

兴民智通（集团）股份有限公司

关于英泰斯特签署战略合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、协议的基本情况

兴民智通（集团）股份有限公司（以下简称“公司”）旗下子公司武汉英泰斯特电子技术有限公司（以下简称“英泰斯特”或“甲方”）于2019年4月15日与北京云海互联科技有限公司（以下简称“云海互联”或“乙方”）签署了《战略合作协议》，双方为更好的契合当前互联网行业大发展的形势和对数据中心作为互联网行业基础服务的实际需求，拟建立长期的战略合作关系，意在借助国家战略指引下智能网联汽车产业政策利好，展开互利共赢的深度合作。

本次签署《战略合作协议》不构成关联交易，无须提交公司董事会和股东大会审议，也不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

二、协议对方的基本情况

名称：北京云海互联科技有限公司

统一社会信用代码：91110108MA0039WR2H

类型：有限责任公司(法人独资)

法定代表人：陈银霞

注册资本：1500万人民币

住所：北京市海淀区清河小营西小口路27号西三旗文化科技园D座A6区1层1001

经营范围：技术开发、技术推广、技术转让、技术咨询、技术服务；计算机系统服务；基础软件服务；应用软件开发；数据处理（数据处理中的银行卡中心、PUE值在1.5以上的云计算数据中心除外）；软件开发；销售自行开发后的产品；企业管理咨询；经济贸易咨询；经营电信业务；互联网信息服务。（企业依法自主选择经营项目，开展经营活动；经营电信业务、互联网信息服务以及依法须经批准的项目，经相关部门批准后依批准的内容开展经营活动；不得从事本市产业政策禁止和限制类项目的经营活动。）

主要情况介绍：云海互联是一家专业提供数据中心产业咨询、数据中心投资运营及

融合云平台服务的综合云计算服务商，服务 200+以上企业级用户，可提供全国范围内的定制化数据中心托管、IT 运维与外包、私有云、融合云等 IT 全生命周期服务，满足用户对计算、存储、网络的基础能力需求。更自研 TSP 车联网、农资云等企业级 SAAS 平台，凭借广泛分布的云连接网络和分布式的数据中心，打通 IDC+Cloud+Solution 的垂直行业产品服务，全面助力为行业数字化转型与创新提供技术驱动。其客户包括众多国内外知名国营企业、民营企业，横跨互联网电商、互联网金融、保险、车联网等多个行业。

三、《战略合作协议》主要内容

（一）合作基础

鉴于甲乙双方各自业务领域的丰富资源和互补性优势，能够形成较强的产业协同及资源整合效应，基于甲方公司所在地域的较强客户引入和产品资源整合能力，结合乙方公司在业内良好的数据中心项目运营能力、销售能力和项目对接能力，提高项目运营效率，更快更好的契合当前互联网行业大发展的形势和对数据中心作为互联网行业基础服务的实际需求，并基于此形成战略合作协议的良好基础，契合国家战略指引下的智能网联汽车产业政策利好，双方展开共赢合作。其中：

甲方：具备优质的汽车行业客户群体，强大的行业资源整合能力和解决方案输出优势；具备优质的车联网平台整合、车联网系统集成、车联网产品研发能力；

乙方：具备优质、合规、高等级的数据中心机房资源，具备优质的资源建设、数据中心及云计算研发能力。

（二）合作范围

1、英泰斯特公司及分公司的 IT 咨询、规划、建设和服务交付，以混合云数据中心解决方案支撑车联网业务系统的稳定可靠运营。

2、基于车联网解决方案的项目合作。

3、终端整车厂商、主机厂商的数据中心业务和混合云平台建设方面的合作。

4、云海互联公司的数据中心产品及研发 TSP 车联网云平台、车联网大数据平台。

（三）双方的权利与义务

1、甲方

甲方在车联网领域与乙方进行跨界合作，共同输出智能网联汽车的云化解决方案；负责主机厂商、整车厂商的业务导入；负责协调或提供车联网平台的 SAAS 产品原型及资源计算模型；对乙方产品、资源、服务等价格进行信息保密；在车联网领域的资源需求优先通过乙方进行项目合作落地。

2、乙方

乙方应保障云数据中心 IAAS 的稳定可靠运行；负责车联网平台的动态资源调度系统的混合云解决方案；负责提供数据中心产品的7*24的运维保障服务并提供车联网用户的服务热线支持；对甲方产品、资源、服务等价格进行信息保密；乙方在车联网领域的业务拓展优先通过甲方进行项目合作落地。

（四）合同期限、合同效力

1、本合同有效期至双方自签字盖章之日起生效，有效期五年；协议到期后，如任何一方不再续约，则须提前3个月书面通知对方；如到期后双方对于彼此之间的合作满意，经双方同意则本协议将自动续延。

2、本协议未尽事宜，需经双方协商一致后，采用书面形式予以确认，效力与本合作协议相同。

四、对上市公司的影响

本次战略合作关系的建立，双方旨在整合各自相关优势资源基础上，实现资源共享和优势互补，密切双方合作，推进双方的业务协同发展，为客户提供全面的、安全可靠的产品及解决方案。若本协议能够顺利实施，将有利于加速推进公司车联网战略，进一步拓展市场，提升公司在车联网领域的核心竞争力，持续巩固公司在车联网行业的领先地位，符合公司及股东的长远利益。

本协议为双方形成战略合作关系的指导性文件，预计对公司 2019 年度的财务状况及经营成果不构成重大影响，对以后年度经营业绩需视协议双方后续合作协议的签订和实施情况而定。本协议的签署不影响公司业务独立性，公司不会因为履行本协议而对合作方形成依赖。

五、风险提示

本协议是双方合作的指导性文件，具体的合作内容和进度将根据双方后续工作进一步落实和推进，项目能否付诸实施尚存在不确定性，特提请广大投资者注意投资风险。

六、备查文件

英泰斯特与云海互联签署的《战略合作协议》。

特此公告。

兴民智通（集团）股份有限公司

董事会

2019年4月16日