

## 浙江春风动力股份有限公司

### 关于开展应收账款保理业务的补充公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

#### 重要内容提示：

- 浙江春风动力股份有限公司（以下简称“公司”）拟与富国商通融商业保理有限责任公司（以下简称“富国”）开展保理业务，折扣率分别为：排量≤690CC：0.3%×(1+增值税率%)；排量>690CC：1.2%×(1+增值税率%)，保理金额初始期内不超过人民币4亿元。
- 如经销商违约或破产等因素不能偿还富国融资及利息时，公司需按约分担损失，其中分担金额最大限额为：在损失实际发生的当年内所有未偿付的购买的应收账款月底平均余额（最低不低于人民币三千万元）的9%。
- 上述业务将导致公司“KTMR2R”业务销售政策变化，由原先现款现货模式转变为现款现货模式、经销商融资模式两种业务模式并存，但整体风险可控。

公司于2019年7月9日在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）、《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》、《证券日报》披露了《关于开展应收账款保理业务的公告》（详见公告：2019-066），现对有关事项补充披露如下：

#### 一、业务开展背景

2013年公司与位于欧洲奥地利的摩托车制造商 KTM Industries AG（简称：KTM）合作，作为 KTM 在中国的总代理，负责冠以“KTMR2R”品牌两轮摩托车的销售和推广。目前 KTMR2R 产品主要有 DUKE390、RC390、790DUKE、1290 ADV 等，主要销售集中在国内一二线城市，在高端、运动、竞技等以玩乐用途为主的摩托车产品中具有较大代表性，2018年公司实现 KTMR2R 摩托车销

售收入 1.44 亿元，占公司主营业务收入比 5.79%。

公司 KTMR2R 业务主要是通过授权经销商拓展各个地区的业务，此类授权经销商必须通过公司资质审核方可取得授权销售资质，对当地高端摩托车市场、客户具有深入了解，普遍具有多年高端摩托车运营经验及良好的资金运作能力。公司前期在国内的销售采用的是现款现货交易模式，为进一步帮助授权经销商改善现金流、推动经销商运营规模及运营效益的扩大，提升销售机会，同时也为了进一步加速公司资金周转、提高资金使用效率，公司本着谨慎原则，拟选择具备一定代表性的 KTMR2R 品牌业务为保理业务试点，小范围实施应收帐款保理业务。

## 二、保理合同主要内容

1、业务模式：拟将公司在销售 KTMR2R 业务中产生的应收账款向富国转让出售，拟转让应收账款不存在质押或其他第三人权利，不存在涉及有关资产的重大争议、诉讼或仲裁事项，不存在查封、冻结等司法措施。

上述应收账款保理业务，实质是经销商与融资服务提供者的融资关系，该模式下，融资服务提供商为符合条件的经销商提供授信支持，以帮助其从车辆提供商处直接购入产品；车辆提供商向经销商销售产品后可即时从融资服务提供商获取产品相应的支付款；经销商售出产品后须向融资服务提供商及时支付款项，同时向金融服务提供商支付相应的融资利息。

2、购买价格：根据保理协议，公司按照原始价一定折扣率价格向富国出售待转让应收账款，富国在双方约定的时限内向公司支付购买相关应收账款的款项。即：

购买价格：（1-折扣率）×原始价

折扣率：排量≤690CC：0.3%×(1+增值税率%)；排量>690CC：1.2%×(1+增值税率%)。

3、分担责任：在协议项下的交易，如经销商违反付款义务或者发生了破产事件或其他原因，导致富国在约定期限内不能足额收到应收账款，公司同意按照合同约定的附件条款与富国分担发生的损失。双方约定，公司承担的损失金额最大限额为：在损失实际发生的当年内所有未偿付的购买的应收账款月底平均余额（最低不低于人民币三千万元）的 9%。富国在该日历年内产生的任何超出该最

大限额的损失均由富国承担。

### 三、对公司的影响

公司开展应收账款保理业务，不仅有利于加速公司资金周转、提高资金使用效率，同时也有利于经销商扩大销售机会，从而进一步促进公司业务发展，符合公司发展规划和整体利益，不会对公司日常经营构成重大影响，不影响公司业务的独立性。

应收账款保理业务实质是经销商与融资服务提供者的融资关系，将会导致公司“KTMR2R”品牌两轮摩托车业务销售政策变化，由原先现款现货模式转变为现款现货模式、经销商融资销售模式两种业务模式并存，存在以下风险：

1、经销商因违约、破产等原因导致不能偿还富国融资及利息费用时，公司需根据协议项下约定的附件条款与富国分担发生的损失，履行协议项下风险分担的责任和义务，相关经济利益可能发生损失。

2、上述应收账款保理业务不影响公司收入确认原则，但由于应收账款债权人具有追索权，公司承担一定应收账款坏账风险，公司将按照实际业务执行情况以及会计准则相关规定，进行相应会计处理，合理谨慎计提相应坏账准备。

公司开展的应收账款保理业务，整体风险可控，一方面前期由富国针对经销商的资产和信用进行审查并授予一定信用额度，针对符合条件的经销商才提供授信支持，以帮助其从公司购入产品；另一方面参与保理业务的 KTMR2R 经销商普遍具备多年高端摩托车的运营经验及良好的资金运作能力，经销商的信用风险处于可控范围之内；此外，富国也可自行决定批准或拒绝一项经销商融资申请，如富国不受理，则经销商仅可通过现款现货交易方式向公司购买产品，不会对公司构成风险。

特此公告。

浙江春风动力股份有限公司

董 事 会

2019年7月10日