

华仁药业股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	无法保证本报告内容真实、准确、完整的原因
----	----	----------------------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

中兴华会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况

适用 不适用

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 1,182,212,982 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.1 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	华仁药业	股票代码	300110
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴聪	王永昌	
办公地址	青岛市高科技工业园株洲路 187 号	青岛市高科技工业园株洲路 187 号	
传真	0532-58070286	0532-58070286	
电话	0532-58070788	0532-58070788	
电子信箱	huaren@qduaren.com	huaren@qduaren.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司是集产、学、研为一体的国有控股医药健康产业集团，主要从事非PVC软袋大容量制剂（基础性输液、治疗性输液、腹膜透析液）及原料药、配套医药包材、医疗器械等产品的研发、生产与销售，是山东省应急储备定点输液生产企业。公司已建成青岛、日照、孝感三大生产基地。凭借成熟的供应链整合能力、精细化的成本控制体系、完善的质量管理，公司产品被客户广泛接受和认可，产品成功进入全国30多个省市，1000余家医院，在非PVC软袋输液市场、腹膜透析液市场占有率居前列。“仁”牌商标是全国驰名商标。

（1）输液业务

公司自设立以来专注于非PVC软袋大输液的研发、制造、销售，拥有专业的非PVC软袋输液单体生产工厂，具备垂直一体化的全产业链布局。产品涵盖基础性输液、治疗性输液，按照用途包括基础输液、血容量扩充剂、抗感染类、循环系统类、止血类、神经系统类、抗肝炎及肝炎辅助等系列产品；按照包装形式，包括非PVC软袋、玻璃瓶、塑瓶等多品类、多包材形式，其中，非PVC软袋产品为公司主营产品。公司生产的非PVC软袋双管双阀输液产品，采用第三代全密闭式包装形式，不需导入外界空气，可有效解决空气污染问题。由于双管双阀、隔绝空气及专口专用，有效杜绝交叉感染的特性，保障了患者的用药安全。输液业务是目前公司规模最大的板块，也是公司主要的利润来源。

（2）腹膜透析液业务

公司腹膜透析液产品是继大输液以来又一大战略性品种，是国内首家上市的非PVC包装的腹膜透析产品。公司已取得腹膜透析液（乳酸盐）、低钙腹膜透析液（乳酸盐）两个品类共计21个品规的腹膜透析液药品批准文号。

腹膜透析液主要治疗终末期肾病（肾功能衰竭，俗称“尿毒症”），是早期透析的最佳选择，能够最大程度保护患者残余肾功能。治疗原理是将腹膜透析液灌注至人体的腹腔，以人体腹膜为半透膜，腹膜毛细血管与透析液之间进行水和溶质的交换，通过溶质浓度梯度差可使血液中尿毒物质从透析液中清除，并维持电解质及酸碱平衡，代替了肾脏的部分功能。

腹膜透析相对于血液透析，具有以下优势：腹膜透析是最接近生理状态的治疗方案，有利于保护残余肾功能；腹膜透析对心血管的稳定性好，是伴有心血管疾病、脑血管疾病、糖尿病以及老年患者首选的透析方式；与血液透析需要一周3、4次往返医院且在医院需医护人员看护下治疗不同，腹膜透析可在家中由患者自己利用空闲时间进行透析，可以最大程度减轻治疗对患者工作和生活的影响，提高生存质量。同时使用腹透治疗更经济，能够减轻医保及患者的经济压力。

根据中国工程院院士陈香美主导的“十二五”国家科技支撑计划，华仁腹膜透析液与市场某同类产品进行前瞻、随机、平行对照的多中心临床研究，中期试验结果表明华仁非PVC腹膜透析液超滤效果优于市场同类产品。公司依托非PVC包材形式以及超滤效果优于市场同类产品的优势，加强学术推广和医患宣贯，扩大市场影响力；通过自主开发的形式把控终端，增加患者粘性；同时利用分级诊疗和医保政策完善的契机，使销售渠道进一步下沉，提高市场占有率。

（3）金融科技商贸业务

2019年11月26日，成立西安华仁商业保理有限公司，布局为产业链上的医疗机构、医药商业公司、医疗器械供应商等提供供应链金融服务，打造核心企业与产业链上下游的供应链金融平台，以增强供应链粘性，提升管理效率和经营效益，赋能公司商贸业务、主营业务发展。商贸业务主要由子公司青岛华仁医药有限公司、沈阳华仁医药有限公司两家医药流通公司承接，业务范围涵盖药品、医疗器械等，主要面向为全国三甲、二甲医院及全国药品经营企业开展药品批发业务。

（4）医疗器械、包材业务

医疗器械、包材等非药产品主要由子公司青岛华仁医疗用品有限公司和青岛华仁堂健康科技有限公司等承接。

华仁医疗用品的医疗器械产品是自主研发、生产、销售，主要产品为穿刺器、切口牵开保护器等用于外科手术能够解放

医生双手的一次性高值医疗耗材及碘伏帽等腹膜透析液配套产品，拥有“卓医卫”外科手术通路系列、“胜路安”护理系列、“仁”字腹膜透析系列等医疗器械高值耗材产品。2020年初，突如其来的“新型冠状病毒肺炎”在全国各地迅速蔓延，受疫情影响，口罩等医疗防护用品的市场需求剧增，为有效缓解疫情防护物资供应不足的问题，以实际行动支持新型冠状病毒肺炎的防控工作，践行国有医药上市公司社会责任，青岛华仁医疗用品有限公司在原有净化厂房中改建医用口罩生产线，项目达产后，可年产一次性使用医用/民用口罩4600万只、N95防护口罩2500万只。

公司生产与输液产品配套的医疗包材产品——非pvc三层共挤包装膜，丁基橡胶产品及注塑包材产品，将公司的医药产业链进一步延伸，胶塞系列产品远销国内外。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	1,461,940,624.48	1,383,859,337.97	5.64%	1,311,875,365.87
归属于上市公司股东的净利润	42,066,213.53	38,794,837.59	8.43%	37,535,035.37
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	43,857,850.50	34,182,091.32	28.31%	43,505,027.09
经营活动产生的现金流量净额	309,331,524.30	254,316,028.34	21.63%	211,080,360.47
基本每股收益（元/股）	0.036	0.0337	6.82%	0.038
稀释每股收益（元/股）	0.036	0.0337	6.82%	0.038
加权平均净资产收益率	1.93%	1.89%	0.04%	2.54%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	2,710,265,463.16	3,150,370,411.24	-13.97%	2,887,101,982.52
归属于上市公司股东的净资产	2,175,864,995.76	2,180,792,295.74	-0.23%	1,485,452,824.08

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	332,837,828.44	379,000,820.27	379,452,811.04	370,649,164.73
归属于上市公司股东的净利润	4,907,861.21	8,057,348.21	12,539,751.63	16,561,252.48
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	4,813,162.27	8,282,191.46	13,674,281.27	17,088,215.50
经营活动产生的现金流量净额	26,204,945.36	17,190,439.30	136,243,680.48	129,692,459.16

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

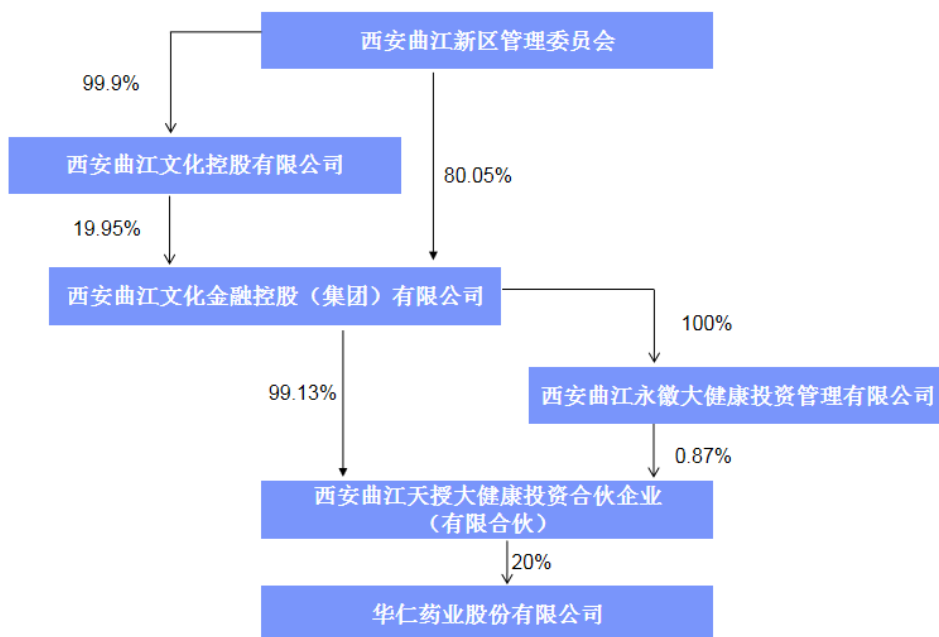
报告期末普通股股东总数	56,421	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	57,061	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
西安曲江天授大健康投资合伙企业（有限合伙）	国有法人	20.00%	236,442,597		质押	118,221,298	
华仁世纪集团有限公司	境内非国有法人	11.34%	134,063,746		质押	64,391,499	
红塔创新投资股份有限公司	国有法人	9.32%	110,181,481				
永裕恒丰投资管理有限公司	境内非国有法人	6.66%	78,719,823		质押	78,719,823	
吕波	境内自然人	2.00%	23,644,000				
赵向东	境内自然人	1.32%	15,559,829				
鹏华资产—浦发银行—鹏华资产方圆 5 号资产管理计划	境内非国有法人	1.07%	12,634,480				
鹏华资产—浦发银行—鹏华资产方圆 6 号资产管理计划	境内非国有法人	0.75%	8,832,400				
穆罡	境内自然人	0.53%	6,305,500				
梁富友	境内自然人	0.37%	4,394,846				
上述股东关联关系或一致行动的说明	西安曲江天授大健康投资合伙企业（有限合伙）与永裕恒丰投资管理有限公司为一致行动人。公司未知其他前十名股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出口未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2019年，公司控股权发生变更，控股股东变更为西安曲江天授大健康投资合伙企业（有限合伙），实际控制人变更为西安曲江新区管理委员会，公司成为国有控股上市公司，天授大健康作为国资平台为公司经营发展及创新思维注入了新的活力。报告期内，公司一方面做好新老团队的融合，保持原有业务的稳定发展，一方面拥抱变化、展望未来，在原有业务调整中加快推进，在新业务布局上快速落地，完成组织架构、管理架构、销售模式调整，狠抓产品力建设，加强敏捷性组织、学习型组织建设，加快推进信息化建设，提升决策执行效率，推动公司成长。

2019年度，公司实现营业收入14.62亿元，同比增长5.64%；实现归属于上市公司股东的净利润4,206.62万元，同比增长8.43%。

(1) 研发方面

2019年，公司根据整体研发规划，调整研发事业部组织架构，设立首席科学家，扩大专家团队，完善任职体系和薪酬绩效体系，进一步激发团队创新活力，推进并提升产品力建设。

报告期内，公司申报中性低钙腹膜透析液、小儿等渗电解质注射液、复方碳酸氢钠电解质注射液3个首仿品种，截止报告期末公司累计8个在研药品种在注册程序中。报告期内公司新增一次性使用腹透引流袋、一次性使用切口牵开保护器、一次性套管穿刺器等3个二类医疗器械产品注册证。公司围绕整体战略规划，重点聚焦肾科领域相关产品、电解质输液相关产品、现有品种的一致性评价研究及先进医疗器械的研发。报告期内在研项目20余项。

2019年公司申报中性低钙腹膜透析液、小儿等渗电解质注射液、复方碳酸氢钠电解质注射液3个首仿品种。其中：中性低钙腹膜透析液是公司与日本JMS株式会社合作研发的品种，与市场现有酸性腹膜透析液相比，具有良好的生物相容性，更符合人体生理状态，该类腹膜透析液在国内仍属空白，上市后将增加公司的产品竞争力；小儿等渗电解质注射液适用于儿科患者，作为血浆等渗液和电解质补给液，恢复体液平衡和正常的电解质平衡，上市后能够为临床在小儿用电解质输液种类上提供更多安全、有效的产品，改善临床上儿童患者使用成人用葡萄糖及电解质输液的现象，丰富公司临床用药品种；复方碳酸氢钠电解质注射液为新一代生理的、安全的弱碱性晶液体，是乳酸钠林格注射液和醋酸钠林格注射液的升级换代产品，具有显著的临床和市场竞争优势，一次性满足了目前临床对晶液体的全部需求，上市后将补全公司产品线。

2019年，公司被国家知识产权局评为国家知识产权示范企业，这是对公司知识产权工作、自主知识产权能力及成果转化能力的认可。2019年新增专利授权44项，截止2019年底，公司已获专利授权345项，包括发明专利48项，实用新型专利288项，外观设计专利9项。

（2）市场方面

报告期内，公司积极应对国家新一轮医疗体制改革，抓住“两票制”、“4+7”试点带量采购带来行业调整机遇，以代理转直营为抓手，加快销售模式改革，加强合规运营体系建设，利用市场整合契机，对客户进行分级分类管理，加大对终端客户的开发力度，实现渠道扁平化，提升产品毛利率。渠道方面，公司依托现有产品线，整合内部资源，加大市场融合开发力度，执行分产品线管理，跨产品线销售的政策，共享资源与渠道，填补市场天窗，进一步提高市场覆盖的深度与广度，降低渠道成本和费用。

为了更好地整合营销资源，快速拓展市场，公司成立制药事业部、非药事业部，成立北京、西安、武汉、上海、沈阳、直属中心6大战区，事业部管存量指标，战区管增量指标。事业部重点关注的是产品线自主可控、产品力建设与产品质量控制，6大战区作为一线作战单位，重点关注市场建设及增量市场开拓。6大战区下属的34个省区作为公司市场开拓的重要引擎，打破各产品线之间的壁垒，充分实现内部协同，提高运行效率，引领所在地区的市场开拓。

2019年，公司实现销售收入14.62亿元，较上年增长5.64%，其中，腹膜透析液实现销售收入2.11亿元，较上年增长9.98%，医疗器械实现销售收入1.13亿元，较上年增长36.71%。

（3）生产方面

报告期内，公司进一步完善安全生产和品质管控体系，设立安全生产管理委员会，负责公司安全生产和品质管控，打造规程梳理体系优化、重大风险排查管控、质量体系运行监督、应急处置、资源共享的平台，为全产品线的安全生产、质量管理提供保障；通过合理调配各厂区产能、优化资源配置，确定最佳生产组织模式，以提高劳动效率，提高产能利用率，降低生产成本。报告期内，青岛工厂、孝感工厂顺利通过当地药品监督管理部门专项飞行检查。

（4）组织提升及团队建设

报告期内，公司全面开展“三盘”工作，明确人财物、责权利：一是产品线盘点，梳理公司产品，推进公司产品力建设；二是资产盘点，盘清有形资产、无形资产，盘活一切可利用的内外部资源，提高公司资产使用效率；三是人员盘点，通过定岗、定编、定人，提高岗位适配性，优化人员结构，提升人均贡献率。组织建设方面，根据公司未来的战略发展需要，为进一步提升管理水平和运营效率，公司进行组织架构的调整，设立了5+8+6+34的组织架构，即集团总部5大职能部门、8大事业部、6大战区、34个省区的矩阵式管理模式，通过组织变革推动公司成长。

团队建设方面，一是优化管理团队，确立以事定责、以事定岗的原则，通过优化管理团队，提高了沟通和执行效率；二是建立AB角制度，树立干部能上能下的任用理念，确立以业绩为导向的干部任用原则，提升干部员工的补位意识，提高经营管理效率；三是加强干部员工专业培训，树立专业化生存的理念，公司建立定期培训制度，由各位高管及专业岗位的干部员

工根据实际业务需求，有目标的开展专业培训，提高干部员工的专业素养；四是建立老带新的传帮带制度，完善人才梯队建设，公司从年轻干部中选拔总裁助理、B角人选，充实干部团队，开设总裁助理、产品经理培训班，加强年轻干部培养，做好干部储备。

(5) 内控管理方面

组建预算管理委员会，将预算管理、组织绩效、风控合规、内部控制进行集中统一管理，通过全面预算管理、全面绩效管理、风控合规管理和审计监察管理，对公司各类经营事项进行事前规划、事中跟进和事后监督的全过程管理，并完善各项制度建设，提高企业风险防控能力，提升公司运营效率。

(6) 新业务方面

进一步探索医药制造+医药商业+医疗服务+金融驱动的发展模式，通过金融工具赋能主营业务发展，报告期内先后成立西安华仁健康投资管理有限公司、西安华仁商业保理有限公司，快速布局投资版块和医药供应链金融服务市场，为产业链上的医疗机构、医药商业公司、制药企业、医疗器械供应商等提供供应链金融服务，增强供应链粘性，提升管理效率和经营效益，赋能主营业务，助力企业发展。

实控人变更为曲江新区管委会后，公司作为国有上市公司，聚焦医药、医疗器械、医药商业等医药健康产业，梳理、论证、逐步清理亏损的业务单元。报告期内，公司与王国安先生及韩后化妆品股份有限公司签署了协议，就终止筹划资产重组及诚意金的退还等进行了约定，后续公司就诚意金的退还与原控股股东广东永裕恒丰投资有限公司（以下简称“永裕恒丰”）、王国安先生签署了《债权转让协议》，由永裕恒丰为王国安先生向公司代付标的债权对应款项，公司已于2019年10月23日收到退还的诚意金及利息共计30,074,400元。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
基础性输液	751,563,144.43	55,663,845.61	64.71%	-1.06%	26.79%	1.48%
治疗性输液	250,755,658.70	39,329,129.24	86.32%	-0.10%	45.72%	2.23%
腹膜透析液	211,421,032.93	29,125,135.48	48.39%	9.98%	71.85%	8.43%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

财政部于2017年3月31日分别发布了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量（2017年修订）》（财会〔2017〕7号）、《企业会计准则第23号——金融资产转移（2017年修订）》（财会〔2017〕8号）、《企业会计准则第24号——套期会计（2017年修订）》（财会〔2017〕9号），于2017年5月2日发布了《企业会计准则第37号——金融工具列报（2017年修订）》（财会〔2017〕14号）（上述准则统称“新金融工具准则”），要求境内上市企业自2019年1月1日起执行新金融工具准则。

2019年9月19日，财政部发布《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知》（财会〔2019〕16号，下称“《修订通知》”），对合并财务报表格式进行了修订，要求按照会计准则和《修订通知》的要求编制2019年度合并财务报表及以后期间的合并财务报表。根据上述会计准则修订和《修订通知》的有关要求，公司需对原采用的相关会计政策和合并财务报表格式进行相应调整。本次合并财务报表格式调整是根据法律、行政法规或国家统一的会计制度要求进行的变更，不影响公司当期净利润及所有者权益，不存在损害公司及全体股东利益的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

本期公司认缴出资设立青岛华仁企业服务有限公司，于2019年8月23日取得青岛市崂山区市场监督管理局颁发的营业执照（统一社会信用代码：91370212MA3QF1NQXR），注册资本为500万元人民币，公司认缴比例100%，对其拥有控制权，故自成立之日起将其纳入合并范围。

本期公司全资子公司青岛华仁企业服务有限公司决定成立西安华信服数据服务有限公司，并于2019年8月30日取得西安市工商行政管理局曲江分局颁发的营业执照（统一社会信用代码：91610133MA6X3W423M），注册资本为200万元人民币，全部由青岛华仁企业服务有限公司认缴，公司对其拥有控制权，故自成立之日起将其纳入合并范围。

本期公司认缴出资设立西安华仁健康投资管理有限公司，于2019年9月30日取得西安市工商行政管理局曲江分局颁发的营业执照（统一社会信用代码：91610133MA6X5QYA47），注册资本为10,000万元人民币，公司认缴出资比例100%，对其拥有控制权，故自该公司开始经营之日起将其纳入合并范围。

2018年08月07日华仁堂连锁公司、青岛裕隆祥健康管理有限公司、青岛壹班医疗投资管理有限公司、青岛康华芸医疗投资管理咨询有限公司共同认缴出资注册成立了药帮（杭州）网络技术有限公司，取得杭州市萧山区市场监督管理局颁发的营业执照（统一社会信用代码：91330109MA2CDKAL2B），注册资本为1000万元人民币，公司认缴出资510万元，持股比例51%，公司拥有对其控制权，故自公司注入资金起将其纳入合并范围。

根据公司战略及管理需要，本期决定注销没有实际经营的全资子公司青岛华仁制药有限公司，并于2019年12月23日办妥

了工商登记注销手续，自该公司注销之日起不再将其纳入合并范围。