

证券代码：300782

证券简称：卓胜微

公告编号：2020-009

# 江苏卓胜微电子股份有限公司 2019 年年度报告摘要

## 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

公司董事、监事、高级管理人员对 2019 年年度报告的真实性、准确性和完整性均无异议。

公司全体董事均亲自出席了审议本次年报的董事会会议。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所为立信会计师事务所（特殊普通合伙），不存在变更。

非标准审计意见提示

适用  不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用  不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 100,000,000 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 10 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 8 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用  不适用

## 二、公司基本情况

### 1、公司简介

股票简称	卓胜微	股票代码	300782
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	FENG CHENHUI（冯晨晖）	王珍珍	
办公地址	无锡市滨湖区建筑西路 777 号 A3 幢 11 层	无锡市滨湖区建筑西路 777 号 A3 幢 11 层	
传真	0510-85168517	0510-85168517	
电话	0510-85185388	0510-85185388	
电子信箱	info@maxscend.com	info@maxscend.com	

### 2、报告期主要业务或产品简介

#### （一）主营业务

公司是江苏省重点高新技术企业，专注于射频集成电路领域的研究、开发与销售，主要向市场提供射频开关、射频低噪声放大器、射频滤波器等射频前端分立器件及各类模组的应用解决方案，同时公司还对外提供低功耗蓝牙微控制器芯片。公司产品当前主要应用于智能手机等移动智能终端以及智能家居、可穿戴设备等电子产品。依托公司长期以来的技术积累，公

公司产品正逐步扩展到更多样化的终端市场和客户，覆盖通信基站、汽车电子等应用领域。公司坚持自主研发核心技术，已成为射频前端细分领域国产芯片的领先企业。

#### 公司主要产品及其用途介绍：

##### 1、射频前端领域

###### (1) 射频开关

射频开关的作用是将多路射频信号中的任一路或几路通过控制逻辑连通，以实现不同信号路径的切换，包括接收与发射的切换、不同频段间的切换等，以达到共用天线、节省终端产品成本的目的。射频开关的主要产品种类有移动通信传导开关、WiFi开关、天线调谐开关等，广泛应用于智能手机等移动智能终端。

###### (2) 射频低噪声放大器

射频低噪声放大器的功能是把天线接收到的微弱射频信号放大，尽量减少噪声的引入，在移动智能终端上实现信号更好、通话质量和数据传输率更高的效果。公司的射频低噪声放大器产品，根据适用频率的不同，分为全球卫星定位系统射频低噪声放大器、移动通信信号射频低噪声放大器、电视信号射频低噪声放大器、调频信号射频低噪声放大器等。上述射频低噪声放大器产品主要应用于智能手机等移动智能终端。

###### (3) 射频滤波器

射频滤波器的作用是保留特定频段内的信号，将特定频段外的信号滤除，从而提高信号的抗干扰性及信噪比。公司滤波器产品根据应用场景的不同，分为用于卫星定位系统的GPS滤波器、用于无线连接系统前端的WiFi滤波器、适用于移动通信的滤波器等，上述产品主要应用于智能手机等移动智能终端。

###### (4) 射频前端模组

射频前端模组是将射频开关、低噪声放大器、滤波器、双工器、功率放大器等两种或者两种以上的分立器件集成为一个模组，从而提高集成度与性能并使体积小型化。射频前端模组根据集成方式的不同可分为不同类型不同功能的射频前端模组，如DiFEM（集成射频开关和滤波器）、LFEM（集成射频开关、低噪声放大器和滤波器）、FEMiD（集成射频开关、滤波器和双工器）、PAMiD（集成多模式多频带PA和FEMiD）等模组组合。公司目前可提供部分射频模组产品，主要应用于移动智能终端产品。

##### 2、物联网领域

###### 低功耗蓝牙微控制器

低功耗蓝牙微控制器芯片将BLE射频收发器、存储器、CPU和相关外设集成为一颗芯片，形成具有蓝牙收发射频信号功能的微控制器。低功耗蓝牙微控制器芯片采用无线连接方式，使其能够快速接入手机、平板、电视等智能终端，实现数据共享和智能控制。公司的低功耗蓝牙微控制器芯片主要应用于智能家居、可穿戴设备等领域。

#### (二) 经营模式

公司专注于集成电路设计，采用Fabless经营模式，此模式中主要参与的企业类型有芯片设计厂商、晶圆制造商、外包封测企业。公司只从事集成电路的研发、设计和销售，其余环节分别委托给晶圆制造商和封装测试厂完成。Fabless模式有效降低了大规模固定资产投资所带来的财务风险。同时，此模式有利于提升新技术和新产品的开发速度，提高市场敏感度，确保公司始终站在行业技术前沿，保持并扩大自身技术优势。

##### 1、研发模式

公司新产品的研发历经新产品定义阶段、设计阶段、产品验证阶段和量产导入阶段。每一阶段都制定了切实有效的细分流程和管理制度。

(1) 新产品定义阶段：产品经理根据客户反馈的需求，结合新技术发展趋势、市场调研等信息形成新产品构思，并提出新产品立项需求和新产品目标规格书，公司内部组织市场与技术支持部、研发部、生产运营部联合进行评估。在正式立项前，对项目的市场定位、技术需求、资源需求、研发周期、市场风险、客户风险、收益风险、量产风险等多方面的可行性进

行评估和审核，项目组根据评审意见修改整体方案，审核通过后正式立项。

(2) 设计阶段：进入设计阶段后，研发部门按照规格书要求逐步分析各项指标，按顺序完成拓扑设计、框架设计、电路设计、版图设计、封装设计等流程，并形成设计报告。各项设计完成后形成相应文档，并开展设计及流片评审，评审最终由项目组决定是否可以进入样品制作流程。

(3) 产品验证阶段：产品验证是产品进入量产导入前的重要阶段。项目组根据设计方案制作工程样品，然后根据规格书指标进行功能、性能验证和应用开发等工作，同时进行可靠性及其一致性验证。

(4) 量产导入阶段：量产导入阶段安排多批次试产，监控封装测试良率，针对可靠性、产品一致性等内容进行进一步验证。经过多轮批量试产验证后，产品经理召集市场与技术支持部、研发部、生产运营部进行试产评估审核，经审核通过后产品进入量产阶段。

## 2、生产和采购模式

公司专注于集成电路设计，采用Fabless经营模式，公司作为此模式中的设计厂商不直接从事芯片产品的生产制造。公司完成芯片版图设计后，将晶圆制造、晶圆检测、芯片封装、芯片测试等生产制造环节以委外方式完成，将资源集中在研究、开发、设计和市场营销环节。Fabless模式下公司能够根据市场行情及时调整产能，从而进一步提升生产运营的灵活性。

## 3、销售模式

公司产品采用直销和经销两种模式，为下游移动智能终端制造商等客户提供芯片产品及技术支持。

(1) 直销模式：公司通过直接服务行业内知名客户来确保产品推广的直接、有效，并且通过和该等客户的实时沟通，加深对于行业变化的理解，提前感知行业变化的趋势，从而及时开展产品技术改进和创新，不断创造和推出更优质产品。

(2) 经销模式：公司通过建立经销商渠道，利用经销商的客户资源，开拓新客户与产品市场。在此模式下，经销商更多地负责对新客户进行市场推广，并与公司一同为客户提供售后技术服务支持，分担了公司在面对业务规模迅速扩大时销售、技术支持等方面的管理和成本压力，提高了公司的运作效率和市场响应速度。

### (三) 业绩驱动因素

**国产替代化进程加速，客户端占比进一步提升。**国内集成电路行业在需求的驱动下持续扩张，公司坚持自主研发，充分发挥公司技术储备、供应链管理、规模成本效应等综合优势，通过不断开发并推出类型丰富的高端产品占领市场先机，新推出的产品得到了客户的高度认可，公司在一线客户的占比不断提升。另一方面，受中美贸易摩擦影响，国产芯片替代化的进程不断加速，国产替代红利促进公司业绩快速增长，保证了公司持续保持充分的竞争力和广阔的增长空间。

**5G创造了新的发展趋势，射频前端市场增长空间广阔。**5G具备高速率、低时延、大带宽等多种特性，5G的建设引发了智能移动终端、通信基站、智能物联等应用场景的快速发展。公司产品主要应用领域智能手机领域为5G初期重要应用场景，随着5G通信支持频段数量的增多，单个移动终端射频前端的需求数量和价值量迎来显著增长，5G将带动新一轮的换机潮，射频前端市场增长空间广阔，利好公司收入增长。

**持续加大研发投入，转化核心技术成果。**公司凭借自身丰富的技术积累和本土领先优势，深入开展新技术、新工艺、新材料的研发和投入，加快新产品的研发和迭代更新速度。公司适时推出适用于5G制式sub-6GHz频段射频开关和低噪声放大器新产品，同时射频模组的开发取得突破。上述新产品既丰富了产品布局，又进一步增强了核心技术竞争力。同时，公司积极开拓通信基站、汽车电子等新的应用领域，保障公司的长远发展和业绩的持续增长。

## 3、主要会计数据和财务指标

### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是  否

单位：元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	1,512,394,554.11	560,190,021.25	169.98%	591,647,368.55
归属于上市公司股东的净利润	497,169,961.25	162,332,924.20	206.27%	169,888,388.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	486,484,890.28	153,473,137.10	216.98%	170,000,278.84
经营活动产生的现金流量净额	55,619,758.86	134,282,651.86	-58.58%	128,568,526.65
基本每股收益（元/股）	5.6819	2.1644	162.52%	2.2652
稀释每股收益（元/股）	5.6819	2.1644	162.52%	2.2652
加权平均净资产收益率	44.62%	41.32%	3.30%	74.75%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	1,923,130,973.53	541,490,434.67	255.16%	363,003,559.68
归属于上市公司股东的净资产	1,703,107,041.83	475,304,885.19	258.32%	310,513,708.89

## (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	181,270,721.29	333,956,923.68	469,650,440.44	527,516,468.70
归属于上市公司股东的净利润	41,772,809.92	111,052,434.38	169,839,969.65	174,504,747.30
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	39,692,575.69	109,095,086.98	168,488,599.80	169,208,627.81
经营活动产生的现金流量净额	49,179,622.72	60,978,118.20	-29,774,123.84	-24,763,858.22

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

## 4、股本及股东情况

## (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	16,222	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	19,192	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称		股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
						股份状态	数量
无锡汇智联合投资企业（有限合伙）		境内非国有法人	13.17%	13,173,023	13,173,023		
IPV CAPITAL I HK LIMITED		境外法人	8.51%	8,508,919	8,508,919		
FENG CHENHUI（冯晨晖）		境外自然人	8.10%	8,100,196	8,100,196		
TANG ZHUANG（唐壮）		境外自然人	7.89%	7,893,380	7,893,380		
许志翰		境内自然人	7.02%	7,016,406	7,016,406		
南通金信灏嘉投资中心（有限合伙）		境内非国有法人	6.81%	6,812,045	6,812,045		

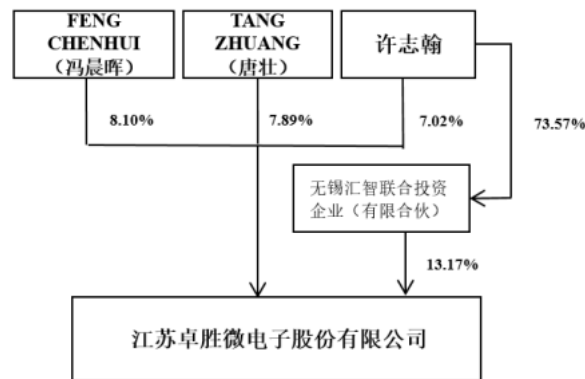
姚立生	境内自然人	6.73%	6,729,196	6,729,196		
天津浔渡创业投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	5.83%	5,830,128	5,830,128		
宁波联利中芯投资管理合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	4.19%	4,186,032	4,186,032		
司绍华	境内自然人	3.68%	3,682,186	3,682,186		
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、许志翰、FENG CHENHUI（冯晨晖）和 TANG ZHUANG（唐壮）为一致行动人。2、许志翰是汇智投资的唯一普通合伙人及执行事务合伙人并且持有汇智投资 73.57% 的份额。					

## （2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用  不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

## （3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## 5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券  
否

## 三、经营情况讨论与分析

### 1、报告期经营情况简介

2019年，尽管国内外经济形势复杂多变，但是射频前端芯片领域仍然保持较高的景气度，公司凭借对技术演进方向的深入研究和提前布局，对客户应用需求的深刻理解和准确把握，围绕着建立全球领先的射频领域技术平台的战略目标，抓住全球移动智能终端蓬勃发展的市场机遇，以性能良好、稳定性高的产品开拓市场，实现更深的产品渗透。

报告期内，公司紧紧围绕年度经营目标，牢牢把握市场机遇，全年业绩再创历史新高。在技术研发方面，公司积极推动技术持续创新，顺应市场需求推出类型丰富的产品。在客户服务方面，公司与国内外知名智能移动终端厂商形成了稳定的客户关系。经过多年的积累与沉淀，公司已逐渐成为国内领先的射频前端芯片供应商。围绕射频前端细分领域业务板块，公司将持续巩固国内行业优势地位。

报告期内，公司整体业务较上年同期保持高速增长。公司实现营业收入1,512,394,554.11元，同比增长169.98%。归属于母公司股东的净利润497,169,961.25元，同比增长206.27%。整体毛利率52.47%，较去年同期小幅增长0.73%。

2019年度，公司围绕发展战略和经营计划，主要工作开展情况如下：

### （一）积极拓展国内外客户，进一步巩固市场地位

随着国内集成电路行业的快速发展，全球集成电路行业经历向中国转移的过程。公司抓住蓬勃发展的机遇，聚焦行业需求，针对各类型客户制定不同的市场策略和工作重点，围绕客户定制化、应用场景、产品全面性方向，通过自主研发创新、供应链管理以及丰富全面的产品类型等优势进一步深入挖掘客户需求。

报告期内，公司着力优化客户结构，在保持服务原有客户的同时，继续开拓潜在客户。公司通过华为供应链管理部门对公司业务资质、技术能力、产品性能、研发管理与质量体系、成本竞争力、交付能力等一系列综合考核成为华为合格供应商，并向华为提供射频低噪声放大器和射频开关等产品；公司与高通达成合作意向，公司的射频开关产品已通过高通的小批量试产验证，正式进入量产。

公司所销售的射频前端芯片产品主要应用于三星、华为、小米、vivo、OPPO等手机终端产品中，公司通过缩短研发周期、保证产品质量、稳定交付周期、提供全方位解决方案等方式扩大竞争优势并形成稳定的客户关系，提升客户满意度，从而扩大在客户端的销售份额。公司的产品、技术得到了市场及行业的广泛认可与肯定。公司也在积极拓展并覆盖通信基站、汽车电子、路由器等下游应用领域。同时，公司持续推进与现有客户的深度合作，同时进一步拓展移动智能终端客户范围，增加与客户的粘性并实现与客户的互惠、互利、共赢，在全球射频领域提高市场占有率。

### （二）持续加大研发投入，加强核心技术储备与自主创新能力

报告期内，依托对关键技术和资源的持续投入，公司在射频前端和物联网领域保持增长；通过积极调整研发策略应对市场多样化、差异化的需求，继续扩大公司在目标市场的竞争优势；通过提前布局先进的技术平台，结合公司战略目标加强核心技术储备；通过研发中心项目的建设与实践，不断夯实公司射频前端芯片开发的技术水平。

报告期内，公司研发投入137,645,921.46元，较上年同期增长103.30%，研发支出占营业收入比重为9.10%，略低于去年同期的12.09%，主要系研发投入的增长低于业绩规模的增长。

公司坚持自主创新的研发策略，研发一系列具有完全自主知识产权的高性能、高品质的产品并实现产业化，产生了一批新的核心技术专利与集成电路布图设计证书，巩固和扩大了主导产品的市场份额。截至报告期末，公司共计取得62项专利，其中国内专利61项（包含发明专利50项）、国际专利1项（该项为发明专利）；10项集成电路布图设计。本报告期内，公司共申请发明专利4项；共取得发明专利5项（包含1项国际发明专利）、实用新型专利5项。

### （三）布局前沿技术丰富产品线结构，关键产品实现突破

2019年是5G通信制式的商用元年，5G网络已逐步在全球多个市场投入使用，5G为射频前端行业带来新的增长机遇，同时也对射频器件设计企业提出新的挑战：射频前端器件需要支持的频段数量增加；手机留给射频前端的容积越来越小，对高性能的射频器件需求增加；高频段信号处理难度增加；载波聚合及MIMO技术应用逐步普及要求各射频器件进行相应的技术更新等。为了进军5G相关的高增长市场，在新一波浪潮中脱颖而出，基于前期技术积累，公司全面布局5G射频前端技术研发平台，迎接5G的发展机遇。报告期内，公司产品形态丰富，可以满足各种应用场景需求，并具有显著的成本优势。公司提供的射频低噪声放大器、射频开关的各类型多种型号产品均可满足5G中的sub-6GHz频段应用需求；公司的射频天线调谐开关系列，全面覆盖sub-6GHz频段并支持高性能天线调谐的各种功能。上述产品已逐步在三星、华为、vivo、OPPO等终端客户实现量产销售。

随着手机内部空间日益紧张，射频前端器件的集成趋势明显。报告期内，公司研发团队凭借不断创新突破，正式推出射频前端模组产品，实现了射频前端模组从无到有的突破，公司是国内先行推出射频模组的企业之一。公司凭借自身对行业发展趋势的深入了解，以市场为导向，通过提前布局和技术创新，进一步丰富了射频前端产品线布局，扩大了产品的应用范围，使公司在技术演进和需求变动中保持本土市场领先地位，为公司的长期可持续发展注入新的动力。

#### 1、射频前端领域

##### （1）分立器件

##### 1) 射频开关产品

公司射频开关产品主要采用RF SOI工艺，在全球率先采用12寸65nm RF SOI工艺并推出了一系列高性能的开关产品。

报告期内，公司基于现有产品线进行技术升级更新，结合市场和客户需求，在进一步提高产品性能的基础上推出多款新型号产品。尤其针对5G带来的新应用需求，公司开发了一系列支持sub-6GHz的高频新产品，包含低插损高隔离的接收端开关、支持HPUE高功率的发射端开关以及高耐压低寄生的天线调谐开关，形成了完整的射频开关产品系列，初步达成了sub-6GHz频段开关需求的全覆盖。同时，公司新推出覆盖通信基站和汽车电子领域应用场景的射频开关产品，为后续向新的应用领域扩展奠定了基础。

天线调谐的目的是提高天线的效率，随着手机留给射频前端的空间越来越小，天线尺寸不断受到限制，导致天线系统的整体效率降低，天线调谐开关可有效提高天线效率，多天线的需求也使得天线调谐开关需求大量增加。公司采用核心技术高压RF SOI天线调谐开关设计实现方法，用定制化SOI工艺实现超高耐压、低关断电容、低导通电阻的高性能、同时支持多载波聚合应用的天线调谐开关系列产品。公司的天线调谐开关产品性能处于国际先进水平。报告期内，公司新推出的多款天线调谐开关在品牌客户实现量产导入，并实现快速销售增长。

## 2) 射频低噪声放大器产品

公司具有领先的低噪声放大器工艺技术平台，公司低噪声放大器主要以SiGe、CMOS工艺为主，面向市场提供差异化的射频低噪声性能解决方案。报告期内，公司不断巩固提升射频低噪声放大器产品的竞争力，完成了新一代SiGe工艺高性能射频低噪声放大器产品的技术开发，并推出多款基于SiGe工艺的高性能低功耗移动通信信号低噪声放大器产品，全面支持sub-6GHz频段应用需求；同时公司持续对原有射频低噪声放大器产品进行设计升级，不断提升性能水平，实现产品性能和成本的进一步优化。新产品的顺利推出使公司在低噪声放大器细分领域产品型号结构更为丰富，公司目前可提供较为完整的低噪声放大器系列产品，公司低噪声放大器产品性能优异，产品竞争力强，进一步夯实了公司在射频前端领域的市场竞争力。

## 3) 射频滤波器产品

公司在滤波器产品的市场策略以集成化为主要方向。报告期内，公司在原有产品的基础上，进一步推出多款SAW滤波器产品，包括应用于卫星定位系统的GPS滤波器、用于无线互联前端的WiFi滤波器、适用于移动通信的滤波器等，上述产品均已量产或出货。公司将继续按规划的募投项目建设周期目标，持续展开设计研发，进一步提高工艺技术能力和量产能力。

## 4) 射频功率放大器产品

报告期内，公司按前期规划的募投项目建设周期目标有序地开展射频功率放大器产品的研发工作，公司已顺利完成部分WiFi PA的设计、验证及测试，目前已有数个型号的产品处于样品阶段，计划在来年进入量产。公司将持续展开设计研发，进一步提高工艺技术能力和量产能力，实现公司在射频功率放大器领域的产业化。

### (2) 射频模组

#### 1) 射频滤波器分集接收模组产品 (DiFEM)

报告期内，公司研发团队基于对射频前端领域的深刻理解，顺利完成DiFEM模组产品的开发设计，并通过各项产品验证。DiFEM模组产品是基于单体元件基础上开发的高性能和高可靠性的，用于分集接收的多个射频滤波器和射频开关集成模组，应用于移动信号的接收通路。公司DiFEM产品采用SIP集成封装工艺，已开始送样推广，并分别在知名移动智能终端客户完成小批量试产，进入正式量产阶段，公司目前所推出的DiFEM产品可满足客户对于各个频段的定制需求。DiFEM的成功研制是公司技术创新的又一里程碑，进一步完善了公司在射频滤波器芯片及模组研发及产业化布局。公司是国内先行具备滤波器模组化的公司之一，这将帮助公司在市场竞争中取得领先优势，有助于打破国外厂商在射频模组领域的垄断局势。DiFEM产品预计在未来可形成新的利润增长点，进一步提高公司抗风险能力。

#### 2) 射频低噪声放大器/滤波器集成模组产品 (LFEM)

报告期内，公司研发团队在单体元件基础上研发并推出基于5G通信制式中sub-6GHz应用需求的，用于分集接收射频滤波器、射频开关、射频低噪声放大器的集成模组产品。该产品主要用于移动信号的接收通路，使用SIP集成封装工艺。公司丰富的研发设计经验为该产品的顺利推出奠定了基础，进一步增强了公司现有技术壁垒。公司LFEM产品已在知名移动智能终端客户实现小批量试产，计划下年度实现量产导入。LFEM产品的推出使得公司产品更加多元化，进一步夯实了公司产品

向高频化、多元化、多层次方向的演进路径。LFEM产品为公司现有业务产品带来协同提升效应，提升整体业务和产品的竞争力。

### 3) 多通道多模式低噪声放大器模组产品 (LNA bank)

公司研发团队基于立足5G时代通信终端射频芯片技术发展的需要，采用先进的SOI工艺，设计并推出配合载波聚合以及MIMO技术应用需求的，适用于5G通信制式sub-6GHz频段的LNA bank产品，该产品主要是通过提高射频低噪声放大器产品的通道数量，提高射频低噪声放大器产品的支持频率跨度。该产品的开发进一步丰富了公司射频低噪声放大器产品线，扩大了产品应用范围，使公司在技术演进和需求变动中保持市场领先地位。

### 4) WiFi连接模组产品 (WiFi & connectivity module)

公司研发团队基于前期WiFi、蓝牙技术服务过程中积累的设计经验，拓展并推出WiFi通信系统的连接模组产品，集成射频开关和低噪声放大器，采用SIP集成封装工艺。该产品具有高线性度，低插入损耗以及低噪声系数性能，满足WiFi5连接标准。公司正进一步开发集成射频开关、低噪声放大器、滤波器和功率放大器的各种WiFi连接模组产品，满足WiFi6最新连接标准的需求。

## 2、物联网领域

### 低功耗蓝牙产品

除了射频前端领域市场外，公司同时积极布局物联网领域。报告期内，公司在原有低功耗蓝牙微控制器芯片基础上，进行产品性能升级及新产品的研发，目前公司提供的低功耗蓝牙微控制器芯片主要应用于短距离通信领域。报告期内，公司的低功耗蓝牙产品在智能穿戴、智能家居等应用市场实现了业绩的稳步增长，为公司在物联网领域布局奠定基础。

### (四) 品质是公司不可妥协的标准，持续落实提高质量管理

为了进行更加有效的品质管控，有力地保障产品的生产质量，公司品质管理团队围绕公司质量方针和年度质量目标，通过不断完善自身的质量管理体系、持续推进并优化品牌客户专业服务团队、增加封测厂的质量和测试工程师驻厂、推动工厂持续改进、建立封测厂专线管理、制定并实施一整套专业质量控制流程、严把来料质量关等全周期、全方位的产品质量控制方式确保并提升所销售产品的高品质和良品率，保证客户终端产品量产的顺利进行。以三星为例，根据其下属各工厂对公司2019年度的综合考核，公司在技术能力、产品质量、成本竞争力、交付能力等方面均高于三星同类供应商的平均水平，2016年至2019年连续四年获得A类评级。凭借与优质终端客户的稳定合作与经验积累，公司对产品质量的管控能力得到进一步提升。

### (五) 与全球知名供应商形成紧密合作，全力保障供应安全

经过多年合作配合，公司与全球知名的晶圆制造商、芯片封测厂商达成了战略合作关系，建立起良好的信誉基础以及规模地位，保障了成本优势和产能供给。2019年度，中美贸易摩擦推动了国产替代的快速发展，公司通过与合作多年的知名供应商制订长期产能规划机制、建立专线、协商保障产能供应等方式，保证了报告期内业绩快速增长的产能需求，保障了产品的生产质量与交付周期，降低了行业产能以及市场需求波动对公司产品产量、供货周期的影响。报告期内，公司已实现平均单月稳定生产6亿颗芯片的供应链能力。

### (六) 不断完善内部控制体系，助推公司长远发展

报告期内，公司严格按照相关法律法规的要求规范公司运作，结合公司实际运营情况及发展规划，制订并实施了切实可行的内部控制规章制度，强化风险控制意识，提升内控管理水平，保障了内控体系的有效持续性运作。随着新产品的持续研发推出、销售规模的扩大和业务范围的不断扩张，公司通过不断完善内部控制体系，努力打造集团化、平台化的组织架构、管理体系和运行流程，提升公司面对市场风险与挑战的能力。

### (七) 强化人力资源储备和员工关系维系，优化人才结构

集成电路设计行业属于技术密集型行业，人力资源是公司的核心竞争力之一，报告期内，公司主要在人才储备和员工维系两方面提升公司人力资源竞争力，具体包括：

(1) 在新员工的发掘和招揽方面，除现有的求职网站发布招聘、公司内部推荐外，公司已开始逐步建立校企合作，培



养发展集成电路产业所需的技术和管理人才，同时为公司提供优秀的专业人才储备，优化人才结构，为公司的研发创新保驾护航；

(2) 在员工的维系方面，一方面通过设计合理的轮岗和晋升机制全面挖掘员工的职业潜力，以此为载体为员工搭建更多样化的职业发展平台；另一方面，公司建立了完善、有竞争力的薪酬福利体系，有效激励和提高全体员工的积极性和创造性，留住优秀人才。此外，公司在快速发展的同时，致力于搭建人性化的企业文化，打造积极向上，温馨和谐的企业氛围，提升企业的凝聚力和向心力，为公司今后实现持续、稳定、健康发展提供了重要保证。

## 2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是  否

## 3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用  不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
射频开关	1,207,788,174.22	644,282,749.79	53.34%	162.08%	172.47%	2.03%
射频低噪声放大器	255,184,959.50	121,283,523.05	47.53%	202.53%	177.45%	-4.29%

## 4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是  否

## 5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用  不适用

营业收入同比增长169.98%，主要系业绩增长所致；

营业成本同比增长165.90%，主要系营收增长所致；

归属于上市公司普通股股东的净利润同比增长206.27%，主要系业务增长所致。

## 6、面临暂停上市和终止上市情况

适用  不适用

## 7、涉及财务报告的相关事项

### (1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用  不适用

#### 1、重要会计政策变更

(1) 执行《财政部关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》和《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知》

财政部分别于2019年4月30日和2019年9月19日发布了《关于修订印发2019年度一般企业财务报表格式的通知》（财会〔2019〕6号）和《关于修订印发合并财务报表格式（2019版）的通知》（财会〔2019〕16号），对一般企业财务报表格式进行了修订。本公司执行上述规定的主要影响如下：

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受影响的报表项目名称和金额	
		合并	母公司
资产负债表中“应收票据及应收账款”拆分为“应收票据”和“应收账款”列示；“应付票据及应付账款”拆分为“应付票据”和“应付账款”列示；比较数据相应调整。	第一届董事会第十、十一次会议	“应收票据及应收账款”拆分为“应收票据”和“应收账款”，“应收票据”上年年末余额0元，“应收账款”上年年末余额45,440,365.83元； “应付票据及应付账款”拆分为“应付票据”和“应付账款”，“应付票据”上年年末余额0元，“应付账款”上年年末余额32,607,297.14元。	“应收票据及应收账款”拆分为“应收票据”和“应收账款”，“应收票据”上年年末余额0元，“应收账款”上年年末余额91,717,090.34元； “应付票据及应付账款”拆分为“应付票据”和“应付账款”，“应付票据”上年年末余额0元，“应付账款”上年年末余额31,029,138.00元。

（2）执行《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号——金融资产转移》、《企业会计准则第24号——套期会计》和《企业会计准则第37号——金融工具列报》（2017年修订）

财政部于2017年度修订了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号——金融资产转移》、《企业会计准则第24号——套期会计》和《企业会计准则第37号——金融工具列报》。上述修订后的准则自2019年1月1日起施行，根据准则规定，对于首次执行日尚未终止确认的金融工具，之前的确认和计量与修订后的准则要求不一致的，应当追溯调整。涉及前期比较财务报表数据与修订后的准则要求不一致的，无需调整。本公司将因追溯调整产生的累积影响数调整当年年初留存收益和其他综合收益。

以按照财会〔2019〕6号和财会〔2019〕16号的规定调整后的上年年末余额为基础，执行上述新金融工具准则的主要影响如下：

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受影响的报表项目名称和金额	
		合并	母公司
（1）其他流动资产中理财产品重分类为“以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产”，重分类至“交易性金融资产”。	第一届董事会第六次会议	其他流动资产：减少13,726,400.00元；交易性金融资产：增加13,726,400.00元	其他流动资产：减少13,726,400.00元；交易性金融资产：增加13,726,400.00元

以按照财会〔2019〕6号和财会〔2019〕16号的规定调整后的上年年末余额为基础，各项金融资产按照修订前后金融工具确认计量准则的规定进行分类和计量结果对比如下：

#### 合并

原金融工具准则			新金融工具准则		
列报项目	计量类别	账面价值	列报项目	计量类别	账面价值
货币资金	摊余成本	265,432,640.34	货币资金	摊余成本	265,432,640.34
其他流动资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	13,726,400.00	交易性金融资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	13,726,400.00
应收账款	摊余成本	45,440,365.83	应收账款	摊余成本	45,440,365.83
其他应收款	摊余成本	930,222.92	其他应收款	摊余成本	930,222.92

#### 母公司

原金融工具准则			新金融工具准则		
列报项目	计量类别	账面价值	列报项目	计量类别	账面价值
货币资金	摊余成本	94,581,507.83	货币资金	摊余成本	94,581,507.83
其他流动资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	13,726,400.00	交易性金融资产	以公允价值计量且其变动计入当期损益	13,726,400.00

应收账款	摊余成本	91,717,090.34	应收账款	摊余成本	91,717,090.34
其他应收款	摊余成本	98,550,938.44	其他应收款	摊余成本	98,550,938.44

(3) 执行《企业会计准则第7号——非货币性资产交换》(2019修订)

财政部于2019年5月9日发布了《企业会计准则第7号——非货币性资产交换》(2019修订)(财会〔2019〕8号),修订后的准则自2019年6月10日起施行,对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的非货币性资产交换,应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的非货币性资产交换,不需要按照本准则的规定进行追溯调整。本公司执行上述准则在本报告期内无重大影响。

(4) 执行《企业会计准则第12号——债务重组》(2019修订)

财政部于2019年5月16日发布了《企业会计准则第12号——债务重组》(2019修订)(财会〔2019〕9号),修订后的准则自2019年6月17日起施行,对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的债务重组,应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的债务重组,不需要按照本准则的规定进行追溯调整。本公司执行上述准则在本报告期内无重大影响。

## 2、重要会计估计变更

本报告期内公司主要会计估计未发生变更。

### (2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用  不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

### (3) 与上年度财务报告相比,合并报表范围发生变化的情况说明

适用  不适用

报告期内,公司新设立一家全资子公司成都市卓胜微电子电子有限公司,公司合并范围发生变更。具体详见《2019年年度报告》“第十二节 财务报告”之“八、合并范围的变更”。

江苏卓胜微电子股份有限公司

法定代表人签字: 许志翰

2020年4月28日