生产能力，仅根据凯亚化工要求与客户签订合同、收取货款，具体销售客户的开拓及生产、运输均由凯亚化工直接负责，香港欣盛在业务、资产、人员、机构、财务等方面与凯亚化工分开，保持独立。凯亚化工销售至香港欣盛的产品均价与凯亚化工产品均价基本持平并均于当期实现最终销售。香港欣盛及凯亚化工实际控制人控制的其他企业不存在为标的公司分摊成本、费用的情形，不存在其他利益输送的情形。

六、报告期内，标的公司外销收入占比不断提升。请你公司：（1）结合产销量情况说明外销收入不断提升的原因及合理性。（2）补充披露外销相关情况，包括但不限于海外相关政策及对销售可能产生的影响，外销地域分布，外销客户的稳定性、结算时点、结算方式及回款情况，汇率变动对公司盈利能力的影响。（3）披露说明标的公司外销产品是否在中美贸易双方增值税制裁清单里，并补充分析中美贸易摩擦对标的公司生产经营的影响。请财务顾问及会计师核查并发表明确意见。

回复：

（一）结合产销量情况说明外销收入不断提升的原因及合理性。

年度	2018年1-8月		2017年		2016年	
	销售金额	占比	销售金额	占比	销售金额	占比
内销	13,507.50	61.75%	19,290.49	67.06%	15,404.81	73.11%
外销	8,365.76	38.25%	9,475.79	32.94%	5,664.92	26.89%
合计	21,873.26	100.00%	28,766.28	100.00%	21,069.73	100.00%

报告期内，凯亚化工主要产品产量、销量和产销率情况如下：

单位：吨

产品	项目	2018年1-8月	2017年	2016年
受阻胺类光稳定剂 (HALS)	产量	5,573.22	7,900.91	6,907.18
	销量	5,695.71	7,643.28	7,181.97
	产销率	102.20%	96.74%	103.98%

阻聚剂 ^注	产量	894.18	1,073.72	778.66
	销量	987.80	1,301.52	941.23
	产销率	110.47%	121.22%	120.88%
癸二胺	产量	459.20	359.70	160.58
	销量	457.45	363.42	164.20
	产销率	99.62%	101.03%	102.25%

注：目标公司销售的阻聚剂存在部分外购产品，因此产销率较高。

报告期内，凯亚化工主要产品外销销量及外销金额情况如下：

单位：吨，万元

项目	2018年1-8月		2017年度		2016年度	
	外销销量	外销金额	外销销量	外销金额	外销销量	外销金额
受阻胺类光稳定剂 (HALS)	2,198.72	6,550.03	2,560.81	7,094.99	1,889.81	4,585.62
阻聚剂	1,392.76	1,815.73	1,590.43	2,380.80	1,180.99	1,079.30
癸二胺	-	-	-	-	-	-
合计	3,591.48	8,365.76	4,151.24	9,475.79	3,070.80	5,664.92

报告期内，凯亚化工产销率基本保持在100%左右，处于较高水平。

凯亚化工产品品质稳定，质量优势突出，得到国内外优势客户的普遍认可。报告期内，凯亚化工积极开拓全球知名的高分子材料客户，与亚帝凡特(Addivant)、科莱恩(Clariant)和台湾永光等国际知名化工企业建立了稳定的合作关系。凯亚化工还通过了巴斯夫(BASF)、拜耳(Bayer)、汉高(Henkel)等化工行业龙头组织的TFS(Together for Sustainability)评估并取得优异成绩，达到了国际化工行业的供应链标准。

此外，随着高分子材料行业的增长，部分外销客户对凯亚化工产品的需求也在不断增加，凯亚化工具备先进的环保设施和环保处理能力，能够保证产品的连续生产和质量稳定；同时，凯亚化工地处全球最大的癸二酸产区，对下游客户即时采购需求具备原材料快速采购能力及生产响应能力，报告期内销量稳定增长。报告期内，凯亚化工外销收入不断增长，与行业发展阶段、市场供需情况及凯亚化工自身优势相符，具有合理性。

(二) 补充披露外销相关情况，包括但不限于海外相关政策及对销售可能产生的影响，外销地域分布，外销客户的稳定性、结算时点、结算方式及回款情况，汇率变动对公司盈利能力的影响。

公司已在《天津利安隆新材料股份有限公司发行股份购买资产重组报告书（草案）（修订稿）》“第九章 管理层讨论与分析”之“四、（二）目标公司盈利能力分析”补充披露如下：

报告期内，目标公司外销及区域分布情况如下：

单位：万元

年度	2018年1-8月	2017年	2016年
内销	13,507.50	19,290.49	15,404.81
外销	8,365.76	9,475.79	5,664.92
其中：台湾	3,009.60	3,444.38	2,202.87
德国	1,715.71	855.47	283.74
瑞士	985.71	1,673.43	1,051.77
香港	173.28	745.00	661.21
新加坡	475.42	717.38	291.16
美国	440.91	843.47	538.73
意大利	377.22	435.23	117.61
印度	362.16	92.08	-
日本	121.69	136.45	362.12

注：外销区域按香港欣盛穿透后的客户区域列示。

1、海外政策对企业的影响：高分子材料化学助剂在出口境外市场时，需符合所在地相关法律法规并通过相关检测或认证之后方可进口，如欧洲国家一般会要求出口商及出口产品符合REACH法规的标准。此外，巴斯夫（BASF）等国际巨头也对相关产品的采购自身制订了一系列检验检测要求，只有符合相关要求的企业才具备进入其供应商体系的资格。除此之外，相关进口国没有其他针对公司所生产的HALS光稳定剂产品制定专门的进口政策限制，目前也尚未发生因贸易摩擦而对凯亚化工出口产生影响的情形。

2、外销客户稳定性：凯亚化工外销客户主要包括巴斯夫（BASF）、亚帝凡特（Addivant）、科莱恩（Clariant）、台湾永光等国际知名化工企业。报告期，凯亚化工外销主要客户情况如下：

单位：万元

客户/期间	2018年1-8月		2017年度		2016年度	
	外销收入	占外销收入比例	外销收入	占外销收入比例	外销收入	占外销收入比例

巴斯夫 (BASF) (德国)	1,632.39	19.51%	475.09	5.01%	-	-
亚帝凡特 (Addivant) (瑞士)	985.71	11.78%	1,673.43	17.66%	1,051.77	18.57%
台湾永光化学工业股份有限公司	1,238.44	14.80%	1,083.28	11.43%	978.90	17.28%
欣晃科技股份有限公司 (台湾)	1,211.23	14.48%	1,463.44	15.44%	954.46	16.85%
纳尔科 (Nalco) (美国)	440.91	5.27%	843.47	8.90%	538.73	9.51%
东阳化学全球有限公司 (香港)	395.41	4.73%	602.72	6.36%	-	-
意大利萨博有限公司	377.22	4.51%	435.23	4.59%	117.61	2.08%
道夫凯特 (Dorf Ketal) (印度)	362.16	4.33%	92.08	0.97%	-	-
科莱恩 (Clariant) ^{注2} (德国)	76.50	0.91%	380.38	4.01%	207.24	3.66%
六和化工股份有限公司 (台湾)	346.30	4.14%	294.35	3.11%	-	-
大连化学工业股份有限公司 (台湾)	27.90	0.33%	360.25	3.80%	161.48	2.85%
新加坡常春有限公司	54.20	0.65%	272.16	2.87%	75.97	1.34%
艾迪科 (ADEKA) (日本)	-	-	-	-	286.96	5.07%
合计	7,148.36	84.80%	7,975.89	84.17%	4,373.12	77.20%

注1：外销客户按香港欣盛穿透后的实际客户列示。

注2：对科莱恩 (Clariant) 销售收入包含对科莱恩材料 (Clariant produkte (Deutschland) GmbH) 和科莱恩塑料涂料公司 (Clariant Plastics & Coatings (Deutschland) GmbH)。

凯亚化工的产品关系下游国际企业严格的产品质量管理，要进入下游国际企业的供应链体系都要经过长期的严格认证。一旦通过下游国际企业的产品认证，彼此之间基本会形成稳固的长期合作关系，具有一定持续性和稳定性。同时，凯亚化工提供产品质量稳定，连续生产能力强，能够及时满足客户需求，公司以优质的产品赢得了众多国际知名化工企业的信赖，与主要外销客户合作稳定，销售收入持续增长。

3、汇率影响：假定在其他因素不变的情况下，管理层预计美元对人民币的汇率每上升/下降5%、10%、15%情况下，将导致公司税后利润以及股东权益减少/增加人民币情况如下：

项目/变动率	-15%	-10%	-5%	0%	5%	10%	15%
2018年1-8月 税后利润以及股东权益	-490.83	-327.22	-163.61	-	163.61	327.22	490.83
2017年度 税后利润以及股东权益	-627.63	-418.42	-209.21	-	209.21	418.42	627.63
2016年度 税后利润以及股东权益	-497.01	-331.34	-165.67	-	165.67	331.34	497.01

报告期内，凯亚化工汇兑损益分别为-130.85万元（汇兑收益）、178.98万

元（汇兑损失）和-54.30万元（汇兑收益）。因此，整体的汇率变动对凯亚化工的影响较小。

4、外销结算方式以及结算时点：结算方式方面，凯亚化工与国外客户主要采用电汇的方式结算货款，结算时点方面，外销客户的货款信用期为不超过90天。同时，公司会针对部分客户购买信用保险，降低出口回款风险。结算时点方面，凯亚化工按照订单约定的时间、地点交货，以产品报关出口离岸时，作为收入的确认时点。报告期内，凯亚化工外销应收账款及回款情况如下：

单位：万元

项目	2018.8.31	2017.12.31	2016.12.31
应收账款余额	1,729.82	1,643.94	956.52
截至2018年12月31日回款额	1,729.82	1,643.94	956.52
期后回款比例	100%	100%	100%

截至2018年12月31日，报告期各期末，凯亚化工应收账款已全部回收，回款情况良好。

（三）披露说明标的公司外销产品是否在中美贸易双方增值税制裁清单里，并补充分析中美贸易摩擦对标的公司生产经营的影响。

报告期内，凯亚化工美国客户仅有纳尔科（Nalco）一家美国客户，凯亚化工对其具体销售额占外销比例数据如下：

单位：万元

年度	外销收入	对纳尔科（Nalco）销售额	对纳尔科（Nalco）销售收入占外销收入比重（%）
2018年1-8月	8,365.76	440.91	5.27
2017年	9,475.79	843.47	8.90
2016年	5,664.92	538.73	9.51

凯亚化工销售至纳尔科（Nalco）的受阻胺类光稳定剂（HALS）和阻聚剂产品均不在中美贸易双方增值税制裁清单名录内。此外，报告期内凯亚化工对纳尔科（Nalco）的销售收入占公司外销收入比重呈现下降趋势，2018年1-8月比例为5.27%，占比较小，不会对目标公司销售产生重大影响。

因此，凯亚化工外销产品的主要市场不在美国，且销售产品不在中美贸易双方增值税制裁清单名录内，中美贸易摩擦对目标公司生产经营不会造成重大影响。

经核查，独立财务顾问和会计师认为：报告期内，凯亚化工外销收入随着

公司整体收入增长而增长，外销占比有所增加，与行业发展阶段、市场供需情况及凯亚化工自身优势相符，具有合理性；报告期内，凯亚化工外销涉及相关国家的政策、外销地域分布及重要外销客户相对稳定，结算时间、结算方式未发生重大变化，回款情况良好，相关因素及汇率变动对目标公司盈利能力不构成重大影响；凯亚化工外销产品的主要市场不在美国，且销售产品不在中美贸易双方增值税制裁清单名录内，中美贸易摩擦对目标公司生产经营不会造成重大影响。

七、请你公司：（1）补充说明标的公司是否属于环境保护部门公布的重点排污单位。若是，请你公司补充披露报告期内标的公司主要环境信息，包括但不限于排污信息，防止污染设施的建设和运行情况，建设项目环境影响评价及其他环境保护行政许可情况，突发环境事件应急预案，环境自行监测方案等。（2）补充披露标的公司在生产经营过程中是否存在高危险、重污染情况，如有，请补充披露相关信息，包括但不限于安全生产及污染治理情况、因安全生产及环境保护原因受到处罚的情况、最近三年相关费用成本支出及未来支出的情况，是否符合国家关于安全生产和环境保护的要求等。（3）补充披露标的公司安全生产的制度保障措施并说明是否发生过安全事故，以及标的公司是否存在因安全、环保等问题被有关监管部分责令限产、停产情形。请财务顾问核查并发表明确意见。

回复：

（一）补充说明标的公司是否属于环境保护部门公布的重点排污单位。若是，请你公司补充披露报告期内标的公司主要环境信息，包括但不限于排污信息，防止污染设施的建设和运行情况，建设项目环境影响评价及其他环境保护行政许可情况，突发环境事件应急预案，环境自行监测方案等

公司已在《天津利安隆新材料股份有限公司发行股份购买资产重组报告书（草案）（修订稿）》“第四章 交易标的基本情况”之“五、（十一）安全生产和环境保护情况”补充披露如下：

1、凯亚化工属于环境保护部门公布的重点排污单位

根据衡水市环境保护局《关于印发《衡水市 2018 年度重点排污单位名录》

的通知》(衡环办发[2018]38号),凯亚化工被列入衡水市2018年重点排污单位名录。凯亚化工属于环境保护部门公布的重点排污单位。

2、凯亚化工主要环境信息

(1) 报告期内,凯亚化工主要排污信息及主要污染物排放情况如下:

序号	年度/ 项目	2016年度			2017年度			2018年1月至8月		
		实际排放量	批准排放量	是否符合标准	实际排放量	批准排放量	是否符合标准	实际排放量	批准排放量	是否符合标准
1	NOX	6.95t/a	7.33t/a	是	1.54t/a	7.33t/a	是	5.74t/a	10.506t/a	是
2	SO ₂	3.06t/a	4.37t/a	是	0.784t/a	4.37t/a	是	0.633t/a	4.37t/a	是
3	COD	0.151t/a	0.68t/a	是	0.116t/a	0.68t/a	是	0.496t/a	3.466t/a	是
4	NH ₃ -N	0.030t/a	0.2t/a	是	0.00472t/a	0.2t/a	是	0.00548t/a	0.665t/a	是

凯亚化工针对生产过程中产生的“三废”和噪音污染,采取了严格的治理措施,治理后均能达到相关环保标准的要求,目标公司生产工艺产生和排放的污染物及具体处理情况详见上市公司于2018年12月23日披露的《天津利安隆新材料股份有限公司发行股份购买资产报告书(草案)》之“第四章 交易标的基本情况”之“五、(十一) 安全生产和环境保护情况”。

(2) 截至2018年8月31日,凯亚化工防止污染设施的建设和运行情况如下:

序号	设备名称	处理污染物	运营情况
1	水处理装置(水处理南)	废水	良好
2	综合水池1(水处理南)	废水	良好
3	污水处理装置	废水	良好
4	吡啶胺尾气处理系统	废气	良好
5	油炉脱销设备	废气	良好
6	燃气蒸汽锅炉	废气	良好
7	水处理(辅助工程)	废水	良好
8	阳光板棚子(水处理)	废水	良好
9	尾气回收系统	废气	良好
10	VOC设备	废水	良好
11	综合水池2(水处理南)	废水	良好
12	窑炉电炉(脱销设备)	废气	良好

13	废水萃取釜 R7205	废水	良好
14	废水萃取釜 R7108	废水	良好
15	voc 在线监测系统	废水	良好
16	五甲基水处理设备	废水	良好
17	废水捕集罐 V705	废水	良好
18	萃取废水罐 V7213	废水	良好
19	萃取废水罐 V7130	废水	良好
20	氨氮在线分析仪	废水	良好
21	COD 在线分析仪	废水	良好
22	洒水车	废气	良好
23	废水捕集罐 V7107	废水	良好
24	环保智能在线监测计量专用设备	废水	良好
25	尾气吸收塔（成品库）	废气	良好
26	氨吸收设备	废气	良好
27	尾气捕集接液罐 V7131	废气	良好
28	尾气气液分离器 V7132	废气	良好
29	污染源在线 自动监控（监测）数据采集仪	废气	良好
30	尾气捕集接液罐 V708	废气	良好

(3) 建设项目环境影响评价及其他环境保护行政许可情况

截至报告期末，凯亚化工建设项目环境影响评价及其他环境保护行政许可情况如下：

序号	项目名称	工程建设内容和分期情况	项目环评批复文号、时间	项目建设和验收情况	环评验收报告文号
1	癸二酸下游衍生物（1.1万吨光稳定剂系列中间体项目和生产尼龙系列产品及年产1000吨癸二胺项目）项目	本项目分两期建设：一期工程为年产哌啶酮5000吨、哌啶醇4000吨、尼龙1010 1000吨、K尼龙100吨、G尼龙200吨、尼龙盐300吨；二期工程为建设癸二酸酯、哌啶胺生产线各一条及配套设施，年产癸二酸酯1500吨、哌啶胺500吨（癸二酸产品未建设）	衡环评[2012]69号 2012.7.6 衡环评[2014]3号 2014.1.7	已建设项目均已通过验收	衡环验[2014]25号、 衡环验[2015]72号
2	5000t 癸二酸、四甲基哌啶酮下游系列衍生物项目	年产光稳定剂770产品1000t、年产光稳定剂292产品500t、年产光稳定剂622产品1000t、年产氮氧自由基阻聚剂产品500t、年产五甲基哌	衡环评[2016]49号	氮氧自由基阻聚剂、五甲基哌啶醇、甲酸钠已验收	2018年6月2日自主验收； 衡环验[2018]31号

	啉醇产品 600t (外售 300t、自用 300t)、年产光稳定剂 944 产品 1200t、年产光稳定剂 119 产品 500t, 同时生产副产品氯化钠 503.7t/a、副产甲酸钠 162.36t/a, 外售	光稳定剂 770、292 已建成, 正在验收	-
		光稳定剂 622、944、119 及副产品甲酸钠暂未建设	-

(4) 突发环境事件应急预案

根据《突发环境事件应急预案管理暂行办法》的规定, 向环境排放污染物的企业事业单位, 生产、贮存、经营、使用、运输危险物品的企业事业单位, 产生、收集、贮存、运输、利用、处置危险废物的企业事业单位, 以及其他可能发生突发环境事件的企业事业单位, 应当编制环境应急预案。企业事业单位编制的环境应急预案, 应当在本单位主要负责人签署实施之日起 30 日内报所在地环境保护主管部门备案。环境应急预案每三年至少修订一次。

报告期内, 凯亚化工已经按照《突发环境事件应急预案管理暂行办法》制定了突发环境事件应急预案, 并均已经取得了所在地环境保护主管部门的备案, 具体情况如下:

序号	预案名称	备案机关	备案编号	备案时间
1	《衡水凯亚化工有限公司突发环境事件应急预案》	衡水市环境保护局	131101-2016-001	2016. 1. 7
2	《衡水凯亚化工有限公司突发环境事件应急预案 (2018 年版)》	衡水市环境保护局 高新技术产业开发区分局	131101-2018-025-M	2018. 6. 7

根据突发环境事件预案, 凯亚化工的风险级别为较大环境风险。存在环境风险的目标分别是危险废物暂存间、公司原料罐区、废水罐及生产车间装有物料的反应器及有少量物料的中间罐。危废暂存间的环保治理设施: 防渗地面、收集沟、收集井、围堰、标识、消防灭火器、照明、风机、喷淋塔及防护用品等。公司原料罐的环境治理设施和装备: 防渗地面、围堰、收集沟、收集井标识、消防沙、消火栓、防护服、空气呼吸器、氮封、废气收集管道、泄漏报警仪、视频监控; 车间生产装置区环保措施: 车间生产装置都是按环保要求的防渗地面, 且都有物料泄漏导流槽和收集装置、及视频监控、泄漏报警仪、消防栓、灭火器、空气呼吸器、防护用品、消防沙等。

(5) 环境自行监测方案

报告期内，凯亚化工为掌握本单位的污染物排放状况及其对周边环境质量的影响等情况，按照相关法律法规和技术规范，制定了自行监测方案，并组织开展了环境监测活动。凯亚化工 2016 年度制定了自行监测计划，明确了检测内容、监测点、检测项目以及检测方法；2017 年度和 2018 年度均制定了自行监测方案，方案内容主要包括单位基本情况、监测点位及项目（监测点位、监测因子、监测依据、监测频次）以及监测注意项目。除自行监测外，凯亚化工每年均会聘请第三方就污染物排放情况进行监测，具体情况如下：

序号	监测单位	报告编号	报告日期	报告结论
1	河北科赢环境检测服务有限公司	科赢环证字（2018）第 039 号	2018.4	废气、废水和噪声均符合标准；
2	河北绿环环境检测有限公司	HBLH(2017)排第 033 号	2017.4	废气、废水和噪声均符合标准
3	河北中彻环境检测技术有限公司	中彻环证测字[2016]第 260 号	2016.7	废气、废水和噪声均符合标准
4	衡水市环境监测站	衡环证测字（2015）第 151 号	2015.5	废气、废水和噪声均符合标准

（二）补充披露标的公司在生产经营过程中是否存在高危险、重污染情况，如有，请补充披露相关信息，包括但不限于安全生产及污染治理情况、因安全生产及环境保护原因受到处罚的情况、最近三年相关费用成本支出及未来支出的情况，是否符合国家关于安全生产和环境保护的要求等。

公司已在《天津利安隆新材料股份有限公司发行股份购买资产重组报告书（草案）（修订稿）》“第四章 交易标的基本情况”之“五、（十一）安全生产和环境保护情况”补充披露如下：

1、凯亚化工生产经营过程中是否存在高危险以及凯亚化工的安全生产情况

凯亚化工在生产过程中使用液氨、甲醇、丙酮、乙醇、氢气等危险化学品，其中的液氨和甲醇属于国家重点监管的危险化学品。据《危险化学品重大危险源监督管理暂行规定》及《危险化学品重大危险源辨识》（GB18218）标准等规定，重大危险源根据其危险程度，分为一级、二级、三级和四级，一级为最高级别，凯亚化工的液氨储罐区和甲醇、丙酮的原料储罐区经辨识为四级重大危险源，生产过程中涉及到加氢工艺，属于重点监管的危险化工工艺。

就实际生产经营过程中的安全生产风险，凯亚化工采用管道将危险化学品从罐区直接输送至所需生产岗位，降低物料输送过程中的风险。凯亚化工已经

按照法律法规以及国家政策的要求和有关标准配置了相应的自动化控制系统、DCS、可燃气体报警装置、安全阀、液位计等安全设备设施以实现对危险化学品使用、生产过程的监控、管理及控制附件，确保其处于正常使用状态，降低生产过程中的风险。

2018年11月2日，凯亚化工所在地安全生产监督管理部门出具的证明：凯亚化工各项目均已履行了必要的安全生产审批备案验收程序；自2016年1月1日以来生产过程中未出现安全生产事故，未因违反有关安全生产监督管理相关法律、法规受到行政处罚。

2、凯亚化工生产经营过程中是否存在重污染情况以及凯亚化工的污染治理情况

根据《企业环境信用评价办法（试行）》规定，“重污染行业包括：火电、钢铁、水泥、电解铝、煤炭、冶金、化工、石化、建材、造纸、酿造、制药、发酵、纺织、制革和采矿业 16 类行业，以及国家确定的其他污染严重的行业。”凯亚化工为精细化工类企业，所在行业为重污染行业。

凯亚化工一直以来高度重视环保工作，连续多年无环保等方面的违法违规记录，2018年被衡水市环保部门列为“环保标杆企业”。

凯亚化工采取的主要污染治理措施如下：

(1) 加强环境保护及污染治理的制度建设。凯亚化工已形成了良好的污染物管理体系和运行管理制度，凯亚化工已形成了具有企业特色、行之有效的长效管理机制。凯亚化工环境管理体系符合 GB/T 24001-2016/ISO 14001:2015 标准，生产经营符合环保监管机构的监管要求。

(2) 购置、安装先进的环保设备、设施。报告期内，凯亚化工先后对污水处理设施、锅炉煤改气、废气深度治理设施改造、水气在线监测设施进行了改造。凯亚化工现已构建了一整套三废治理的设施及环保远程监控网络，可以对污染物进行有效监控和治理。

(3) 自行监测与第三方监测并行，不断改进环境污染治理手段，提高环境污染治理水平。凯亚化工按照要求开展自行监测，并定期聘请第三方环境监测机构定期对各项污染物的排放情况进行监测，及时发现环保隐患并加以改进。

3、因安全生产及环境保护原因受到处罚的情况

2016年7月7日，凯亚化工因消防设施未保持完好有效(室外消火栓锈死打不开)，被给予罚款人民币2000元的处罚。就本次行政处罚，凯亚化工已于2016年7月8日足额缴纳了罚款。本次消防处罚事项未造成消防事故，根据衡水经济开发区公安消防大队出具的证明文件，本次行政处罚作出后凯亚化工已经按时缴纳罚款，该被处罚事项不属于重大违法违规行为，本次处罚不会影响凯亚化工的正常经营。

根据环保、安全、消防等相关部门出具的证明，除前述消防2000元罚款外，凯亚化工未因安全生产及环境保护原因受到其他处罚。

4、最近三年环保、安全相关费用成本支出及未来支出的情况

(1) 凯亚化工最近三年环保成本支出及未来支付预算

报告期内，凯亚化工环保相关支出情况如下：

单位：万元

项目	2018年1-8月	2017年	2016年
环保设施资本性投入	572.26	301.72	1077.31
环保运行支出	421.49	587.47	238.03

凯亚化工2019年度环保预算如下：

单位：万元

项目	2019年度预算	备注
环保设施资本性投入	572.26	-
环保运行支出	421.49	-

注：以上2019年环保投入为预测数据，可能受政策、地方财政补贴、项目建设进度等多项因素影响，不作为凯亚化工实际投入的承诺。

(2) 凯亚化工最近三年安全成本支出及未来支付预算

凯亚化工严格按照《中华人民共和国安全生产法》和财企(2012)16号文《企业安全生产费用提取和使用管理办法》制定了符合公司情况的安全生产投入保障制度，按照相关规定要求足额提取安全生产投入费用并使用。

报告期内，凯亚化工安全生产费用的提取及使用情况如下：

单位：万元

年份	提取金额	使用金额	累积余额
2016年度	251.82	70.82	180.99
2017年度	275.41	98.66	357.80

2018年1-8月	266.79	52.54	572.04
-----------	--------	-------	--------

凯亚化工2019年安全生产相关预算如下：

序号	项目	2019年度预算 (万元)
1	完善、改造和维护安全防护设施设备支出	100.76
2	配备、维护、保养应急救援器材、设备支出和应急演练	17.9
3	重大危险源评估、监控和整改支出	29.19
4	安全生产检查、评价咨询和标准化建设	79.51
5	配备和更新现场作业人员安全防护用品	37.69
6	安全生产宣传教育培训支出	24.4
7	安全生产适用的新技术、新标准、新工艺、新装备的推广应用支出	19.54
8	安全设施及特种设备检测检验支出	20.02
9	其他	12.15
合计		341.16

注：以上2019年安全生产投入为预测数据，可能受政策、地方财政补贴、项目建设进度等多项因素影响，不作为凯亚化工实际投入的承诺。

综上，凯亚化工在生产经营过程中使用部分国家重点监管的危险化学品，涉及重点监管的危险化工工艺，凯亚化工所处的化工行业属于重污染行业。报告期内，凯亚化工积极推进开展安全生产、环境保护工作，除2016年7月被消防部门罚款2000元外未受到其他安全生产及环境保护方面行政处罚。凯亚化工在安全生产及环境保护方面符合国家及企业所在地关于安全生产和环境保护的要求。

(三) 补充披露标的公司安全生产的制度保障措施并说明是否发生过安全事故，以及标的公司是否存在因安全、环保等问题被有关监管部分责令限产、停产情形。请财务顾问核查并发表明确意见

公司已在《天津利安隆新材料股份有限公司发行股份购买资产重组报告书（草案）（修订稿）》“第四章 交易标的基本情况”之“五、（十一）安全生产和环境保护情况”补充披露如下：

1、凯亚化工安全生产制度及保障措施

作为从事高分子材料化学助剂行业的生产型企业，目标公司严格按照国家法律法规要求，执行“三同时”手续；凯亚化工取得了安全生产许可证，属于

安全生产标准化二级达标企业，坚持以“增强安全意识，加强安全教育，强力推行各种安全制度，加强各种安全检查，消除各种安全隐患，确保安全生产”的安全生产管理思路为指导思想，以制度化、标准化、规范化、系统化的方式推进安全生产，不断提高安全生产水平。报告期内，安全生产的制度保障措施具体如下：

(1) 制定了完善的安全生产相关的规章制度。报告期内，凯亚化工建有正在执行的安全生产制度和保障措施 79 项，主要包括生产设施安全管理制度、安全检查与隐患整改制度、安全培训教育制度、职业病相关管理制度、消防管理制度、易制毒化学品/危险化学品安全管理制度等，有力的指导了目标公司的安全生产工作，为目标公司开展安全标准化工作提供了制度保障。

(2) 企业领导为安全生产主要负责人，安全组织有保障。凯亚化工总经理韩伯睿为主要负责人，设立了独立的安全生产部门并配备了相关人员。具体工作中以现场管理为突破口，注重经常性检查整改与临时性检查整改的相结合，通过高频度的检查整改及时发现和弥补管理缺陷和潜在隐患，推广安全生产先进经验。

(3) 制定安全生产投入保障制度，保证安全资金投入。凯亚化工按照国家及地方标准设立安全生产专项投入，主要用于安全设施的更换和改造，安全管理水平的提升。目前已建立了一整套安全有效的安全生产监督管理体系，实时跟踪、监控各车间、岗位及危化品区域，存在疑似安全隐患、风险的部位及时介入处理、消除。

2、凯亚化工重大安全事故及因安全、环保问题被责令限产、停产情况

报告期内，凯亚化工未发生重大安全事故，未发生因安全、环保问题被责令限产、停产情形。

衡水高新技术产业开发区安全生产监督管理局已出具《证明》，凯亚化工的各项建设均已履行安全生产方面必要的审批、备案、验收等手续，报告期内，凯亚化工未发生安全事故，亦未受到过当地政府的安监部门的任何处罚。

衡水市环境保护局高新技术产业开发区分局已出具《证明》，凯亚化工报告期内不存在因违反国家环境保护法律、行政法规和规范性文件而受到环保部门行政处罚的情形。

经核查，独立财务顾问认为：凯亚化工报告期内未发生重大安全事故，未发生因安全、环保问题被责令限产、停产情形。

八、报告期内，上市公司及标的公司受到多起行政处罚。请财务顾问进行核查，就相关行政处罚是否不属于重大违法违规行为发表明确意见。

回复：（一）报告期内，上市公司及其子公司受到行政处罚情况及是否构成重大违法违规分析

报告期内，利安隆及其子公司受到相关政府主管部门行政处罚 6 宗，具体情况如下：

被处罚主体	有权机关及处罚名称	处罚时间	处罚金额 (万元)	处罚原因
上市公司	国家税务总局天津市税务局第三稽查局；税务行政处罚事项告知书（津税三稽罚告[2018]100号）	2018.09.27	0.78	取得增值税专用发票不规范
常山科润	浙江省衢州市常山县环境保护局；行政处罚决定书（常环罚字[2018]3号）	2018.10.17	2.00	个别废活性炭标识不规范
常山科润	浙江省衢州市常山县公安局；行政处罚决定书（常公（招）行罚决字[2018]1004号）	2018.10.31	3.00	硫酸台账不规范
利安隆（中卫）	中卫市环境保护局；《行政处罚决定书》（卫环罚字[2017]28号）	2017.12.18	20.00	未按照规定使用甲苯、甲醇废气处理设施
利安隆（中卫）	中卫市安全监督管理局；《行政处罚决定书》（（卫）安监罚[2018]1号）	2018.1.30	25.00	没有建立健全生产线冷冻盐水系统进行定期打压防渗漏方面的安全管理制度、气体检测特殊异常情况的报告和处置程序；开展安全风险辨识不全面，没有针对生产线冷冻盐水系统渗漏风险进行辨识导致容器爆炸生产安全责任事故
利安隆（中卫）	宁夏回族自治区安全生产监督管理局；行政处罚决定书（（宁）安监罚[2018]196号）	2018.10.23	2.50	高处作业未专门安全作业培训

1、上市公司税务 0.78 万元罚款事项

针对该次行政处罚，上市公司已足额缴纳了罚款并完成了整改。根据《中华人民共和国税收征收管理法》第 63 条的规定：纳税人进行虚假的纳税申报的偷税行为，由税务机关追缴其不缴或者少缴的税款、滞纳金，并处不缴或者少缴的税款百分之五十以上五倍以下的罚款。根据《国家税务总局关于纳税人取得虚开的增值税专用发票处理问题的通知》第一条的规定：受票方利用他人虚开的专用发票，向税务机关申报抵扣税款进行偷税的，应当依照《中华人民共和国税收征收管理法》及有关规定追缴税款，处以偷税数额五倍以下的罚款。上市公司属地税务机关对利安隆本次罚款标准采用所取得的不规范增值税专用发票税额的 0.5 倍计算，系最低计算标准，情节较轻，相关违法行为不构成重大违法违规，不会对上市公司的正常生产经营造成重大影响。

2、常山科润环保 2 万元罚款事项

针对该次行政处罚，常山科润已足额缴纳了罚款并完成了整改。根据《固体废物污染环境防治法》第 75 条的规定，不设置危险废物识别标志的，处一万元以上十万元以下的罚款。常山科润的罚款数额为人民币 2 万元，为上述规定罚款的较低标准，情节较轻，相关违法行为不构成重大违法违规，不会对常山科润及上市公司的正常生产经营造成重大影响。

3、常山科润环保公安 3 万元罚款事项

针对该次行政处罚，常山科润已足额缴纳了罚款并完成了整改。根据《易制毒化学品管理条例》第 40 条第 1 款第（四）项的规定，违反本条例规定，生产、经营、购买单位不记录或者不如实记录交易情况、未按规定保存交易记录或者不如实、不及时向公安机关和有关行政主管部门备案销售情况的，由负有监督管理职责的行政主管部门给予警告，责令限期改正，处 1 万元以上 5 万元以下的罚款。常山科润本次处罚事项系硫酸手工台账不规范，且罚款数额为 3 万元，为处罚标准的中间数额，情节较轻，相关违法行为不构成重大违法违规，不会对常山科润及上市公司的正常生产经营造成重大影响。

4、利安隆（中卫）环保 20 万元罚款事项

针对该次行政处罚，利安隆（中卫）已足额缴纳了相关罚款并完成了整改。2018 年 7 月 13 日，中卫市环境保护局出具了《证明》，认定利安隆（中卫）上述环境违法行为不属于重大违法违规事件，未对周边环境造成污染。同时确认截

至证明出具日，未发现利安隆（中卫）存在其他环境违法行为。据此，利安隆（中卫）本次处罚事项不属于重大违法违规行为，不会对利安隆（中卫）及上市公司的正常生产经营造成重大影响。

5、利安隆（中卫）安全生产 25 万元罚款事项

针对该次行政处罚，利安隆（中卫）已足额缴纳了相关罚款并完成了整改。2018 年 7 月 17 日，中卫市安全监督管理局出具了《证明》，认定利安隆（中卫）上述违法行为不属于重大违法违规行为。同时确认截至证明出具日，未发现利安隆（中卫）存在其他因违反安全生产相关法律、法规和规范性文件而被处罚的情形。同时，根据《中华人民共和国安全生产法》第 109 条第（一）项的规定：发生一般生产安全事故的，处二十万元以上五十万元以下的罚款。利安隆（中卫）本次受到的罚款数额为 25 万元，为处罚标准的较低数额，情节较轻。据此，利安隆（中卫）本次处罚事项不属于重大违法违规行为，不会对利安隆（中卫）及上市公司的正常生产经营造成重大影响。

6、利安隆（中卫）安全生产 2.5 万元罚款事项

针对该次行政处罚，利安隆（中卫）已足额缴纳了罚款并完成了整改。根据《中华人民共和国安全生产法》第 94 条第（七）项的规定：生产经营单位特种作业人员未按照规定经专门的安全作业培训并取得相应资格，上岗作业的，责令限期改正，可以处五万元以下的罚款。利安隆（中卫）的罚款数额为 2.5 万元，为处罚标准的中间数额，情节较轻，相关违法行为不构成重大违法违规，不会对利安隆（中卫）及上市公司的正常生产经营造成重大影响。

（二）报告期内标的公司受到行政处罚情况及是否构成重大违法违规分析

报告期内，凯亚化工受到相关政府主管部门行政处罚 3 宗，具体情况如下：

被处罚主体	有权机关及处罚名称	处罚时间	处罚金额 (万元)	处罚原因
凯亚化工	衡水经济开发区公安消防大队；《行政处罚决定书》（衡开（消）行罚决字[2016]0049号）	2016. 7. 7	0. 20	消防设施未保持完好有效（室外消火栓锈死打不开）
凯亚化工	石家庄海关；《行政处罚决定书》（石关罚违字[2016]0102号）	2016. 12. 9	0. 60	未经海关核准，擅自将同规格国产7.2吨癸二酸与该手册下进口癸二酸件进行串换
凯亚化工	衡水市国土资源局；《行政处	2017. 2. 20	10. 31 ^注	擅自占用冀衡路南側，

	罚决定书》(衡开国土资罚字[2017]01号)		海江化工厂西侧土地建设凯亚化工厂区
--	-------------------------	--	-------------------

注：本次处罚对凯亚化工处以罚款 10.31 万元，责令凯亚化工退还非法占用的土地，没收在非法占用的土地上新建的建筑物和其他设施。

1、凯亚化工消防 0.2 万元罚款事项

针对该次行政处罚，凯亚化工已足额缴纳了罚款并完成了整改。2018 年 11 月 26 日，衡水市公安消防支队高新技术产业开发区大队出具了《证明》，认定凯亚化工上述消防处罚事项不属于重大违法违规行为，同时确认凯亚化工自 2016 年 1 月 1 日以来生产经营符合国家有关消防监督管理相关法律、法规的要求，在生产过程中未出现过任何火灾等消防事故，也未因违反消防监督管理相关法律、法规要求而受到过其他行政处罚。据此，本次消防处罚事项情节较轻，被处罚事项不属于重大违法违规行为，不会对凯亚化工的正常生产经营造成重大影响。

2、凯亚化工海关 0.6 万元罚款事项

针对该次行政处罚，凯亚化工已足额缴纳了罚款并完成了整改。经向海关该案件的主办人员了解情况并向海关部门证实，凯亚化工上述海关处罚事项不属于重大违法违规行为，同时确认凯亚化工自 2016 年 1 月 1 日以来生产经营符合海关监管相关法律、法规的要求，未因违反海关监管相关法律、法规要求而受到过其他行政处罚。据此，本次海关处罚事项情节较轻，被处罚事项不属于重大违法违规行为，不会对凯亚化工的正常生产经营造成重大影响。

3、凯亚化工国土资源 10.31 万元罚款事项

针对该次行政处罚，凯亚化工已足额缴纳了罚款并完成了整改。凯亚化工已于 2018 年 11 月成功竞得该宗土地及地上建筑物，目前已取得相应的土地权属证书（冀（2018）衡水市不动产权第 0305282 号、冀（2018）衡水市不动产权第 0305192 号），相关房产权属证书正在办理过程中。2018 年 12 月 19 日，衡水市国土资源局出具了《证明》：凯亚化工所占土地符合当地土地利用总体规划 [2010-2020]，不属于基本农田。相关行政处罚事项未造成重大影响，且已全部履行、整改完毕，不属于重大违法违规行政处罚，我单位不会就相关行为再次处罚。据此，凯亚化工相关行政处罚中所涉土地、房产的权属瑕疵已经或正在消除，被处罚事项不属于重大违法违规行为，不会对凯亚化工的正常生产经营造成重大影响。

经核查，独立财务顾问认为：上市公司及标的公司报告期内所受到的相关

行政处罚事项均不属于重大违法违规行为，相关主体已足额缴纳了罚款并完成了整改，不会对上市公司及其子公司、标的公司的正常生产经营造成重大影响。

九、报告书显示，标的公司产品作为高分子材料重要的添加剂和组成成分，对下游客户产品性能影响较大。请补充说明以下事项，并请财务顾问和律师核查发表明确意见：（1）标的公司是否与客户就供应产品质量问题签订产品质量保障协议及相应的责任赔偿条款，若是，请详细说明责任赔偿条款具体内容。（2）标的公司是否存在因产品质量问题引发的纠纷或诉讼，若存在，请具体说明纠纷事项进展情况。

回复：

（一）标的公司是否与客户就供应产品质量问题签订产品质量保障协议及相应的责任赔偿条款，若是，请详细说明责任赔偿条款具体内容

报告期内，凯亚化工未与客户签署专门的产品质量保障协议，但凯亚化工与客户签署的销售合同、规格协议或类似协议文件中均包含与产品质量要求、责任赔偿相关的条款。根据凯亚化工与客户签署的协议文件内容，分类说明如下。

1、凯亚化工与客户签署的规格协议或类似协议

经查阅相关规格协议或类似协议等文件，凯亚化工需保证其提供的产品满足符合约定的质量标准、不存在设计、材料和工艺方面的缺陷、没有任何安全隐患、不侵犯任何知识产权（包括专利权）或任何第三方的任何其他权利等条件。如果凯亚化工提供的产品出现不符合约定情形的，凯亚化工需要承担相应责任，责任内容主要如下：

（1）凯亚化工需根据客户要求退换货或者降低产品价格，客户有权解除购销合同，凯亚化工应返还客户已支付款项等。

（2）凯亚化工应赔偿客户所产生的损害/损失，包括客户产生的罚款、遭受的损失、产生的成本和费用等。

（3）凯亚化工应保护客户免于承担因使用或转售产品等造成的人身伤亡、第三方或客户的财产毁损而产生或与此相关的所有责任、损失、开支(包括律师费)和费用(“索赔”)等。

2、销售合同中包含的质量保障及责任赔偿条款具体内容

凯亚化工对外销售产品时，根据客户需求采用不同的销售合同文本，相关主要客户所采用的合同文本质量保障及责任赔偿条款具体内容如下：

序号	合同文本	质量保障相关条款	责任赔偿条款	主要适用客户
1	合同文本一	按约定技术质量标准供货、货到时出具产品质检单；验收以供方技术质量标准为准，提出异议期限为货到后7日（或3日等）内。若双方对产品质量问题不能取得一致意见，应共同委托国家法定检验机构进行鉴定。	违约方赔偿给对方造成的相应损失（遭受的损失、实现债权的费用等）	河北大河生物科技有限公司、常熟市新裕华进出口有限公司、天津利安隆新材料股份有限公司、赢创天大（辽阳）化学助剂有限公司、新秀化学（烟台）有限公司等
2	合同文本二	质量符合需方标准要求；需方签收后7日内提出异议。	供方交付的货物不符合需方检测和使用要求的，应免费退货或换货。	山东金城医药股份有限公司等
3	合同文本三	按约定技术质量标准供货、货到时出具检验报告；按约定技术指标验收，提出异议期限为货到后7日内。若双方对产品质量问题不能取得一致意见，应共同委托国家法定检验机构进行鉴定。	违约方承担违约责任，赔偿金额相当于守约方所遭受损失、实现债权的费用等。	北京天罡助剂有限责任公司等
4	合同文本四	凯亚化工提供合格检验证书；检验以客户检测为准，异议期为货到15天。	凯亚化工应负责赔偿客户因此遭受的直接损失和预期利益损失；违约方承担违约责任，违约金额为本合同标的额的20%，造成损失的还应当返还预付款并赔偿损失（包括但不限于律师费在内的法律费用）。	中化（青岛）实业有限公司等
5	合同文本五	The Seller expressly warrants that all goods or services furnished under this Contract will conform to all specifications and appropriate standards, will be new, and will be free from defects in material or workmanship. The Seller agrees to replace or correct defects of any goods or services not conforming to the foregoing warranty promptly, without expense to Everlight, when	In case the seller violates its undertakings provided in the contract, the Seller herein agrees to indemnify, defend and hold harmless Everlight hereto from and against any and all claims, liabilities, obligations, damages, losses costs and	台湾永光化学工业股份有限公司

	<p>notified of such nonconformity by Everlight.</p> <p>翻译: 凯亚化工保证产品符合合同约定和一切可适用标准(包括当地法律法规), 无产品和质量、工艺缺陷, 是新的, 无任何权利负担; 如违背上述标准, 则凯亚化工同意在收到永光通知后应及时替换或修正不符合上述保证的产品。</p>	<p>expenses, including attorneys' fees, incurred by any violation.</p> <p>翻译: 如果凯亚化工违反合同规定的承诺, 凯亚化工在此同意赔偿和承担永光产生的所有损失。</p>	
--	---	--	--

注: 根据具体业务情况, 实际签署的销售合同具体条款内容可能会与上述所列内容有差异。

综上, 凯亚化工虽未与客户签署专门的产品质量保障协议, 但凯亚化工与客户签署的销售合同、规格协议等协议文件中均包括与产品质量要求、责任赔偿相关的条款。

(二) 标的公司是否存在因产品质量问题引发的纠纷或诉讼, 若存在, 请具体说明纠纷事项进展情况。

截至本问询函回复日, 凯亚化工不存在未结的因产品质量问题引发的纠纷或诉讼。

经核查, 独立财务顾问、律师认为: 报告期内, 凯亚化工未与客户签署专门的产品质量保障协议, 但凯亚化工与客户签署的销售合同、规格协议或类似协议文件中均包含与产品质量要求、责任赔偿相关的条款。截至本问询函回复日, 凯亚化工不存在未结的因产品质量问题引发的纠纷或诉讼。

十、报告书披露, 优秀的管理团队和有效的团队协作保证了标的公司的核心竞争力。请补充: (1) 标的公司员工总数、职能构成、专业构成、学历构成, 研发团队情况、主要业务人员专业资质情况, 说明员工变化情况与业绩增长情况是否一致; (2) 为保持标的公司管理团队的稳定性, 有关原高管及核心人员安排是否存在相应的约束措施。(3) 收购完成后上市公司对标的公司人员、组织结构、董事会成员进行调整的后续计划及安排。

回复:

(一) 标的公司员工总数、职能构成、专业构成、学历构成, 研发团队情况、主要业务人员专业资质情况, 说明员工变化情况与业绩增长情况是否一致

1、员工情况

2016年末、2017年末及2018年9月末，凯亚化工员工总数分别为363人、410人和478人，相关职能专业构成、学历构成、年龄构成情况如下：

期末	2018年9月30日		2017年12月31日		2016年12月31日	
职能专业结构	人数	比例	人数	比例	人数	比例
技术人员	56	11.72%	46	11.22%	40	11.02%
管理人员	48	10.04%	40	9.76%	36	9.92%
营销人员	7	1.46%	5	1.22%	5	1.38%
生产人员	361	75.52%	314	76.59%	277	76.31%
财务人员	6	1.26%	5	1.22%	5	1.38%
合计	478	100.00%	410	100.00%	363	100.00%

期末	2018年9月30日		2017年12月31日		2016年12月31日	
学历构成	人数	比例	人数	比例	人数	比例
本科及以上学历	45	9.41%	34	8.29%	27	7.44%
大专	46	9.62%	40	9.76%	39	10.74%
其他	387	80.96%	336	81.95%	297	81.82%
总计	478	100.00%	410	100.00%	363	100.00%

期末	2018年9月30日		2017年12月31日		2016年12月31日	
年龄构成	人数	比例	人数	比例	人数	比例
30岁以下	83	17.77%	61	14.88%	96	26.45%
31—40岁	162	34.69%	138	33.66%	122	33.61%
41—50岁	190	40.69%	177	43.17%	131	36.09%
51岁以上	32	6.85%	34	8.29%	14	3.86%
总计	467	100.00%	410	100.00%	363	100.00%

2、研发团队情况

截止2018年9月30日，凯亚化工共有研发及工艺技术人员56人，占总员工人数的比例为11.72%。其中，硕士2人，本科31人，本科及以下23人，均拥有丰富的行业研发及工艺改进经验，为凯亚化工的可持续发展提供了强有力保障。

3、主要业务人员的专业资质情况

截止2018年9月30日，凯亚化工主要业务人员中，拥有高级专业技术人员

1 人，中级专业技术人员 6 人，初级专业技术人员 15 人。凯亚化工主要业务人员均具有较强的专业水平。

4、员工变化情况与业绩增长情况一致

近年来，随着公司业务规模的提升，公司各专业岗位的人员人数均出现增长，其中生产人员人数增长较多，报告期内，凯亚化工产量与生产用工人数关系如下表所示：

项目	2018 年 1-8 月	2017 年	2016 年
产量（吨） ^{注1} ①	6,926.60	9,334.33	7,846.42
生产人员数量 ^{注2} （人）②	361	314	277
人均产量（吨/人） ^{注3} ③	28.78	29.73	28.33

注 1：产量根据各主要产品加总得出，即当期产量=受阻胺类光稳定剂产量+阻聚剂产量+癸二胺产量；

注 2：生产人员数量根据 2018 年 9 月末人员数量统计；

注 3：2018 年 1-8 月人均产量根据年化得出，即人均产量=当期产量*12/8/生产人员数量；

由上表可知，员工数量变化与凯亚化工业绩增长保持，报告期内各期间人均产量基本持平，具有匹配性。

（二）为保持标的公司管理团队的稳定性，有关原高管及核心人员安排是否存在相应的约束措施。

1、根据本次交易双方签署的《发行股份购买资产协议》，从凯亚化工的实际经营需要出发，确保凯亚化工的核心管理层成员和核心技术人员至少在在本次交易的盈利承诺期内仍在凯亚化工或利安隆及其控制的企业任职。双方还就核心管理层成员和核心技术人员在凯亚化工工作期间内及离职之日起两年内相关竞业禁止事项进行了约定，相关人员分别出具了承诺函。

2、凯亚化工实际控制人、核心管理层韩厚义、韩伯睿，核心技术人员张开用、刘俊华、刘荣新、赵晓锋、代广星、于国宁、孙智勇、王慧君、赵衡均出具了避免同业竞争及竞业限制的承诺函，具体如下：

“本人现就避免发生同业竞争等事宜出具以下不可撤销的承诺与声明：

1、本人作为凯亚化工的核心管理层成员/核心技术人员承诺在本次交易的盈利承诺期内仍在凯亚化工或上市公司及其控制的企业任职。

2、本人在凯亚化工和上市公司及其控制的其他企业工作期间内及离职之日起两年内，不得从事下列竞业禁止事项：

(1) 以自己名义或他人名义在凯亚化工和上市公司及其控制的公司以外，从事与凯亚化工和上市公司及其控制的公司相同或类似的业务，或通过直接或间接控制的其他经营主体从事该等业务；

(2) 以凯亚化工和上市公司及其控制的公司以外的名义，为凯亚化工和上市公司及其控制的公司现有客户或合作伙伴提供与凯亚化工和上市公司及其控制的公司相同或类似的业务服务；

(3) 在与凯亚化工和上市公司及其控制的公司经营相同或类似业务的其他企业、事业单位、社会团体内担任任何职务或领薪，包括股东、合伙人、董事、监事、经理、员工、代理人、顾问等；

(4) 为与凯亚化工和上市公司及其控制的公司经营同类或相似产品或提供同类服务的其他企业、事业单位、社会团体提供任何咨询、培训等服务。

如本人违反上述承诺而给凯亚化工和上市公司及其控制的其他企业造成任何损失，本人将给予上市公司或凯亚化工相应的赔偿。”

3、上市公司充分认可凯亚化工原有的核心管理团队及核心技术团队，为保证标的公司在并购后可以维持运营的相对独立性、市场地位的稳固性以及竞争优势的持续性，同时为标的公司维护及拓展业务提供有利的环境，上市公司将保持标的公司现有的核心管理团队和核心技术人员的稳定和延续，为标的公司的业务维护和拓展提供充分的支持。同时，本次交易完成后，标的公司的员工将纳入上市公司体系内，上市公司将公平对待所有的员工，尽量维护员工的稳定性。

(三) 收购完成后上市公司对标的公司人员、组织结构、董事会成员进行调整的后续计划及安排。

本次交易完成后，标的资产仍将以独立的法人主体形式存在，成为上市公司的全资子公司。本次交易后，上市公司有权向目标公司指派半数以上董事及董事长、派出新的财务负责人及提出目标公司高级及中层管理人员的推荐人选建议。目标公司在建立符合上市公司要求的内部控制制度下，实行董事会领导下的总经理负责制。除此之外，目标公司的人员、组织结构将保持相对独立和稳定，目前暂无重大的人员、组织机构、董事会成员调整计划。未来在不影响目标公司利润补偿承诺的情况下，上市公司将积极探索与目标公司在技术、研发能力、产品和资源方面的协同与整合，以提升上市公司整体价值。

十一、标的公司的部分土地、房屋存在权属瑕疵。请补充说明尚未获取土地、房屋权属证书的房产合计账面价值、占比、对本次交易估值的影响、拟采取的解决措施及期限、是否会对标的公司的日常生产经营产生影响、是否可能构成本次交易的法律障碍。请财务顾问核查并发表明确意见。

回复：

(一) 补充说明尚未获取土地、房屋权属证书的房产合计账面价值、占比、对本次交易估值的影响

1、尚未获取土地、房屋权属证书的房产合计账面价值、占比

截至本问询函回复日，凯亚化工尚未取得权属证书的土地、房屋建筑物基准日账面价值及占总资产比例情况、资产基础法下评估值及占评估值比例如下：

项目	基准日账面价值 (万元)	总资产 比例	本次评估值(万元)	占评估值 比例
未取得权属证书的 55 亩土地使用权	0.00	-	0.00	-
项目	基准日账面价值 (万元)	总资产 比例	本次评估值(万元)	总资产 比例
尚未取得权属证书的房屋建筑物	1,581.10	7.15%	2,101.33	7.35%
其中：(1) 权属证书尚处于办理过程之中的房屋建筑物	1,320.22	5.97%	1,912.05	6.69%
(2) 已取得权属证书土地上的临时建筑	184.97	0.84%	88.73	0.31%
(3) 未取得权属证书的 55 亩土地上的房屋建筑物	75.91	0.34%	100.55	0.35%

根据上表显示，截至本问询函回复日，凯亚化工尚未取得权属证书的 55 亩土地账面价值为 0 元；尚未获取权属证书的房屋建筑物基准日账面价值为 1,581.10 万元，占总资产比例为 7.15%。二者合计账面价值为 1,581.10 万元，占总资产比例为 7.15%。

2、对本次交易估值的影响

本次评估中，资产基础法下，由于凯亚化工截至评估基准日尚未就前述未取得权属证书的 55 亩土地支出相应成本，资产基础法未给予评估值。尚未取得权属证书的房屋建筑物中，权属证书尚处于办理过程之中的房屋建筑物均位于凯亚

化工已合法取得权属证书土地上，办理不动产登记手续不存在障碍；已取得权属证书土地上的临时建筑及未取得权属证书的 55 亩土地上的房屋建筑物均不涉及凯亚化工的核心生产用房，不会对凯亚化工生产经营造成重大影响，本次评估中根据现场调查房屋建筑物的结构、层高、跨度、成新情况等参数，以及凯亚化工提供的建筑图纸、预算等资料，采用重编预算的方法，谨慎确定其评估值。已取得权属证书土地上的临时建筑及未取得权属证书的 55 亩土地上的房屋建筑物评估值合计 189.28 万元，占本次资产基础法评估值的比例为 0.66%，占比较小。因此，相关尚未取得权属证书的土地、房屋事项不会对本次资产基础法评估结论造成重大影响。

收益法下，本次评估已根据凯亚化工预计取得土地和支付地价款等时间安排，在预测期内将取得该处 55 亩土地使用权所需支付价款事项作为资本性支出现金流出。同时根据凯亚化工会计政策预测每年度土地及房产摊销/折旧费用并考虑了未来更新资本性支出。因此，相关尚未取得权属证书的土地、房屋事项不会对本次收益法评估结论造成重大影响。

综上，相关尚未取得权属证书的土地、房屋事项不会对本次交易估值造成重大影响。

（二）拟采取的解决措施及期限、是否会对标的公司的日常生产经营产生影响、是否可能构成本次交易的法律障碍

1、尚未取得权属证书的 55 亩土地使用权及其地面建筑物

凯亚化工目前尚未取得权属证书的 55 亩土地上大部分为空地，建有的少量房屋建筑物均为仓储及生产辅助用房，相关房屋建筑物面积合计 1,413.68 平方米，占凯亚化工厂区内房屋建筑物总面积的比例为 6.60%。凯亚化工已就该处 55 亩土地已经提交了用地申请，并已经完成组卷工作，该处 55 亩土地不属于基本农田，预计将于 2019 年 3 月进入工业用地招拍挂流程。该处 55 亩土地上的少量房屋建筑物，凯亚化工计划在取得土地产证及完善相关规划和建设手续后申请办理产权证书或主动拆除。

相关主管部门已出具证明，支持凯亚化工通过招拍挂流程优先取得该 55 亩土地使用权并同意凯亚化工在取得权属证书之前继续使用该 55 亩土地以及地上房屋建筑物及其他设备设施，产生的相关经营收益归凯亚化工所有，相关行为不

属于重大违法违规，不对其进行处罚。

凯亚化工全体股东同时出具书面承诺，将尽最大努力协助凯亚化工积极办理土地、房产等相关权属证书并全额补偿因土地、房产权属瑕疵事项给上市公司或凯亚化工造成的经济损失，各股东之间互相承担连带责任。

综上，该处尚未取得权属证书的 55 亩土地使用权及其地面建筑物不会对凯亚化工日常生产经营生产重大影响，不构成本次交易的法律障碍。

2、权属证书尚处于办理过程之中的房屋建筑物

截至本问询函回复日，凯亚化工权属证书尚处于办理过程之中的房屋建筑物合计 18,855.29 平方米，均位于凯亚化工已合法取得权属证书的冀（2018）武邑县不动产权第 0003660 号、冀（2018）衡水市不动产权第 0305192 号及冀（2018）衡水市不动产权第 0305282 号土地上。相关主管部门已出具证明，相关房产均可以办理不动产登记手续，不存在障碍。相关房屋建筑物预计将于 2019 年 1 月至 2019 年 4 月间分批取得相关权属证书。

凯亚化工全体股东同时出具书面承诺，将尽最大努力协助凯亚化工积极办理土地、房产等相关权属证书并全额补偿因土地、房产权属瑕疵事项给上市公司或凯亚化工造成的经济损失，各股东之间互相承担连带责任。

综上，相关权属证书尚处于办理过程之中的房屋建筑物不会对凯亚化工日常生产经营生产重大影响，不构成本次交易的法律障碍。

3、已取得权属证书土地上的临时建筑

截至本问询函回复日，凯亚化工已取得权属证书土地上的临时建筑 1,263.10 平方米，均位于凯亚化工已合法取得权属证书的冀（2018）武邑县不动产权第 0003660 号、冀（2018）武邑县不动产权第 0305192 号土地上。相关临时建筑主要为值班室、地磅房、厕所澡堂等，系临时建设的附属设施，不属于凯亚化工的核心生产环节，可替代性强，即使日后被要求搬迁、拆除，亦不会对凯亚化工的经营造成重大影响。相关临时建筑预计将于 2019 年 4 月前取得相关临建许可。

相关主管部门已出具证明，相关临时建筑符合区域内土地利用总体规划及临时建设规划要求，凯亚化工可以办理临时建设规划等手续，不存在障碍；不会就该事项对凯亚化工进行处罚。

凯亚化工全体股东同时出具书面承诺，将尽最大努力协助凯亚化工积极办理土地、房产等相关权属证书并全额补偿因土地、房产权属瑕疵事项给上市公司或凯亚化工造成的经济损失，各股东之间互相承担连带责任。

综上，已取得权属证书土地上的临时建筑不会对凯亚化工日常生产经营生产重大影响，不构成本次交易的法律障碍。

经核查，独立财务顾问认为：凯亚化工的部分存在权属瑕疵的土地、房屋目前正在办理产权证书的过程中，预计取得权属证书不存在法律障碍；部分土地、房屋存在权属瑕疵事项不会对凯亚化工日常生产经营生产重大影响，对本次交易估值的影响较小，不构成本次交易的法律障碍。