

证券代码：002313

证券简称：日海智能

公告编号：2020-017

日海智能科技股份有限公司 2019 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	日海智能	股票代码	002313
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	李玮		
办公地址	深圳市南山区大新路 198 号马家龙创新大厦 17 层 1701		
电话	0755-27521988、26919396		
电子信箱	liwei2@sunseaiot.com		

2、报告期主要业务或产品简介

一、公司从事的主要业务

日海智能近年来的发展方向发生战略转型，形成了以AI物联网业务为核心的主营业务体系，并在5G、物联网业务的驱动下向智能化发展，致力发展成为AIoT龙头企业。在此战略的指引下，公司于2017年相继收购了龙尚科技与芯讯通，入股美国艾拉，在国内率先实现了“云+端”的物联网战略布局，卡位物联网发展关键环节；并在2018年确立了AIoT人工智能物联网发展战略，在物联网应用解决方案之上布局“AI+”能力，通过引入全球领先的软件团队，形成物联网、人工智能、大数据分析的全方位一体化服务能力体系、软硬件完备的产品体系，推动公司从物联网走向人工智能。

报告期内，公司的主营业务以AI物联网业务为核心，主要包括AI物联网产品与方案、无线通信模组、基础设施和工程服务业务。

其中，公司的AI物联网综合解决方案、无线通信模组、智能终端等产品和服务，主要应用于各类物联网智能硬件、智

智慧城市、智能家居等领域，公司作为电信运营商、地方政府及各类物联网产品生产企业的AIoT合作伙伴，运用AI物联网技术共同为传统行业新旧动能转换赋能并服务。

工程服务业务主要为三大电信运营商及中国铁塔和其他客户提供通信网络勘察、设计、工程建设、维护及优化等综合技术服务；基础设备业务主要为电信运营商、中国铁塔公司及国际通信设备服务提供商提供通信网络连接、分配和保护的产品及整体解决方案，并积极推动产品和服务的智能化升级。

二、公司的主要产品、经营模式、主要的业绩驱动因素以及公司所属行业的发展阶段、周期性特点、公司所处的行业地位等

1. 无线通信模组：

无线通信模组，指2G/3G/4G蜂窝通信模组以及同时支持3G/4G/5G多模和支持5G NR sub-6Hz频段的5G模组，主要实现帮助终端接入运营商网络，将采集的数据信息传输至服务器，以实现与信息数据的存储、统计、分析等应用功能。

(1) 公司的主要产品及技术优势

①5G领先性：

众所周知，5G技术具备三大技术特点：提供增强移动带宽；海量机器类通信；超高可靠低时延通信。有了这三个特点，高清视频，VR、AR或交互现实等都能实现，并且可以实现智慧物流、环境智能监管、智慧城市或智能城市的计算，可以应用于自动驾驶、机器人无人操作、工业互联网、远程医疗、智慧安防、智能电网、智能家居。公司于2019年率先推出5G模组，这标志着公司具备强大的研发能力，能够在激烈的市场竞争中保持技术领先地位。

②模组产品类型的齐全性：

公司旗下的芯讯通和龙尚科技是国内较早进入无线通信模组行业的厂商，模组产品包括2G、3G、4G、5G和NB-IoT 等无线蜂窝通信模组以及智能产品系列模组，在消费电子、智能支付、智慧安防、工业路由、车联网等垂直领域有广泛应用。

③云模组及配套服务：

“云+端”是公司的核心战略布局，而云模组是云端融合的关键性产品，是产品战略的重要组成部分。2018年以来公司推出智能云模组并以云服务、大数据和CPS技术为基础，为终端用户提供云端直连、模组云端诊断以及预测性维护等智能服务。云模组的推出能够完美解决模组状态不可见、设备定位定界、运营商物联网业务端到端服务质量保障问题、设备上线时间过长等行业痛点。IoT云模组的成功研发，标志着公司模组业务正式进入端云一体化时代。

(2) 销售模式：

模组业务的内销以经销为主，直销为辅。外销基本采用经销的方式。

①销售分布行业：

公司模组产品广泛应用于车载终端、智能支付、能源表计、医疗健康、智能安防、智慧城市、工业路由和智慧生活等众多领域，为全球物联网终端提供无线通信模组解决方案。

②销售网络：

公司的模组产品销售分为海外市场 and 国内市场，销售渠道包括经销和直销模式，其中以经销为主，直销为辅。未来公司将进一步加强国内外及各细分领域的营销布局，提高产品的市场覆盖面，在保持现有经销体系的前提下加强直销体系建设和海外市场拓展，更好地服务客户、及时响应客户需求。

(3) 生产模式：

公司的无线通信模组产品均采用委托加工的方式进行生产，公司选择具备严格标准和优良生产资质的加工厂进行生产，公司安排工程师驻厂对生产全流程进行跟踪监控，严格控制委托加工过程，对相关产品进行下线前的性能和指标检测，并由委托加工厂和公司共同查验出库，保证产品质量。

(4) 无线通信模组业务行业前景

无线蜂窝通信模组行业是物联网中率先形成完整产业链和内在驱动力的应用市场。随着蜂窝通信技术的迅猛发展，蜂窝通讯模组市场前景广阔。根据Techno Systems Research统计数据，2017年的全球物联网蜂窝通信模组出货量为161.8百万片，到2022年将增长到313.2百万片。ABI Research的统计数据表明，未来三年，物联网应用的触角将会全面延伸，车载运输、智能计量、无线支付、安防监控、远程监测与控制将成为蜂窝通信模组出货量较大的五个领域。

伴随着5G商用的开启，物联网行业的市场规模红利进一步释放，物联网模组作为终端产品智能化的入口，将会进一步享受行业规模增长的红利。

2. 智能终端等硬件：

主要为消费物联网及产业物联网客户提供一站式软硬件服务。产品形态包括各类泛智能终端产品（比如智能烟感、智慧电动车tracker和智慧音箱等）、智能设备和AI智盒&智柜。通过网关、AI智盒、AI智柜等边缘计算终端等硬件产品的应用，公司可实现为客户提供物联网业务一站式解决方案。

(1) 终端产品类型：

公司的智能终端产品可以单独销售，提供完整软硬件服务，如智能烟感、智慧音箱；也可以放入公司综合解决方案中，如井盖、光交锁、停车地磁等。

(2) 经营模式：

智能终端产品形态多样，但核心是包含公司完整的模组、云平台、软件能力；公司主要输出技术方案设计，并委托具有行业丰富经验的外协工厂生产，有效地降低了公司的生产成本。

公司的模组、云平台及软件能力，能够与产品链上的传统制造企业进行合作，提供物联网赋能能力，形成物联网产品生态圈。

(3) 行业前景：

根据Gartner研究，2020年到2021年5G物联网终端将增长两倍以上，从2020年的350万台增长到2021年的1130万台。到2023

年，5G 物联网终端设备将接近4900万台。

随着物联网行业的市场规模进一步扩大，终端产品作为用户享受物联网服务的直接载体，公司智能终端业务将会进一步分享行业规模增长的红利。

3. AI物联网综合解决方案：

日海智能以打造“智慧连接万物”的人工智能物联网公司作为战略目标，专注于物联网感知平台、5G模组和AI边缘计算终端等前沿技术开发，持续探索各类物联网行业应用场景和解决方案，积累了丰富的研发经验和众多自有知识产权。已经初步形成“4+3”的基础产品形态：“4”系指智慧社区、智慧园区、智慧场馆和智慧监狱四大典型物联网综合解决方案，“3”系指感知平台、AI边缘计算终端和智能设备/终端三大核心基础产品，为各级政府和大型企业提供服务。

(1) 日海核心的技术能力

公司以自研的大中台（AI物联感知平台）为技术核心，大中台的优势在于：

- ①广泛接入：支持300多种协议接入，能够低成本、快速接入城市级海量感知设备；
- ②轻量高可用：部署轻量，单节点支持100万在线连接，对大体量、高并发、大吞吐率的数据收发的高可用稳定支撑；
- ③灵活扩展：全面微服务架构设计，支持混合云和容器化部署，具有弹性灵活的扩展能力；
- ④广泛生态合作：物联网应用、AI应用的广泛合作支持功能和协议的灵活定制；
- ⑤多租户运营：支持多租户多组织层级支持公有化部署的运营模式。

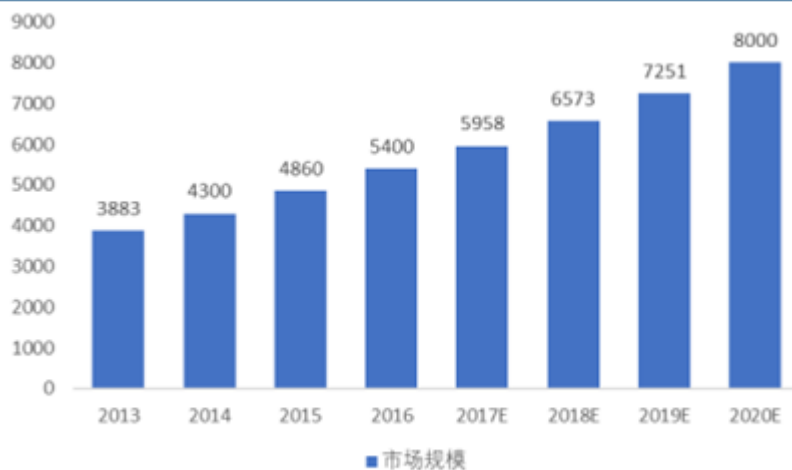
在智慧社区、智慧园区、智慧场馆和智慧监狱这几个场景，公司具有行业领先的感知平台、AI能力和高度集成行业所需的多样化智能终端，能够大幅降低成本，缩短产品交付周期；并且通过深入行业，将行业传统信息化系统与AIoT的深度融合，从而构建行业门槛，提高产品毛利率。

(2) AI物联网综合解决方案业务行业前景

物联网、云计算等技术性领域的快速发展，为我国智慧城市建设打下了坚实的基础。据前瞻产业研究院发布的《中国智慧城市建设发展前景与投资预测分析报告》统计数据显示，截止到2017年中国智慧城市市场规模增长至6万亿元，2018-2022年均复合增长率约为33.38%，到2022年中国智慧城市市场规模将达到25万亿元，市场空间广阔。以智慧安防、智慧监狱和智慧社区三个细分行业为例：

① 智慧安防

智能安防时代来临，视频监控市场前景广阔。随着城市现代化建设的加速发展，我国自2003年以来在全国范围内开始推行“科技强警建设工程”和“3111工程”，随后，安防产业链迅速发展。作为安防系统中重要的子系统，视频监控市场前景广阔。据智研咨询预测，2020年中国安防行业规模可达到8000亿元。



资料来源：智研咨询、东兴证券研究所

②智慧监狱

随着司法政务信息化政策频频出台，智慧司法市场迎来拐点。当前，我国司法行政信息化系统仍然面临全国统筹不足、基础支撑不足、创新应用不足等问题，根据司法部十三五规划，全国34个省级行政区的监狱、强制戒毒所、各类监管场所在十三五期间需进行全面信息化改造。

同时监管行业涉及到服刑人员上千万（含监狱、监所、戒毒、社区矫正），民警上百万，后期每年运维投入相当可观，可扩展到购物、餐饮、医疗、生产等多个维度，并可拓展如军工、环保、安监、养老、公安、武警、检察院、法院等多个行业。



③智慧社区

智慧社区是社区管理的一种新理念，是新时代下借助互联网、数字化、物联网等新一代信息技术，为城市管理、产业发展、社区治理提供一个规范化、现代化、智慧化的社会环境，形成社会管理与服务的一种创新管理新模式。中国当前有7.9亿城镇人口，16.44万个社区，我国智慧社区市场规模将持续增长。

自2016年以来，公司通过外延收购及投资，形成了“云+端+AI”的物联网业务架构，并通过持续的研发投入，逐渐整合了外延收购的产品和技术，打造了具有竞争力的物联网综合解决方案业务。公司目前已在北京、上海、深圳、泉州、河北、延安、大连等多个城市实施智慧城市、智慧展馆、智慧监狱、智慧社区等物联网解决方案或试点，公司具备的从终端到云平台到SaaS应用的全方位一体化服务能力，使得公司落地或试点的智能物联网解决方案能快速实施、复制和推广，公司是物联网行业具有竞争力的解决方案提供商，同时物联网行业市场空间广阔，公司的AI物联网综合解决方案业务具备较高的成长性。

公司主要物联网产品示意图如下：

物联网综合解决方案图示		
智慧社区	智慧场馆	
		
智慧监狱	智慧园区	
		
基础产品图示		
产品名称	部分产品图示	产品说明
无线通信模组		帮助终端接入网络，以实现数据的存储、统计、分析等功能
感知大台中		将物联感知设备快速接入网，在一个平台上统一管理所有业务系统，并以三维可视化模式展现出来

<p>AI 边缘计算产品</p>		<p>通过定制的算法，可以通过采集、运算视频数据快速完成人脸识别、车辆识别、行为识别、异动监测等功能</p>
<p>智能设备/终端</p>		<p>主要应用于家居生活、市政管理、城市建设等领域，是享受物联网服务的直接载体</p>

4、基础设备业务：

公司提供的产品包括光纤宽带接配线设备、小基站、数据中心、网络综合柜、基站铁塔机房及附属设施等传统通讯设备，以及智慧路灯、ETC智能机柜、智慧机房、智能网关等一系列结合公司结构设计生产能力及软硬件开发集成能力的智能化升级产品和解决方案。

基础设备业务生产方面，公司根据行业经营特点及客户个性化需求，采用“以销定产”方式组织生产。为了专注于产品研发与市场开拓，并基于降低产品成本的需求，采用自产和外协相结合的生产方式。

基础设备业务销售模式：

A、针对境内运营商，公司主要直接参与运营商的总部集中采购招投标，中标后与运营商总部签订框架性合作协议，然后由省级运营商根据各自建设需求下达采购需求，公司根据采购需求进行生产，生产完成后将相应设备运送至客户指定地点完成交货。客户验收合格后提请内部审批流程，审批完成后，公司开票对方付款。

除运营商外的其他非运营商销售，一般签订销售协议后，公司发货至客户指定交货点，且一般采取款到发货并开票的方式进行结算。

B、针对通信设备制造商（如爱立信等客户），公司主要参与该类客户的外包业务，在经过该类客户的合格认证后，根据客户的采购需求进行生产，并采用FOB方式进行交货。


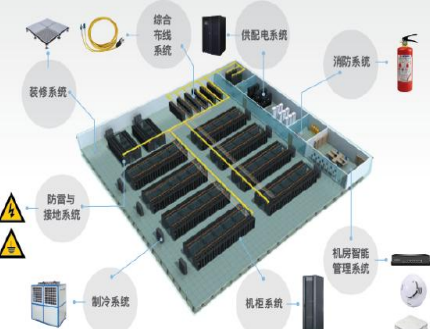
5、工程服务业务：

主要服务包括通信网络勘察、设计、工程建设、维护及优化等综合技术服务。

公司具备工程服务行业诸多专业资质，首先根据项目需要科学制定项目设计方案，依据设计方案提供包括核心网工程、传送网工程和FTTX、WLAN工程等专业通信建设施工服务，公司专业的网络优化分析团队能够为项目提供整体的工程网络优化服务，最终达到提升网络质量以满足终端用户需求。

工程服务业务的客户主要是中国移动、中国电信和中国联通三大电信运营商和中国铁塔公司。公司直接参与客户的招投标，中标后开工建设，按照完工百分比法进行收入确认及成本结算。在工程完工验收合格后、客户完成内部审核流程后，公司开票收款。

公司基础设备和工程服务产品示意图如下：

<p>主要通信产品图示</p>			
<p>有线宽带</p>	<p>产品说明</p>	<p>数据中心</p>	<p>产品说明</p>
	<p>在有线宽带接入解决方案领域，公司主要提供通信网络连接、分配类产品，包括无源光纤以及光纤之间的连接产品</p>		<p>在数据中心解决方案领域，公司可提供综合布线系统、供电系统、消防系统、机房智能管理系统、机柜、制冷系统、防雷与接地系统、装修系统，并为客户提供后续服务</p>

			务
无线站点	产品说明	小基站	产品说明
 <p>无线站点 无线站点解决方案</p> <ul style="list-style-type: none"> 可提供从勘察设计-站点获取-产品方案集成-安装-代维-网优等一揽子服务 产品配置齐全“机房-塔-天线”全覆盖 快速部署、绿色低碳 	<p>公司可提供勘察设计、站点获取、产品集采、安装、代维、网优等一揽子服务,可提供覆盖“机房-塔-天线”的全系列无线连接产品</p>	 <p>室外小基站 2x125mw Sunlight 1000 一体化基站 Sunlight 1800 多模: GSM+LTE Sunlight 2000 双频双模基站 Sunxpend 1000 分布式基站</p> <p>室外小基站 Sunspeed 2000 功率: 2x1w Sunpower 3000 功率: 2x10w</p>	<p>小基站是低功率、小范围覆盖、高度集成的一体化基站设备,公司提供包括小基站、网关、网管计费系统等全系列产品,提供灵活快速、低成本的建网解决方案</p>

2019年,5G商用已正式启动,通信基础设施投资逐步回暖,通信行业迎来上升拐点。根据市场调研公司Jefferies equity发布的预测数据显示,中国三大运营商移动、电信和联通,预计投入约1,800亿美元用于建设5G网络,折合人民币逾1.2万亿元,远超2013年至2020年其在4G网络上约1,170亿美元的投入。

随着5G大规模商用的推进,运营商将加大投资力度,加快投资基站、传输及配套工程的建设,将带动整个产业链的发展。在5G建设中,光纤的连接、无线站点的布放将会更加密集,公司的小基站产品、光纤传输配线产品、新型无线站点用室外机柜、微站电源等产品将充分受益于5G通信基础设施的规模建设。公司作为行业领先企业之一,在服务能力、产品质量、品牌及技术实力方面具有较强的优势,对应的业务规模及毛利有望逐步提升。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位: 元

	2019 年	2018 年	本年比上年增减	2017 年
营业收入	4,639,815,897.77	4,420,088,766.24	4.97%	2,989,786,058.05
归属于上市公司股东的净利润	78,135,811.07	71,697,046.87	8.98%	102,020,799.59
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	35,329,647.46	40,182,906.05	-12.08%	66,421,792.50
经营活动产生的现金流量净额	-494,326,755.82	-816,190,440.78	39.43%	71,942,006.00
基本每股收益(元/股)	0.25	0.23	8.70%	0.33
稀释每股收益(元/股)	0.25	0.23	8.70%	0.33
加权平均净资产收益率	3.78%	3.55%	0.23%	5.11%
	2019 年末	2018 年末	本年末比上年末增减	2017 年末
资产总额	7,058,296,614.11	6,885,899,498.76	2.50%	4,969,529,267.25
归属于上市公司股东的净资产	2,100,526,865.22	2,030,067,798.30	3.47%	1,985,290,109.83

(2) 分季度主要会计数据

单位: 元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
--	------	------	------	------

营业收入	1,413,017,626.65	954,994,494.55	1,055,592,275.12	1,216,211,501.45
归属于上市公司股东的净利润	7,201,637.76	35,992,340.47	37,280,269.14	-2,338,436.30
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	7,820,942.25	26,899,357.28	37,214,133.40	-36,604,785.47
经营活动产生的现金流量净额	-424,438,055.77	-167,389,473.35	-77,597,704.76	175,098,478.06

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	19,878	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	21,214	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
珠海润达泰投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	24.69%	77,025,000	0	质押	11,342,155	
上海锡玉翔投资有限公司—上海润良泰物联网科技合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	6.80%	21,214,497	0			
北信瑞丰基金—浦发银行—华润深国投信托—华润信托·日海通讯员工持股计划集合资金信托计划	其他	6.18%	19,278,019	0			
香港中央结算有限公司	境外法人	3.21%	10,001,102	0			
西藏信托有限公司—西藏信托—泓景 12 号集合资金信托计划	其他	3.15%	9,834,908	0			
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	2.47%	7,694,900	0			
西藏福茂投资管理有限公司	境内非国有法人	2.43%	7,590,300	0			
李蓬	境内自然人	0.74%	2,297,021	0			
泰康人寿保险有限责任公司—分红—个人分红—019L-FH002 深	其他	0.69%	2,155,717	0			
北京京泰晟资产管理有限公司—京泰晟证券投资基金	境内非国有法人	0.66%	2,057,500	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	珠海润达泰投资合伙企业（有限合伙）与上海润良泰物联网科技合伙企业（有限合伙）为一致行动人。北信瑞丰基金—浦发银行—华润深国投信托—华润信托·日海通讯员工持股计划集合资金信托计划是公司第一期员工持股计划认购的信托资管计划；西藏信托有限公司—西藏信托—泓景 12 号集合资金信托计划是公司第二期员工持股计划认购的信托计划。除此之外，未知其他股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	股东润良泰通过信用证券账户持 16,832,776 股无限售股票，股东西藏福茂投						

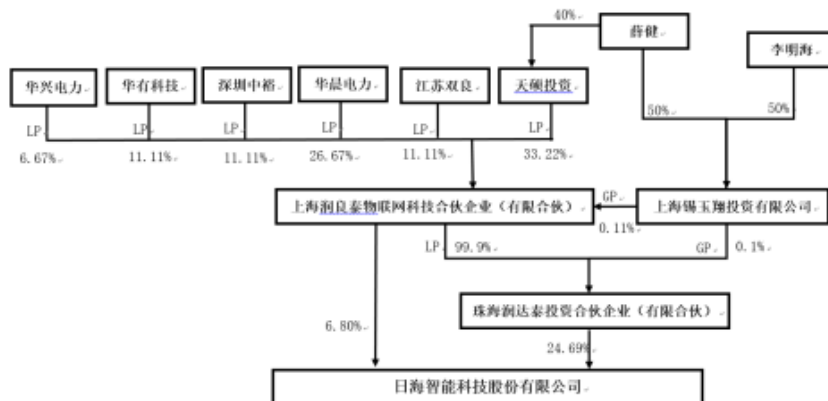
资产管理人通过信用证券账户持 7,585,000 股无限售股票, 股东李蓬通过信用证券账户持 2,297,021 股无限售股票, 股东北京京泰晟资产管理有限公司—京泰晟证券投资基金通过信用证券账户持 1,975,500 股无限售股票。

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市,且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2019年,全球经济放缓,中美贸易关系不稳定,投资需求拉动不足等不确定性因素、风险和挑战明显上升,国内经济下行压力仍然不小。同时,我国发展仍处于重要战略机遇期,经济将继续保持稳中求进的态势,国家提出要着力补齐新型基础设施,加快推进已纳入规划的重大项目,推进智慧城市、新一代信息网络等基础设施建设,完善提升城市功能与品质,扩大有效投资,形成新的经济增长点。

面对复杂多变的外部环境,公司严格贯彻董事会年初制定的经营计划和战略目标,以高质量发展为前提,聚焦主业,积极把握国家新一代通信网络建设、云计算、数据中心和物联网技术等新型基础设施建设等政策红利,全面优化业务结构,加强精细化管理,投融资管理不断创新,各项经济指标稳步增加,盈利能力明显改善,资产质量和运营能力显著提升。

1、经营情况分析

报告期内公司各项经济指标基本实现预期,企业发展态势企稳向好,稳中有进,订单和营业收入较去年大幅增加,创历史最佳业绩。报告期内,公司实现营业收入463,981.59万元,较上年同期增长4.97%;实现营业利润7910.29万元,较上年同期减少9.09%;实现归属于上市公司股东的净利润7813.58万元,较上年同期增长8.98%。主要原因:一是报告期内,公司优化产品结构,突出优势产品,在智能设备/终端和智慧城市和智慧社区等解决方案领域实现业绩突破,订单量大幅增长。二是公司投融资管理不断创新,引入专业团队参与公司物联网解决方案项目,参与了诸多的如潍坊高新区高新花园智慧社区、深圳智慧南光社区、佛山北滘5G道路物联网试点工程、深圳国际会展中心智慧会展项目等智慧社区、智慧城市和智慧场馆的投资建设运营,将项目运营和资本经营结合,也进一步促进了公司项目总承包的竞争优势。三是公司深入推进精细化管理,改革公司管理组织架构,不断加强成本费用支出管控力度,进一步开展提质增效,盈利能力稳步提升。

此外,报告期内公司整体毛利较去年有了大幅改善,从2018年的17.65%增加到20%,综合竞争优势明显增强,主要体现在以下方面:

(1)无线通信模组业务毛利率达到15.72%,较上年同期增加1.92%;系因销售半径扩大,境内外加直销经销结构改善,以及供应链精细化管理导致营业成本降低;

(2)AI物联网产品与方案业务毛利率达到26.06%，较去年同期增加8.73%；公司2019年在智慧场馆、智慧社区等细分行业中的项目经验通过一些经典案例得以积累，品牌口碑的提升，同时不断推出智能终端产品，形成了产业链一体化的竞争优势，提升了业务毛利率。

2、报告期内主要经营工作

2019年是公司顺利完成战略转型升级之年，报告期内，公司按照年初制定的战略布局和经营目标，主要开展了以下工作：

(1) 定增获得核准批复，开启创业新篇章

报告期内，公司获得中国证券监督管理委员会《关于核准日海智能科技股份有限公司非公开发行股票的批复》（证监许可[2019]2558号）。公司本次非公开发行股票后期如顺利完成，不仅将使得公司的募投项目得以顺利建设，公司亦可更好地利用资本市场这一平台为企业战略转型提供后备支持。

(2) 技术创新，提高核心竞争力

依托“云+端”的优势布局，公司在报告期内通过自主研发，在AIOT技术与产品方面取得重大突破。公司率先推出5G模组和5G CPE等相关产品，在模组方面的持续投入使得公司在技术储备上始终保持领先。在边缘计算终端方面，公司于报告期内先后自主开发了AI智盒、AI视频边缘计算终端和AI车载边缘计算终端等设备，能够完成车辆识别、人脸识别、行人检测、视频增强、视频拼接等功能，可以广泛应用于两客一危、智慧社区、智慧监狱、智能场馆等场景，并将AI边缘计算的技术应用到公司的物联网解决方案业务中。同时，自主研发的大中台，是面向产业物联网领域的核心管理平台。大中台的推出将增强公司在智慧城市、智慧物业、智能家居等市场竞标中的核心竞争力，为公司获取更广阔的市场份额奠定基础，推动公司整体盈利水平的提升。

(3) 优化产品结构，拓展营销渠道

为实现公司经营收入和利润的持续、稳定增长，实现股东利益最大化，公司不断探索优化现有的业务条线和产品结构，通过严密论证、实地考察和参与建设等方式，探索出4大物联网综合解决方案产品和3大核心基础产品的形态，并已成为公司新的经济增长点。通过参与“深圳国际会展中心智能会展”、“上海静安151工程”、“泉州科技馆展教工程”等大型物联网项目建设提高了公司知名度，提升公司的盈利能力和综合竞争能力。报告期内，产品客户群在原有稳定的合作伙伴基础上实现拓展新增。

(4) 强化内控，提升公司治理结构和管理水平

报告期内，公司改革组织结构，实现“小总部，大市场”的管理体系，通过IT集中、财务集中、产品集中、管理集中等方式，不断提高企业的管理效率。同时加强机制创新和激励政策，建立广泛的合作伙伴合作机制与生态，赋能产业合作伙伴，实现共赢。坚持以提高发展质量和效益为中心，以改革创新为动力，以完善落实内控制度等管理制度为抓手，以严格内部监督、强化风险防范、不断加强内部管理建设，着力提升公司管理水平。目前公司已逐步建立起特有的发展模式，强有力的管理团队，全面的财务管理体系，完善的产品和市场网络，综合的信息系统和创新的运营管理，在赢得市场和顾客的认可的同时，取得了较好的经营绩效，塑造了良好的社会形象。

综上，报告期实现了营业收入和毛利率的增加，由于现金投入模式布局物联网业务，财务费用大幅增加；同时公司为加强技术和产品的领先，积极地进行研发投入，研发费用有所增加；同时计提了存货和应收账款的减值损失。本报告期净利润同比略有增加。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
AI 物联网产品与方案	1,220,953,036.93	22,126,494.32	26.06%	56.78%	47.94%	8.73%
无线通信模组	1,445,215,621.23	27,368,920.97	15.72%	10.02%	12.66%	1.92%
基础设备	578,932,922.34	11,212,157.99	28.80%	-36.11%	-37.72%	1.68%
工程服务	1,379,333,070.89	18,136,569.61	15.43%	-2.00%	-5.89%	0.39%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

□ 是 √ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项**(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明**

√ 适用 □ 不适用

(一) 会计政策、会计估计变更原因**1、重要会计政策变更**

(1) 公司按照财政部《关于修订印发 2019 年度一般企业财务报表格式的通知》(财会〔2019〕6号)、《关于修订印发合并财务报表格式(2019 版)的通知》(财会〔2019〕16号)和企业会计准则的要求编制 2019 年度财务报表，此项会计政策变更用追溯调整法；

(2) 执行《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号——金融资产转移》、《企业会计准则第24号——套期会计》和《企业会计准则第37号——金融工具列报》(2017年修订)；财政部于2017年度修订了《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》、《企业会计准则第23号——金融资产转移》、《企业会计准则第24号——套期会计》和《企业会计准则第37号——金融工具列报》。修订后的准则规定，对于首次执行日尚未终止确认的金融工具，之前的确认和计量与修订后的准则要求不一致的，应当追溯调整。涉及前期比较财务报表数据与修订后的准则要求不一致的，无需调整；

(3) 财政部于2019年5月9日发布了《企业会计准则第7号——非货币性资产交换》(2019修订)(财会〔2019〕8号)，修订后的准则自2019年6月10日起施行，对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的非货币性资产交换，应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的非货币性资产交换，不需要按照本准则的规定进行追溯调整。本公司执行上述准则在本报告期内无重大影响。

(4) 财政部于2019年5月16日发布了《企业会计准则第12号——债务重组》(2019修订)(财会〔2019〕9号)，修订后的准则自2019年6月17日起施行，对2019年1月1日至本准则施行日之间发生的债务重组，应根据本准则进行调整。对2019年1月1日之前发生的债务重组，不需要按照本准则的规定进行追溯调整。

2、重要会计估计变更

本集团本年无会计估计变更事项。

(二) 公司对会计政策、会计估计变更的影响

本次会计政策变更是根据财政部修订及发布的最新会计准则进行的合理变更，符合相关规定，执行新的会计政策能够客观、公允地反映公司的财务状况和经营成果，本次变更对公司财务状况、经营成果和现金流量无重大影响，不存在损害公司及股东利益的情形。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

2019年1月设立了日海智慧城市，2019年3月设立了日海振鹭和日海物联网，2019年5月设立了福建日海，2019年8月设立

了日海网云，2019年12月设立了日海技术，上述新设公司于设立日纳入合并报表范围。

2019年9月4日，公司与隆嘉云网科技有限公司以及安吉鑫晨企业管理咨询合伙企业（有限合伙）签署了《关于隆嘉云网科技有限公司投资合作协议》，公司通过股权转让及增资方式取得隆嘉云网80%股权。隆嘉云网自2019年12月起纳入公司合并报表范围。

2019年4月24日，公司与武汉至臻公共安全技术发展合伙企业（有限合伙）就转让子公司湖北日海100%股权等事宜签署了《关于湖北日海通讯技术有限公司股权转让协议》。协议履行过程中，武汉至臻未在合同规定时间内向公司支付约定款项，已构成违约，公司已经单方解除了此前与武汉至臻签订的协议。同时，公司与武汉美联新纪元教育产业有限公司就湖北日海100%股权转让达成一致，公司将持有湖北日海100%的股权以人民币36,000万元转让给武汉美联。2019年11月12日，公司在巨潮资讯网发布了《关于转让子公司湖北日海股权的进展公告》（公告编号：2019-087），交易双方已经完成湖北日海的股权转让工商变更手续。本次过户完成后，公司不再持有湖北日海的股权，湖北日海不再纳入公司合并报表范围。