

深圳市英唐智能控制股份有限公司

关于重孙公司签署采购框架协议及订单的进展公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、基本情况概述

2018年9月12日，深圳市英唐智能控制股份有限公司（以下简称“公司”）按照《创业板上市公司信息披露公告格式：第43号上市公司签订战略框架（合作）协议的公告格式》、《深圳证券交易所创业板股票上市规则》的相关要求，将公司重孙公司联合创泰科技有限公司（以下简称“联合创泰”）与中霸集团有限公司（以下简称“中霸集团”）签订关于云服务内存采购项目的《部件采购框架协议》及已获得首批价值约1亿多美元的重要订单进行了相关披露，具体内容请详见公司在中国证监会指定创业板信息披露网站上披露的《关于重孙公司签署采购框架协议及订单的公告》（公告编号：2018-113）。

二、订单进展情况

2019年一季度，公司合并报表来自中霸集团的收入的占比已经超过10%。截至本公告披露日，重孙公司联合创泰与中霸集团的首批订单即将交付完成。

在云服务行业快速发展的背景下，联合创泰作为云服务器核心芯片的供应商，预计未来与中霸集团的合作产生的交易金额仍将对公司2019年度的营业收入、净利润等经营业绩产生一定的积极性影响，具体影响需视具体项目的推进和落实情况而定。

三、对上市公司的影响

云服务行业前景广阔，未来将有望保持持续快速增长。IDC《2018年第四季度中国X86服务器市场跟踪报告》显示，2018年全年中国X86服务器市场出货量为3,304,300台，同比增长26.1%；市场规模为171.89亿美元（约合人民币1,151.95亿元），同比增长54.9%。

根据Synergy Research的数据，阿里云和腾讯云在国内云计算市场的份额

已经超过 50%。

其中 2018 年第四季度及全年全球云基础服务厂商市场份额报告显示，腾讯云在亚太地区增速第一，Q4 市场份额首次超越 Google，位列第四。

公司已于 2017 年与阿里巴巴开展业务合作，供应云服务器内存芯片(DRAM)产品。2018 年公司来自阿里巴巴的收入占营业收入的比重已经超过 20%。阿里云是国内最大的云计算企业，2017 财年收入 21.35 亿美元，同比增长 101%，已经连续 12 个季度收入同比翻番，2018 自然年阿里云营收规模达到 213.6 亿元，4 年间增长了约 20 倍；而 2017 年亚马逊 AWS 收入为 174 亿美元，规模是阿里云的 8 倍以上，却仍然保持同比 43% 的高速增长，与美国相比，国内云业务体量及服务器装机数量，还有量级的差距。国内云计算企业成长与追赶的巨大空间，将成为持续拉动服务器需求的强劲动力。

国内短视频行业快速增长，已成为网络用户使用时长增量的首要驱动因素，同时，短视频用户数仍在不断增加，由此带来的短视频存储、传输需求的激增，将带来云服务器需求的持续增长；国内通信运营商已成为仅次于互联网巨头企业的第二大云服务器行业增长驱动力，根据三大运营商的官方招标网站数据整理，2018 年三大运营商云服务器投资金额接近 180 亿元左右，随着 5G 进入商用，电信设备的 IT 化，如 NFV 技术的逐步采用，边缘计算生态的逐步构建，中长期可能进一步提升运营商服务器采购需求；此外，由于理论上 5G 流量密度提升了 100 倍，也将带来云服务计算需求的激增，云服务投资将有望跟随 5G 覆盖范围的不断提升而持续增长。

公司将持续丰富基于云服务数据中心建设的产品线资源，依托现有云服务器领域巨头客户，进行云服务器市场新的产品线的开拓，已获得了光通信模块国内龙头的代理权，并积极持续推进电源 IC、SSD 等产品的代理权的开拓。在客户层面，公司将持续围绕领先互联网企业、通信运营商进行业务开拓，推动云服务器领域业绩的持续增长。

在云服务行业快速发展的背景下，公司依托优质的客户群体已经获得上亿美元的银行授信，将应收账款进行卖断式质押融资变现，从而缩短应收账款回笼时间，盘活公司营运资金，降低业绩增长对营运资金的需求。目前境外相关融资的综合融资成本大幅低于公司目前的综合融资成本，有助于公司财务成本的降低。

四、风险提示

合同的履行存在受市场变化、不可抗力或违约责任等影响的风险，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

深圳市英唐智能控制股份有限公司

董 事 会

2019 年 4 月 22 日