

证券代码：002829

证券简称：星网宇达

公告编号：2019-048

北京星网宇达科技股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	星网宇达	股票代码	002829
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴萍	黄婧超	
办公地址	北京市亦庄经济技术开发区科谷二街 6 号院 1 号楼	北京市亦庄经济技术开发区科谷二街 6 号院 1 号楼	
电话	010 - 87838888	010 - 87838888	
电子信箱	wuping@starneto.com	hjc@starneto.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司始终专注于惯性技术开发及产业化应用，主要开展惯性组合导航、惯性测量、惯性稳控、海工装备等产品的研发、生产及销售，并为航空、航天、航海、电子、石油、测绘、交通及通信等多个领域用户提供测量、通信、控制等服务。

针对军民市场两种客户的不同需求，公司形成了“定制化+产业化”相结合的经营模式。通过定制化，满足军用及专业用户的特殊需求，使公司的技术水平保持行业领先；通过产业化，发掘能够形成批量化的共性需求，使公司的业务规模得到有效提升。

经过多年的发展，公司形成了以惯性技术为核心，行业应用为驱动的“1+N”发展模式，构建了涵盖导航、测量、稳控的业务及产品体系，完成了从惯性器件、部件到系统的全产业链自主研发能力建设，形成了研发、应用协同发展的良好局面。结合智能产业的高速发展，公司准确把握了发展机遇，提出“以惯性技术引领智能行业”的发展战略。并将公司的业务进行了梳理，围绕智能产业形成了信息感知、数据通信、无人平台三大板块。

报告期内，公司通过对“导航、测量、稳控和海工装备”产品的持续升级，提升了市场竞争力，保持了公司现有业务的稳定。如此同时，公司也深刻认识到存在的危机，开始在智慧海洋、智能安防和无人作战等方向上布局，期望通过平台建设和行业牵引带动公司持续发展。

(一)主要业务介绍

1、导航产品

公司的导航产品主要包括惯性导航和组合导航系统。惯性导航包括惯性仪表和惯性系统。其中惯性仪表主要包括陀螺仪和加速度计。上市前公司惯性系统的核心部件主要依靠外购，由于客户定制化要求，很多外购产品不能满足系统的需要，这严重制约了公司在惯性技术上的发展。近两年公司加大了上游惯性仪表的投入，突破了多项关键技术，解决了产业瓶颈。公司已经自主研发了系列化陀螺仪和加速度计，并已建成规模化产线，不仅保障了公司自身开发产品的需要，也成为导航产品新的利润增长点。目前公司的组合导航产品主要包括北斗/光纤组合导航产品、北斗/MEMS组合导航产品。该类产品将北斗导航、惯性导航融为一体，优势互补，解决了单独卫星导航信号易受干扰和纯惯性导航误差累积等问题，产品具有较高的性价比，可广泛应用于军民两大领域，包括航空、航天、船舶、车辆、交通、石油、地质监测等多个领域。

报告期内，公司完成了高精度光纤惯导系统，参加了多个型号的招标比测，2018年底获得了订货意向，预计2019年将签订总价超过3000万元的合同；报告期内，公司完成了高抗冲击振动型加速度计产线的建设和试生产工作，产品在高冲击、高振动领域的应用具有明显优势，产品得到了市场的高度关注，目前已经与多个重点型号进行配套测试，其中某型战机应用的型号项目将在2019年完成定型并实现小批量交付；在民用惯导领域，公司继续瞄准无人驾驶领域，为众多无人驾驶企业提供定位测姿解决方案，2018年，公司在该领域得到了快速发展，成为百度“阿波罗”无人驾驶生态的重要成员，并实现批量供货；此外，公司为国内超过十余家涉及无人驾驶领域的单位提供惯性测姿解决方案，在该应用领域具有较大的市场占有率。

报告期内，公司完成了轨检小车的技术迭代，并获得了首个批量订单；完成了便携式北斗航标检测仪、北斗船舶助航仪、甚高频VHF语音系统等产品的研发，完成了国家重点研发计划项目“微型风速风向传感器”的研制开发；东盟基金“一带一路”首个项目—澜湄项目；并成功将六合一气象站用于中国海军装备。

2019年，公司在导航业务方面，将更注重从设备提供商向整体解决方案提供商的角度转变；深入挖掘无人驾驶、遥感遥测、智能机械等相关行业的需求；深入重点行业下游，研发基于惯性技术的系统级解决方案；发掘并跟进行业应用需求，提供惯性技术完整的解决方案。

2、测量产品

公司的测量产品主要包括：北斗高精度测量产品、北斗智能驾考系统和倾斜测量系统，其中北斗智能驾考系统是公司在国内首家研制成功，并产业化应用的产品，在行业内具有较高的知名度和市场占有率，产品主要应用于驾驶人场地内道路考试。倾斜测量系统通过惯性技术感知被测物体的姿态，主要应用于地质危害监测、建筑形变监测、通信塔杆倾斜监测、定向井监测等。北斗高精度测量产品可以实现运载体位置的厘米级测量，与惯性导航系统配合，可广泛应用于高精度地图测绘、精准农业，测绘型无人机等产品。

报告期内，测量终端方面，公司完成了ETS、考易考产品的技术迭代；配合客户完成了产品技术升级改造。测量系统方面，完成了“考场复核系统”和井盖智能监测系统。“考场复核系统”可用于科目二、科目三的场地复核和科目二、科目三的场地模型复核。井盖智能监测系统由一套智能的井盖监测终端和云端管理中心构成，可实时监测每个井盖的沉降、开启和健康状态，并可汇总分析相关数据形成健康报告。

2019年，公司测量业务方面，将着重进行三项关键技术的深化研究：1、视觉行为分析，基于摄像头视觉技术来感知驾驶人的驾驶行为，用于解决目前科目三中自动评判还没有解决的评判点。2、车道线识别，基于摄像头视觉技术来感知车轮是否压线行驶，用于优化目前科目三评判中的感知方式。3、优化通信方式，基于物联网的传输方式来替代目前现有的无线数传方式，优化科目三的通信方式。拟开发两个新产品：1、道路交通信号辅助设备，可将目前道路上的交通标识、信号灯等以数据的形式播发到过往的无人车上。2、智慧物流管理平台，可实现在线监控无人车监控、车路协同交通信号监控、视频监控；基础信息管理，如无人车信息管理、车路协同交通信号信息管理、货物信息管理、货柜信息管理；无人车远程控制；配置无人车行驶路径；实现无人车行驶轨迹回放；并可对货物配送情况进行统计分析。

3、稳控产品

公司的稳控产品主要包括：天线稳控产品和光电稳控产品，天线稳控产品主要为卫星动中通天线，应用于应急反恐、抢险救灾、海上通信、军事指挥等领域；光电稳控产品包括船用、车用光电探测稳瞄系统及机载吊舱，在海洋执法、移动监控、瞄准指向、无人机测绘等领域具有广泛应用。

报告期内，公司稳控产品在军民两个领域均得到了良好应用。卫星动中通天线业务方面，顺利完成了2018年度的海军训练保障工作，得到了海军各级首长的高度评价和表彰。完成了某型双频段动中通天线的样机研制及鉴定工作，预计未来三年持续有批产订单支撑。同时，有序开展了多个型号的研制工作。红外探测方面，重点开展了提升图像质量的研究，如去竖条算法、时域滤波算法、频域滤波增强算法等；完善了软件在行业内的应用开发。雷达探测方面，完成了1公里、3公里反无人机侦测系统，1.5公里、2公里、8公里地面安防系统和5公里近海防务产品的研发。无人机方面，完成了3款产品的定型，2款小批转产。

2019年，公司在稳控业务方面，将持续推进车载动中通、船载动中通等产品的研发工作，并完成低轨卫星跟踪系统等产品的设计定型；加大力度推广红外整机市场的研发投入；全面推进无人机业务，积极参加集采投标工作；完成5公里安防雷达的迭代升级；完成船载光电、车载光电、岸基光电、反无光电、伺服转台的研究。

4、海工装备

公司的海工装备产品主要包括：舰/船稳控平台、信息化处理设备/模块、加固计算机及外设、保障设备等。主要应用于船舶、航空、航天、兵器、电子等领域。

报告期内，公司完成综合平台管理系统标准化硬件（二期）“A3型通用控制台”等五型整机和“通用状态显示与控制模块”等的样机鉴定审查，并被纳入军方相关产品名录；完成了多功能标准显控台C系列样机试验前准备状态检查，正在依照经评

审的“鉴定试验大纲”有序开展电磁兼容性试验等工作；完成了轻静型显控台和低噪小型电子机柜的样机试制，正在跟随总体单位进行鉴定试验。

同时，公司在装备国产化、技术自主可控等方面加快了实施步伐，多款产品的国产化设计工作正在进行中。

（二）行业状况。

公司目前的导航、测量、控制业务，根据《上市公司行业分类指引》（2012年修订），发行人所处的惯性技术应用行业归属于“C39计算机、通信和其他电子设备制造业”。按照产业划分，公司现有导航、测量、稳控和海工装备业务涉及先进制造及航空航天产业，均属于国家鼓励发展的高技术产业和战略性新兴产业。

公司主要业务，按行业分类，同样归属于“C39 计算机、通信和其他电子设备制造业”。按照产业划分，涉及先进制造产业、电子信息产业及航空航天产业，也属于国家鼓励发展的高技术产业和战略性新兴产业。其中，无人车属于“特殊作业机器人制造”，行业代码“3492”，符合国家发展和改革委员会《产业结构调整指导目录（2013年本）》（国家发展改革委令21号）中的鼓励类“三十九、公共安全与应急产品45.具有灭火、侦查、排烟、救助等功能的消防机器人”。

公司导航、稳控、海工装备等产品适用于国防军工，部分产品已列入采购名录。公司具有军工“四证”，具备从事上述军品科研、生产、服务的全部资质，公司归属于军工行业。目前，军民融合已上升为国家战略，这为公司进入军工市场提供了更大的空间。

就产业政策及产业前景而言，公司所处行业属于国家大力支持和鼓励发展的行业，目前行业总体正处于成长阶段，发展前景广阔。伴随军民融合和智能产业的蓬勃发展，公司未来业务拥有充足的发展空间。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2018 年	2017 年	本年比上年增减	2016 年
营业收入	402,320,357.43	409,570,543.07	-1.77%	277,407,573.94
归属于上市公司股东的净利润	18,513,070.63	62,743,467.94	-70.49%	73,326,114.70
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,947,904.54	46,352,500.60	-93.64%	69,746,719.59
经营活动产生的现金流量净额	-50,854,382.65	-55,369,295.51	8.15%	79,401,218.67
基本每股收益（元/股）	0.12	0.41	-70.73%	0.64
稀释每股收益（元/股）	0.12	0.40	-70.00%	0.64
加权平均净资产收益率	2.26%	8.42%	-6.16%	20.34%
	2018 年末	2017 年末	本年末比上年末增减	2016 年末
资产总额	1,638,875,647.09	1,664,518,343.29	-1.54%	876,890,747.79
归属于上市公司股东的净资产	852,224,276.48	780,921,979.35	9.13%	705,933,787.21

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	80,007,843.72	94,862,687.71	102,086,579.74	125,363,246.26
归属于上市公司股东的净利润	3,745,974.70	7,970,760.87	8,202,406.50	-1,406,071.44
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	1,048,800.67	6,892,298.90	5,021,439.47	-10,014,634.50
经营活动产生的现金流量净额	-44,035,399.32	-15,660,685.65	-10,905,883.02	19,747,585.34

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

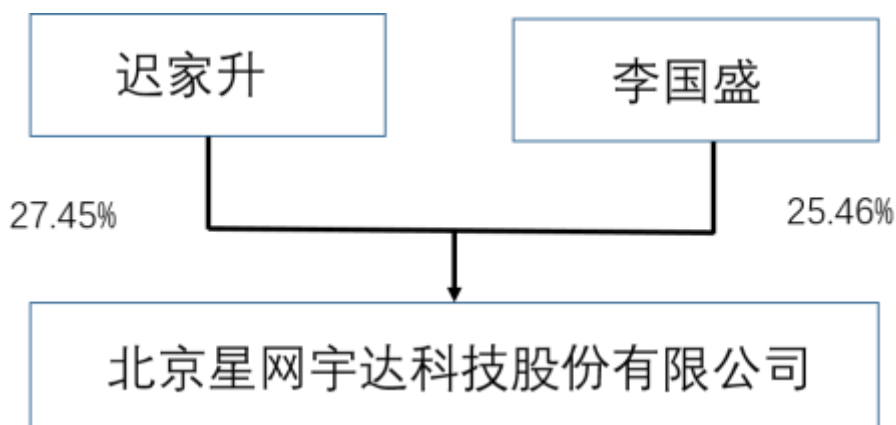
报告期末普通股股东总数	15,465	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	13,420	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
迟家升	境内自然人	27.45%	44,069,140	43,491,140	质押	7,783,000	
李国盛	境内自然人	25.46%	40,877,204	40,717,379	质押	24,991,000	
天津雷石天翼股权投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	4.17%	6,694,908	0			
徐焯烽	境内自然人	4.11%	6,605,536	5,305,536	质押	4,455,500	
杭州麇鼎投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	2.93%	4,704,846	0			
过佳博	境内自然人	2.00%	3,203,600	0			
王连永	境内自然人	1.01%	1,624,900	0			
刘玉双	境内自然人	1.00%	1,600,000	1,600,000	质押	788,900	
李江城	境内自然人	0.94%	1,505,736	1,505,536	质押	515,000	
黄娟	境内自然人	0.56%	895,100	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	股东迟家升、李国盛为一致行动人。股东过佳博和股东杭州麇鼎投资合伙企业（有限合伙）为一致行动人。公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系，也未知上述股东是否存在一致行动关系。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	公司股东黄娟除通过普通证券账户持有 1400 股外，还通过投资者信用证券账户持有 893700 股，合计持有 895100 股股份。公司股东卢立科除通过普通证券账户持有 311592 股外，还通过投资者信用证券账户持有 149200 股，合计持有 460792 股股份。公司股东毛毅除通过普通证券账户持有 343100 股外，还通过投资者信用证券账户持有 4400 股，合计持有 347500 股股份。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

(1) 公司债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	到期日	债券余额（万元）	利率
------	------	------	-----	----------	----

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

(3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2018 年	2017 年	同期变动率
----	--------	--------	-------

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

1、整体经营情况

2018年是公司业务竞争力升级的关键之年，是公司新兴业务全面深入发展之年，也是公司全面深化“军民融合”、“智能无人系统”等核心战略的关键之年。

2018年公司“导航、测量、稳控”产品受市场竞争加剧、产品价格下降、军品市场政策变化等因素的影响，产值和利润均有一定程度的下降；公司新拓展的光电探测、雷达、红外探测、无人机、电子对抗等业务持续健康发展，团队建设、技术研发、产品开发、市场开拓均有明显的发展和进步，但2018年产值规模仍然较小，对公司总体产值和利润贡献较为有限；为了确保公司的持续长远发展，2018年公司在传统业务升级、新兴业务方向团队建设和新产品研发、新的战略核心业务布局等方面投入较大的资金；公司本着谨慎性原则，对可能发生减值损失的资产计提减值准备。综合上述因素，2018年公司的利润较2017年有较大幅度的下降。2018年，公司实现营业收入40,232.04万元，较上年同期下降1.77%，归属于上市公司股东的净利润1,851.31万元，较上年同期下降70.49%。本期期间费用上升5,004.38万元，较上年增长41.68%。基本每股收益0.12元，较上年同期减少70.73%；加权平均净资产收益率2.26%，较上年同期下降73.16%。

2、“导航、测量、稳控”三大传统业务核心竞争力快速升级

2016年以来，公司传统的“导航、测量、稳控”业务发展遇到瓶颈，这三大业务的市场竞争日趋激烈，产品销售价格持续下降；同时，在近2-3年内受到军改后项目执行计划调整、项目整体执行进度滞后等因素的影响，公司军品订单的产值和回款明显下降，2018年传统三大领域的经营业绩受到较大的影响；2018年，导航产品的销售额为7,652.12万元，较2017年下降

19.71%；测量产品的销售额为2,703.42万元，较2017年下降50.60%；稳控产品的销售额为7,854.17万元，较2017年下降41.37%。

自2017年以来，公司全面深入分析市场竞争格局及需求情况，并结合自身优势，投入核心人力、财力，不断优化现有产品的价格、功能、性能，提升现有产品的核心竞争力，同时，根据后续市场发展趋势，打造面向未来3-5年能引领市场、引领客户需求的拥有绝对竞争优势的产品。2018年，公司惯性器件及导航产品的核心竞争力明显提升，公司高精度光纤陀螺大规模产业化的核心技术难题得到突破，为支撑公司惯性技术的发展战略奠定了较好的基础；此外，公司在2018年也全新开拓了多个军用型号的惯导配套，持续推动惯性技术产业化发展；2018年，公司完成了高抗冲击振动型加速度计产线的建设和试生产工作，产品在高冲击、高振动领域的应用具有领先优势，产品得到了市场的高度关注，目前已经与多个重点型号进行配套测试，其中某型战机应用的型号项目将在2019年完成定型并实现小批量交付。在民用惯导领域，公司继续瞄准无人驾驶领域，为众多无人驾驶企业提供定位测姿解决方案，2018年，公司在该领域得到了快速发展，公司已成为百度“阿波罗”无人驾驶生态的重要成员，并实现批量供货；此外，公司为国内超过十余家涉及无人驾驶领域的单位提供惯性测姿解决方案，在该应用领域具有领先的市场占有率。

在测量产品方面，驾考行业的存量市场饱和、市场增量匮乏，设备商不再大量采购，导致智能驾考产品的产值和利润持续下降；2018年，公司新开发了新一代考试系统、“练易练”机器辅助训练产品、低成本测易测产品，以维持存量需求市场的基本规模。2018年，公司的驾考业务进一步向下游市场延拓。在训练系统方向上，进一步优化系统，更新软件，将科目二、科目三的智能训练更新全套，实现了集成度较高的一体化系统。此外，公司“基于惯性技术的轨道检测小车”项目完成正式定型，并获得了首批订单，该产品将广泛应用于高铁、地铁等铁路轨道检测领域。

在惯性稳控产品领域，2018年继续受军改影响，公司持续多年的某军兵种型号项目订货计划调整延后，使得公司的业绩受到较大的影响。2018年，公司在民用应用领域的卫星通信类产品的产值持续提升，较2017年提升50%，彻底改变了公司卫星通信业务长期以来“单一依靠军品，单一依靠一两个大客户”的发展模式，民用项目的发展，使得公司的卫通业务更加健康、稳定。此外，2018年，公司持续突破Ku/Ka共馈型双频动中通天线的核心技术，产品性能达到国内一流水平，并且获得了某军兵种重要的装备型号订单，在2019年一季度开始将批量供货，为公司后续3-5年的持续、稳定、健康发展奠定了坚实的基础；Ku/Ka共馈型双频动中通天线是后续军用卫星通信的重要发展方向，公司持续把握发展前沿，在定型产品的基础上不断拓展，争取在多个型号上实现应用。在民用卫通方向，公司持续发展并优化低成本渔船用卫星通信系统，2018年成功完成了与中兴通信合作的首批天线的交付任务，并优化了新一代的渔船用动中通天线，使得天线的功能、性能、价格等更加具有市场竞争力。

3、新兴业务全面深入发展

2018年，公司新培育的业务方向，光电探测、雷达、红外探测、无人机等均得到了健康稳定发展，各子公司团队稳定、创业和奋斗意识较强，产品研发得到重大突破，每个方向都持续快速积蓄较强的核心竞争力，这些新兴方向的业务产值也逐渐释放，2018年实现产值4,022.26万元，较2017年上涨42.14%。

2018年，公司培育的智能探测板块初步完成了具有一定市场竞争力的产品的研发，星网智控完成了系列化的光电稳定探测产品的研制，并具有一定市场竞争优势，已经在边防、海防、无人机、无人车、无人船等领域得到广泛应用，2018年产值达到2,366.96万元，较2017年提升192.51%，2019年一季度在手订单数量超过2300万元，此外，星网智控团队建设、产品研发、市场开拓呈现稳步向上的发展趋势；雷可达在2018年深耕安防雷达业务，并完成了3款具有较大市场竞争优势的安防雷达产品的研制，并持续在新疆市场发力，形成了较高的品牌知名度，为后续业务的持续的爆发式增长奠定了基础，2018年雷可达实现产值近千万；星网光测也完成了新一代产品的研发，并深耕工业测温、军民融合、医疗健康三个方向；工业测温方面，应用领域已经渗透进铁路、消防、煤矿监控、工业自动化监测、电力、冶金、安防监控等领域，配套的软件系统功能完善，能适应各种应用需求，正在开发系统集成型产品，以适应更广泛的客户需求；军民融合方向参与红外制导导弹导引头、低速巡飞弹项目，目前已经有小批量导引头红外热成像产品供应；医疗健康方向，掌控红外机芯全套核心技术，批产之后性价比优势明显。

2018年，无人机业务没有达到预计的产值规模，一方面，公司对无人机业务的技术难度估计存在不足，产品技术状态仍然需要持续改进，另一方面，无人机业务由于受到用户采购计划延后的影响，2018年并未取得了实质性的大订单。但2018年尖翼科技在团队建设、产品研发、管理升级等方面取得了突破性进展，通过2018年的建设，目前已经配置了国内一流水平的技术开发团队；在产品研发方面，2018年公司完成了3款飞机的研发，并通过国内权威第三方的鉴定飞行，真正具备了可以市场推广的条件，此外，在2018年完成的3款机型研发定型的基础上，尖翼科技又开始了3款新机型的研发，全面布局建设系列化的无人机产品线。

3、无人智能产业布局进一步拓展

公司上市以后，明确将智能无人系统作为公司发展的第一战略，在全面发展无人机业务的基础上，公司在2018年全新布局无人战车业务，并吸引国内外一流的无人车业务相关的研发人才，组建无人车事业部，并参加了2018年陆军装备部组织的“跨越险阻”无人系统挑战赛，公司参加的应用转化组F1和F2组，双双进入优胜队，获得参加陆军装备部组织的“察打一体无人车”、“班组伴随无人车”重点装备型号招标的入围资格，而且获得F2组第一名，受到陆军首长点名表扬。目前，公司无人车事业部已经建成了一支包含车辆总体、结构、电气、智能控制算法等在内的核心技术团队，并与国内多个国家重点研究院所开展联合设计和紧密合作，全面布局竞争陆军装备部的重大型号，与此同时，公司研发的无人车也同样面向“军民融合”更加广阔的市场，如训练用靶车，警用型无人车等应用领域。

4、军民融合战略不断深入

2018年，公司持续推动军民融合发展战略，成为北京经济技术开发区和北京市军民融合发展的重点和典型企业；2018年，公司的军品占比不断提升，公司也将大力发展军品业务作为公司新的核心发展战略。2018年，公司获批2项军品预研项目，其中一项为装备发展部的惯导领域的预研课题，研发经费为500万以上；在具体业务上，公司子公司澜盾防务，瞄准部队重大急需，全面布局发展新一代的无源电子对抗类产品，经过2年多的摸索前行，在2018年全面完成了第二代产品样机研制、小批量试制、批产的全部过程；目前，澜盾系列无源电子对抗设备各项性能指标稳定优异，在2018年完成技术、产品积

累的基础上，2019年将全面推向市场，2019年一季度在手合同超过2000万元。

5、公司集团化产业战略优势不断凸显

考虑到公司下属事业部/子公司业务的协同性和独立性，在总公司层面全面布局能统筹各子公司/事业部产品的系统化项目建设能力。2017年起，公司结合现有各子公司及事业部的业务内容及应用领域，对业务进行整合，提升公司针对系统级项目研发能力和市场开拓能力，将安防雷达、光电稳控、红外探测、卫星通信等子模块进行了系统化整合，研发了复合式主动安防探测系统，并成功应用于新疆数字边防项目，2018年，该产品在新疆数字边防、南海海防等领域得到成功的示范性应用，得到用户认可，系统性项目的成功实施可以快速带动公司各业务板块的同步协调发展。除此之外，公司将海上卫通、AIS、光电探测、雷达探测等子模块进行了系统化整合，形成了智慧海洋综合探测传输系统方案，并成功应用港口码头及船舶交通综合管理系统；2018年公司的“智能海洋装备”系统项目获批北京市经信委产业集群创新重点支撑项目，该项目将大力推动公司智慧海洋装备系统级项目的成熟与发展，并推动相关子公司业务的重要发展。

6、管理工作持续优化

2018年，公司对组织机构进行调整，对管理机构进行持续优化，公司管理效率持续提升；2018年，公司新设立了生产试验中心，解决了各子公司产品长期分散、独立生产的模式，通过集中生产资源，实现了生产的专业化、标准化和规模化，进一步提升了公司的生产效率，降低了生产成本，提升了产品质量，从而提升了公司的核心竞争力；2018年，公司优化并明确了总公司与各子公司之间的具体的管理模式，通过实施分层次管理的模式，既实现了各个子公司业务单元管理的独立性和积极性，又确保了核心资源的统筹管理与整体调配；2018年，公司进一步加强了军品四证的管理，确保军工质量管理体系建设、保密建设与具体工作不脱节，同时，公司进一步拓展了武器装备承制资格与武器装备科研生产许可证的许可范围，目前的许可范围包含了公司体系的所有产品，为公司发展军民融合战略保驾护航。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
导航类	76,521,226.56	44,012,613.08	57.52%	-19.71%	-14.65%	3.41%
稳控类	78,541,702.57	41,411,636.83	52.73%	-41.37%	-36.84%	3.78%
海工装备	152,631,131.05	63,637,912.95	41.69%	147.69%	103.74%	-8.99%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受影响的报表项目名称和金额

(1) 资产负债表中“应收票据”和“应收账款”合并列示为“应收票据及应收账款”；“应付票据”和“应付账款”合并列示为“应付票据及应付账款”；“应收利息”和“应收股利”并入“其他应收款”列示；“应付利息”和“应付股利”并入“其他应付款”列示；“固定资产清理”并入“固定资产”列示；“工程物资”并入“在建工程”列示；“专项应付款”并入“长期应付款”列示。比较数据相应调整。	财会（2018）15号	“应收票据”和“应收账款”合并列示为“应收票据及应收账款”，本期金额 442,596,626.73 元，上期金额 374,386,381.97 元； “应付票据”和“应付账款”合并列示为“应付票据及应付账款”，本期金额 154,273,655.21 元，上期金额 204,003,576.24 元； 调增“其他应收款”本期金额 0.00 元，上期金额 0.00 元； 调增“其他应付款”本期金额 314,559.10 元，上期金额 313,679.17 元； 调增“固定资产”本期金额 0.00 元，上期金额 0.00 元； 调增“在建工程”本期金额 0.00 元，上期金额 0.00 元； 调增“长期应付款”本期金额 0.00 元，上期金额 0.00 元。
(2) 在利润表中新增“研发费用”项目，将原“管理费用”中的研发费用重分类至“研发费用”单独列示；在利润表中财务费用项下新增“其中：利息费用”和“利息收入”项目。比较数据相应调整。	财会（2018）15号	调减“管理费用”本期金额 66,366,336.70 元，上期金额 42,147,410.30 元，重分类至“研发费用”。
(3) 所有者权益变动表中新增“设定受益计划变动额结转留存收益”项目。比较数据相应调整。	财会（2018）15号	“设定受益计划变动额结转留存收益”本期金额 0.00 元，上期金额 0.00 元。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

报告期内，公司子公司凯盾环宇通过收购股权取得杰德感知 55.00% 股权，于 2018 年 5 月起纳入合并范围。

(4) 对 2019 年 1-3 月经营业绩的预计

适用 不适用