

中信证券股份有限公司

关于

江苏华绿生物科技股份有限公司

首次公开发行股票并在创业板上市

之

发行保荐工作报告

保荐人（主承销商）



中信证券股份有限公司
CITIC Securities Company Limited

广东省深圳市福田区中心三路8号卓越时代广场（二期）北座

二〇二〇年十月

声明

中信证券股份有限公司（以下简称“中信证券”、“保荐人”、“保荐机构”）接受江苏华绿生物科技股份有限公司（以下简称“华绿生物”、“发行人”或“公司”）的委托，担任华绿生物首次公开发行股票并创业板上市（以下简称“本次证券发行”或“本次发行”）的保荐机构，为本次发行出具发行保荐工作报告。

保荐机构及指定的保荐代表人根据《中华人民共和国公司法》（以下简称“《公司法》”）、《中华人民共和国证券法》（以下简称“《证券法》”）、《创业板首次公开发行股票注册管理办法（试行）》（以下简称“《创业板首发注册管理办法》”）、《证券发行上市保荐业务管理办法》等有关法律、法规和中国证券监督管理委员会（以下简称“中国证监会”）、深圳证券交易所（以下简称“深交所”）的有关规定，诚实守信，勤勉尽责，严格按照依法制订的业务规则、行业执业规范和道德准则出具发行保荐工作报告，并保证所出具文件的真实性、准确性和完整性。若因保荐机构为发行人首次公开发行股票制作、出具的文件有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，给投资者造成损失的，保荐机构将依法赔偿投资者损失。

（本发行保荐工作报告中如无特别说明，相关用语具有与《江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书（申报稿）》中相同的含义）

目 录

第一节 项目运作流程	3
一、保荐机构项目审核流程	3
二、项目立项审核的主要过程	6
三、项目执行的主要过程	6
第二节 项目存在问题及其解决情况	18
一、立项评估决策	18
二、尽职调查过程中发现的主要问题及处理情况	18
三、内核部关注的主要问题	23
四、内核会议关注的主要问题	93
五、证券服务机构出具专业意见的情况	110
六、关于发行人利润分配政策完善情况的核查意见	111
七、关于发行人股东中私募投资基金备案情况的核查意见	111
八、对相关责任主体所作承诺的核查意见	114
九、关于本次发行对即期回报摊薄影响以及填补相关措施的核查意见	115

第一节 项目运作流程

一、保荐机构项目审核流程

本机构根据中国证监会《证券公司内部控制指引》（证监机构字[2003]260号）、《证券发行上市保荐业务管理办法》、《关于进一步加强保荐机构内部控制有关问题的通知》（发行监管函[2013]346号）等有关法律、法规和规范性文件的要求，制定了《投资银行管理委员会项目开发 and 立项管理办法》、《辅导工作管理暂行办法》、《投资银行业务证券发行上市业务尽职调查工作管理办法》、《〈保荐代表人尽职调查工作日志〉管理办法》、《投行业务质量控制工作管理办法》、《投资银行业务内部审核工作管理办法》、《持续督导工作管理暂行办法》等相关规定，根据前述规定，本机构的内部项目审核流程主要包括如下环节：

（一）立项审核

中信证券投资银行管理委员会（以下简称“投行委”）下设项目立项委员会，立项委员会由投行委各部门、公司其他相关部门（内核部等）相关人员组成。

项目组按照投行委的相关规定完成立项文件，经项目所属投行部门行政负责人同意后，向投行委质量控制组（以下简称“质控组”）正式提交立项申请材料。

质控组对立项申请文件进行全面审核，并提出审核意见。质控组在立项申请文件审核通过后组织召开立项会。

项目立项会由7名委员参加，通过现场和电话方式参会的人数不少于5人（含5人）即可召开会议。立项委员会的表决实行一人一票，项目须经委员5票以上（含5票）同意方能通过立项。

（二）内核流程

中信证券设内核部，负责本机构投资银行类项目的内核工作。内核部根据《证券法》、《证券公司从事股票发行主承销业务有关问题的指导意见》、《证券发行上市保荐业务管理办法》等法律法规，并结合本机构风险控制体系的要求，对项目

进行跟踪了解及核查，对项目发行申报申请出具审核意见，揭示项目风险并督促项目组协调发行人予以解决，必要时通过采取终止项目审核、督促项目组撤消项目等相关措施，以达到控制本机构保荐风险的目标。

中信证券保荐类项目内核流程具体如下：

1、项目现场审核

本机构投行项目组在项目启动正式进场后，须依据尽职调查、辅导阶段的跟踪程序相关规定及时把项目相关情况通报内核部。内核部将按照项目所处阶段以及项目组的预约对项目进行现场审核，即内核部将指派审核人员通过现场了解发行人的生产经营状况、复核尽调过程中的重点问题、抽查项目组工作底稿、访谈发行人高管等方式进行现场内核工作。项目现场审核结束后，审核人员将根据现场内核情况撰写现场审核报告留存归档。

2、项目发行内核申报及受理

经项目所属投行部门行政负责人同意后，项目工作底稿经质量控制组验收通过后，项目组可正式向内核部报送内核材料。

项目组将项目申报材料报送内核部，内核部将按照内核工作流程及相关规定对申报材料的齐备性、完整性和有效性进行核对。对不符合要求的申报材料，内核部将要求项目组按照内核规定补充或更换材料直至满足申报要求。

3、项目申报材料审核

内核部在受理项目申报材料之后，将指派专职审核人员分别从法律和财务角度对项目申请文件进行初审，同时内核部还外聘律师和会计师分别从各自的专业角度对项目申请文件进行审核，为本机构内核部提供专业意见支持。审核人员将依据初审情况和外聘律师和会计师的意见向项目组出具审核反馈意见，在与项目组进行沟通的基础上，要求项目人员按照审核意见要求对申请文件进行修改和完善。审核人员将对审核工作中形成的重要书面文件，包括：初审意见、外聘会计师及律师的专业意见，以内核工作底稿形式进行归档。

审核过程中，若审核人员发现项目存在重大问题，审核人员在汇报本机构内

核负责人之后将相关重大问题形成风险揭示函或备忘录，提交至投行业务负责人和相关公司领导，并督促项目组协调发行人予以解决和落实，必要时将通过采取终止项目审核、督促项目组撤消项目等相关措施，以达到控制本机构保荐风险的目标。

项目审核期间，由内核部审核人员召集该项目的签字保荐代表人、项目负责人履行问核程序，询问该项目的尽职调查工作情况，并提醒其未尽到勤勉尽责的法律后果。

4、项目内核会议

内核部将根据项目进度召集和主持内核会议审议项目发行申报申请。内核会前，审核人员将根据初审意见及申报材料的修改、补充情况，把项目审核过程中发现的主要问题形成书面的《项目审核情况报告》，在内核会上报告给内核会各位参会委员，同时要求保荐代表人和项目组对问题及其解决措施或落实情况进行解释和说明。在对项目主要问题进行充分讨论的基础上，由全体内核委员投票表决项目申请文件是否可以上报监管机构。

内核会委员分别由本机构内核部、合规部、风险管理部、质量控制组等内控部门的相关人员及外聘会计师、律师、评估师组成。内核委员投票表决意见分为三类：无条件同意、有条件同意、反对。每位内核委员对每个项目有一票表决权，可任选上述三类意见之一代表自己对该项目的意见，内核委员如选择有条件同意、反对需注明相关理由。每个项目所获赞成票数须达到参会委员表决票总数的三分之二以上，视为其发行申报申请通过内核会议审核；反之，视为未通过内核会议审核。内核会表决通过的项目的表决结果有效期为六个月。

5、会后事项

内核会后，内核部将向项目组出具综合内核会各位委员意见形成的内核会决议，并由项目组进行答复。对于有条件通过的项目，须满足内核会议反馈意见要求的相关条件后方可申报。对于未通过内核会审核的项目，项目组须按照内核会反馈意见的要求督促发行人对相关问题拟订整改措施并加以落实，同时补充、修改及完善申报材料，内核部将根据项目组的申请及相关问题整改落实情况再次安

排内核会议进行复议。

项目申报材料报送监管机构后，项目组还须将监管机构历次书面及口头反馈意见答复等文件及时报送内核部审核。

6、持续督导

内核部将对持续督导期间项目组报送的相关文件进行审核，并关注发行人在持续督导期间出现的重大异常情况。

二、项目立项审核的主要过程

立项申请时间：	2018年4月27日
立项评估决策机构成员：	陈淑绵、宋怡然、杨莹、杨曼、卢丽俊、马峥、李建
立项评估决策时间：	2018年5月31日

三、项目执行的主要过程

（一）项目组构成及进场工作时间

项目保荐代表人：韩昆仑、唐亮

项目协办人：饶水平

项目其他主要执行人员：朱宏涛、师龙阳、裘佳杰、寇宛秋、李轲、吴欣键、曲正琦、山川

进场工作时间：项目执行人员于2015年12月开始陆续进场工作，尽职调查工作贯穿于整个项目执行过程。

（二）尽职调查的主要过程

1、尽职调查的主要方式

（1）向发行人及相关主体下发了尽职调查文件清单

尽职调查文件清单根据《保荐人尽职调查工作准则》、《证券发行上市保荐业务工作底稿指引》、《公开发行证券的公司信息披露内容与格式准则第28号—创

业板招股说明书》等相关规定制作，列出本保荐人作为发行人本次发行及上市的保荐人和主承销商所需了解的问题，形成尽职调查文件清单。

(2) 向发行人及相关主体进行尽职调查培训和解答相关问题

文件清单下发后，为提高尽职调查效率，项目组成员向发行人及相关主体的指定尽职调查联系人进行尽职调查培训，并在调查过程中指定专门人员负责解答有关的疑问。

(3) 审阅尽职调查搜集的文件和其他证券服务机构的相关文件、补充清单

项目组成员收集到发行人提供的资料后，按照目录进行整理和审阅，审阅的文件与尽职调查清单目录相一致，包括发行人历史沿革，发行人股东，发行人的各项法律资格、登记及备案，发行人主要财产（土地、房产、设备、商标、专利等），业务与技术情况，高级管理人员与核心技术人员，劳动关系及人力资源，法人治理及内部控制，同业竞争及关联交易，财务与会计，税务，业务发展目标，募集资金运用，环境保护，重大合同，债权债务和担保，诉讼、仲裁及行政处罚等方面内容。

项目组成员通过分析上述取得的资料，记录各类异常和疑点，初步确定下一步的核查重点；针对重点问题，制定进一步的核查计划。

(4) 现场参观了解发行人的研发、采购、生产、仓储等方面的经营情况

项目组在现场期间多次参观发行人的生产车间、品质检测、仓储车间等场所，逐步了解产品的菌种培育、生产栽培及验收入库流程，详细了解发行人产品特性、经营模式及生产经营情况。

(5) 高级管理人员、主要技术人员和尽职调查补充清单

项目组成员与发行人的高级管理人员、主要技术人员进行访谈，了解发行人管理层对研发、采购、供应链管理、销售、财务等方面的认识和规划，并对行业特点、产品技术等方面做进一步了解。根据审阅前期尽职调查反馈的材料所了解企业情况，提交补充尽职调查清单。

(6) 现场核查、外部核查及重点问题核查

根据《保荐人尽职调查工作准则》的重点及要求，项目组成员走访发行人采购、销售、财务等职能部门，考察有关经营场所、实地查看有关制度执行情况、抽查有关会计文件及资料等，并针对发现的问题进行专题核查。项目组成员对重点客户和供应商进行外部核查，现场走访重点客户和供应商，查看其经营场所，访谈相关人员，获取有关工商资料及交易信息。

(7) 列席发行人股东大会、董事会等会议

通过列席旁听发行人股东大会、董事会等会议，进一步了解发行人的经营情况和目标计划，对发行人的业务经营进行进一步分析，了解发行人公司治理情况。

(8) 辅导贯穿于尽职调查过程中

保荐人及证券服务机构依据尽职调查中了解的发行人情况对发行人、主要股东、董事、监事、高级管理人员进行有针对性的辅导，辅导内容涉及发行上市过程中需要关注的问题及上市基本程序、上市公司财务规范与内控要求、上市公司信息披露与规范运作。辅导形式并不局限于集中授课，随时随地交流也起到了良好的辅导效果。同时，项目组结合在辅导过程中注意到的事项做进一步的针对性尽职调查。

(9) 重大事项的会议讨论

尽职调查中发现的重大事项，通过召开重大事项协调会的形式进一步了解事项的具体情况，并就解决方案提出建议。

(10) 协调发行人及相关主体出具相应承诺及说明

针对自然人是否存在代持股份的情况，股东的股权锁定情况，股东股权有无质押、有无纠纷情况，避免同业竞争情况，董事、监事、高级管理人员的任职资格、兼职、对外投资情况、在主要供应商和销售客户中的权益情况、发行人的实际控制人及发行人的独立性等重要事项，项目组在了解情况的基础上由发行人及相关主体出具相应的承诺与声明。另外，在合规经营方面，由工商、税务、土地、社保、住房公积金等相关部门出具发行人合法合规的证明。

2、尽职调查的主要内容

依据《保荐人尽职调查工作准则》（证监发行字[2006]15号），项目组对发行人主要的尽职调查内容描述如下：

（1）基本情况尽职调查

项目组收集并查阅了发行人历次变更的工商材料文件，包括企业法人营业执照、公司章程、三会文件、年度检验、政府部门批准文件、验资报告、审计报告等资料，调查了解发行人设立以来的历史沿革、股权变更情况，主要包括公司设立以来历次股权变动、相关转让情况等重要事项，核查发行人增资、股东变动的合法合规性以及核查股东结构演变情况。发行人于2015年7月在全国中小企业股份转让系统挂牌，于2017年12月摘牌，项目组收集并审阅了新三板挂牌期间相关申报文件、有权机关批复等资料，调查挂牌公开转让的相关情况。

项目组通过查阅公司章程、各股东股权架构，确认公司的实际控制人为余养朝。项目组通过搜集余养朝直接或间接投资的其他企业的相关资料，了解实际控制人直接或间接控制除发行人之外的其他企业的业务范围，并判断其与发行人是否存在潜在同业竞争的情形。项目组取得了发行人股东的股份锁定承诺以及关于无重大诉讼、仲裁、行政处罚以及对发行人股份未进行质押等方面的承诺。

此外，项目组通过访谈公司管理层，查阅相关资料，了解公司自成立以来是否发生过重大重组行为。

保荐人通过查阅发行人员工名册、劳务合同、工资等资料，调查发行人员工的年龄、教育、专业等结构分布情况及近年来的变化情况，分析其变化的趋势；调查发行人在执行国家用工制度、劳动保护制度、社会保障制度、住房制度和医疗保障制度等方面情况。通过发行人及子公司所在地劳动和社会保障部门出具的证明，验证发行人是否根据国家有关社会保障的法律、行政法规及其他规范性文件的规定开立了独立的社会保险账户，参加了各项社会保险，报告期内有无因违反有关劳动保护和社会保障方面的法律法规而受到行政处罚的情形。

项目组通过查阅发行人完税凭证、工商登记及相关资料、银行单据、供销合同及其执行情况，调查发行人是否按期缴纳相关税费及合同履行情况，关注发行人是否存在重大违法、违规或不诚信行为，了解发行人的商业信用。

（2）业务与技术调查

发行人主营业务为鲜品食用菌的研发、工厂化生产及销售，公司属于“A 农、林、牧、渔业”类目下的“01 农业”中的子类“014 蔬菜、食用菌及园艺作物种植”行业，所售产品属于“A 农、林、牧、渔业”门类下的“01 农业”。项目组收集了行业主管部门及其它相关部门发布的各种法律、法规及政策文件，了解行业监管体制和政策趋势。

通过收集行业杂志、行业研究报告，咨询行业专业研究机构，了解发行人所处行业的市场环境、市场容量、市场化程度、进入壁垒、供求状况、市场竞争格局、行业利润水平和未来变动趋势，判断行业的发展前景及对行业发展的有利因素和不利因素，了解行业内主要企业及其市场份额情况，调查竞争对手情况，分析发行人在行业中所处的竞争地位及其变动情况。

通过查阅行业分析报告等研究资料，咨询行业分析师及企业核心技术人员、市场人员，调查发行人所处行业的技术水平及技术特点，分析行业的周期性、区域性或季节性特征。了解发行人经营模式，包括销售模式、盈利模式等，判断其主要风险及对未来的影响。

通过查询相关研究资料，分析发行人所在行业上下游价值链的情况，通过对该行业与其上下游行业的关联度、上下游行业的发展前景、产品用途的广度、产品替代趋势等进行分析论证，分析上下游行业变动及变动趋势对发行人所处行业的有利和不利影响。

发行人的食用菌产品采用工厂化栽培生产模式，利用自动化机械化操作方式进行规模化食用菌栽培。项目组通过与发行人采购部门人员、主要供应商人员沟通，查阅相关研究报告，调查发行人主要原材料、所需能源动力的市场供求状况；通过分析主要原材料和所需能源动力的价格变动、可替代性、供应渠道变化等因素对发行人生产成本的影响，调查发行人的采购模式及其采购是否受到资源或其他因素的限制；通过查询审计报告和发行人会计资料，取得发行人主要供应商的相关资料，判断是否存在严重依赖个别供应商的情况；通过查询查阅产品质量标准文件及质量控制制度文件、并对主要供应商进行现场走访，了解发行人质量管理的组织设置、质量控制制度及实施情况。获取质量技术监督部门证明文件，调

查发行人产品是否符合行业标准，报告期内是否因食品安全或质量问题受到过相关主管部门的处罚。

通过与发行人律师沟通并取得相关人员的承诺，调查发行人高管人员、核心技术人员、主要关联方或持有发行人 5% 以上股份的股东在主要供应商中所占的权益情况及是否发生关联采购交易。

查阅发行人无形资产资料，分析其剩余使用期限或保护期情况，关注其对发行人生产经营的重大影响。取得发行人被许可使用资产的文件，分析未来对发行人生产经营可能造成的影响；调查上述许可合同中，发行人所有或使用的资产存在纠纷或潜在纠纷的情况。

查阅发行人环保设备、环保措施及环保费用支出等方面的资料，了解发行人环保情况。

结合发行人的行业属性和企业规模等情况，了解发行人的销售模式，分析其采用该种模式的原因和可能引致的风险；查阅发行人产品的注册商标，了解其市场认知度和信誉度，评价产品的品牌优势。

通过与发行人营销部门负责人沟通、获取权威市场调研机构的报告等方法，调查发行人产品的市场定位、客户的市场需求状况等。搜集发行人主要产品市场的地域分布和市场占有率资料，结合竞争对手等情况，对发行人主要产品的行业地位进行分析。搜集行业类似产品定价普遍策略，了解发行人主要产品的定价策略，调查报告期发行人产品销售价格的变动情况。查阅发行人报告期按区域分布的销售记录，调查发行人产品的销售区域，分析发行人销售区域局限化现象是否明显等。

查阅发行人报告期对主要客户的销售额占年度销售总额的比例及回款情况，分析发行人销售是否过分依赖某一客户；抽查重要客户的销货合同等销售记录，分析其主要客户的回款情况。

查阅发行人最近三年产品客户诉讼和质量安全纠纷等方面的资料，调查发行人销售维护和售后服务体系的建立及其实际运行情况；查阅销售合同、销售部门对销售退回的处理意见等资料，核查是否存在大额异常的销售退回。

依据发行人董事、监事和高级管理人员、主要关联方和持有 5%以上股东出具的承诺，核查主要关联方在报告期内前五名销售客户中占有权益情况。

查阅发行人研发体制、研发机构设置、激励制度、研发人员资历等资料，调查发行人的研发模式和研发系统的设置和运行情况，分析是否存在良好的技术创新机制，是否能够满足发行人未来发展的需要。

查阅发行人主要研发成果、在研项目、研发目标等资料，调查发行人历年研发费用占发行人主营业务收入的比重，未来技术创新机制等情况，对发行人的研发能力进行分析。

(3) 同业竞争与关联交易调查

项目组通过取得发行人发起人协议，并通过询问发行人及其控股股东或实际控制人等方法，判断是否存在同业竞争情形，并核查发行人控股股东或实际控制人是否对避免同业竞争做出承诺以及承诺的履行情况。

通过与发行人高管人员谈话、咨询中介机构、查阅发行人的股权结构和组织结构、查阅发行人重要会议记录和重要合同等方法，按照《公司法》和企业会计准则的规定，确认发行人的关联方及关联方关系，调档查阅关联方的工商登记资料。核对大额关联采购合同，了解交易发生背景，核查相关关联交易的必要性、公允性。

通过与发行人高管人员、财务部门和主要业务部门负责人交谈，查阅账簿、相关合同、会议记录、独立董事意见，咨询律师及注册会计师意见，调查发行人关联交易价格是否公允。

调查发行人高管人员及核心技术人员是否在关联方单位任职、领取薪酬，是否存在由关联方单位直接或间接委派等情况。

(4) 董事、监事、高级管理人员调查

项目组查阅了公司三会文件以及公司章程中与董事、监事、高管人员任职有关的内容，收集并查阅了董事、监事、高级管理人员的简历和调查表，并与其沟通交流，调查了解董事、监事及高级管理人员的相关情况。

（5）组织结构和内部控制调查

项目组收集查阅了发行人的章程、三会文件、三会议事规则、控股股东及实际控制人行为规范、董事会委员会工作细则、董事会秘书工作制度等公司治理制度文件，与发行人高管进行交流，对发行人组织结构和公司治理制度运行情况进行调查和了解。

项目组收集查阅了发行人重要的业务制度和内部控制制度，与发行人高管进行交流，调查了解发行人内部控制环境以及运行情况，取得了发行人管理层关于内部控制完整性、合理性和有效性的评估意见，并取得了工商、税务、质监等相关部门出具的合法证明。

（6）财务与会计调查

项目组取得并查阅了发行人的原始报告、审计报告、评估报告等财务报告，查阅了发行人审计机构出具的《内部控制鉴证报告》、《非经常性损益审核报告》等报告，并与发行人高管、财务人员以及发行人审计机构交流，调查了解发行人的会计政策和财务状况。

项目组对发行人报告期内重要财务数据进行对比分析，并对重要指标进行测算比较，结合发行人经营情况、市场环境分析判断发行人的资产负债、盈利及现金流状况。

项目组通过对公司收入结构和利润来源进行分析，判断其盈利增长的贡献因素。通过对毛利率、资产收益率、净资产收益率、净利率等指标进行计算，并通过分析公司竞争优势和未来发展潜力，并结合产品市场容量和行业发展前景，判断发行人盈利能力的持续性和成长性。

项目组对发行人报告期内资产负债率、流动比率、速动比率等指标进行计算，结合发行人的现金流量状况、负债等情况，分析发行人各年度偿债能力及其变动情况，判断发行人的偿债能力和偿债风险；项目组计算发行人报告期内资产周转率、存货周转率和应收账款周转率等，结合市场发展、行业竞争状况、发行人生产模式及物流管理、销售模式及赊销政策等情况，分析发行人各年度营运能力及其变动情况，判断发行人经营风险和持续经营能力。

项目组对发行人产品销售的地域分布、行业分布、季节分布进行调查了解，并查阅发行人主要产品报告期内价格变动及销量变动资料，调查了解发行人收入变化的情况，并通过询问会计师，查阅银行存款、应收账款、销售收入等相关科目等方法调查了解发行人收入确认的方法和收款的一般流程，分析销售收入、应收账款、经营活动现金流的配比及变动情况。项目查阅了应收款项明细表和账龄分析表，调查了解发行人对客户的信用政策及其对应收账款变动的影响。

项目组根据发行人的生产流程了解发行人产品成本核算情况，并查阅了报告期产品的成本明细表，了解产品成本构成及变动情况，结合销售价格情况分析发行人毛利率情况。

项目组收集查阅了发行人销售费用明细表、管理费用明细表和财务费用明细表，通过与发行人高管交流，并与发行人销售规模、研发投入、人员变动情况等因素结合分析调查费用构成、变动情况及对利润的影响。

项目组对重要科目应收账款和存货进行了重点核查，并结合公司销售增长情况、对客户信用策略等方面对应收账款的增加进行调查分析。通过调查应收款的账龄分布情况、主要债务人情况、收款情况，判断应收账款的回收风险。项目组查阅了发行人报告期内各期末库存产品的构成表，并与发行人生产、财务人员交流，调查了解发行人库存情况。

项目组查阅了发行人报告期现金流量的财务资料，综合考虑发行人的行业特点、规模特征、销售模式等，结合资产负债表和损益表相关数据勾稽关系，对发行人经营活动、投资活动和筹资活动产生的现金流量进行了分析和调查。

发行人享受了一定的政府补助。项目组查阅了发行人报告期的财政补贴资料，查阅了非经常性损益的明细资料，分析了补助优惠政策对发行人经营业绩的影响。

(7) 未来发展规划

通过与发行人高级管理人员访谈，查阅发行人内部会议纪要、未来 2-3 年的发展计划和业务发展目标等资料，分析发行人是否已经建立清晰、明确、具体的发展战略。通过了解竞争对手发展战略，将发行人与竞争对手的发展战略进行比

较，并对发行人所处行业、市场、竞争等情况进行分析，调查发行人的发展战略是否合理、可行。

通过与高管人员及员工、供应商、销售客户谈话等方法，调查发行人未来发展目标是否与发行人发展战略一致；分析发行人在管理、产品、人员、技术、市场、投融资等方面是否制定了具体的计划，这些计划是否与发行人未来发展目标相匹配；分析未来发展目标实施过程中存在的风险；分析发行人未来发展目标和具体计划与发行人现有业务的关系。

取得发行人募集资金投资项目的可行性研究报告、三会讨论和决策的会议纪要文件，并通过与发行人高管人员谈话、咨询行业专家等方法，调查募集资金投向与发行人发展战略、未来发展目标是否一致，分析其对发行人未来的经营的影响。

(8) 募集资金运用调查

通过查阅发行人关于本次募集资金项目的决策文件、项目可行性研究报告等方法，结合类似项目的投资情况、产品市场容量及其变化情况，对发行人本次募集资金项目是否符合国家产业政策和环保要求、技术和市场的可行性以及项目实施的确性等进行分析；分析募集资金数量是否与发行人规模、主营业务、实际资金需求、资金运用能力及发行人业务发展目标相匹配；查阅发行人关于募集资金运用对财务状况及经营成果影响的详细分析，分析本次募集资金对发行人财务状况和经营业绩的影响，核查发行人是否审慎预测项目效益。并结合行业的发展趋势，有关产品的市场容量，主要竞争对手等情况的调查结果，对发行人投资项目的市场前景作出判断。调查发行人固定资产变化与企业业务规模变动的匹配关系，并分析新增固定资产折旧对发行人未来经营成果的影响。

(9) 风险因素及其他重要事项调查

项目组在进行上述方面尽职调查时注意对相关风险因素的调查和分析。

项目组查阅了发行人的重大合同，并与发行人高管及发行人律师交流，调查了解发行人合同履行情况。

(三) 保荐代表人参与项目的主要过程

中信证券指定韩昆仑、唐亮担任华绿生物 IPO 项目的保荐代表人。保荐代表人参与了尽职调查、辅导和申请材料准备工作。保荐代表人具体工作时间与内容如下：

保荐代表人唐亮于 2015 年 12 月起进场工作，保荐代表人韩昆仑于 2017 年 5 月起进场工作。保荐代表人制定了项目总体方案及进度计划，指导项目组进行尽职调查及辅导工作，复核工作底稿，并对重点问题进行核查：保荐代表人通过查阅发行人业务相关资料、审阅有关报告和行业分析资料、咨询行业专家、与其他中介机构沟通、组织中介机构协调会和重大事项协调会、现场实地考察、与高管及相关人员访谈、走访发行人客户及供应商、走访政府机构等方式，开展尽职调查工作。

项目其他人员所从事的具体工作及发挥的作用分别如下：

朱宏涛主要组织、协调并参与该项目的尽职调查、规范辅导与申请材料准备等工作；师龙阳协调并参与该项目的尽职调查、规范辅导与申请材料准备工作。裘佳杰主要负责项目现场组织，以及财务会计、关联方及关联关系、发行人风险因素等方面的尽职调查，并完成相应尽职调查底稿及申报文件的制作；寇宛秋主要负责发行人历史沿革、业务与技术、业务发展目标、募投项目、董监高情况等方面的尽职调查，并完成相应尽职调查底稿及申报文件的制作。吴欣键主要负责公司治理结构和其他重要事项等方面的尽职调查，协助进行财务核查工作，并完成相应尽职调查底稿及申报文件的制作。曲正琦主要负责发行人概况和银行流水等方面的尽职调查，协助进行发行人法律和业务核查工作，并完成相应尽职调查底稿及申报文件的制作；李轲主要负责申报文件的校验核对工作；山川主要协助进行发行人财务核查工作。

2019 年 10 月，中信证券内核部、质量控制组、签字保荐代表人及保荐业务部门负责人履行了问核程序。保荐代表人就项目问核中的相关问题尽职调查情况进行陈述，两名签字保荐代表人在问核时填写《关于保荐项目重要事项尽职调查情况问核表》，誊写该表所附承诺事项并签字确认，保荐业务部门负责人参加问核程序并签字确认。

（四）内核部审核本次证券发行项目的主要过程

内核部审核人员： 李珊、郝冬等

现场核查次数： 1 次

现场核查内容： 对项目的进展及执行情况进行现场核查，主要包括：对项目工作底稿、申请文件（初稿）、保荐代表人尽职调查情况等进行检查；参观发行人生产基地和发行人高管进行访谈等

现场内核工作日期： 2019 年 9 月 25 日至 10 月 11 日

（五）内核会审议本次证券发行项目的主要过程

委员构成： 内核部 4 人、合规部 1 人、质量控制组 1 人、外聘律师 2 人、外聘会计师 2 人

会议日期： 2019 年 11 月 21 日

会议地点： 中信证券大厦 11 层 1 号会议室

会议决议： 华绿生物 IPO 项目通过中信证券内核委员会的审议

内核会意见： 同意江苏华绿生物科技股份有限公司申请文件上报监管机构审核

第二节 项目存在问题及其解决情况

一、立项评估决策

(一) 立项评估决策机构成员意见

同意立项。

(二) 立项评估决策机构成员审议情况

7名立项委员会成员进行投票表决，同意本项目立项。

二、尽职调查过程中发现的主要问题及处理情况

(一) 关于对发行人职工社会保险及住房公积金制度执行情况的核查

1、问题描述

报告期内，发行人存在未为部分员工缴纳社会保险及住房公积金的情况。

2、核查及规范情况

项目组抽查了发行人报告期内社会保险和住房公积金的缴纳明细，走访了相关主管部门，了解当地社会保险和住房公积金缴纳政策；向发行人提出了规范性建议，要求其按照有关法律、法规和其他规范性文件的要求，为符合条件的员工办理参加社会保险与住房公积金制度，并取得了相关主管部门出具的合法合规证明，以及控股股东实际控制人的相关承诺。

截至2020年6月30日，发行人（合并口径）共有员工1,411人，员工各项社会保险与住房公积金制度的执行情况如下：

项目	缴纳人数	比例
养老保险	1,020	72.29%
医疗保险	1,021	72.36%
工伤保险	1,254	88.87%
失业保险	1,020	72.29%
生育保险	1,254	88.87%
住房公积金	807	57.19%

公司员工分为办公室员工及一线生产员工，办公室员工多为城镇户口，能够依照规定参与公司社保的缴交。公司一线生产人员主要为工厂所在地区周边的农村户籍员工或原为农村户籍的员工（江苏现已取消农业户口与非农业户口区分，统一登记为居民户口），其就业流动性较大，社会保险关系转移较为不便，且该等人员在详细了解相关制度后，有较大部分认为缴纳社会保险费后将降低个人可支配收入，因此为尊重员工的真实意愿和实际利益，公司没有为该部分员工缴纳社会保险费。

为切实保障员工利益、履行社会责任，公司积极鼓励自愿放弃缴纳社会保险的员工缴纳城乡居民基本医疗保险（新农合）以及城乡居民基本养老保险（新农保），并根据员工的缴纳凭证全额予以报销。截至 2020 年 8 月 31 日，公司已为提交申请的 123 人报销了新农合，为提交申请的 107 人报销了新农保。

公司未为全部缴纳员工住房公积金，主要因公司员工多为在工厂附近拥有住房的农村户籍员工或户籍不在当地的员工，该部分员工认为住房公积金的缴纳对其未来在户籍所在地或其他工作地改变住房条件不能起到实质性作用，因此为尊重员工的真实意愿和实际利益，公司没有为该部分员工缴存住房公积金。同时，公司及下属各子公司已经为有需要的员工提供宿舍。

公司未为全部缴纳员工住房公积金，主要因公司员工多为在工厂附近拥有住房的农村户籍员工或户籍不在当地的员工，该部分员工认为住房公积金的缴纳对其未来在户籍所在地或其他工作地改变住房条件不能起到实质性作用，因此为尊重员工的真实意愿和实际利益，公司没有为该部分员工缴存住房公积金。同时，公司及下属各子公司已经为有需要的员工提供宿舍。

泗阳县人力资源和社会保障局已出具证明，确认发行人母公司及华茂农业自 2016 年 1 月 1 日至 2020 年 7 月 29 日、华骏生物自成立之日起至 2020 年 7 月 29 日、华蕈农业自成立之日起至 2020 年 7 月 29 日，不存在与劳动及社会保障管理方面相关的重大违法违规行为，不存在因违反有关劳动及社会保障管理有关法律法规而受到该局或该局下属机关处罚的情形。泗阳县人力资源和社会保障局已出具证明，确认华盛生物自 2016 年 1 月 1 日至 2020 年 7 月 29 日未收到该局行政处罚。宿迁市住房公积金管理中心泗阳管理部已出具证明，确认发行人母公司及华

茂农业在该中心开设住房公积金账户至 2020 年 7 月 29 日、华骏生物自在该中心开设住房公积金账户至 2020 年 7 月 29 日、华蕈农业在该中心开设住房公积金账户至 2020 年 7 月 29 日，遵守有关公积金缴纳管理相关法律法规的规定，不存在与公积金管理方面相关的重大违法违规行为，不存在因违反有关公积金缴纳管理相关法律法规的规定而受该中心或下属机关处罚的情形。

重庆市万盛经开区人力资源和社会保障局已出具证明，确认重庆华绿自成立之日起至 2020 年 7 月 28 日不存在与劳动及社会保障管理方面相关的重大违法违规行为，不存在因违反有关劳动及社会保障管理有关法律法规而受该局或该局下属机关处罚的情形。重庆市住房公积金管理中心已出具证明，确认截至 2020 年 9 月 17 日，重庆华绿未受到该中心行政处罚。

公司实际控制人余养朝出具了关于社会保障和住房公积金补缴风险的承诺，具体内容如下：“如果华绿生物及其下属公司被要求为其员工补缴或者被追偿社会保险或住房公积金，以及华绿生物因未足额缴纳员工社会保险和住房公积金而需要承担任何罚款或损失，本人将足额补偿华绿生物因此发生的支出或所受损失，保证公司不因此遭受任何损失。”

（二）关于对发行人拥有土地所有权合规性的核查

1、问题描述

（1）北京华绿生产用地存在的不规范情况

北京华绿原向北京市小汤山现代农业科技示范园有限公司承租了位于北京市小汤山现代农业科技示范园西区的厂房用于进行食用菌栽培，且租赁协议签署后，为满足生产经营之需要，北京华绿在该等地块上另行自建了一幢厂房。经核查，上述厂房所占用的部分地块性质属于基本农田保护用地，不符合《基本农田保护条例》的规定，且北京华绿自建厂房亦未办理相关土地使用、建设许可手续，存在瑕疵。

（2）华绿生物生产用地存在的不规范情况

华绿生物在其厂区内的一块土地性质曾为设施农用地的地块上建造了一处锅炉房（占地面积约 4.97 亩），该部分设施农用地原土地性质为一般农用地；发

行人及其子公司华茂农业历史上存在尚未取得国有土地使用权证、尚未取得建设工程规划、施工许可等各项批准手续即开工建设的情形。

2、核查及规范情况

(1) 北京华绿生产用地的核查及规范情况

根据北京市小汤山现代农业科技示范园与发行人签署的《土地使用权租赁合同》，约定由北京华绿建设相关厂房、办公楼及辅助用房，发行人自建行为未违反双方协议约定，不存在出租方向其追究违约责任的情况。

由于该等土地为农业用地，且短期内无法协调转为设施农用地，发行人规范了北京华绿的用地情况并整改前述瑕疵行为，具体如下：

①2017年8月，北京华绿与北京祥云兴隆农业科技发展有限公司签订了《资产转让协议》，约定北京华绿将其固定资产及存货作价4,401.82万元出售给祥云兴隆。其中，固定资产之交易价格系依据江苏中天资产评估事务所有限公司出具的以2017年2月28日为基准日的“苏中资评报字（2017）第C3019号”资产评估报告之结果而确定。根据上述评估报告，相关固定资产的账面价值为3,995.55万元，重置成本法下的评估价值为3,909.90万元。存货之交易价格依其截至2017年3月31日经审计的账面净值491.92万元而确定。

②2017年8月7日，北京华绿与北京市小汤山现代农业科技示范园西区签署了《终止协议》，约定北京华绿不再承租该等厂房和土地。

③2019年7月，北京华绿完成了注销工作。

发行人控股股东、实际控制人余养朝承诺：如发生政府主管部门或其他有权机构因北京华绿租赁的上述土地、厂房占用基本农田事项而给予处罚，本人承担因此遭受的全部经济损失以及产生的其他全部费用，且在承担相关责任后不向北京华绿追偿，保证北京华绿不会因此遭受任何损失。

(2) 华绿生物生产用地的核查及规范情况

根据“泗农设备字（2017）第019号”《泗阳县设施农业用地备案表》，发行人该处锅炉房所在地块的性质于2017年变更为设施农用地，且该锅炉房的建设

已经相关土地及建设主管部门确认，不存在违法违规情况，被要求停用或拆除的风险较小。同时，相关部门承诺将积极配合发行人尽快协调安排该部分土地性质变更以及土地与地上建筑物的不动产权证等的办理。2019年9月29日，发行人取得了权证号为“苏（2019）泗阳县不动产权第0034726号”的不动产权证。

项目组认为，报告期内，发行人存在未经相关程序租赁农用地并建设厂房的情况虽然存在瑕疵，但截至本意见回复之日，相关情况均已整改完毕，发行人并未就此受到主管部门的处罚，且发行人实际控制人已作出承诺，上述情形不会对发行人生产经营造成重大不利影响，对本次发行上市亦不存在实质性法律障碍。

（三）关于对其他中介机构是否具有证券期货业务资质的核查

1、问题描述

发行人设立以来，存在股东出资、资产收购等相关事项的部分验资机构、资产评估机构不具有证券期货业务资质的情形。

2、核查及规范情况

（1）验资机构资质核查及整改情况

发行人2010年6月设立、2013年7月第一次增资时，分别聘请宿迁信德联合会计师事务所、南京南审希地会计师事务所有限公司对股东出资进行验资，以上事务所分别出具了“信德会所验[2010]186号”、“南京南审希地会验字[2013]第043号”《验资报告》。经项目组核查，以上验资机构均不具备证券期货业务资质。

经项目组督促，发行人已聘请具有证券期货业务资质的致同会计师事务所（特殊普通合伙）对以上股东增资事项进行复核验资，并出具了《复核验资报告》，对以上股东出资验证出资到位，与原《验资报告》不存在差异情况。

（2）资产评估机构资质核查及整改情况

2014年4月，发行人与关联方北京正兴隆、北京市兴隆润华农业科技有限公司、自然人刘波签订《投资协议书》，约定共同出资设立北京华绿，同时还约定北京正兴隆应在北京华绿设立后将部分固定资产向其出售。2014年11月28

日，北京华绿与北京正兴隆签订《确认协议》，确认北京华绿作价 32,014,949.48 元收购上述固定资产。北京德平达盛资产评估有限责任公司出具了以 2014 年 5 月 21 日为基准日的“京德平评咨字（2014）第 A-016 号”评估报告，根据上述评估报告，重置成本法下该等固定资产的评估价值为 33,534,499.00 元。

2016 年 1 月 19 日，发行人召开第二届董事会第十一次会议，决定以 15,979,992.84 元的价格购买江苏省泗阳现代农业产业园区管理委员会所有的部分食用菌厂房及附属设施。宿迁四通房地产价格评估咨询有限公司出具了以 2015 年 4 月 20 日为基准日的“宿迁四通（2016）资产（估）字第 006 号”评估报告，根据上述评估报告，重置成本法下该等房屋建筑物的评估价值为 15,830,202 元。

2016 年 1 月 28 日，发行人召开第二届董事会第十三次会议，决定以 1,777 万元的价格购买泗阳云禾源农业科技有限公司所有的食用菌生产机器设备。宿迁四通房地产价格评估咨询有限公司出具了以 2015 年 4 月 20 日为基准日的“宿迁四通（2016）资产（估）字第 007 号”评估报告，根据上述评估报告，重置成本法下该等机器设备的评估价值为 17,772,631 元。

经项目组核查，以上资产收购事项中，出具资产评估报告的北京德平达盛资产评估有限责任公司、宿迁四通房地产价格评估咨询有限公司均不具备证券期货业务资质。

发行人已聘请具有证券期货业务资质的江苏中天资产评估事务所对以上资产收购事项进行复核评估，江苏中天资产评估事务所分别出具了“苏中资评报字（2017）第 C3043 号”评、“苏中资评报字（2017）第 C4062 号”、“苏中资评报字（2017）第 C3044 号”《评估报告》，其在重置成本法下相关资产的评估价值与原评估报告不存在显著差异。

三、内核部关注的主要问题

（一）关于前次申报撤回及本次申报

1、发行人于 2017 年 12 月份首次申报 IPO，2018 年 3 月撤回，请说明前次申报撤回的原因。说明原始报表、纳税报表和审计报告差异情况，本次申报和前次申报信息披露差异情况，本次修改的原因。请补充披露和前次信息披露差

异内容。

答复：

(1) 前次申报撤回的原因

前次申报后撤回材料，主要系业绩原因，不存在实质性发行障碍及问题。2017年12月首次申报后，2018年上半年食用菌行业价格出现波动，包括公司在内的食用菌行业参与者的净利润均出现大幅下降，其中众兴菌业上半年净利润为3,674.52万元，同比下降42.51%，雪榕生物上半年净利润2,127.06万元，同比下降22.60%。受行业影响，发行人上半年净利润仅为1,000万元左右，在一季度末对上半年净利润有所判断后，发行人撤回了申请材料。

2018年下半年后，食用菌市场价格的暂时性波动影响逐渐消退，2018年全年，雪榕生物和众兴菌业分别实现净利润1.25亿元和1.13亿元，发行人实现净利润5,574.28万元。随着新工厂的投产和行业价格的复苏，2019年1-6月，发行人已实现净利润5,977.17万元，2018年上半年的业绩下滑因素已经消除。发行人本次再进行申报不存在IPO上市的障碍，符合IPO的发行上市条件。

(2) 本次申报和前次申报信息披露差异情况，本次修改的原因？请补充披露和前次信息披露差异内容。

前次申报时会计师为安永华明会计师事务所（特殊普通合伙），此次申报更换为致同会计师事务所（特殊普通合伙）。本次申报和前次申报信息披露差异主要体现在安永华明和致同出具的2016年审计报告。

报告期内，发行人结合员工意愿，为符合缴纳标准的员工缴纳了社保和公积金。报告期内，且当地社保和公积金有权主管部门并未对发行人员工社保和公积金的缴纳情况提出质疑，也未给与任何处罚，且相应开具了合法合规证明。

安永华明未考虑公司农村地区员工较多以及该等员工已经缴纳新农合和新农保的因素，计提的社保公积金金额与公司原始财务报表列报数和实际缴纳金额有所差异，继而也影响了2016年审计报告中的成本、存货、应付职工薪酬、销售费用、管理费用等科目的列报数。而致同在获得当地社保、公积金相关主管部门出具的无违法违规证明的基础上，按实缴金额核算相关科目，其出具的审计报

告在涉及社保和公积金的部分与发行人原始财务报表的列报数无差异。

除上述差异外，财务报表的其他差异主要系根据实际情况及财政部统一政策变更的进行重分类。非财务部分的差异主要系公司正常人员变动所导致，已在招股说明书以及申报文件中进行了披露。

2020年9月，更新2020年半年报资料后，申报材料涉及的报告期为2017年至2020年上半年，相关财务数据与前次申报不存在重合情况。

2、发行人实际控制人前期引入外部股东时，曾与多家股东签署附有对赌条款（包括公司业绩和上市时间）的投资协议。第一次申报材料撤回后，相关对赌条款重新生效。报告期内，发行人业绩已触发业绩对赌赔偿条款。（1）请全面梳理发行人实际控制人/主要股东历史上与外部股东签署的对赌协议的具体条款，说明目前是否已经彻底解除。（2）请说明在发行人未完成业绩对赌条件的情况下，发行人实际控制人/主要股东实际负有的赔偿义务，上述义务是否已取得投资人书面豁免，是否对发行人控制权产生重大不利影响，是否影响实际控制人/主要股东在发行人中的任职资格。

答复：

（1）请全面梳理发行人实际控制人/主要股东历史上与外部股东签署的对赌协议的具体条款，说明目前是否已经彻底解除。

公司引入股东江苏高投时，曾与江苏高投签署对赌协议，约定如公司2011年实现盈利，且实际控制人将其持有的10%股份质押给投资方，则投资方将其持有公司的20%股份以330万元的价格转让给余养朝发起设立的主体。公司2011年实现盈利，经双方协商一致，江苏高投于2012年12月31日将20%股份直接转回给余养朝。

2016年12月公司引入外部投资者时，公司曾与股东宁波苏民投、苏州天惠、国耀伟业、杭州兴富、毅达成长、国元投资、安华基金、健安润华、诚鼎汇、诚众棠、西藏宝悦、华西同诚、安元基金、常创天使、平安天成签署了对赌协议，具体条款如下：

业绩承诺	
宁波苏民投、国耀伟业、杭州兴富、毅达成长、国元投资、安华基金、健安润华、诚鼎汇、诚众棠、西藏宝悦、华西同诚、安元基金、常创天使	<p>实际控制人余养朝承诺公司 2016 年经审计的净利润不低于 7,200 万元、2017 年经审计的净利润不低于 9,300 万元。若公司没有完成上述目标的 90%（即 2016 年经审计的净利润未达到 6,480 万元，2017 年经审计的净利润未达到 8,370 万元），则投资方有权要求实际控制人进行现金补偿</p> <p>2016 年度补偿款金额=投资方投资总额×（1-公司 2016 年度实际净利润/公司 2016 年度承诺净利润的 90%） 2017 年度补偿款金额=（投资方投资总额-投资方 2016 年度已实际获得的补偿款金额）×（1-公司 2017 年度实际净利润/公司 2017 年度承诺净利润的 90%）</p> <p>上述净利润指经审计的扣除股份支付影响的净利润</p>
苏州天惠、平安天成	<p>实际控制人余养朝承诺公司 2016 年经审计的归属于母公司所有者的净利润不低于 7,200 万元、2017 年经审计的归属于母公司所有者的净利润不低于 9,300 万元。若公司没有完成上述目标的 90%（即 2016 年经审计的归属于母公司所有者的净利润未达到 6,480 万元，2017 年经审计的归属于母公司所有者的净利润未达到 8,370 万元），则投资方有权要求实际控制人进行现金补偿</p> <p>2016 年度补偿款金额=投资方投资总额×（1-公司 2016 年度实际归属于母公司所有者的净利润/公司 2016 年度承诺归属于母公司所有者的净利润） 2017 年度补偿款金额=（投资方投资总额-投资方 2016 年度已实际获得的补偿款金额）×（1-公司 2017 年度实际归属于母公司所有者的净利润/公司 2017 年度承诺归属于母公司所有者的净利润）</p> <p>上述净利润指经审计的扣除股份支付影响的净利润</p>
股权赎回	
宁波苏民投、国耀伟业、杭州兴富、毅达成长、国元投资、安华基金、健安润华、诚鼎汇、诚众棠、西藏宝悦、华西同诚、安元基金、常创天使	<p>如果本次投资工商变更后至合格 IPO 前，公司发生下列情形之一，则投资方有权要求实际控制人购买其所持有的公司股权：</p> <p>① 2020 年 12 月 31 日前未完成合格的 IPO； ② 如果公司符合规定的合格上市之条件，且投资方同意上市，但由于实际控制人的原因导致上市决议未能获得通过，或由于实际控制人不尽最大努力配合导致上市未能按上市计划如期进行； ③ 公司或实际控制人违反其陈述保证事项或出现欺诈等诚信问题导致公司出现重大不利变化或者上市障碍； ④ 实际控制人从公司离职</p> <p>若出现①之情形，则受让价格按投资方的投资款加上按每年 8%的年化收益率（单利）所计算的利息之和确定，具体公式如下： $P=M \times (1+8\% \times T)$-投资方历年累计分红款 若出现其他情形，则受让价格按投资方的投资款加上按每年 15%的年化收益率（单利）所计算的利息之和确定，具体公式如下： $P=M \times (1+15\% \times T)$-投资方历年累计分红款</p> <p>其中 P 为投资方出让其所持全部公司股权对应的价格，M 为投资方对公司的实际投资款项，T 为自投资方实际投资金额到账日至投资方执行股权回购之日的自然天数除以 365</p>
苏州天惠、平安天成	<p>在上述 4 项条件的基础上还包括“如果公司在 2017 年 12 月 31 日之前未能及时递交首发上市申请材料并获得监管部门的受理”，该条件赎回年化收益率为 8%</p>

目前，公司已与各股东签署解除对赌条款的协议，约定“自公司本次上市申请的招股说明书签署之日起/自公司正式向中国证监会递交首次公开发行股票并上市申报材料之日起，业绩承诺及补偿、股权赎回、实际控制人强制回购权等特殊权利条款终止且不再执行，尚未履行或履行完毕的亦不再履行；如果公司主动撤回本次上市申请或公司本次的上市申请被否决，则自公司本次上市申请撤回之日或被否决之日起，特殊权利条款自动恢复效力”。

(2) 请说明在发行人未完成业绩对赌条件的情况下，发行人实际控制人/主要股东实际负有的赔偿义务，上述义务是否已取得投资人书面豁免，是否对发行人控制权产生重大不利影响，是否影响实际控制人/主要股东在发行人中的任职资格。

虽然公司相关年度业绩未达对赌条款约定，但经沟通和口头确认，各股东均未提出赔偿诉求，发行人实际控制人亦未支付任何赔偿。目前，如上文所述，公司已与各股东签署解除对赌条款的协议，因此，对赌条款不会影响此次申报时及在会审核期间发行人的控制权和任职资格。

(二) 关于公司基本情况及历史沿革

1、根据招股说明书，本次发行前，发行人股东余养朝和阮秀莲系夫妻关系，其中余养朝直接持有发行人 41.12% 的股份，阮秀莲持有发行人 11.06% 的股份。请补充说明未将余养朝配偶认定为共同实际控制人的原因、理由及合理性。

答复：

(1) 公司自 2010 年 6 月设立至 2015 年 9 月期间，阮秀莲均未持有公司股份，阮秀莲所持股份仅为在 2015 年 9 月以 1 元受让余养朝股份获得；

(2) 阮秀莲不掌握食用菌研发、生产和销售的相关知识技术，公司成立至今阮秀莲未曾在企业担任任何职务，未曾参与企业日常生产经营管理和重大决策制定，未曾对董事、监事、高级管理人员进行提名，未曾提出任何董事会和股东大会议案。阮秀莲主要从事保险销售代理业务，实质从未参与公司的建立发展和日常经营；

(3) 余养朝直接持有发行人 41.12% 股份，同时通过宿迁华鑫和拙朴投资间接持有公司 0.42% 的股份，并担任发行人董事长兼总经理，能够独立对发行人实施控制；

(4) 阮秀莲已经出具《确认函》，确认其无食用菌研发、生产和销售的任何经验和知识，自华绿生物设立以来从未担任过华绿生物的董事或高管或监事，亦未在华绿生物的财务、销售、采购、研发等部门担任职务，未参与过华绿生物日常经营管理决策，也未参与对华绿生物董事和高级管理人的提名及任免。其主要从事保险销售代理工作，今后亦不会参与华绿生物的日常经营管理决策，亦无意担任华绿生物的任何职务，也不会参与其董事和高管的提名和任免。

综上，发行人仅认定余养朝为实际控制人，同时阮秀莲已自愿承诺其持有发行人的股份自发行人在证券交易所上市之日起锁定三十六个月。

2、2012 年 12 月 30 日，股份公司召开 2012 年第五次临时股东大会，全体股东一致同意股东江苏高投将其持有股份公司 20% 的股份以每股 1.1 元的价格共计 330 万元转让给余养朝；将其持有股份公司 0.48% 的股份以每股 5.3 元的价格共计 38.16 万元转让给蔡小龙。请说明本次股权转让的原因、江苏高投按原受让价格转让股权给公司实际控制人的原因、江苏高投向公司实际控制人和蔡小龙转让股权的价格差距巨大的原因。请说明本次股权的价款是否已经支付、是否存在股权代持？

答复：

2012 年 12 月 31 日江苏高投向余养朝转让股权系因江苏高投和华绿生物曾协议约定“如公司 2011 年实现盈利，且实际控制人将其持有的 10% 股份质押给投资方，则投资方将其持有公司的 20% 股份以 330 万元的价格转让给余养朝发起设立的主体”，后经双方协商一致，同意将 20% 股份直接转回给余养朝，转让价格根据协议约定确定。同日，江苏高投向蔡小龙转让股权系江苏高投出于控制投资风险角度考虑，并无意愿持有华绿生物超过 15% 以上的股权，因此转让 7.2 万股给蔡小龙，转让价格根据 2012 年预计每股净资产 2.6 元/股的两倍，另外增加

了 0.1 元定为 5.3 元/股。

本次股权转让的价款已经支付，不存在股权代持的情况。

3、公司在新三板挂牌后，江苏高投转让给宿迁华创的价格仅为 1.91 元/股，而第二天宿迁华创转让给宿迁华鑫的价格就高达 18.75 元/股，两次股权转让价格差异巨大的原因是什么？2015 年 12 月 21 日，阮秀莲转让华绿生物流通股 148,000 股给自然人吕建春，定价仅为 1 元/股的原因是什么？

答复：

（1）江苏高投转让给宿迁华创

江苏高投向宿迁华创转让股权系出于控制投资风险角度考虑，其并无意愿持有华绿生物超过 15% 以上的股权，因此退还 468,000 股股票给余养朝发起设立的主体，并以获取股票的初始成本作为股权转让的价格基础，另加利息定为 1.91 元/股。

（2）江苏高投转让给宿迁华鑫

宿迁华创转让股权给宿迁华鑫系公司对核心员工进行股权激励，按照 3 亿元估值，公司总股本为 15,898,876 股，价格为 18.80 元/股，另减去交易税费后最终定为 18.75 元/股。

（3）阮秀莲转让给吕建春

经核查，本次股权转让的价格经双方协商一致后确定，系双方真实意思表示，不存在纠纷或潜在争议，不存在代持情况。

4、根据招股说明书，发行人实际控制人余养朝曾任上市公司雪榕生物子公司上海雪国高榕生物技术有限公司（现已更名为上海雪榕食用菌有限公司）董事长、总经理，并担任长春雪国高榕生物技术有限公司董事等职务，雪榕生物主营业务与发行人相同。请补充说明：

(1) 发行人实际控制人在创立发行人之前的详细任职情况,包括任职单位、担任职务、任职时间、任职单位的主营业务情况、是否持股等;

答复:

发行人实际控制人余养朝在创立发行人之前的任职单位、任职情况如下:

序号	任职单位	担任职务	任职时间	主营业务	是否持股
1	上海侨威农业发展有限公司	董事、高管	2003.08-2008.01	种植、生产、加工各类蔬菜、农副产品,销售自产产品。【依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动】	否
2	上海雪国高榕生物技术有限公司	董事长、总经理	2004.11-2007.12	食用菌的生产、加工(分包装)、批发、零售,建筑建设工程施工,企业管理咨询,从事货物进出口及技术进出口业务。【依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动】	否
3	长春雪国高榕生物技术有限公司	董事	2006.08-2008.09	食用菌种植及销售;农副产品、预包装食品的批发(法律、法规和国务院决定禁止的项目不得经营,依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动)	否
4	豪胜投资有限公司	董事	2007.01-2008.01	投资控股,未作实体经营	离职后不再持股
5	盛际投资有限公司	董事	2007.01-2007.12	投资控股,未作实体经营	否
6	柯文(上海)仓储有限公司董事	董事	2007.06-2008.01	与运输业务相关的仓储设施建设和经营,在上海市奉贤区金海公路6671号从事自有厂房出租,物业管理。【依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动】	否
7	上海高榕实业有限公司	董事	2007.07-2007.12	运输业务相关的仓储设施建设和经营、商务咨询、管理软件开发、服装设计、分包,销售公司自产产品(涉及行政许可的,凭许可证经营)。	离职后不再持股

(2) 余养朝设立发行人时是否仍在雪榕生物及其子公司或关联方等处任职,是否存在竞业禁止和利益冲突情形;

答复：

经核查并经对余养朝及雪榕生物前董事会秘书王向东的访谈，余养朝设立发行人时未在雪榕生物及其子公司或关联方等处任职，不存在竞业禁止和利益冲突情形。

(3) 发行人相关技术的来源、研发过程，是否存在来源于其他公司或者属于其他公司职务发明的情形，是否与实际控制人、核心技术人员原任职单位存在纠纷或潜在纠纷。

答复：

发行人核心技术为自主研发所得，不存在来源于其他公司或者属于其他公司职务发明的情形，与实际控制人、核心技术人员原任职单位不存在纠纷或潜在纠纷。

公司核心技术研发过程如下表：

序号	核心技术	研发过程或者技术形成过程
1	菌种选育技术	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 自成立以来，公司技术部门采用多孢自交、单孢杂交、组织分离等育种方法，通过出菇实验进行筛选，不断选育出表现优良的菌株并运用于生产，从而形成了完善的菌种选育技术。 ➤ 公司选育的白色金针菇品种“CG-FVDA0001”获得了宿迁市2013年科技进步三等奖，同年白色金针菇品种“CG-FVDA0001”获得了省高新技术产品认证。2016年，公司被认证为“国家食用菌工程技术研究中心金针菇种质资源评价和利用基地”，同年，公司被江苏省经济和信息化委员会、江苏省发展和改革委员会、江苏省科学技术厅、江苏省财政厅、江苏省国家税务局、江苏省地方税务局、中华人民共和国南京海关联合认定为“江苏省企业技术中心”。2017年，公司被江苏省发展改革委认定为“江苏省繁育与工厂栽培工程中心”。
2	液体菌种生产技术	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 自成立以来，公司技术部门和工厂菌种部门共同合作，不断优化菌种配方、工艺参数，收集菌种各项理化指标数据，并通过大量出菇实验建立了一套完善的液体菌种生产体系。 ➤ 2014年起公司开始使用液体菌种生产技术，并不断优化，目前所有金针菇工厂均运用此项技术。 ➤ 公司自主研发的一种用于生产液体菌种的菌种瓶、一种外部控制压力和温度的金针菇通气发酵系统技术获得了专利授权。2013年8月“新型食用菌固体液化菌种关键技术的集成研发与工厂化应用”通过了宿迁市科技成果鉴定。2013年10月“新型食用菌液体菌种及配套技术研发与工厂化应用”获得了国家级星火计划项目证书。

3	培养基质工艺	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 培养基质是食用菌生长的营养来源，公司利用农业生产的副产品，代替传统采用木屑作为主要培养基质。2014年开始，公司使用专业仪器检测各项原料的营养成分和理化指标，进行数据化的营养成分配比分析，探索不同菌种与栽培条件下最佳的配方，并通过大量出菇实验形成了公司独有的培养基质，有效降低了产品成本，提高产品品质。 ➤ 公司自主研发的一种多功能食用菌培养料搅拌机、椰糠制备的食用菌工厂化栽培基质及其应用和一种金针菇搔菌机清洗部位的清洗装置技术获得专利授权。
4	食用菌工厂化环境控制系统	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 公司在2010年工厂设计的时候即使用智能化环境控制系统模拟自然条件以实现食用菌全年不间断生产。工厂投产运营后，公司持续对生产、实验过程的数据进行采样、记录、分析，并通过工艺参数改善、设备技改等不断改善，为食用菌生长模拟出更合适的洁净度、温度、湿度、光照、通风等条件，提高生产稳定性，提高产品品质。通过上述过程，公司在2012年形成了自己的食用菌生产的环境控制系统，运用在规模化生产中并不断优化升级。
5	金针菇大瓶容量培养瓶栽培技术	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 食用菌培养瓶容积变化对培养基的物理结构、含水量和培养生育环节的温度、湿度、光照、通气都有不同的需求，培养瓶的容积越大，栽培的技术难度越高。 ➤ 2015年开始，公司探索使用1,500ml大容积培养瓶，并通过配套的配方调整、生产工艺优化，设备改善等，逐渐形成了大容积培养瓶的金针菇工厂化生产工艺并在北京工厂、江苏四厂、重庆工厂投入使用，使得公司生产效率进一步提升。
6	菌种保藏技术	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 菌种保藏的主要目的在于能较长时间保持食用菌菌种的生存，保持菌种在遗传、形态和生理上的稳定性。 ➤ 2017年开始，公司开始研发菌种保藏技术，采用斜面保藏法、蒸馏水保藏法、矿物油保藏法、液氮超低温保藏法等多种方法进行菌种保藏，确保菌种不死亡、不变异、不被污染，在一定时间内充分维持菌种的活性及纯度。公司通过对保藏后的菌种在菌丝生长速率、长势情况及出菇效果等方面的指标参数进行评价，对不同保藏方法的效果进行分析和研究，探索保藏效果良好、高效廉价、操作简便的菌种短期、中期及长期等多种组合的菌种保藏方法。 ➤ 2019年，公司建立起自有菌种保藏体系，保证菌种生产与使用的安全、稳定。
7	移动货架技术	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 传统食用菌栽培在生育阶段使用的是固定货架，需要通过人工进行搬筐上架，费时费力且人力成本较高。 ➤ 2016年，公司开始研发移动货架技术，通过使用移动货架，配套相应上、下架设备，实现了栽培瓶的自动上架、下架及线上插片等功能，大大节约了人力成本，提高了工作效率，增加库房的均匀性，有效提高金针菇的产量和质量。 ➤ 2017年，公司形成了成熟的移动货架技术体系，并大规模投入生产应用。
8	食用菌包	<ul style="list-style-type: none"> ➤ 2016年，公司结合自身生产经营情况，采用自动化流水线和感应开

装采收自动分菇技术	关，配套相关的上下架设备和自动化包装设备，实现了采收自动上架和回架、线上包装自动分菇、自动开箱和封箱等技术升级，大大节约了生产人员，提高了工作效率，降低了生产成本。
	▶ 2016年公司食用菌包装采收自动分菇技术开始用于江苏四厂采收包装环节，2018年重庆工厂投产时用于其采收包装环节，并在2018年底通过技术改造用于一厂、二厂采收包装环节。

（三）关于公司经营及财务

1、关于单一产品依赖及产能过剩风险

公司生产和销售的主要食用菌产品为金针菇、真姬菇（包括蟹味菇、白玉菇），此外，2016年和2017年公司还少量生产杏鲍菇。目前，公司主要产品为金针菇，2016年、2017年、2018年和2019年1-6月，金针菇的销售额占公司总销售额均超过90%。请说明公司收入高度依赖金针菇单一产品的原因？公司是否具有生产其他产品的技术能力和生产条件？杏鲍菇后期不予生产的原因是什么？近年来，同行业企业产能扩张较快，请说明发行人是否存在较大的价格和毛利率下跌风险？前述问题对于发行人经营业绩和持续盈利能力是否构成重大不利影响。

答复：

（1）高度依赖金针菇的原因及影响，是否具有生产其他产品的技术能力

发行人设立时，即专注于金针菇的研发生产和销售。报告期内，发行人金针菇产品占比逐渐降低，真姬菇已经进入量产阶段，未来产量销量和销售金额将逐步放大。同时发行人亦积极开拓其他菇种，不存在技术上的障碍，具备生产其他产品的技术能力和生产条件。

上市公司雪榕生物和众兴菌业上市时产品结构和发行人相似，上市以后随着募集资金的到位亦加大了其他食用菌研发和销售的力度，但目前金针菇占比亦均超过75%。项目组已经在招股书中就产品集中度较高事宜进行了特别风险提示。

（2）杏鲍菇后期不予生产的原因

发行人生产和销售杏鲍菇的主体为北京华绿，北京华绿厂房设备系2014年

收购正兴隆资产所得，该等厂房设备最初是杏鲍菇生产厂房设备。由于公司主营产品为金针菇，收购后公司将大部分杏鲍菇生产线改造为金针菇生产线，2014年至2017年北京华绿主要生产销售金针菇，同时生产销售少量杏鲍菇。2017年8月，公司出售北京华绿厂房设备等资产，北京华绿不再进行生产经营，公司因此不再生产销售杏鲍菇。

(3) 近年来，同行业企业产能扩张较快，请说明发行人是否存在较大的价格和毛利率下跌风险？前述问题对于发行人经营业绩和持续盈利能力是否构成重大不利影响。

报告期内，公司产品售价有所下降，主要原因在于我国食用菌市场良好的市场前景吸引着新投资者的不断进入，而随着新厂商的出现和原行业参与者规模的不断扩大，食用菌产品供应量随之增多，行业竞争日趋激烈，近年来食用菌平均市场价格也呈现下滑趋势，进而影响了公司产品售价。以金针菇为例，2017年、2018年、2019年和2020年1-6月其平均销售价格分别为5.13元/千克、4.83元/千克、4.79元/千克和4.91元/千克，其毛利率分别为27.65%、23.21%、28.34%和32.67%。但从实质而言，毛利率的下降和价格的下跌是行业利润率从过高而逐步趋于合理水平的正常过程，2013年以前行业毛利率超过40%显然处于不均衡状态，即使公司目前毛利率有所下降，但仍然高于25%，和一般工业企业的毛利率相当。包括公司在内的行业先进企业由于在生产、采购和销售的精细化管理水平较高，且持续进行技术研发和工艺改进，因此生产成本相对较低，从而在价格下行过程中仍然可以获得合宜的毛利率空间，但众多中小企业则在市场价格下跌过程中为行业所淘汰。伴随上述过程，金针菇市场价格逐渐稳定，2019年公司金针菇销售的平均价格与2018年相近。因此，价格的下降也是市场逐步趋于均衡的过程，随着部分企业的被淘汰，行业价格会有所上升，且行业集中度会更加集中，有利于包括公司在内的行业内领先企业。

为应对价格的下降，公司也积极采取了相应措施。一是持续进行生产技术和工艺的改进，单瓶产量和生物转化率有所提高，单位成本有所降低。二是持续进行产能的扩张和销售渠道的拓展，报告期内随着江苏四厂和重庆基地的建成投产，公司经营规模进一步扩大，销量的增加基本消弭了毛利率下降对公司盈利水

平的影响。三是注重其他菇种的研发、生产和销售，报告期内真姬菇生产线和技术已经趋于稳定并量产，且销量良好，真姬菇在销售收入中的比重逐步增大，成为了公司毛利的有益补充。公司将继续建设其他菇种产线，降低产品集中的潜在影响。

报告期内，虽然市场毛利率和价格有所下降，但公司历年净利润均在 5,500 万元以上，随着金针菇产能的不断扩充和真姬菇的量产，公司食用菌产品销量大幅增加，由此带动公司 2019 年净利润超过 1 亿元，因此前述问题不会对发行人经营业绩和持续盈利能力构成重大不利影响。同时，招股书中也对此进行了风险提示。

2、关于主营业务收入

(1) 金针菇属于鲜活农产品，采收后不能长期保存，销售模式主要以经销为主，对经销商的销售均为买断式销售，在货物交付客户、客户验收后风险全部转移，销售后的风险由经销商自行承担。请结合发行人下游主要客户的权力义务和风险报酬转移说明发行人收入确认时点是否恰当，收入确认政策是否符合企业会计准则的规定及行业惯例。

答复：

发行人与经销商签署的《食用菌销售合同》约定，第三方物流公司对产品数量和质量进行验收并签署发货单后产品发运，发行人于该时点完成对乙方的产品交付义务，产品所有权上的风险和报酬亦于该时点转移给经销商。根据上述约定，发行人的收入确认具体时点为：在食用菌交付给客户或客户指派或认可的第三方物流公司，所有权上的主要风险和报酬已经转移并取得收款权利时确认。目前，发行人适用的企业会计准则要求商品收入同时满足下列条件时予以确认：1) 企业已将商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方；2) 企业既没有保留通常与所有权相联系的继续管理权，也没有对已售出的商品实施有效控制；3) 收入的金额能够可靠计量；4) 相关的经济利益很可能流入企业；5) 相关的已发生或将发生的成本能可靠地计量。

根据上述发行人与客户签署的《食用菌销售合同》之条款，发行人的收入确认时点符合会计准则的要求。

对于收入确认时点，发行人与雪榕生物和众兴菌业的比较如下：

① 华绿生物

在食用菌交付给客户或客户指派或认可的第三方物流公司，所有权上的主要风险和报酬已经转移并取得收款权利时确认。

② 雪榕生物

a、客户自行提货

客户自行委托货运公司至公司仓库处或公司指定地点提货，提货人对货物进行数量及品质的验收。验收合格后提货人及公司仓库保管人员或公司指定人员共同签署发货单，货物发运。公司根据双方共同签署的发货单确认收入，即销售收入确认时点为公司发货或公司指定地点发货并经提货人验收签署发货单时点。

b、公司送货

公司委托货运公司或使用自有车辆送货，司机至公司仓库处提货，并对出库数量进行验收后，司机及仓库保管人员共同签署出库单，货物发运。司机将货物运送至经销商指定的地点后，客户对货物进行数量及品质的验收，验收合格后签署发货单。公司于客户签收时点确认收入。

c、外销贸易

根据国外客户的需求，由公司将货物交给代理货运公司进行报关，并由其安排船期，目前公司采用 CFR 方式同国外客户进行贸易定价，也称为成本加运费条款，即卖方必须支付把货物运至指定目的港所需的开支和运费，从货物交至发出港货过船舷后，货物的风险就由卖方转移至买方。

③ 众兴菌业

食用菌产品交付给客户、发票已经开具、主要风险报酬已经转移，并已取得收取货款权利的当期。

综上所述，公司收入确认时点符合会计准则的要求及行业惯例。

(2) 发行人 2019 年 1-6 月份收入折算全年较 2018 年度有较大的增长，而发行人前五大客户销售金额的占比从 2018 年开始明显逐年降低，请说明在 2018 年至 2019 年经销商总数没有重大变化的情况下，增幅是如何实现的？

答复：

发行人 2019 年 1-6 月份收入为 27,504.26 万元，2019 年全年收入为 57,542.33 万元，较 2018 年度增长 45.99%。2019 年销售收入增长来源于重庆工厂。2018 年和 2019 年经销商总数没有重大变化主要系公司重庆工厂投产于 2018 年 7 月开始投产，公司于彼时开始大规模覆盖西南市场，因此 2018 年经销商数量已由 2017 年的 65 个大幅增加到 91 个。

由于重庆工厂投产时间系 2018 年三季度，投产初期生产线处于磨合阶段，因此 2018 年重庆工厂产量较低，为 10,211.38 吨。随着重庆工厂逐步达到设计产能，2019 年重庆工厂产量大幅增加至 43,547.52 吨，所以 2019 年销售收入增加较多。

综上所述，发行人 2019 年收入较 2018 年度有较大的增长主要系重庆工厂建成并达产所致，而经销商的数量变化已主要体现在 2018 年重庆华绿建成初期，可合理解释 2019 年收入的增幅，符合公司实际情况，不存在异常情形。

(3) 请具体说明实地走访、电话访谈、书面函证的数量、金额及访谈次数，占比情况，说明收入截止性测试及跨期核查的具体内容，是否存在异常，说明收入真实性核查是否充分。说明终端销售情况。

答复：

① 函证核查

项目组会同会计师对发行人 121 家主要客户执行了函证程序，收到有效回函 109 家。报告期内对客户发出函证以询证报告期各期销售金额占销售总额的比例均超过 82%，回函比例均超过 93%。

② 一级经销商的走访

目前，项目组走访了 58 家一级经销商，报告期内走访金额占收入比例超过了 75%，覆盖了发行人产品销售的东北、华东、华南、华北、华中、西南等多个主要区域。就具体核查情况，项目组对该等经销商的办公场地或经营场所进行了实地考察，抽查了上述经销商的库存情况，当场复核了经销商与发行人的销售合同，就报告期内发行人和经销商的销售往来发生额和余额情况进行了现场确认，且由其签署了无关联关系承诺函。项目组取得了与经销商的访谈记录、走访照片等文件，并现场查看了其销售情况。另外，项目组通过第三方公司付费调取了主要经销商的工商档案。报告期内走访情况如下表所示：

单位：个数、万元

项目	2020 年 1-6 月	2019 年度	2018 年度	2017 年度
走访数量	46	46	41	33
经销商数量	91	100	91	65
走访数量占比	50.55%	46.00%	45.05%	50.77%
走访金额	22,404.35	44,639.63	31,508.50	29,359.47
营业收入	28,706.12	57,542.33	39,416.41	34,791.35
走访金额占比	78.05%	77.58%	79.94%	84.39%

③ 二级经销商的核查

除一级经销商外，项目组也对二级经销商的销售情况进行了核查走访。考虑到大部分一级经销商主要将发行人所产之食用菌销往农业批发市场，项目组前往主要一级经销商实现最终销售的相关批发市场进行实地考察。在走访过程中，结合农产品批发行业的特点，项目组实地蹲点观察了发行人产品从自运送至经销商、经销商运至批发市场给予二级经销商、二级经销商实现最终销售的全过程，并在凌晨时分现场观察了发行人产品在市场的进出货情况，同时对一级经销商下游的部分二级经销商进行访谈确认，并取得了与经销商的访谈记录、走访照片及无关联关系承诺函等文件。

除现场走访的二级经销商外，发行人还获取了其他主要二级经销商拍摄的包括其档口、仓库、口述身份和大致销售额等内容在内的视频确认文件，并抽取部分进行复核走访核对。

④ 穿行测试、截止性测试以及凭证单据核查

项目组对发行人报告期内主要客户销售情况进行了穿行测试,获得了发行人与客户的合同、出库单、对账单、发票、银行收款凭证等资料。

项目组对发行人报告期各期末前后随机抽取了 5-10 笔收入进行了截止性测试,获得了发行人的成品出库单和发票,经核查,未发现发行人存在跨期确认收入的情况,不存在异常情况。

此外,项目组还取得了主要一级经销商及其主要二级经销商加盖公章或签字确认的关于报告期内进、销、存的说明函。

⑤ 银行流水核查

项目组取得了报告期内发行人所有银行账户的流水并对其进行了函证。通过对银行流水的抽检,主要客户和其实际控制人不存在和发行人的其他往来。

项目组对报告期内发行人每一笔销售回款进行了核查,比对了付款人账号和销售合同签署主体的一致性,对发行人大额银行流水进行了核查。经核查,发行人报告期内第三方回款占主营业务收入的比例分别为 1.12%、0.01%、0.00%和 0.00%,2017 年及之后,公司第三方回款已经得到规范,比例极低。

项目组也取得了发行人董监高和出纳及相关近亲属的银行流水,经核查不存在与客户经销商及其实际控制人的显著异常情况。

综上,项目组通过上述走访核查及对主要客户基本工商信息的核查,确认公司主要客户和华绿生物及华绿生物关联方不存在关联关系;通过函证核查、走访核查、凭证及业务单据核查、银行流水核查,确认公司销售收款的现金流系真实业务往来;通过对销售付款人与客户名称一致性进行了核查,确认公司 2017 年及之后第三方回款比例极低;通过银行流水核查确认主要客户与华绿生物除销售业务往来以外不存在其他现金往来;通过银行流水核查确认销售收款不存在回流的情况;通过凭证及业务单据核查对各主要现金流收付环节进行了具体核查,确认公司销售内控完善,销售业务真实。

(4) 金针菇的工业化生产周期需要 50 天左右。报告期内,发行人产能利用率分别为 100.88%、98.89%、100.41%和 97.13%,产销率分别为 100.29%、99.83%、99.29%和 98.84%。

1) 请结合金针菇工厂化生产瓶栽和袋栽的工艺流程和技术水平, 说明在各个工艺流程的耗用时间, 在出菇管理和采收过程中对同一批金针菇为一次采收还是多次采收, 如为多次采收, 如何统计计算相应的生长周期, 说明生长周期是否行业可比, 是否短于通常金针菇正常生长周期。

答复:

经核查, 公司金针菇工厂化生产均采用瓶栽方式, 各工艺流程耗用时间如下表:

序号	生产流程	耗用时间
1	装瓶/灭菌/冷却	1 天
2	接种	1 天
3	培养/搔菌	20-22 天
4	出芽	7 天
5	抑制与套筒	16-17 天
6	采收	3 天
生产周期		48-51 天

公司在出菇管理和采收过程中对同一批金针菇采用多次采收的方式, 各次采收时间间隔较短, 通常一批金针菇在 2-3 天内即可完成采收。公司分多次采收主要因为同一批次食用菌培养时间有一定差异, 该等情况已在上表“3、培养/搔菌”耗用时间 20-22 天中体现。

项目组将公司金针菇生产周期与同行业进行了对比, 具体如下表:

公司	生产周期
华绿生物	金针菇生产周期为 48-51 天左右
雪榕生物	根据《雪榕生物首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》披露数据, 金针菇栽培周期约为 48-51 天
众兴菌业	根据《众兴菌业公开发行可转换公司债券募集说明书》披露数据, 金针菇生产周期约 53 天

根据上表, 公司金针菇生长周期与同行业基本一致, 不短于通常金针菇正常生长周期。

2) 结合金针菇采收后不能长时间保存、大规模工厂化栽培不再受制于种植

面积等因素、生产供应不存在季节性波动以及食用菌消费季节性因素等，说明华绿生物报告期产能利用率和产销率均较高并超过 100%的合理性，在食用菌消费淡季发行人是否仍能保持接近满产满销，是否符合行业实际情况，在淡季销售的菇类产品的保存方法或最终消费去向情况。

答复：

报告期内公司主要产品金针菇和真姬菇的产能利用率分别为 97.73%、99.36%、101.07%和 100.07%，产销率分别为 99.81%、99.29%、100.09%和 99.05%。公司产能利用率和产销率较高主要因为（1）随着国民收入水平的增加及消费结构的升级，具有较高营养价值的食用菌之市场需求不断上升；（2）公司产品质量优良，产品市场需求旺盛，生产线处于满负荷生产状态，产品基本实现即产即销；（3）公司积极推进品牌建设和市场开发，在产能不断扩大的同时，销售渠道不断完善，销售区域持续拓展。

一般而言每年一季度和四季度为公司生产销售旺季，二季度时为公司销售淡季。公司淡季旺季均保持接近满产的状态。公司在淡季保持满产一方面系尽管淡季价格较低，但除 2018 年外公司仍能在淡季盈利，因此不减产存在合理性，另一方面系维持市场份额之考虑。

公司淡旺季产销率均接近或超过 100%，公司产品在淡季亦能实现即产即销，主要因为金针菇属于生鲜食品，保质期较短，公司合理指定生产和销售计划，确保产出产品均在短期内实现销售。

金针菇行业工厂化程度高，产品生产不存在季节性特征，主要厂商产能利用率、产销率较高是行业内存在的普遍现象，公司上述淡旺季生产销售特征符合行业实际情况，具有合理性。公司淡季销售的菇类产品在 0-2 摄氏度的冷库中保存，最终销售去向与旺季相同，均为菜贩、超市、酒店、餐饮店等。

（5）报告期计提经销商返利的性质、具体政策和会计处理情况，相关经销商返利是否与经销商最终实现销售相关。请说明报告期内退换货情况。

答复：

公司采用冲减期末应付账款的方式给经销商提供销售返利，具体过程为：

1、2017年，公司于年末制定当年返利政策，并与经销商签署折让协议。公司2017年对经销商的返利按销量分为2%、1.5%、1%、0.5%四档水平，并于年末时根据经销商销售完成情况计算返利金额，以返利金额冲减各经销商对公司的2017年末的应付账款；

2、2018年受食用菌市场价格波动影响，公司江苏地区母公司与子公司的对外销售中与经销商协商后取消了返利。由于该年重庆华绿新建投产，为进一步拓展销售，重庆华绿存在与经销商的返利，按销量分为2%和1.5%两档。

3、2019年，经过多年发展，公司在江苏生产基地覆盖区域销售网络布局较为成熟，销售规模日趋稳定，公司不再给予江苏生产基地经销商返利。为拓展重庆区域市场，公司继续对重庆工厂经销商给予返利激励，返利分为2%、1.5%、1%、0.5%四档水平。

经销商返利与经销商最终实现销售无关，报告期内不存在退换货情况。

(6) 关于生物转化率

报告期内，公司在污染率和生物转化率这两个食用菌工厂化种植的关键指标上都体现了持续的增长能力。请进一步说明对于发行人上述指标持续上升的具体原因及合理性，在生产技术上是否具备可实现性，是否符合行业内的实际情况。

答复：

报告期内，公司杂菌污染率如下表所示：

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
杂菌污染率	0.16%	0.14%	0.12%	0.23%

从上表可以看出，公司杂菌污染率保持在较低水平，主要因为公司采取了一系列工艺改进措施，包括灭菌流程优化、灭菌设备管理及维护措施优化、洁净区空气净化系统完善、接种消毒方法改进、培养室消毒方法改进、洁净区人员作业流程优化及执行力度加强、搔菌刀头消毒方法改进、生育阶段消毒措施增加等。

报告期内，公司生物转化率如下表所示：

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
----	-----------	--------	--------	--------

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
金针菇 1,100ml 培养瓶	159.18%	154.97%	150.87%	151.75%
金针菇 1,200ml 培养瓶	162.35%	160.24%	150.48%	150.66%
金针菇 1,400ml 培养瓶	-	-	-	149.56%
金针菇 1,450ml 培养瓶	148.65%	147.42%	139.77%	140.98%

公司 2017 年至 2018 年生物转化率较为稳定，2019 年、2020 年 1-6 月提升较多，主要因为自 2018 年末公司使用了新菌种、配合新菌种的新配方及对公司生产工艺持续优化，菌种保藏及提纯复壮技术不断提升所致。

项目组对同行业可比上市公司雪榕生物、众兴菌业的杂菌污染率、生物转化率变化情况进行了对比分析，具体如下表：

雪榕生物 2013 年至 2015 年杂菌污染率						
项目	2015 年度		2014 年度		2013 年度	
金针菇	0.25%		0.89%		1.17%	
真姬菇	0.04%		0.26%		0.10%	

众兴菌业 2012 年至 2017 年 1-9 月杂菌污染率						
项目	2017 年 1-9 月	2016 年度	2015 年度	2014 年度	2013 年度	2012 年度
食用菌	0.03%	0.01%	0.13%	0.18%	0.53%	0.44%

雪榕生物 2013 年至 2015 年生物转化率						
项目	2015 年度		2014 年度		2013 年度	
金针菇 1,100 毫升培养瓶	151.90%		145.56%		139.38%	
金针菇 1,200 毫升培养瓶	146.53%		143.51%		132.96%	
真姬菇 1,100 毫升培养瓶	98.93%		97.92%		100.56%	

众兴菌业 2012 年至 2016 年生物转化率					
项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度	2013 年度	2012 年度
1,100ml 培养瓶	141.92%	140.55%	139.11%	122.66%	121.99%
1,150ml 培养瓶	136.27%	-	-	-	-
1,200ml 培养瓶	139.10%	141.43%	143.06%	125.07%	-
1,280ml 培养瓶	139.15%	145.50%	138.69%	-	-

数据来源：雪榕生物数据来自《雪榕生物首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》，众兴菌业数据来自《众兴菌业首次公开发行股票招股说明书》、《众兴菌业公开发行可转换公司债券募集说明书》、《关于天水众兴菌业科技股份有限公司非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》、《天水众兴菌业科技股份有限公司投资者关系活动记录表》。

由上表可知，食用菌行业参与者均不断通过技术工艺改进等方式，致力于生物转化率的提升。

2013年至2015年，雪榕生物生物转化率呈现较为明显的上升趋势；2012年至2015年，众兴菌业生物转化率也呈现较为明显的上升趋势，因此发行人报告期内生物转化率的提升符合行业特点，不存在异常情形。

同时，公司2016年至2019年1,100ml培养瓶的生物转化率与雪榕生物2015年的生物转化率相近；公司2016年1,200ml培养瓶的生物转化率与雪榕生物2015年的生物转化率相近，公司2014年、2015年1,200ml培养瓶的生物转化率与众兴菌业同期的生物转化率相近，因此发行人单瓶产量在提升前后均与可比公司可比，不存在异常情形。

对于公司上述指标持续优化的原因及公司的技术实力，项目组进行了如下核查程序：

项目组对福建农林大学食用菌行业相关专家进行了访谈；项目组对发行人负责生产的高管进行了访谈；对发行人研发项目情况及研发成果进行了核查；对发行人工厂进行了实地调查，现场考察了发行人菌种实验室、接种室、配料区、搅拌区、装瓶区、灭菌区、培养室、生育室、采收间等区域，重点关注并核查了菌种培养设施设备及生产流程、原料检测及配料设施设备和生产流程、食用菌工厂化环境控制系统及配套温光水气控制设备、移动货架、上下架和自动化包装设备及生产流程、生产车间布局优化等工艺改进环节。

项目组对专利、公司荣誉等能体现公司技术实力的外部证据进行了核查。经核查，公司取得了52项专利，涉及菌种选育技术、液体菌种生产技术、培养基质工艺、食用菌工厂化环境控制系统、金针菇大瓶容量培养瓶栽培技术、移动货架技术、食用菌包装采收自动分菇技术等核心技术领域；公司取得了多项荣誉，包括自主研发选育的白色金针菇品种“CG-FVDA0001”获得了“江苏省高新技术产品认证”、自主研发的“新型食用菌液体菌种及配套技术研发与工厂化应用”获得了国家级星火计划项目证书、被认证为“国家食用菌工程技术研究中心金针菇种质资源评价和利用基地”、被江苏省经济和信息化委员会等7部门联合认定为“江苏省企业技术中心”、被江苏省发展改革委认定为“江苏省繁育与工厂栽

培工程中心”、受批设立院士工作站等；2019年公司在中國食用菌協會的主导下，参与了《金针菇工厂化生产技术规程》、《真姬菇工厂化生产技术规程》两个行业技术标准的起草。

综上，经核查，发行人杂菌污染率及生物转化率优化具有合理性和可实现性。

(7) 关于报告期内主要经销商

1) 关于第一大经销商北京鸿展兴都农副产品有限公司及其关联方

报告期内，展延梅下属三家经销商哈尔滨友谊透笼农贸超市展延梅速冻摊床、沈阳鸿展旺哲农产品有限公司和北京鸿展兴都农副产品有限公司经销发行人产品，请说明发行人报告期内第一大客户报告期内收入占比大幅下滑的原因，充分分析并披露下游客户对发行人经营业绩的影响，发行人下游客户及市场是否发生较大的变化，发行人业绩增长的可持续性，并充分披露相关风险。

答复：

发行人报告期内第一大客户收入占比有所下滑，主要原因在于该客户的销售量和公司全部销售量变化之缘故。

对于该客户的销售量，一方面因为该客户销售区域位于北京及东北，随着公司北京工厂的置出，公司主要生产基地距离其东北销售区域较远，公司逐步减少了向东北区域的销售，同时北京地区需求有所降低，因此总体销售量有所减少，另一方面因为食用菌市场价格波动，公司对该经销商销售价格有所下降，导致销售金额有所降低。

对于公司全部的销售量，报告期内，随着公司江苏四厂及重庆工厂的建成投产，公司加大在华东、西南、华中、华南的布局，华北、东北的销售金额有所下降，公司经销商数量从2017年的65家增加到2019年的100家，主营业务收入从2017年的34,770.72万元增加到2019年的57,542.33万元，随着新客户的开拓和销售渠道的拓展，第一大客户的占比相应下降。

因此，公司部分下游客户收入下降系因公司产能提升及销售区域布局调整所致，下游客户及市场不存在重大不利变化，发行人业绩增长具有可持续性。

2) 关于退出经销商

报告期内，发行人部分经销商如卢中尧、芦冬只及其下属公司销售收入下滑严重，其中卢中尧由 2016 年 2,600 万元下滑到 2018 年 1139 万元，芦冬只由 1316 万元下滑到 946 万元，2019 年上半年无销售原因？请汇总前述经销商尚未回收款项，截至目前回收进展，减值准备计提情况是否存在不可回收风险？

答复：

2016 年至 2020 年 1-6 月公司向卢中尧控制的磐安县亿诚食用菌经营部及其关联方的销售金额分别为 2,601.87 万元、2,572.27 万元、1,139.37 万元、547.56 万元和 179.11 万元，2018 年起该经销商销售金额大幅下降一方面因为其销售其他品牌金针菇较多，公司决定减少与其合作，另行开拓独家经销商，另一方面因为公司调整市场布局，在华东地区重点加强巩固江苏及上海区域，减少了对浙江地区的销售。截至 2020 年 6 月 30 日，磐安县亿诚食用菌经营部及其关联方的应收账款余额为 24.00 万元，目前已全部收回。

2016 年至 2020 年 1-6 月，公司向芦冬只控制的郑州菌乡腾达菇业有限公司的销售金额分别为 1,315.85 万元、1,370.72 万元、945.78 万元、934.37 万元和 309.10 万元，销量分别为 2,584.56 吨、2,871.20 吨、2,073.57 吨、1,840.36 吨和 617.69 吨。该经销商为公司在河南省的一级经销商，2016 年至 2017 年销售金额较为稳定，2018 年、2019 年销售金额有所下降，一方面因为 2017 年底众兴菌业年产 30,000 吨金针菇生产线建设项目（河南新乡金针菇一期）投产，公司产品在河南市场的销售受到冲击所致，另一方面因为食用菌市场价格波动，公司对该经销商销售价格从 2017 年的 4.77 元/公斤下降到 2018 年的 4.56 元/公斤。为了应对众兴菌业工厂的冲击，公司在河南开拓了新经销商，加大终端市场覆盖范围，2016 年至 2019 年河南市场销售呈增长趋势，销售金额分别为 1,666.10 万元、3,265.28 万元、3,348.76 万元、4,127.68 万元，销量分别为 3,246.89 吨、6,601.40 吨、7,167.32 吨、8,248.80 吨。截至 2020 年 6 月 30 日，郑州菌乡腾达菇业有限公司的应收账款余额为 67.35 万元，目前已全部收回。

3) 报告期内发行人法人经销商和个人经销商占比及变化情况，报告期内新增经销商情况，请结合其成立时间、注册资本、主要业务情况，与发行人交易

金额等情况，说明具体核查比例，是否存在异常。

答复：

报告期内，公司不存在个人经销商情况，经销商均为法人。

公司报告期内经销商变化情况如下：

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
经销商数量	91	100	91	65
新增经销商数量	13	34	39	25
减少经销商数量	22	25	13	18

报告期内，公司主要经销商保持稳定，报告期内，新增经销商的当年销售金额分别为 4,525.27 万元、8,190.75 万元、7,222.74 万元和 1,529.44 万元，占当年销售的金额的比例为 13.01%、20.78%、12.55%和 5.33%，金额和占比均较小，同时项目组对其上述新增经销商的走访比例分别达到 45.64%、45.23%、38.93%和 55.72%。经核查，新增经销商不存在异常情况。

(8) 请说明报告期内发行人是否存在现金销售、现金采购，现金发放工资和支付劳务费用及销售收款和备用金经过个人卡存取、第三方回款及受托支付等情况，上述涉及事项规范及整改完成的具体时间，是否影响相关内部控制流程有效执行？对于主要客户和华绿生物是否存在关联关系、销售收款的现金流的真实性、销售付款人与客户名称是否一致、主要客户与华绿生物是否存在其他现金往来、销售收款是否存在回流的情况，各主要现金流收付环节的具体核查情况。是否按照 50 条要求充分披露。

答复：

(1) 现金销售

报告期内，发行人存在现金销售的情况，对于现金销售，主要系工厂附近的居民来工厂直接购买金针菇或是公司参加博览会的现场现金销售。实践中，散客先到公司销售部表明购买数量，销售部开具相应的成品销售单，然后散客拿着成品销售单到财务部付款，财务部收款后出具收据，最后散客拿着成品销售单和收据去工厂仓库提货。报告期内，发行人现金销售的情况如下：

项目	2020年1-6月	2019年	2018年	2017年
金额（元）	22,451.00	117,616.00	533,285.00	332,672.61
占营业收入比例	0.01%	0.02%	0.14%	0.10%

项目组于2015年12月进场后，即针对上述问题要求发行人进行规范，要求财务部增设银行卡刷卡机等或二维码等。2017年的现金销售总额开始有所下降；2018年的现金销售总额较2017年上升的原因系发行人的重庆工厂建成投产，设立期初尚未完全改变部分当地中小客户付款方式所致。自2019年开始，发行人的现金销售金额占营业收入比例回落至较低水平。报告期内，发行人现金销售金额和占比均较低。

经项目组核查，与发行人签订合同的经销商都是通过银行账户回款的，不存在签订合同的经销商通过现金回款的情况。

（2）现金采购

报告期内，发行人存在现金支付采购款的情况，对于现金付款，主要系极少数供应商要求所致。实践中，员工先行用现金支付后由公司报销，公司现金采购的发生额极小，具体如下表所示：

项目	2020年1-6月	2019年	2018年	2017年
金额（元）	0.00	0.00	0.00	10,712.00

经核查采购付款凭证和采购合同情况，公司绝大部分采购款项支付的对方账户与供应商一致，仅存在极少数因亲属代收款等原因导致的不一致情形，公司不存在委托第三方付款的情况。

（3）现金发放少量红包

报告期内，发行人不存在现金发放工资、支付劳务费用的情况，但是基于国人的传统，存在用现金红包激励一线生产员工的情况，金额相对较小，具体情况如下：

单位：元

项目	2020年1-6月	2019年	2018年	2017年
北京华绿	-	-	-	33,350.00

项目	2020年1-6月	2019年	2018年	2017年
华绿生物	-	23,741.54	37,432.51	1,000.00
重庆华绿	-	12,546.36	-	-
合计	-	36,287.90	37,432.51	34,350.00

(4) 第三方回款

项目组逐笔核查了报告期内发行人回款情况，经核查，2017年、2018年、2019年和2020年1-6月，发行人经销商第三方回款占主营业务收入的比例分别为1.12%、0.006%、0.00%和0.00%。2017年及之后，公司第三方回款比例极低。项目组从第三方回款的样本中抽取进行穿行测试，获得了相关的成品销售单、发票、银行流水凭证。

项目组取得了第三方代付款协议或经销商付款确认函，同时对涉及第三方付款的主要经销商进行了现场走访和函证，确认了相关销售收入的真实性。发生第三方回款主要系经销商通过其实际控制人、员工、朋友或实际控制人的亲属向发行人付款，该等情况在农业企业中较为常见。

项目组于2015年12月进场后，即针对上述问题要求发行人进行规范，发行人遂要求个人经销商逐步设立公司并开设对公账户，建立和完善现金管理和相关内控制度，陆续要求发行人安排经销商签订第三方代付款协议或经销商付款确认函，同时推进所有经销商逐步减少第三方支付的工作，2016年9月后，第三方支付情况开始逐步减少。

3、关于主营业务成本

项目（单位：万元）	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
主营业务收入	27,504.26	39,416.41	34,770.72	26,523.37
主营业务成本	19,717.47	30,957.70	25,487.04	17,196.13
主营业务毛利	7,786.79	8,458.71	9,283.67	9,327.24

(1) 针对发行人报告期能源耗用量与金针菇的产销量进行匹配性分析；

答复：

发行人报告期内主要能源为电、煤炭、蒸汽、天然气、生物质颗粒。

煤炭、天然气、生物质颗粒均用于锅炉燃烧产生蒸汽，互相可以替代。2016年发行人主要使用煤作为燃料，未采购生物质颗粒，因此当年无该等产品。后续公司使用煤、生物质颗粒和少量天然气生产蒸汽，17年下半年公司开始使用菌渣代替煤和生物质颗粒产生蒸汽，因此外购煤和外购生物质颗粒的用量大幅减少，故而18年和19基本均无采购。蒸汽耗用大幅上升，主要系重庆地区于18年下半年投产，根据当地相关规定，只能使用天然气产生蒸汽。

考虑到煤炭、天然气、生物质存在混合使用的情况，同时由于生产中仅少量环节需要水，其耗用量与产成品的匹配关系不明显。而电费占能源费用的绝大多数，因此项目组选择了电耗用量与食用菌产量进行匹配性分析，具体如下：

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
单位产量耗电量 (度/千克)	0.77	0.83	1.03	1.07

2017年至2019年，公司单位产量耗电量呈稳定下降趋势，一方面系公司持续推动生产工艺改进，食用菌生物转化率及单瓶产量有所上升，同时规模经济下单位能耗有所降低所致；另一方面系重庆工厂于2018年7月投产，重庆工厂较新，设计能耗利用率高，制冷机组更先进，且该工厂所处地区为海拔较高的山区，外部环境温度较江苏工厂低，更适合金针菇的生长，制冷要求较低，随着重庆工厂逐步放量，公司单位产量耗电量有所降低。2020年1-6月单位产量耗电量有所下降主要因为上半年气温较低，为维持食用菌低温生长环境所需的电力下降。公司耗电量与产量相匹配。

发行人报告期内主要包材包括纸箱、包装膜、平口袋等，由于公司袋装规格较多，数量标准不统一，各工厂各年度规格存在一定变化，包装膜、平口袋与产量关系匹配不明显，因此项目组选择了纸箱与食用菌产量进行匹配性分析，具体如下：

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
平均单个纸箱产品 数量(千克/个)	15.89	16.81	12.90	9.72

报告期内，公司平均单个纸箱产品数量分别为9.72千克/个、12.90千克/个、

16.81 千克/个和 15.89 千克/个。2018 年、2019 年平均单个纸箱产品数量开始增加主要因为 2018 年下半年开始,为应对包材价格上升对毛利率带来的不利影响,公司与雪榕生物、众兴菌业等食用菌行业主要企业统一减少了 10kg/箱的金针菇产品规格,均采用 20kg/箱的大包装模式。公司纸箱耗用量与产量相匹配。

报告期内,公司产销率均在 98%以上,销量与产量基本一致,因此,公司能源及包材消耗量亦与销量相匹配。

(2) 请说明报告期发行人采购的各主要原材料和产量匹配性。

答复:

经核查,公司原材料主要为玉米芯、米糠、麸皮等。项目组对公司产品生物转化率进行了分析,生物转化率为食用菌行业生产技术指标,表示干物质培养产出食用菌的效率,计算公式为“生物转化率=食用菌鲜重产量÷培养基质原材料干重”,该指标能够有效反映原材料和产量的匹配关系。

报告期内公司主要产品金针菇的生物转化率如下:

项目	2020 年 1-6 月	2019 年度	2018 年度	2017 年度
金针菇 1,100ml 培养瓶	159.18%	154.97%	150.87%	151.75%
金针菇 1,200ml 培养瓶	162.35%	160.24%	150.48%	150.66%
金针菇 1,400ml 培养瓶	-	-	-	149.56%
金针菇 1,450ml 培养瓶	148.65%	147.42%	139.77%	140.98%

报告期内,公司各规格金针菇培养瓶生物转化率呈稳定增长之趋势,数据匹配性较强。

另外,项目组对比了可比期间内公司和同行业可比上市公司的生物转化率,具体如下:

雪榕生物 2013 年至 2015 年生物转化率			
项目	2015 年度	2014 年度	2013 年度
金针菇 1,100ml 培养瓶	151.90%	145.56%	139.38%
金针菇 1,200ml 培养瓶	146.53%	143.51%	132.96%
真姬菇 1,100ml 培养瓶	98.93%	97.92%	100.56%
众兴菌业 2012 年至 2016 年生物转化率			

项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度	2013 年度	2012 年度
1,100ml 培养瓶	141.92%	140.55%	139.11%	122.66%	121.99%
1,150ml 培养瓶	136.27%	-	-	-	-
1,200ml 培养瓶	139.10%	141.43%	143.06%	125.07%	-
1,280ml 培养瓶	139.15%	145.50%	138.69%	-	-
华绿生物 2014 年至 2016 年生物转化率					
项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度		
金针菇 1,100ml 培养瓶	154.07%	147.47%	139.96%		
金针菇 1,200ml 培养瓶	146.46%	142.80%	142.38%		
金针菇 1,400ml 培养瓶	150.73%	149.18%	137.18%		
金针菇 1,450ml 培养瓶	139.97%	-	-		

数据来源：雪榕生物数据来自《雪榕生物首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》，众兴菌业数据来自《众兴菌业首次公开发行股票招股说明书》、《众兴菌业公开发行可转换公司债券募集说明书》、《关于天水众兴菌业科技股份有限公司非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》、《天水众兴菌业科技股份有限公司投资者关系活动记录表》。

由上表可知，食用菌行业参与者均不断通过技术工艺改进等方式，致力于生物转化率的提升。2013 年至 2015 年，雪榕生物生物转化率呈现较为明显的上升趋势；2012 年至 2015 年，众兴菌业生物转化率也呈现较为明显的上升趋势，因此发行人报告期内生物转化率的提升符合行业特点，不存在异常情形。

同时，公司 2016 年至 2019 年 1,100ml 培养瓶的生物转化率与雪榕生物 2015 年的生物转化率相近；公司 2016 年 1,200ml 培养瓶的生物转化率与雪榕生物 2015 年的生物转化率相近，公司 2014 年、2015 年 1,200ml 培养瓶的生物转化率与众兴菌业同期的生物转化率相近，因此发行人单瓶产量在提升前后均与可比公司可比，不存在异常情形。

因此，公司生物转化率处于行业合理水平。发行人主要原材料和产量匹配性较强。

(3) 2019 年前五大供应商中新增了哈尔滨宗源饲料原料有限公司/哈尔滨东联贸易有限公司，考虑到地域运输成本问题，请解释当期相关供应商采购增加的原因？

答复：

项目组在哈尔滨市动力区对哈尔滨东联贸易有限公司实际控制人王英会、行政经理张敏进行了访谈，查看了其经营场所，并取得了访谈记录及其工商资料。此外，项目组对该供应商进行了函证核查。

公司从哈尔滨东联贸易有限公司采购的原材料为米糠。虽然该公司距离公司较远，但东北为米糠主产地，当地米糠养分较好，蛋白、糖分等优于其它产地，为生产所需，因此从哈尔滨采购米糠。实际上，报告期内公司米糠原材料均主要来自东北。公司其他米糠供应商为贸易商泗阳腾创农副产品有限公司、泗阳益嘉仁农副产品有限公司、沭阳县宝玉饲料经营部等，其供应的米糠均采购自东北。

综上所述，哈尔滨东联贸易有限公司处于原材料产地，同时，经公司对该等供应商的考察，其提供产品质量合格，价格合理，因此公司选择哈尔滨东联贸易有限公司作为供应商。

4、关于毛利率

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
综合毛利率	28.31%	21.46%	26.74%	35.20%
主营业务毛利率	28.31%	21.46%	26.70%	35.17%
金针菇产品毛利率	29.47%	23.21%	27.65%	36.19%
真姬菇产品毛利率	15.27%	3.46%	13.65%	1.46%

(1) 根据披露，报告期内，公司金针菇产品的毛利率变化趋势和雪榕生物金针菇产品的毛利率变化情况相一致。但报告期内公司金针菇产品的毛利率高于雪榕生物，主要系多种因素带来的农产品售价和成本差异所致。请说明发行人产品毛利率持续高于行业龙头公司的合理性及谨慎性。同时，雪榕生物销售费用率均高于其他企业，主要因其销售模式之不同。依据其招股说明书，雪榕生物采取其称之“助销”的销售模式，请说明发行人销售模式和雪榕生物具体差异情况，对于毛利率和期间费用的影响？

答复：

①关于毛利率

以下列示了 2017 年至 2020 年上半年公司与雪榕生物价格的对比情况：

单位价格（元/千克）	2020 年 1-6 月	2019 年度	2018 年度	2017 年度
公司	4.91	4.79	4.83	5.13
雪榕生物	N.A.	5.17	4.93	5.32

就售价而言，一方面，雪榕生物的金针菇主要在上海、四川、吉林、山东、广东等地生产金针菇，上述区域中，华东和华南地区具有较强的消费能力，东北地区则由于地理环境因素，均导致整体农产品的价格较高，从而一定程度上导致雪榕生物金针菇产品平均售价的提升。公司金针菇产品的主要销售区域为华东、华北和西南区域，上述地区综合消费能力和农产品价格低于雪榕生物主要经销地区，因此公司金针菇产品售价会低于雪榕生物。另一方面，公司金针菇产品销售的运费由客户自行承担，而雪榕生物部分产品为送货上门销售，由销售方承担运费，因此其售价中相应会考虑运输成本，从而定价较高。综合以上两个方面的原因，雪榕生物金针菇产品的售价大于公司。

以下列示了 2017 年至 2019 年公司与雪榕生物成本的对比情况：

单位成本（元/千克）	2020 年 1-6 月	2019 年度	2018 年度	2017 年度
公司	3.30	3.43	3.71	3.71
雪榕生物	N.A.	3.77	4.01	3.95

2017 年和 2018 年公司金针菇产品单位成本均低于雪榕生物，主要系单位原材料、人力成本、燃料动力、制造费用和包材及低值易耗品的不同所引起。雪榕生物在公开渠道披露了其 2017 年度、2018 年度单位成本的拆分情况，公司与其之对比如下表所示：

时间	2018 年度		2017 年度	
	华绿生物	雪榕生物	华绿生物	雪榕生物
单位成本构成 (元/千克)				
原材料	1.45	1.31	1.28	1.25
人力成本	0.61	0.73	0.57	0.73
燃料动力	0.51	0.57	0.62	0.52
制造费用	0.68	0.76	0.68	0.77

包材及低值易耗品	0.43	0.57	0.50	0.63
菌种	0.04	0.07	0.06	0.05
合计	3.71	4.01	3.71	3.95

数据来源：雪榕生物 2017 年至 2018 年数据源自《关于上海雪榕生物科技股份有限公司创业板公开发行可转换公司债券申请文件反馈意见的回复说明（修订稿）》。雪榕生物单独列出了菌种相关成本，公司也自相关科目中拆出菌种成本与之对比。

A. 原材料

2017 年，金针菇培育过程中耗用量最高之原材料米糠的市场价格开始上涨，同时麸皮等其他原材料的市场价格也有所上升，致使公司和雪榕生物 2018 年单位成本中的原材料金额高于 2017 年，两者的增长趋势一致。

2017 年，公司与雪榕生物单位原材料成本相近。2018 年，公司单位原材料成本涨幅高于雪榕生物，主要原因在于：1) 2018 年公司重庆基地开始投产，但其离主要原材料产地之距离远于江苏生产基地，一定程度上造成采购成本的上升；2) 雪榕生物位于山东德州的 138.6 吨金针菇项目和位于长春的金针菇二期项目于 2017 年下半年开始陆续投产，因德州玉米芯、棉籽壳等供应充足，而长春则靠近玉米芯和米糠产地，从而在整体上对雪榕生物单位原材料成本有降低作用；3) 雪榕生物因市政规划原因于 2018 年关停了上海雪榕生产基地的部分产能，由于该基地原材料采购成本较高，其关停后有助于雪榕生物金针菇总体原材料成本的下降。

B. 人力成本

人力成本的异同主要和不同公司生产基地的分布地域有关。2017 年和 2018 年，公司单位人力成本均低于雪榕生物，主要原因在于雪榕生物金针菇工厂主要分布在上海、广东、山东、成都、长春等经济发展较为发达、人均收入较高的地区，导致工人工资较高。而 2017 年和 2018 年公司主要工厂在江苏泗阳，泗阳周围劳动力充足且工资较低，故而公司人力成本低于雪榕生物。

C. 燃料动力

雪榕生物而言，其上海、广东、四川等最终消费地周边建设金针菇工厂。虽然广东四季如春，生产用电量相对较高，但雪榕生物自 2014 年起在全国各地

地生产基地中开始进行锅炉改造，推行燃烧菌渣或生物质颗粒提供蒸汽以用于灭菌环节，逐步取代了之前使用的天然气，因此其单位燃料动力费用较低。

公司地处泗阳，虽然工厂周围温度低于广东等地，且泗阳当地政府鼓励政策良好，农业生产用电等资源性成本较低。但公司在 2017 年未使用燃烧菌渣的方式来提供蒸汽用于灭菌环节，因此 2017 年公司燃料动力费用高于雪榕生物。

2018 年，公司泗阳基地开始较多使用菌渣自制生物质颗粒以及用于燃烧的粉料以生产蒸汽，由此外购的生物质颗粒及煤的数量大幅减少，公司单位燃料动力相比 2017 年大幅下降。

D. 制造费用

制造费用包括了折旧费、机物料消耗和其他制造费用，其中以折旧费用为主。2017 年和 2018 年雪榕生物的单位制造费用较高，主要原因在于雪榕生物及其下属多数子公司地处东部及沿海发达地区，土地资源相对稀缺价格较高，在进行金针菇厂房建设时往往采用多层钢筋混凝土结构的厂房，从而造成了制造费用中的折旧较高。公司生产基地主要位于土地资源较为丰富的县镇，厂房建设多采用单层或双层钢结构厂房，因此单位产量所负担的折旧费用低于雪榕生物。

雪榕生物产量和销量排名行业第一，为行业内龙头企业，但华绿生物目前产销率亦位列行业第四，且从技术水平而言两者均属于行业内的领先企业。公司金针菇产品毛利率高于雪榕生物，主要系实际生产经营环境引起的单位价格和单位成本之差异所导致，具有合理性。2018 年，公司泗阳基地开始较多使用菌渣自制生物质颗粒生产蒸汽（和雪榕生物相仿），由此外购的生物质颗粒数量大幅减少，公司单位燃料动力相比 2017 年大幅下降，因此 2018 年和 2019 年公司与雪榕生物的毛利率差距有所增加。

②关于助销模式

根据雪榕生物的招股说明书，其“助销模式”和其称发行人与众兴菌业等使用的“坐销模式”具体区别如下：

项目	助销模式	坐销模式
销售团队	以省区管理模式为主体，专人专职对每个主要经销商进行服务和指导，协助经销商	主要负责推销和订单收集，较少对经销商进行服务和指导。

	进行销售且管理市场。主要负责推销和订单收集，较少对 经销商进行服务和指导。	
产品分配	根据公司整体布局，主动调整各区域、各经销商的产品配额，并督促和帮助客户实施。	不主动分配，将产品卖给销售能力最强、出价最高的经销商。
价格管理	根据公司销售计划，会同经销商调整市场价格，有意识引导价格走势，增强对价格的控制力。	向经销商询价，价高者得。
信息管理	由驻地销售代表处负责实时、实地收集市场信息，及时反馈，以利于做出科学决策。	基本依赖经销商报价和反馈获取市场信息，因其利益出发点不同，信息准确率不高。
分销商管理	由驻地销售代表处负责实时、实地收集市场信息，及时反馈，以利于做出、科学决策。	分销商由一级经销商进行开发和管理，公司没有控制力。
销售目标管理	各地销售代表处协助一级经销商开发、维护分销商客户，执行促销方案，增加客户粘度。	无计划，客户自身的强弱和投入精力大小，以及竞争的激烈程度决定其销售规模。
推广	定期开展多种形式的促销活动，达成促进销量或品牌提升的目的。	除了降价，一般没有其他促销推广手段。

雪榕生物的销售模式相应增加了其主营业务成本中的人力成本，降低了其毛利率，同时增加了销售费用率。

(2) 近年来，工业化金针菇种植行业市场竞争加剧，金针菇销售单价和行业利润率下跌较多，根据报告期内月毛利率情况，单月毛利率宽幅波动，请说明单月毛利率 变动原因，前述情况是否影响发行人的持续盈利能力？有何应对措施？

答复：

单月毛利率宽幅波动，主要系金针菇销售的季节性特点所导致，这主要由需求和供给两方面引起。从需求方面而言，由于金针菇的食用方式主要包括火锅、麻辣烫、冒菜、烧烤等，在寒冷季节消费量较大，同时深秋至早春季节，各地由于天气寒冷，不利于绿叶蔬菜的种植，作为绿叶蔬菜替代品的食用菌需求量会增加，因此每年四季度和一季度金针菇的下游需求较大，售价也较高。从供给方面而言，除工厂化生产外，由传统农户种植的金针菇虽然受季节和气候影响较大，无法全年向市场提供稳定供给，但总体也具有相当规模，且一般在早春开始大量

上市，从而导致二季度市场供给大幅增加，金针菇售价下降较多。因此，一般而言每年一季度和四季度为公司生产销售旺季，行业中金针菇售价较高，二季度时为公司销售淡季，行业中金针菇售价较低，从而导致单月毛利率的宽幅波动。

报告期内，公司产品售价有所下降，主要原因在于我国食用菌市场良好的市场前景吸引着新投资者的不断进入，而随着新厂商的出现和原行业参与者规模的不断扩大，食用菌产品供应量随之增多，行业竞争日趋激烈，近年来食用菌平均市场价格也呈现下滑趋势，进而影响了公司产品售价。以金针菇为例，2017年、2018年、2019年和2020年1-6月其平均销售价格分别为5.13元/千克、4.83元/千克、4.79元/千克和4.91元/千克，其毛利率分别为27.65%、23.21%、28.34%和32.67%。但从实质而言，毛利率的下降和价格的下跌是行业利润率从过高而逐步趋于合理水平的正常过程，2013年以前行业毛利率超过40%，处于不均衡状态，即使公司目前毛利率有所下降，但仍然高于25%，和一般工业企业的毛利率相当。包括公司在内的行业先进企业由于在生产、采购和销售的精细化管理水平较高，且持续进行技术研发和工艺改进，因此生产成本相对较低，从而在价格下行过程中仍然可以获得合宜的毛利率空间，但众多中小企业则在市场价格下跌过程中为行业所淘汰。在上述过程中，金针菇市场价格逐渐稳定，2019年公司金针菇销售的平均价格与2018年相近。因此，价格的下降也是市场逐步趋于均衡的过程，随着部分企业的被淘汰，行业价格会有所上升，且行业集中度会更加集中，有利于包括公司在内的行业内领先企业。

为应对价格的下降，公司也积极采取了相应措施。一是持续进行生产技术和工艺的改进，单瓶产量和生物转化率有所提高，单位成本有所降低。二是持续进行产能的扩张和销售渠道的拓展，报告期内随着江苏四厂和重庆基地的建成投产，公司经营规模进一步扩大，销量的增加基本消弭了毛利率下降对公司盈利水平的影响。三是注重其他菇种的研发、生产和销售，报告期内真姬菇生产线和技术已经趋于稳定并量产，且销量良好，真姬菇在销售收入中的比重逐步增大，成为了公司毛利的有益补充。公司将继续建设其他菇种产线，降低产品集中的潜在影响。

(3) 报告期内真姬菇报告期内毛利大幅波动的原因？请具体说明报告期内平均售价和成本变动情况说明毛利率大幅波动的合理性。结合真姬菇的最终消费市场情况、保存技术、行业主要竞争对手及供求关系等，说明发行人关于募投用于年产 3 万吨真姬菇工厂化栽培建设项目是否具备充分的产能消化措施，如大幅增加产能无法消化是否存在重大滞销风险。

答复：

公司自设立以来主要生产金针菇，2016 年收购泗阳云禾源农业科技有限公司相关房产设备后方才涉足开始从事真姬菇的研发、生产和销售。生产初期，由于发行人对真姬菇的生产工艺还处于不断优化的过程中，且对收购后的生产线也不断进行改进和升级，因此 2016 年真姬菇产品成本较高，致使 2016 年该产品毛利率为 1.46%。2017 年，随着工艺的逐步优化，公司真姬菇生产成本下降，因此毛利率提高较多。2018 年，虽然公司真姬菇生产成本继续下降，但由于食用菌市场行情发生波动，真姬菇平均售价下降较多，因此该年毛利率较 2017 年有所下降。2019 年，公司真姬菇成本与 2017 年基本一致，但价格有所回升，因此毛利率再次上升。2020 年上半年，真姬菇市场价格降低较多，公司真姬菇毛利率有所下降。

真姬菇的保存技术和最终消费市场和金针菇相似，发行人在食用菌领域深耕多年，在食用菌的生产、保存和销售方面具有丰富经验和渠道。发行人充分利用现有成熟的金针菇经销商销售真姬菇，自发行人生产销售真姬菇以来，报告期内产销率均接近或者超过 100%，产品需求旺盛，走访了解的结果显示因产能限制，经销商常常无法拿到足够货源，在该等背景下发行人拟进一步扩大真姬菇产能。

目前，国内的真姬菇工厂化生产的市场竞争程度小于金针菇，近年来受需求增加影响，工厂化产能稳步增加，逐步蚕食传统种植方式的市场份额，市场前景良好。根据中国食用菌协会工厂化专业委员会发布的《2017-2018 年中国食用菌工厂化研究报告》，根据产能排序，国内真姬菇工厂化生产排名前三的企业为上海丰科生物科技股份有限公司（以下简称“丰科生物”，日产能 100 吨）、上海光明森源生物科技有限公司（日产能 90 吨）和福建神农菇业股份有限公司（以下简称“神农菇业”，日产能 80 吨），同时前十大工厂化生产企业的产能合计占市

场产能的 90%左右,市场集中度较高。发行人目前日产能为 17.31 吨/天, 低于排名第十的企业(20 吨/天)。在当前的行业集中度下, 头部企业供货充足, 若公司不及时拓展产能保证经销商的持续供货, 则将逐步失去二级批发商以及下游终端的市场, 因此建设新生产线势在必行。

发行人建设完成募投项目后, 日产能将与丰科生物以及神农菇业相近, 产能跻身行业前五水准。根据天广中茂发行股份购买资产并募集资金报告书, 神农菇业 2015 年、2016 年和 2017 年 1-10 月真姬菇毛利率分别为 14.68%、23.61%和 31.36%, 真姬菇业务发展良好。同时, 丰科生物已在上海证监局进行辅导备案, 其净利润接近 3,000 万元。参考上述两家企业, 发行人建设完成募投项目后, 将在真姬菇工厂化种植规模逐渐扩大、市场需求良好的大背景下, 凭借现有渠道优势和目前良好的产品需求, 完成产品的销售并实现相应利润, 产品不存在滞销风险。

5、关于应收账款

报告期各期末, 公司应收账款净额及占流动资产和销售收入比重如下:

项目	2019 年 6 月 30 日	2018 年 12 月 31 日	2017 年 12 月 31 日	2016 年 12 月 31 日
应收账款净额	1,578.90	1,481.50	1,033.03	746.99
营业收入	27,504.26	39,416.41	34,791.35	26,592.57
占流动资产比	9.04%	8.56%	5.07%	2.28%
占营业收入比	5.73%	3.76%	2.97%	2.81%

说明各期末应收账款主要客户构成, 对其销售和收款情况, 是否与发行人存在关联关系, 并说明对主要客户的信用政策及变动情况, 是否存在保理和贴现金额, 是否终止确认。请说明预期信用损失模型的公式、主要参数、具体评估方法等, 使用该模型对减值计提进行评估的合理性、可行性, 相关减值准备计提是否充分, 请具体说明 6 个月以内款项预期损失率情况。

答复:

各期末应收账款主要单位基本为发行人销售前十大客户, 期后回款情况较好。上述客户与发行人均不存关联关系, 发行人对主要客户的信用政策不存在变

动。报告期内发行人不存在保理和贴现业务。

对于预期信用损失模型，在具体计算时首先根据企业应收账款各年度的账龄，计算出各年度的迁徙率，然后按照各年度的迁徙率计算出历史损失率，继而在历史损失率的基础上，考虑前瞻性（宏观经济等对应收账款回收情况产生的影响），得到预期信用损失率；最后根据企业的往来账龄和预期信用损失率计算出坏账金额。2019年，6个月以内（含6个月）的预期信用损失率依据上述模型对直销客户和经销客户分别为0.19%和0.28%；2020年上半年，对账龄在6个月以内（含6个月）的直销客户和经销客户的预期信用损失率均为0.02%。

6、关于存货

公司的存货由原材料、消耗性生物资产和低值易耗品组成，其中生长期的消耗性生物资产为正在培育的金针菇，成熟期的消耗性生物资产为采摘后可用于出售的商品。

（1）请说明主要原材料的领用和计价原则，如何准确的将育苗原材料准确的分配到各培育的金针菇或其他菇类。

答复：

原材料根据月末一次加权平均法计入成本。

发行人重庆工厂只生产金针菇。江苏地区生产基地主要由母公司和子公司华茂生物构成，其中华茂农业（江苏基地二厂）只生产金针菇，母公司拥有一厂、三厂和四厂，其中一厂和四厂专门生产金针菇，三厂生产真姬菇。2019年以前，发行人五个工厂均有单独账套，各账套分开核算，各工厂的采购和领用原材料均可单独统计，且单一工厂内仅生产单一菇种，因此可以准确地将原材料分配至不同菇种。2019年开始，公司使用新的财务系统，母公司的三个工厂不再分三个账套核算，但是母公司账套中的辅助账可具体分到各工厂的仓库中，各工厂的原材料仓库系单独核算，因此也可以准确地将原材料分配至不同菇种。

(2) 报告期末发行人针对存货的盘点的具体情况盘点样本量所覆盖的存货金额比重有多少？

答复：

公司存货分为原材料、库存商品、消耗性生物资产和周转材料。由于原材料、库存商品、消耗性生物资产金额较大，所以对其进行了全部盘点。对于原材料，因其系以袋装按批次进行存放，同一种原材料同一批次每袋重量是相同，在盘点时，抽取部分袋装原材料查验内部储存实物并予以称重验证，后对全部数量进行统计，并乘以相应的重量。对于库存商品，因产品在入库时，均按照标准规格进行包装，每种规格的重量一致，在盘点时抽取部分库存商品拆箱查验内部并予以称重验证，后对其进行数量统计，按照每个品种的重量进行汇总。对于消耗性生物资产，由于在产品是按照瓶数计量，所以对每个阶段的在产品的瓶数进行统计，逐间进入食用菌培育地生育室和培养室数量进行挨个计数盘点。

(3) 报告期针对存货相关的内部控制措施情况及是否有效，是否存在大面积死亡或菌种死亡情形。

答复：

食用菌生产过程中会出现损毁属培育过程中的正常现象。期末项目组对存货进行了全盘，存货盘点倒轧表列示的是全盘后的详细数据，发行人在产品损毁数量数量和占比较小，不存在异常情况或食用菌大面积死亡的情形，存货内部控制措施有效。

(4) 请说明发行人对于在产品的月度计价及成本结转的核算情况，涉及菇类滞销报废的处理情况。

答复：

企业成本包括：直接材料、直接人工、制造费用、包装材料、包装人工；直接材料是在产品生产初期一次性的投入；在计算产成品及其在产品的成本时，是按照在产品的瓶数与产成品的瓶数的比例进行分摊成本；直接人工及其制造费用

按照在产品瓶数的一定比例计算约当产量与实际产成品的产量合计进行分摊成本；包装材料、包装人工是产品入库前发生的，全部进入当期的产成品成本。

7、关于在建工程

报告期内，发行人新建重庆基地、华绿四期多个项目，在建工程、固定资产新增较大，请结合在建工程的具体施工情况，包括但不限于：施工方、建造方式、每平米改造费用、支出明细等，分析工程造价的大致均价，与可比区域同类工程造价市场价格比较情况。说明部分资产单位造价差异较大原因及购入方或建造方关联关系核查情况，进一步说明发行人主要关联人、重要客户/供应商，与报告期内主要工程施工方的股东是否存在资金往来；（2）长期待摊费用摊销年限的确定依据，部分固定资产新增为长期待摊转入的原因。（3）说明利息费用资本化情况。

答复：

（1）在建工程的造价比较

报告期内，发行人实施的主要在建工程项目为华绿四期项目及重庆项目，目前这两个项目均已建成投产。华绿四期项目的工程施工方主要有江苏威振建筑安装工程有限公司、宿迁市苏杭建筑工程有限公司及盐城爱菲尔菌菇装备科技有限公司，设备采购方主要有上海勤鑫机电安装工程有限公司、苏州市荣亨机械有限公司及盐城爱尔科网络科技有限公司；重庆项目的工程施工方主要有四川省泸州市第十建筑工程有限公司、陕西腾达钢结构有限公司、陕西伟宏建设工程有限公司及通化中煤彤天建筑装饰工程有限公司，设备采购方主要有上海勤鑫机电安装工程有限公司、上海凯摩空调工程技术有限公司、苏州市荣亨机械有限公司及苏州德亨节能环保科技有限公司。

① 土建工程

华绿四期、重庆项目土建钢构、库板工程等支出及造价如下表所示：

项目	土建工程总价(万元)	建筑面积（平方米）	单位面积造价（元/平方米）
----	------------	-----------	---------------

华绿四期项目	6,063.17	56,715.08	1,069.06
重庆项目	15,586.08	156,078.00	998.61

华绿四期项目的建设时间主要在 2016 年、2017 年，重庆项目的建设时间主要在 2017 年、2018 年。2016 年至 2018 年江苏省与重庆市厂房单位造价如下表：

项目	2018 年度	2017 年度	2016 年度
江苏省			
厂房竣工价值（亿元）	1,214.38	1,108.57	1,110.97
厂房竣工面积（万平方米）	7,346.32	6,812.10	7,062.00
厂房单位造价（元/平方米）	1,653.05	1,627.35	1,573.17
重庆市			
厂房竣工价值（亿元）	97.07	86.47	82.81
厂房竣工面积（万平方米）	654.80	609.34	514.01
厂房单位造价（元/平方米）	1,482.44	1,419.08	1,611.06

数据来源：国家统计局

金牌橱柜的江苏金牌年产 7 万套整体厨柜建设项目和江苏金牌年产 6 万套整体厨柜扩建项目位于泗阳县，三美股份的重庆三美分装项目位于重庆市，上述项目与公司华绿四期项目及重庆项目处于相近位置，项目组对比了该等项目的造价情况，具体如下：

项目	基建投资（万元）	建筑面积（平方米）	单位面积造价（元/平方米）
金牌橱柜			
江苏金牌年产 7 万套整体厨柜建设项目	6,088.42	38,151.60	1,595.85
江苏金牌年产 6 万套整体厨柜扩建项目	5,359.11	34,791.00	1,540.37
三美股份			
重庆三美分装项目	1,421.00	11,860.00	1,198.15

数据来源：金牌橱柜首次公开发行股票招股说明书、三美股份首次公开发行股票招股说明书

根据以上表格，公司华绿四期项目与重庆项目造价低于市场可比价格，一方面因为公司项目具体建设地点位于江苏省宿迁市泗阳县、重庆市万盛区丛林镇，均为所在省市经济水平较低的地区，另一方面因为公司厂房仅有一层，且无墙面，采用库板结构，造价相对较低。

项目组走访了发行人主要土建工程承建公司浙江布鲁斯环境科技有限公司、江苏威振建筑安装工程有限公司、宿迁市苏杭建筑工程有限公司、苏州优帝机电工程有限公司、苏州德亨节能环保科技有限公司，确认公司工程造价符合市场行情。

②设施设备

公司生产基地设施设备主要包括制冷净化系统、电力系统、传输系统、食用菌关键生产设备等。项目组对发行人主要设施设备供应商上海勤鑫机电安装工程有限公司、盐城爱尔科网络科技有限公司、盐城爱菲尔菌菇装备科技有限公司、苏州市荣亨机械有限公司、台塑工业（宁波）有限公司进行了走访，确认公司设施设备价格符合市场行情。

项目组选取了众兴菌业首发募投项目年产 12,600 吨金针菇生产线建设项目披露的设备单价与公司产品采购价格进行对比，具体如下表：

设备	华绿生物采购单价（万元/台、套）	众兴菌业采购单价（万元/台、套）
搅拌机	13.85	15.00
装瓶机	25.07	20.00
灭菌器	20.61	30.00
叉车	9.78	12.00
起盖机	3.85	5.00
搔菌机	19.78	15.00
挖瓶机	12.79	14.50
接种机	22.22	30.00
发酵罐	0.85	1.50
栽培瓶	1.27（元/个）	1.40（元/个）
盖	0.45（元/个）	0.45（元/个）
垫仓板	261.00（元/个）	240.00（元/套）
床架	966.37（元/个）	1,400.00（元/个）

从上表可以看出，公司设备采购单价和众兴菌业采购单价不存在重大差异。

项目组通过企查查对发行人的工程施工方、设备采购方进行了核查，不存在发行人实际控制人、董监高及其家庭关系密切成员与工程施工方、设备采购方存在关联关系。

(2) 长期待摊费用摊销年限的确定依据，部分固定资产新增为长期待摊转入的原因

部分新增固定资产从长期待摊转入的原因系发行人将生产性工具瓶、筐、盖从长期待摊费用分类至固定资产。

长期待摊费用的定义是指企业已经支出，但摊销期限在1年以上(不含1年)的各项费用，包括租入固定资产的改良支出以及摊销期在1年以上的固定资产大修理支出等，固定资产的定义是为生产商品、提供劳务、出租或经营管理而持有的，使用寿命超过一个会计年度的有形资产，当其满足与该固定资产有关的经济利益很可能流入企业且该固定资产的成本能够可靠地计量这两个条件时，予以确认。在前次申报项目组进场后，认为发行人生产性工具瓶、筐、盖不符合长期待摊费用的定义，更符合固定资产的定义，因此将生产性瓶、筐、盖从长期待摊费用转至固定资产。

生产性瓶、筐、盖转入固定资产后，折旧年限是5-10年，预计净残值为零。同行业上市公司雪榕生物的瓶筐盖的折旧年限是10年，预计净残值为零；众兴菌业的瓶筐盖的折旧年限是5-10年，预计净残值为5%。

综上，发行人的瓶筐盖的折旧年限与同行业上市公司不存在重大差异，且更具有谨慎性。

(3) 说明各期在建工程项目利息费用资本化情况

报告期各期，在建工程及利息资本化的情况如下：

2017年：

单位：万元

工程名称	2017.01.01	本期增加	转入固定资产	其他减少	利息资本化累计金额	本期利息资本化金额	本期利息资本化率%	2017.12.31
华绿一厂新增项目	59.67	6.95	66.62	-	-	-	-	-
华绿一厂新增配套设施项目	-	440.60	321.10	-	-	-	-	119.50
华绿三期项目	962.07	2,739.35	3,701.42	-	-	-	-	-
华绿三期更新改造项目	-	43.17	-	-	-	-	-	43.17
华绿四期项目	1,438.19	8,099.31	9,537.50	-	212.83	115.81	4.62	-

工程名称	2017.01.01	本期增加	转入固定资产	其他减少	利息资本化累计金额	本期利息资本化金额	本期利息资本化率%	2017.12.31
华绿四期追加项目	-	1,374.42	1,215.31	-	-	-	-	159.11
华盛项目	-	4.16	-	-	-	-	-	4.16
华茂新增项目	-	229.05	189.55	-	-	-	-	39.50
重庆项目	-	1,050.89	-	-	-	-	-	1,050.89
廊坊项目	86.39	71.51	-	-	-	-	-	157.91
合计	2,546.31	14,059.43	15,031.50	-	212.83	115.81	4.62	1,574.24

2018年:

单位: 万元

工程名称	2018.01.01	本期增加	转入固定资产	其他减少	利息资本化累计金额	本期利息资本化金额	本期利息资本化率%	2018.12.31
华绿一厂新增配套设施项目	119.50	247.18	288.92	-	-	-	-	77.76
华绿三期更新改造项目	43.17	363.10	401.62	-	-	-	-	4.65
华绿四期追加项目	159.11	300.34	412.47	-	-	-	-	46.98
华盛项目	4.16	40.81	-	-	-	-	-	44.97
华茂新增项目	39.50	500.98	534.78	-	-	-	-	5.70
重庆项目	1,050.89	21,856.72	22,247.74	-	86.90	86.90	5.85	659.88
华骏项目	-	5.60	-	-	-	-	-	5.60
廊坊项目	157.91	-	-	157.91	-	-	-	-
合计	1,574.24	23,314.74	23,885.53	157.91	86.90	86.90	5.85	845.54

2019年:

单位: 万元

工程名称	2019.01.01	本期增加	转入固定资产	其他减少	利息资本化累计金额	本期利息资本化金额	本期利息资本化率%	2019.12.31
华绿一厂新增配套设施项目	77.76	290.30	368.06	-	-	-	-	-
华绿一厂专项工程	-	384.19	112.59	-	-	-	-	271.60
科创项目	-	92.37	92.37	-	-	-	-	-
华绿三期更新改造项目	4.65	204.74	208.31	-	-	-	-	1.08
华绿四期追加项目	46.98	316.15	296.57	54.00	-	-	-	12.56
华盛项目	44.97	14.80	-	-	-	-	-	59.77

工程名称	2019.01.01	本期增加	转入固定资产	其他减少	利息资本化累计金额	本期利息资本化金额	本期利息资本化率%	2019.12.31
华茂新增项目	5.70	383.26	388.96	-	-	-	-	-
重庆项目	659.88	2,709.30	3,358.11	-	-	-	-	11.06
华骏项目	5.60	46.16	-	-	-	-	-	51.76
合计	845.54	4,441.27	4,824.98	54.00	-	-	-	407.83

2020年1-6月：

单位：万元

工程名称	2020.01.01	本期增加	转入固定资产	其他减少	利息资本化累计金额	本期利息资本化金额	本期利息资本化率%	2020.6.30
华绿一厂专项工程	271.60	151.97	344.97	-	-	-	-	78.60
华绿一厂2020年工程	-	221.61	151.81	-	-	-	-	69.80
华绿三期更新改造项目	1.08	88.37	62.08	-	-	-	-	27.37
华绿四期追加项目	12.56	-	12.56	-	-	-	-	-
重庆项目	11.06	88.15	48.07	-	-	-	-	51.14
华盛项目	59.77	-	-	-	-	-	-	59.77
华骏项目	51.76	2,490.75	41.20	-	4.66	-	4.75	2,501.31
科创项目二期	-	34.65	20.40	-	-	-	-	14.25
华葺项目	-	175.51	-	-	-	-	-	175.51

由上表，报告期内公司利息资本化金额较小。

8、关于贷款用途

报告期内，发行人是否存在先将贷款委托贷款银行支付给公司某个供应商或其他第三方，然后对方将贷款返还，发行人根据实际付款需要，再将该贷款支付给其他供应商的情况？如有，请补充披露通过上述方式取得银行贷款的原因、背景、具体金额，与相关供应商或其他第三方是否存在关联关系，相关款项是否实际用于支付供应商货款，相关款项是否已全部偿还；结合报告期内发行人取得的银行授信情况及使用情况、发行人现金流情况及业务开展情况等，补充披露发行人是否存在现金流断裂风险，如存在，请补充进行风险提示。

答复：

发行人存在先将贷款委托贷款银行支付给公司某个供应商或公司子公司，然后对方将贷款返还，发行人根据实际付款需要，再将该贷款支付给其他供应商的情况。

公司通过上述方式取得银行贷款系为满足部分银行贷款受托支付的要求。报告期内公司及子公司取得或偿还的上述银行贷款共 2 笔，合计 8,180.00 万元，上述贷款均于 2018 年获得，已在 2019 年 3 月 20 日前全额归还相关银行。2018 年至 2019 年，涉及转流贷的供应商实际发生采购额 12,221.92 万元，转流贷资金往来合计 8,180.00 万元，小于采购金额。

与发行人及其子公司华茂农业配合申请银行贷款的公司均为与发行人产生实际交易的供应商，发行人对上述单位前期进行了筛选，选取了较为可靠、可信且历史上合作良好的供应商。根据发行人的董事、监事和高级管理人员填写的询证函，通过国家企业信用信息公示系统对该等供应商的股权结构、董监高人员等基本情况进行核查，发行人及其董监高与该等供应商及其股东、董监高之间不存在关联关系，项目组亦取得了该等供应商关于与公司及公司关联方不存在关联关系的声明。

上述贷款用途均为流动资金周转，满足支付货款、费用等资金需求，相关款项已经全部偿还。

报告期内，公司取得的银行授信情况及使用情况如下表：

单位：万元

年度	授信主体	授信银行	授信额度	使用授信额度	授信期间
2016 年度	华茂	江苏吴江农村商业银行股份有限公司泗阳支行	50.00	50.00	2014 年 09 月 22 日至 2017 年 09 月 22 日 ^{注 1}
2016 年度	华茂	江苏吴江农村商业银行股份有限公司泗阳支行	450.00	450.00	2014 年 09 月 22 日至 2017 年 09 月 22 日 ^{注 2}
2016 年度	华茂	江苏吴江农村商业银行股份有限公司泗阳支行	150.00	150.00	2016 年 02 月 25 日至 2019 年 02 月 25 日
2016 年度	华茂	江苏吴江农村商业银行股份有限公司泗阳支行	850.00	850.00	2016 年 02 月 25 日至 2019 年 02 月 25 日
2016 年度	华茂	中国银行股份有限公司泗阳支行	800.00	800.00	2016 年 02 月 26 日至 2017 年 02 月 25 日

2016 年度	华茂	泗阳东吴村镇银行营业部	250.00	250.00	2016 年 03 月 01 日至 2017 年 02 月 28 日
2016 年度	华茂	中国邮政储蓄银行股份有限公司宿迁市分行	500.00	500.00	2016 年 08 月 20 日至 2017 年 08 月 18 日
2016 年度	华绿	江苏银行股份有限公司泗阳支行	500.00	500.00	2016 年 01 月 29 日至 2017 年 01 月 09 日
2016 年度	华绿	中国农业发展银行泗阳县支行	1,000.00	1,000.00	2016 年 02 月 22 日至 2017 年 02 月 21 日
2016 年度	华绿	泗阳东吴村镇银行营业部	450.00	450.00	2016 年 03 月 01 日至 2017 年 02 月 28 日
2016 年度	华绿	招商银行股份有限公司南京分行	1,500.00	1,500.00	2016 年 07 月 14 日至 2017 年 07 月 13 日
2016 年度	华绿	招商银行股份有限公司南京分行	1,700.00	1,690.00	2016 年 11 月 16 日至 2017 年 11 月 15 日
2016 年度	华绿	招商银行股份有限公司南京分行	6,800.00	600.00	2016 年 11 月 16 日至 2017 年 11 月 15 日
2016 年度	华绿	中国农业发展银行泗阳县支行	1,000.00	1,000.00	2016 年 11 月 16 日至 2017 年 11 月 15 日
2017 年度	华绿	江苏苏宁银行股份有限公司	3,000.00	940.00	2017 年 10 月 17 日至 2018 年 10 月 16 日
2018 年度	华绿	上海浦东发展银行股份有限公司宿迁分行	9,000.00	4,248.13	2018 年 04 月 04 日至 2019 年 04 月 04 日
2018 年度	华绿	江苏泗阳农村商业银行	2,900.00	2,900.00	2018 年 05 月 25 日至 2019 年 05 月 24 日
2018 年度	华绿	招商银行股份有限公司南京分行	10,000.00	5,280.00	2018 年 06 月 27 日至 2019 年 06 月 26 日
2019 年度	重庆 华绿	重庆农村商业银行	9,399.00	9,399.00	2019 年 03 月 15 日至 2024 年 03 月 14 日
2019 年度	华绿	江苏泗阳农村商业银行	2,900.00	2,900.00	2019 年 07 月 24 日至 2021 年 07 月 22 日
2020 年	华绿	中国农业发展银行泗阳县支行	500.00	500.00	2020 年 02 月 27 日至 2021 年 02 月 26 日
2020 年	华绿	交通银行宿迁分行	2,000.00	2,000.00	2020 年 02 月 14 日至 2021 年 2 月 14 日
2020 年	华绿	交通银行宿迁分行	3,000.00	2,000.00	2020 年 02 月 18 日至 2021 年 2 月 14 日
2020 年	华骏 生物	江苏泗阳农村商业银行	4,900.00	2,389.89	2020 年 05 月 12 日至 2025 年 04 月 25 日

注 1：公司于 2016 年 2 月 2 日使用该授信额度取得贷款 50 万元。

注 2：公司于 2016 年 2 月 2 日使用该授信额度取得贷款 450 万元。

公司现金流良好，报告期各期经营活动现金流量净额均在 1 亿元左右，报告期各期末货币资金余额分别为 5,678.02 万元、6,742.14 万元、13,003.25 万元和 10,038.62 万元，短期借款余额分别为 940.00 万元、8,180.00 万元、2,904.24 万元和 4,002.78 万元，资产负债率（母公司口径）分别为 27.32%、42.17%、31.58% 和 32.97%。公司资产负债率处于合理水平，盈利水平良好，经营性现金流较为充足，不存在现金流断裂风险。

9、关于税收优惠

请说明并补充披露关于发行人所得税及增值税优惠的备案情况，发行人及下属子公司是否取得当地税务局税收减免备案通知书或税收减免申请审批。

答复：

发行人及其子公司报告期内取得的税收优惠备案通知书等情况如下：

(1) 所得税优惠

公司名称	证明文件
华绿生物	2017年度企业所得税优惠项目备案报告表（农、林、牧、渔业项目）
	2017年度企业所得税优惠项目备案报告表（高新技术企业）
	2018年度企业所得税优惠事项备案表（农、林、牧、渔业项目）
	2018年度企业所得税优惠事项备案表（高新技术企业）
	国家税务总局泗阳县税务局第一税务分局出具的关于华绿生物、华茂农业、华盛生物2019年免征企业所得税的证明
华茂农业	2017年度企业所得税优惠项目备案报告表（农、林、牧、渔业项目）
	2018年度企业所得税优惠事项备案表（农、林、牧、渔业项目）
华盛生物	2017年度企业所得税优惠项目备案报告表（农、林、牧、渔业项目）
	2018年度企业所得税优惠事项备案表（农、林、牧、渔业项目）
重庆华绿	2017年度税务事项通知书（企业所得税减免备案事项）
	2018年度税务事项通知书（企业所得税减免备案事项）
	2019年度关于免征企业所得税证明
北京华绿	2017年度企业所得税优惠事项备案表（农、林、牧、渔业项目）

2018年，国家税务总局修订并重新发布了《企业所得税优惠政策事项办理办法》（2018年第23号公告），根据新规，纳税人可通过自行判别，在年度纳税申报时直接申报享受优惠事项，均无需再履行备案手续、报送《企业所得税优惠事项备案表》和享受优惠所需要的相关资料。

因此，发行人2019年度所得税优惠将在年底纳税申报时直接申报。

(2) 增值税优惠

公司名称	证明文件
华绿生物	减免税备案事项告知书
华茂农业	流转税税收优惠备案事项告知书
华盛生物	流转税税收优惠备案事项告知书

公司名称	证明文件
重庆华绿	税务事项通知书（自产农产品免征增值税优惠事项）
北京华绿	纳税人减免税备案登记表（蔬菜免征增值税优惠）
	纳税人减免税备案登记表（农业生产者销售的自产农业产品、避孕药品和用具、古旧图书等七项免征增值税）

①华绿生物：2010年11月09日，江苏省泗阳县国家税务局出具《减免税备案事项告知书》（（泗国）税备字第[30]号），确认华绿生物“符合销售自产农业产品免税条件，决定自2010年11月09日起执行”。

②华茂农业：2013年01月25日，江苏省泗阳县国家税务局出具《流转税税收优惠备案事项告知书》（泗国税流优备案（2013）10号），确认华茂农业“提出的关于自产农产品免税的增值税备案登记申请符合税收优惠备案登记条件，自告知书下达之日起申报享受该项税收优惠”。

③华盛生物：2013年1月15日，江苏省泗阳县国家税务局出具《流转税税收优惠备案事项告知书》（泗国税流优备案（2013）3号），确认华盛生物“提出的关于自产农产品免税的增值税备案登记申请符合税收优惠备案登记条件，自告知书下达之日起申报享受该项税收优惠”。

④重庆华绿：2017年4月6日，重庆市万盛经开区国家税务局出具《税务事项通知书》（万盛国税通[2017]659号），确认重庆华绿“申请的自产农产品免征增值税优惠事项，经审核，符合受理条件，准予受理”。

⑤北京华绿：2017年4月24日，北京华绿申报《纳税人减免税备案登记表》，北京市昌平区国家税务局第一税务备案确认自2014年4月1日起北京华绿享受“农业生产者销售的自产农业产品、避孕药品和用具、古旧图书等七项免征增值税”政策。

（四）关于同业竞争

1、北京正兴隆之子公司祥云兴隆购买报告期内公司子公司北京华绿相关资产后，将在北京地区从事金针菇的生产和销售业务。进一步说明股东陈惠从事菌类种植和销售业务是否与公司构成同业竞争？

答复：

因北京华绿土地系租赁用地，且受到周边规划的限制，无法扩容，公司为了控制经营风险，遂于 2017 年决定出售北京华绿资产。

2014 年北京华绿成立时，其相关资产即购自陈惠所控制的北京市正兴隆生物科技有限公司。2017 年北京华绿向陈惠控制的祥云兴隆出售资产，主要原因在于一来陈惠有意收购，二来相比于他人，陈惠更了解该等资产的价值，发行人若将其出售给其他受让者，将增加资产出售的交易成本和时间成本，也存在信息不对称情况下对手方出价较低而损害发行人利益的可能性。因此，出售北京华绿资产给陈惠具有合理性。

2017 年 7 月 4 日，公司召开第三届董事会第二次会议，审议通过了《关于控股子公司拟出售资产暨关联交易的议案》，决定向祥云兴隆出售北京华绿相关资产。2017 年 7 月 20 日，公司 2017 年第三次临时股东大会审议通过了上述资产出售事宜。2017 年 8 月，北京华绿与祥云兴隆签署《资产转让协议》，约定北京华绿将其固定资产及存货作价 4,401.82 万元出售给祥云兴隆。其中，固定资产之交易价格系依据具有证券期货从业资格的江苏中天资产评估事务所有限公司出具的以 2017 年 2 月 28 日为基准日的“苏中资评报字（2017）第 C3019 号”资产评估报告之结果而确定。根据上述评估报告，相关固定资产的账面价值为 3,995.55 万元，重置成本法下的评估价值为 3,909.90 万元，存货之交易价格依其截至 2017 年 3 月 31 日经审计的账面净值 491.92 万元而确定，定价公允。处置北京华绿存在一定资产处置损益，为 2,351,985.88 元，金额较小。

同业竞争指发行人控股股东或实际控制人从事与发行人相似或相近的业务，陈惠持有发行人的股份比例仅为 3.43%，且未在公司担任任何职务，出售北京华绿相关资产给祥云兴隆不会导致同业竞争，其独立性符合 IPO 的上市要求。

2、请说明发行人出售北京华绿资产而未作股权出售的原因？定价是否公允？出售款项分期安排的商业合理性？报告期内协议变更原因？是否存在其他利益安排。请说明发行人对于同一事项不同年度处理不一致原因？请说明和前

述公司关联交易及资金流水核查情况。

答复：

(1) 请说明发行人出售北京华绿资产而未作股权出售的原因？定价是否公允？

若出售北京华绿股权，则“北京华绿”之商号也将随之不属于发行人。发行人自 2010 年设立以来，凭借着良好的产品品质，已经在行业内具有较高知名度和美誉度，为防止潜在受让方在接手北京华绿相关资产后，出现商号混淆所带来的潜在问题，发行人一开始便考虑出售资产而非股权。另外，考虑到在北京注册公司以及相应的名称审核较其他地区可能更为严格，发行人当时也考虑未来可能在北京地区寻找合适合规的土地再建立工厂，出售股权后再设立相同名字的“北京华绿”可能性较小，因此亦选择保留了公司的股权而仅出售资产。后续，随着北京地区市场发生变化，以及发行人在重庆地区新设工厂且运营情况良好，发行人遂注销了北京华绿。

2017 年 7 月 4 日，公司召开第三届董事会第二次会议，审议通过了《关于控股子公司拟出售资产暨关联交易的议案》，决定向祥云兴隆出售北京华绿相关资产。2017 年 7 月 20 日，公司 2017 年第三次临时股东大会审议通过了上述资产出售事宜。2017 年 8 月 7 日，北京华绿与祥云兴隆签署《资产转让协议》，约定北京华绿将其固定资产及存货作价 4,401.82 万元出售给祥云兴隆。其中，固定资产之交易价格系依据江苏中天资产评估事务所有限公司出具的以 2017 年 2 月 28 日为基准日的“苏中资评报字（2017）第 C3019 号”资产评估报告之结果而确定。根据上述评估报告，相关固定资产的账面价值为 3,995.55 万元，重置成本法下的评估价值为 3,909.90 万元。存货之交易价格依其截至 2017 年 3 月 31 日经审计的账面净值 491.92 万元而确定。该等关联交易履行了必要的审议程序，交易价格和评估价值相似，具有公允性。考虑到北京华绿 2016 年净利润在 1,200 万左右，此次交易确认固定资产处置损失 235.20 万元。

(2) 出售款项分期安排的商业合理性？

资产出售时，有意愿的受让较少，且发行人也无意愿将其出售给直接竞争对

手，同时考虑到资产出售的价格较高，因此综合考虑上述情况经双方协商后亦予以分期付款，具有商业合理性。对于分期付款的条款，双方约定协议签署后即付款 55%，有效保障了发行人的利益。

(3) 出售款项分期安排的商业合理性？报告期内协议变更原因？是否存在其他利益安排。请说明发行人对于同一事项不同年度处理不一致原因？请说明和前述公司关联交易及资金流水核查情况。

根据当时签署的转让协议，55%的转让款在协议签订后 15 个工作日内支付完毕，余下 1,980.82 万元需在 2018 年 6 月 30 日前支付完毕。2017 年 8 月，祥云兴隆支付了 55%即 2,421 万元转让款，2017 年末因在未来一年内对方将支付完毕上述款项，因此计入其他应收款。2018 年上半年，祥云兴隆支付了 980.82 万元，因 2018 年上半年金针菇市场单位售价降低较多，包括祥云兴隆在内的行业参与者经营情况均不理想（雪榕生物净利润同比下降超过 20%，众兴菌业净利润同比下降超过 40%，公司上半年净利润仅为 1,000 万元左右），祥云兴隆资金较为紧张，双方协商并经公司董事会审议通过，约定祥云兴隆的 1,000 万元应付款改为于两年内支付，因此计入了长期应收款，上述变更不存在其他利益安排。2019 年发行人拟重新申报 IPO，项目组进场后为保障发行人利益，要求发行人根据原有协议尽快催缴款项，同时 2018 年下半年开始金针菇市场行情逐步回暖，遂于 2019 年 5 月 31 日前收回 1,000 万元。经核查，发行人与受让方祥云兴隆不存在其他关联交易和资金往来。

3、股东陈惠持有发行人 3.43%股权。陈惠是否与发行人之间存在关于陈惠不得与发行人同业竞争的约定？请说明陈惠或安惠生物实际控制的上述关联企业是否与发行人构成同业竞争？是否存在关联交易？是否存在利益输送？是否损害发行人的利益？是否存在陈惠利用股东地位不正当获取本属于发行人的商业机会的情况？

答复：

双方约定购买北京华绿相关资产后，不得使用北京华绿原经销渠道从事食用

菌销售业务，发行人后续对此也进行了核查，确认公司在北京的经销商确实未出售祥云兴隆的“通惠”品牌金针菇。

发行人与陈惠控制企业之间的关联交易只有一笔，金额不足 10 万元，主要为 2016 年购买甜菜渣，不存在利益输送，不存在损害发行人利益的情形。

同业竞争指发行人控股股东或实际控制人从事与发行人相似或相近的业务，陈惠持有发行人的股份比例仅为 3.43%，且未在公司担任任何职务，出售北京华绿相关资产给祥云兴隆不会导致同业竞争，不存在利益输送，未损害发行人利益，不存在陈惠利用股东地位不正当获取本属于发行人的商业机会的情况。

4、2017 年 7 月至 2019 年 9 月，安惠生物的全资子公司江苏安惠药用真菌科学研究所有限公司持有发行人报告期内原控股子公司华蕈生物 29% 股份，同时陈惠担任华蕈生物董事长。2019 年 9 月，公司将所持华蕈生物股份全部对外转让。请说明发行人转让华蕈生物股份，其受让对象是谁，是否为真实的转让，是否还存在潜在的同业竞争。

答复：

受让对象为郦阳、岳园园、崔素英、姜建新、刘波、吴国福，为真实转让，该等人员与实际控制人均不存在关联关系，此次转让不存在潜在同业竞争。

（五）关于经营合规性

1、廊坊华绿、北京华绿均曾为全资子公司，请具体说明其注销的时间、原因、对公司的影响以及是否存在遗留问题或潜在风险，这两个公司的注销对公司在北京及华北地区的业务是否产生较大不利影响？

答复：

（1）廊坊华绿

2018 年 11 月 15 日，廊坊市行政审批局核准廊坊华绿注销。

公司注销廊坊华绿的主要原因系当地产业政策和营商环境因素，廊坊华绿自设立至注销期间未开展实质业务，廊坊华绿的注销对发行人的业务不存在不利影响。

(2) 北京华绿

2017年7月4日，公司召开第三届董事会第二次会议，审议通过了《关于控股子公司拟出售资产暨关联交易的议案》，决定向祥云兴隆出售北京华绿相关资产。2017年7月20日，公司2017年第三次临时股东大会审议通过了上述资产出售事宜。2017年8月7日，北京华绿与祥云兴隆签署《资产转让协议》，约定北京华绿将其固定资产及存货作价4,401.82万元出售给祥云兴隆。2019年7月8日，北京市昌平区市场监督管理局出具了《注销核准通知书》，核准北京华绿注销。

公司向祥云兴隆出售北京华绿固定资产及存货，主要系北京华绿土地系租赁用地，且受到周边规划的限制，无法扩容，公司为了控制经营风险，遂决定出售北京华绿资产。公司向祥云兴隆出售北京华绿资产后，北京华绿不再开展实质业务，遂于2019年7月注销北京华绿。

公司出售北京华绿固定资产、存货并注销北京华绿不会对公司的生产经营产生不利影响，主要原因是：1) 北京地区金针菇市场化程度较高，祥云兴隆的加入未对区域市场竞争格局造成实质影响；2) 公司和祥云兴隆已约定其不得使用公司在北京地区的经销渠道；3) 北京华绿产能占公司总产能比例较低，北京地区经销商历史上均需从江苏基地提货方可满足其需求，公司在当地市场的份额并不依赖于北京华绿。

综上，廊坊华绿和北京华绿的注销对公司在北京及华北地区的业务不会产生重大不利影响。

2、公司目前是否租赁、承包土地经营权用于食用菌生产设施建设？如有，请补充披露，并请结合相关法律法规，补充说明土地承包经营权的租赁事宜是否经过法定审批程序，租赁土地的实际用途与法定用途是否相符，用于食用菌

生产设施建设是否合规，是否经过法定审批程序？报告期内，发行人存在于一
般农用地的土地上建设锅炉房，请项目组说明发行人的该不规范情形后续整改
的情况。

答复：

经核查，公司目前无租赁、承包土地经营权，公司全部生产经营用地均为自
有土地。

2017年7月，锅炉房地块的土地性质完成变更手续，土地性质变更为设施
农用地。发行人从事的食用菌工厂化栽培属于“国土资发〔2014〕127号”《国
土资源部、农业部关于进一步支持设施农业健康发展的通知》定义的“工厂化作
物栽培”，根据该规定，设施农用地性质属于农用地，按农用地管理，不需办理
农用地转用审批手续，设施农用地可用于进行工厂化作物栽培。

发行人通过租赁方式使用上述土地，租赁行为已经发包方村民小组会议全体
代表三分之二以上同意，并取得了当地乡（镇）人民政府的批准，符合《中华人
民共和国农村土地承包法》的规定；2017年7月25日，在泗阳县众兴镇政府的
见证下，发行人与泗阳县众兴镇界湖居委会签订了《泗阳县设施农业用地协议》，
约定泗阳县众兴镇界湖居委会将位于泗阳县众兴镇界湖委员会的4.971亩生产设
施用地租赁给发行人；用地协议签订后，用地协议与设施建设方案已办理完成泗
阳县农业委员会、泗阳县国土资源局的备案手续，符合《国土资源部、农业部关
于进一步支持设施农业健康发展的通知》（国土资发〔2014〕127号）的规定。

对锅炉房事宜进行规范后，相关部门承诺将积极配合发行人持续协调安排该
部分土地性质变更为建设用地并为土地与地上建筑物的不动产权证等事宜。2019
年9月29日，发行人取得了权证号为“苏（2019）泗阳县不动产权第0034726
号”的不动产权证。

针对整改前合规性问题，经走访泗阳县现代农业产业园区管委会，其工作人
员明确表示，华绿生物在该等地块性质尚为一般农用地时即在该等地块上建造锅
炉房事项不属于重大违法违规行为，园区不会就此事项要求华绿生物支付任何费
用，亦不会就此事项对华绿生物进行任何追究或处罚。泗阳县国土资源局、泗阳

县住房和城乡建设局、泗阳县城规划局和泗阳县农业委员会均出具了专项的《确认函》，确认华绿生物在该等地块性质尚为一般农用地时即在该等地块上建造锅炉房事宜不属于重大违法违规行为，亦不会就此事项对华绿生物进行任何追究或处罚。

发行人控股股东、实际控制人余养朝亦出具了相关承诺并确认，如发行人因前述事项而产生经济损失或费用的，由余养朝本人承担，且在承担相关责任后不向华绿生物追偿。

综上，发行人已对在原土地性质尚为一般农用地的土地上建造锅炉房瑕疵事项进行了整改，未导致土地监管部门的处罚，不存在潜在的处罚风险，不属于重大违法违规，对本次 IPO 上市不构成影响。

3、根据招股说明书，截至最近一期，发行人社保、公积金缴纳比例仍较低。具体情况如下：

项目	缴纳人数	比例
养老保险	921	66.21%
医疗保险	921	66.21%
工伤保险	1,173	84.33%
失业保险	921	66.21%
生育保险	1,173	84.33%
住房公积金	744	53.49%

请补充说明：

(1) 发行人缴纳社保和住房公积金的起始日期，报告期内年度缴纳人数、金额及缴费比例，是否符合相关法律法规规定，是否存在欠缴情形。

答复：

发行人及各子公司缴纳社保和住房公积金的起始日期如下表：

公司名	项目	开户时间
华绿生物	社保	2015-3-17

公司名	项目	开户时间
	公积金	2016-11-30
华茂农业	社保	2015-3-17
	公积金	2016-11-30
北京华绿	社保	2015-8-21
	公积金	-
重庆华绿	社保	2016-11-4
	公积金	2017-4-14

2018年、2019年、2020年1-6月公司社保公积金缴纳金额、缴纳人数及比例如下表所示：

单位：万元

项目	2020年1-6月/2020年6月30日			2019年度/2019年12月31日			2018年度/2018年12月31日		
	缴纳金额	缴纳人数	缴纳比例	缴纳金额	缴纳人数	缴纳比例	缴纳金额	缴纳人数	缴纳比例
养老保险	56.61	1,020	72.29%	638.04	967	71.52%	560.68	897	65.67%
医疗保险	107.43	1,021	72.36%	298.51	967	71.52%	216.21	903	66.11%
住房公积金	90.94	807	57.19%	175.03	769	56.88%	162.46	758	55.49%

注：以上统计金额未包含个人缴纳部分，缴纳人数及比例为截至各期末的数据

经核查，公司员工分为办公室员工及一线生产员工，办公室员工多为城镇户口，能够依照规定参与公司社保的缴交。公司一线生产人员主要为工厂所在地区周边的农村户籍员工或原为农村户籍的员工（江苏现已取消农业户口与非农业户口区分，统一登记为居民户口），其就业流动性较大，社会保险关系转移较为不便，且该等人员在详细了解相关制度后，有较大部分认为缴纳社会保险费后，将降低个人可支配收入，因此为尊重员工的真实意愿和实际利益，公司没有为该部分员工缴纳相关费用。

为切实保障员工利益、履行社会责任，公司积极鼓励自愿放弃缴纳社会保险的员工缴纳城乡居民基本医疗保险（新农合）以及城乡居民基本养老保险（新农保），并根据员工的缴纳凭证全额予以报销。截至2020年8月31日，公司已为提交申请的123人报销了新农合，为提交申请的107人报销了新农保。

公司未为全部缴纳员工住房公积金，主要因公司员工多为在工厂附近拥有住

房的农村户籍员工或户籍不在当地的员工，该部分员工认为住房公积金的缴纳对其未来在户籍所在地或其他工作地改变住房条件不能起到实质性作用，因此为尊重员工的真实意愿和实际利益，公司没有为该部分员工缴存住房公积金。同时，公司及下属各子公司已经为有需要的员工提供宿舍。

公司已取得了社保公积金管理部门出具的合规证明，具体如下：

“泗阳县人力资源和社会保障局已出具证明，确认发行人母公司及华茂农业自 2016 年 1 月 1 日至 2020 年 7 月 29 日、华骏生物自成立之日起至 2020 年 7 月 29 日、华蕈农业自成立之日起至 2020 年 7 月 29 日，不存在与劳动及社会保障管理方面相关的重大违法违规行为，不存在因违反有关劳动及社会保障管理有关法律法规而受到该局或该局下属机关处罚的情形。泗阳县人力资源和社会保障局已出具证明，确认华盛生物自 2016 年 1 月 1 日至 2020 年 7 月 29 日未收到该局行政处罚。宿迁市住房公积金管理中心泗阳管理部已出具证明，确认发行人母公司及华茂农业在该中心开设住房公积金账户至 2020 年 7 月 29 日、华骏生物自在该中心开设住房公积金账户至 2020 年 7 月 29 日、华蕈农业在该中心开设住房公积金账户至 2020 年 7 月 29 日，遵守有关公积金缴纳管理相关法律法规的规定，不存在与公积金管理方面相关的重大违法违规行为，不存在因违反有关公积金缴纳管理相关法律法规的规定而受该中心或下属机关处罚的情形。

重庆市万盛经开区人力资源和社会保障局已出具证明，确认重庆华绿自成立之日起至 2020 年 7 月 28 日不存在与劳动及社会保障管理方面相关的重大违法违规行为，不存在因违反有关劳动及社会保障管理有关法律法规而受该局或该局下属机关处罚的情形。重庆市住房公积金管理中心已出具证明，确认截至 2020 年 9 月 17 日，重庆华绿未受到该中心行政处罚。”

综上，发行人及子公司不存在与社保公积金相关的重大违法违规行为，不存在因违反相关规定而遭受行政处罚的情况。

(2) 是否存在劳务派遣用工，包括劳务派遣用工比例、劳务派遣单位资质及劳务派遣人员的社保缴费情况等，并说明是否符合我国劳务派遣相关法律法规

的规定。

答复：

经核查，报告期内，公司不存在劳务派遣用工情况。

(3) 如存在欠缴或其他违法违规情形，请披露形成原因、欠缴金额及拟采取的措施，分析如补缴对发行人经营业绩的影响，是否构成重大违法行为及本次发行的法律障碍。

答复：

经核查，公司存在未为部分员工缴纳社保的情形。经测算，相关金额分别为310.82万元、365.21万元、261.22万元和21.24万元，占净利润比例分别为4.76%、6.55%、2.16%和0.30%，如足额补缴对发行人的盈利不构成重大不利影响。

公司已取得了社保公积金管理部门出具的合规证明，证明发行人及子公司不存在与社保公积金相关的重大违法违规行为，不存在因违反相关规定而遭受行政处罚的情况。未缴纳社保公积金的员工出具了关于自愿放弃社保公积金的声明。公司实际控制人余养朝出具了关于社会保障和住房公积金补缴风险的承诺，具体内容如下：

“如果华绿生物及其下属公司被要求为其员工补缴或者被追偿社会保险或住房公积金，以及华绿生物因未足额缴纳员工社会保险和住房公积金而需要承担任何罚款或损失，本人将足额补偿华绿生物因此发生的支出或所受损失，保证公司不因此遭受任何损失。”

综上，公司未为部分员工缴纳社保公积金的情形不构成重大违法行为及本次发行的法律障碍。

4、请发行人补充说明报告期内享受的税收优惠、收到的主要政府补助的具体内容、依据，请补充说明发行人税收优惠、政府补贴的合法合规性，发行人的业绩是否对税收优惠和政府补助存在重大依赖。

答复：

(1) 发行人报告期内享受免征企业所得税和增值税的税收优惠，具体依据如下：

①关于发行人免征企业所得税

根据《中华人民共和国企业所得税法》，“第二十七条 企业的下列所得，可以免征、减征企业所得税：“（一）从事农、林、牧、渔业项目的所得；……”

根据《中华人民共和国企业所得税法实施条例》，“第八十六条 企业所得税法第二十七条第（一）项规定的企业从事农、林、牧、渔业项目的所得，可以免征、减征企业所得税，是指：（一）企业从事下列项目的所得，免征企业所得税：

1. 蔬菜、谷物、薯类、油料、豆类、棉花、麻类、糖料、水果、坚果的种植；……”

②关于发行人产品免征增值税

根据《中华人民共和国增值税暂行条例》，“第十五条 下列项目免征增值税：（一）农业生产者销售的自产农产品；……”

根据《中华人民共和国增值税暂行条例实施细则》，“第三十五条 条例第十五条规定的部分免税项目的范围，限定如下：（一）第一款第（一）项所称农业，是指种植业、养殖业、林业、牧业、水产业。农业生产者，包括从事农业生产的单位和个人。农产品，是指初级农产品，具体范围由财政部、国家税务总局确定。”

发行人每年向当地税务主管机构进行产品销售免税备案，已按当地税务管理部门的要求履行相关行政手续，发行人及其子公司已取得当地税务主管部门出具的报告期内发行人涉税合规证明文件。项目组认为，发行人符合相关法律法规关于免征企业所得税、增值税的条件，所享受的税收优惠合法合规。

(2) 发行人报告期内享受的政府补助的情况如下：

序号	补助项目	证明文件	补助内容
1	一厂、华茂现代农业产业化项目补贴（2016年）	泗阳县财政局2017年6月30日出具的证明、	支持华绿生物的工厂化、规模化食用菌项目
2	人才补助款	泗人才办[2016]7号、泗人才办[2016]16号	省2015年“双创博士”第一批资助资金、2014年省双创博士最后一批资助资金

3	新三板上市补贴款	宿财工贸[2016]4号	2015年7月21日华绿生物完成新三板挂牌上市的奖补资金
4	贷款利息补贴款	泗农开[2016]33号	宿迁市泗阳县年产11000吨金针菇生产原料收购流动资金贷款贴息项目
5	北京华绿猴头菇技术研究经费补贴、昌平区金针菇出菇培养基的研究与应用经费补贴	昌政发[2013]4号	使用耐高温塑料瓶种植猴头菇技术研究的支持补贴、金针菇出菇培养基的研究与应用的支持补贴
6	北京华绿科普基地建设费补贴	北京市昌平区科委关于公示2016年北京市科普基地复核通过名单的通知	小汤山现代农业科技示范园被评为2016年北京市科普基地获得的补贴
7	北京华绿农产品安全三品认证补贴	北京市昌平区农业局拨款通知	2014-2015年“菜篮子”农产品安全“三品”认证补助
8	一厂现代农业产业化项目补贴（2017年）	泗农委[2017]7号	支持华绿生物的工厂化、规模化食用菌项目
9	四厂现代农业产业化项目补贴（2017年）	泗阳县财政局2017年7月9日出具的证明	固定资产补贴
10	绿色食品认证	宿财农[2014]12号	2013年度绿色食品认证奖励资金
11	“三品一标”补助项目（2017年）	苏财农[2014]27号、苏农计[2014]16号	华绿生物的茶树菇（鲜）、杏鲍菇（鲜）和金针菇（鲜）获绿色食品认证的补助
12	高层次人才补助	泗人才办[2017]1号、泗人才办[2017]17号	2013年市“集聚计划”最后一批资助资金、2015年省“双创人才”第二批资助资金、2015年省“双创博士”第二批资助资金
13	产业发展引导资金（2017年）	泗财[2017]60号	2016年度扶持工业转型发展奖励项目
14	外贸出口奖励	泗商[2016]53号	2016年泗阳县省级商务发展专项资金的外贸出口奖励
15	食用菌栽培标准化试点补助款（2017、2018年）	泗阳县市场监督管理局2019年10月21日出具的证明	食用菌栽培标准化试点补助
16	北京华绿基本菜田建设和蔬菜发展补贴款	京政农函[2016]22号	对划入北京市基本菜田信息管理系统、达到规模要求的菜田给予的补贴
17	年产3000吨真姬菇工厂化生产	泗财[2016]69号	泗阳县财政局给予华绿生物年产3000吨真姬菇工厂化生产项目的财政补贴
18	重庆华绿食用菌工厂化生产项目补贴	万盛发改投[2017]8号	万盛经开区资源节约循环利用重点工程2017年中央预算内投资
19	重庆华绿基础设施建设项目资金补贴	万盛经开区食用菌发[2018]9号	2018年扶持发展现代高效农业基础设施补贴
20	科学技术奖	宿财教[2015]7号	兑现第一批2014年度省级科技创

			新券
21	高层次人才补助	泗人才办[2018]16号	2015年省“双创人才”第三批资助资金、2017年市“集聚计划”人才第一批资助资金
22	产业发展引导资金（2018年）	泗财[2018]52号	2017年度鼓励扩大进出口的奖补
23	专利补助、知识产权创造与运用	泗阳县科学技术局 2019年10月21日开具的证明	专利资助奖励资金
24	外贸出口奖励	泗商[2017]34号	泗阳县2017年外贸稳增长专项资金的外贸出口奖励
25	培训补贴	泗人社[2016]23号	2018年度（1-8月）泗阳县职业培训定额补贴
26	重庆华绿社保稳岗补贴款	万盛经开区创业就业和人才服务局 2019年10月17日开具的证明	失业保险稳岗补贴款
27	四厂现代农业产业化项目补贴（2019年）	泗农园发[2018]26号	支持华绿生物的工厂化、规模化食用菌项目
28	“三品一标”补助项目（2019年）	泗农计[2019]8号	泗阳县2018年省级“三品”农产品奖补资金
29	产业发展引导资金（2019年）	泗财[2019]41号	2018年度扶持工业转型发展奖励
30	重庆华绿就业补贴款	万盛经开区创业就业和人才服务局 2019年10月17日开具的证明	2018年度单位社会保险补贴款
31	市长质量奖	宿财工贸[2019]10号	2018年度宿迁市市长质量奖和提名奖奖励资金
32	重庆华绿装瓶就业扶贫车间	万盛经开区扶贫开发办公室 2019年12月30日出具的证明	重庆华绿食用菌装瓶就业扶贫车间一次性奖补金
33	重庆华绿专业性技术创新平台项目、专业性技术创新平台补贴	渝科局函[2019]311号	对重庆华绿的“重庆市现代菌业发展技术创新中心”的设备购置、平台维修改造和材料费、人工费等给予支持
34	江苏华绿现代高效农业基础设施补贴	泗农园委发[2019]28号、江苏省泗阳现代农业产业园区管理委员会 2019年9月12日出具的证明	对华绿生物工厂化食用菌种植项目给予基础设施建设补贴资金
35	江苏华骏现代高效农业基础设施补贴	泗农园委发[2019]27号、江苏省泗阳现代农业产业园区管理委员会 2019年9月2日出具的证明	对华骏生物工厂化食用菌种植项目给予基础设施建设补贴资金
36	人才补贴	泗人才办（2019）22号、万盛经开创就人发（2019）4号、万盛经开区创业就业和人才服务局失业保险科 2020年3月5日出具的证明	2017年市“千名领军人才集聚计划”第二批资助资金、失业保险稳岗补贴款
37	重庆华绿科技创新专项	万盛经开科发（2019）23号	对重庆华绿的“循环利用农业废弃物资源生产食用菌研究”项目给予支持

38	人社局转示范奖补资金	重庆市万盛经济技术开发区创业就业和人才服务局 2019 年 12 月 27 日出具的证明	向重庆华绿食用菌装瓶就业扶贫示范车间发放带动就业示范奖补
39	江苏华绿商务发展专项资金补贴	江苏省财政厅关于下达 2019 年商务发展专项资金（第七批）预算指标的通知（苏财工贸[2019]203 号）	推动农商互联完善农产品供应链
40	华盛生物现代高效农业基础设施补贴	《关于扶持发展现代高效农业的通知》（泗农园发[2020]12 号）、江苏省泗阳县国家现代农业产业园于 2020 年 5 月 26 日出具的《关于泗阳华盛生物科技有限公司项目补贴款的说明》	对华盛生物工厂化食用菌种植项目的基础设施建设补贴资金
41	绿色食品认证	《关于印发万盛经开区品牌兴区奖励补助办法的通知》（万盛经开发[2018]29 号）	2020 年度绿色食品认证奖励资金
42	稳岗返还补贴	泗阳公共就业人才服务中心于 2020 年 3 月 2 日出具的《关于失业保险稳岗返还补贴的证明》、《关于支持中小企业应对新型冠状病毒感染肺炎疫情实施援企稳岗返还政策的通知》（渝人社[2020]10 号）	支持中小企业应对“新冠疫情”，对 2019 年不裁员或少裁员企业返还失业保险费
43	产业发展引导资金（2020 年）	《关于下达 2019 年度县产业发展引导资金项目奖补资金的通知》（泗财[2020]13 号）	奖励企业创新成果转化及知识产权创造
44	重庆华绿社保稳岗补贴款	《关于进一步完善就业相关扶持政策申领程序的通知》（渝人社发[2018]174 号）	奖励重庆华绿招用当地登记失业的低保、零就业、农村贫困家庭成员，并与其签订劳动合同并缴纳社保
45	重庆华绿就业补贴款		
采用净额法计入冲减相关成本的政府补助情况：			
1	财政贴息	泗农开[2017]35 号	泗阳县 2017 年农业综合开发产业化贷款贴息

发行人报告期内享受的政府补贴均取得政府有关部门的批复文件或证明文件，所享受的政府补贴合法合规。发行人 2017 年、2018 年、2019 年和 2020 年 1-6 月，计入损益的政府补助占当期利润总额的比例分别为 10.48%、10.35%、6.24%和 6.62%，占比较小且持续下降，发行人对政府补助不存在重大依赖。

5、请说明对于发行人董监高和关键业务人员主要银行账户资金流水的核查，逐笔核实大额资金流水进出的用途，识别是否存在异常情况；是否存在关联方

代发行人支付成本、费用的情形。

答复：

项目组获得了发行人实际控制人、董监高及关键业务人员的所有银行账户流水明细，对 1 万元以上的资金流水进行了逐笔核实，对有疑问的大额资金往来的交易对手，项目组一并获得其银行流水进行核查；同时项目组还获得了发行人实际控制人、董监高的配偶、成年子女的银行账户流水明细。

经过逐笔核实，不存在关联方代发行人支付成本、费用等异常情况。

（六）关于募投项目

1、请说明一厂及二厂进行技改的必要性如何？目前的生产能力和技术水平是否制约目前发行人业务的发展？技改后对发行人的产能提升影响如何？

答复：

一厂、二厂建成时间较早，设备较目前四厂而言较为陈旧，进行技术改造有利于提升生产效率，并减少生产中的损耗。根据中国食用菌协会统计数据显示，2017 年全国食用菌总产量 3,712 万吨，产值高达 2,722 亿元，未来我国食用菌市场需求仍然较大，发展前景广阔，而公司金针菇产品基本实现即产即销，金针菇生产的产能利用率已经趋向饱和状态，现有生产能力已经无法满足下游渠道及客户需求，较为陈旧的设备也不利于保持金针菇品质的稳定，因此公司对一厂二厂进行技改具有必要性。一厂及二厂技改后，公司将新增金针菇年产能 9,105.36 吨。

2、请说明年产 3 万吨真姬菇项目的环境备案情况如何？结合真姬菇的市场需求、市场竞争状况及发行人目前真姬菇的产能消化情况，请补充说明该募投项目的必要性及合理性？

答复：

2019 年 11 月 6 日，年产 3 万吨真姬菇项目取得了宿迁市泗阳生态环境局出

具的《关于对泗阳华盛生物科技有限公司年产 3 万吨真姬菇项目环境影响报告表批复》（泗环评[2019]185 号）。

发行人已经进行了充分的市场预判，真姬菇市场需求较大，报告期内公司真姬菇产量迅速提升，产销率均在 97% 以上，基本实现即产即销；市场目前尚无真姬菇生产规模较大的竞争者，根据中国食用菌协会数据，目前行业内领先的真姬菇生产企业真姬菇产量仅有 100 吨；发行人已经掌握真姬菇产品的核心技术，真姬菇销售渠道与金针菇类似，产品销售主要通过经销商进行，公司已有的销售网络能够有效支持真姬菇业务拓展，产品的生产及销售能够达到预期。

因此，公司建设年产 3 万吨真姬菇项目具有合理性、必要性。

（七）其他关注问题

1、根据招股说明书，发行人曾在新三板挂牌。2017 年 6 月 28 日，发行人因未按时编制并披露年度报告，全国中小企业股份转让系统对发行人采取出具警示函的自律监管措施，同时对发行人董事长、董事会秘书采取出具警示函的自律监管措施。请补充说明：

（1）历史上或目前是否存在故意规避证券法关于 200 人规定的情形；上述股东是否存在需要划转社保持有的情形；

答复：

公司目前登记在册的股东共 27 名，包括 8 名自然人和 19 名机构股东。历史中曾持有公司股份，目前已退出的股东共 7 名，包括 5 名自然人和 2 名机构股东。

经对发行人现有 19 名机构股东及 2 名已经退出的机构股东的核查，其中江苏高投、宁波苏民投、苏州天惠、国耀伟业、杭州兴富、毅达成长、安华基金、诚鼎汇、诚众棠、安元基金、陆水河投资、拙朴投资、常创天使、平安天成 14 家企业均为专业从事股权投资的机构，以股权投资业务为主营业务，且均已作为私募投资基金向中国证券投资基金业协会办理了私募投资基金备案，该等机构股东非故意规避股东合计不得超过 200 人规定而专门设立的投资主体。根据《非上

市公众公司监管指引第4号——股东人数超过200人的未上市股份有限公司申请行政许可有关问题的审核指引》(以下简称“监管指引4号”),“以私募股权基金、资产管理计划以及其他金融计划进行持股的,如果该金融计划是依据相关法律法规设立并规范运作,且已经接受证券监督管理机构监管的,可不进行股份还原或转为直接持股”。据此,发行人的前述14名机构股东可不进行股份还原,计算发行人最终股东人数时将其各视为1人,共14人。

除上述14家机构股东外,发行人的其余目前的机构股东分别为国元投资、宿迁华鑫、健安润华、西藏宝悦、华西同诚,已经退出的机构股东为宿迁华创、江苏民投,根据上述企业的股权结构,最终穿透人数的具体情况如下:

序号	企业全称	计算人数(人)
1	国元投资	1
2	宿迁华鑫	30
3	健安润华	2
4	西藏宝悦	1
5	华西同诚	同西藏宝悦,合并计算
6	宿迁华创	2
7	江苏民投	1

注:国元投资唯一股东为上市公司国元证券股份有限公司,江苏民投除投资发行人外还投资了其他企业,不属于持股平台或者专门为投资发行人而设立的企业,上述股东应分别认定为1名股东。

综上,按照穿透计算相关规定,公司历史上或目前股东经穿透核查后的实际持股人数不超过200人。发行人的股权结构系自然演变形成,不存在故意通过设立持股公司、合伙企业或代持等其他方式规避股东人数限制的情形,发行人不存在规避股东人数不得超过200人规定的情形。

经核查,公司所有股东所持股权均为自然人股或社会法人股,均不涉及国有股。此外,根据国务院2017年11月9日发布的《国务院关于印发划转部分国有资本充实社保基金实施方案的通知》(国发[2017]49号),《国务院关于印发减持国有股筹集社会保障资金管理暂行办法的通知》(国发[2001]22号)和《财政部国资委证监会社保基金会关于印发〈境内证券市场转持部分国有股充实全国社会保障基金实施办法〉的通知》(财企[2009]94号)等国有股转(减)持政策停止执行。因此,公司股东不存在需要划转社保持有的情形。

(2) 发行人股东是否存在契约型基金、资管计划和信托计划；

答复：

发行人的股东不存在三类股东的情形。

(3) 未按时披露年报的原因，新三板挂牌期间是否受到过其他自律监管措施或者处罚，上述监管措施对本次发行上市及董事、高管任职资格的影响。

答复：

公司 2017 年筹划首次公开发行并上市公司，但原审计机构瑞华会计师事务所因涉及相关事宣传言被证监会停止接受申报材料，公司谨慎起见于 2017 年 3 月末更换了审计机构，并拟以 2017 年 6 月 30 日为申报基准日向证监会递交 IPO 申请材料。

公司原拟定于 2017 年 4 月 26 日于新三板披露 2016 年年度报告，但因 3 月末更换审计机构，1 个月的时间尚不足以使得新审计机构完整执行审计程序并出具相关文件。中介机构为更好地履行勤勉尽责之义务，公司亦出于保护投资者利益、保障信息披露质量之考量，遂于三板监管员进行了沟通，获得了其对公司延迟至 2017 年 5 月披露年报的口头认可，发行人已于 2017 年 4 月 28 日在全国中小企业股份转让系统平台上发布了《江苏华绿生物科技股份有限公司关于延期披露 2016 年年度报告的提示性公告》，并于 2017 年 5 月 23 日公告了《江苏华绿生物科技股份有限公司 2016 年年度报告》。

虽然发行人取得了监管员的同意，但因当年三板延迟披露或未披露年报的公司较多，全国中小企业股份转让系统有限责任公司于 2017 年 6 月 23 日对外发布《全国股转公司对未按期披露 2016 年年度报告的挂牌公司及相关信息披露责任人采取自律监管措施》的公告，统一对“除已于披露截止日前提交了终止挂牌申请及于 2017 年 4 月挂牌且在合理时间内披露了年报以外的挂牌公司及其信息披露相关责任人（董事长、董秘/信息披露负责人），全国股转公司根据《业务规则》

第 6.1 条第一款第（五）项之规定，采取出具警示函的自律监管措施”。因此，发行人及相关人员受到了自律监管措施。

该警示函系依据《全国中小企业股份转让系统业务规则（试行）》、《全国中小企业股份转让系统挂牌公司信息披露细则》作出，其性质为非行政处罚性监管措施，对发行人的生产经营不构成重大不利影响，对发行人本次发行及上市亦不构成实质性障碍。发行人延迟披露年报并非主观故意，且已就此事项实现获得了监管员的认可，并履行了信息披露义务，亦及时公告了年度报告，后续也未有类似时间发生，发行人的内控健全，符合 IPO 的申报条件。

经核查，新三板挂牌期间除《关于对未按期披露 2016 年年度报告的挂牌公司及相关信息披露责任人采取自律监管措施的决定》（股转系统发[2017]525 号）外，公司未受到过其他自律监管措施或者处罚。发行人未按约定时间披露年度报告主要为确保年报信息的真实性和准确性，主观上不存在故意，且其已及时发布了延期披露的提示性公告，并于 2017 年 5 月 23 日完成了公告工作。该监管措施系依据《全国中小企业股份转让系统业务规则（试行）》、《全国中小企业股份转让系统挂牌公司信息披露细则》作出，其性质为非行政处罚性监管措施，对发行人本次发行及上市、董事和高管任职资格亦不构成重大实质性不利影响。

2、请结合报告期内的董事、高级管理人员变动情况及原因，进一步补充说明是否构成董事、高级管理人员的重大变化。补充说明独立董事中是否有会计专业人士，全部独立董事是否符合规定的任职资格要求。

答复：

（1）董事变动情况

发行人的董事在报告期内的变动情况如下表所示：

2016.01-2017.02		2017.02-2019.03		2019.03 至今	
姓名	职务	姓名	职务	姓名	职务
余养朝	董事长	余养朝	董事长	余养朝	董事长
崔茂霞	董事	崔茂霞	董事	崔茂霞	董事
樊利平	董事	樊利平	董事	樊利平	董事

2016.01-2017.02		2017.02-2019.03		2019.03 至今	
姓名	职务	姓名	职务	姓名	职务
邱昌里	董事	邱昌里	董事	冯占	董事
余丽钦	董事	余丽钦	董事	余丽钦	董事
-	-	钱韬	董事	钱韬	董事
-	-	谢南	独立董事	谢南	独立董事
-	-	李政明	独立董事	李政明	独立董事
-	-	吴小平	独立董事	吴小平	独立董事

为了建立健全独立董事制度、董事会秘书制度，发行人于 2017 年 2 月 8 日召开 2017 年第一次临时股东大会，增选钱韬为第二届董事会董事，选举谢南、李政明和吴小平为第二届董事会独立董事，其中谢南为会计专业人士，本次选举的独立董事符合有关法律法规及公司章程规定的任职资格。本次董事变动旨在进一步完善公司法人治理结构，并已履行必要的法律程序，不构成发行人董事的重大变化，不影响发行人管理的稳定性。

2019 年 3 月，发行人董事邱昌里因个人原因辞去公司董事职务，发行人董事会由 9 名人员构成，其中 1 名董事发生变化，不构成发行人董事的重大变化，核心管理团队保持稳定。

(2) 高管变动情况

发行人的高级管理人员在报告期内的变动情况如下表所示：

2016.01-2019.03		2019.03 至今	
姓名	职务	姓名	职务
余养朝	总经理	余养朝	总经理
邱昌里	副总经理	冯占	副总经理
崔茂霞	副总经理、财务负责人	崔茂霞	副总经理、财务负责人
钱韬	董事会秘书	钱韬	董事会秘书

2019 年 3 月，发行人副总经理邱昌里因个人原因辞去副总经理职务，报告期内仅 1 名高管离职，公司高级管理人员未发生重大变化。邱昌里离职后，原北京华绿负责人冯占担任公司副总经理，本次变动不会对公司的管理经营产生不利影响。

3、关于关联方借款，请说明发行人和北京正兴隆应付利息形成原因？长期未付原因？列示说明发行人与关联方之间主要资金往来情况和资金拆借情况。

答复：

北京华绿成立时，作为股东的母公司以及北京正兴隆均曾对北京华绿提供了借款，以支持其经营发展。由于母公司对其的借款未收取利息，因此北京华绿亦未支付北京正兴隆借款产生的利息，双方已就此事签订了确认协议，该等事项不存在纠纷和潜在纠纷。

报告期内，发行人与关联方之间主要资金往来情况和资金拆借已在招股书同业竞争和关联交易章节披露。

四、内核会议关注的主要问题

（一）请进一步说明未认定余养朝和阮秀莲为共同实际控制人的依据是否充分

答复：

（1）公司自 2010 年 6 月设立至 2015 年 9 月期间，阮秀莲均未持有公司股份，阮秀莲所持股份仅为在 2015 年 9 月以 1 元受让余养朝股份获得；

（2）阮秀莲不掌握食用菌研发、生产和销售的相关知识技术，公司成立至今阮秀莲未曾在企业担任任何职务，未曾参与企业日常生产经营管理和重大决策制定，未曾对董事、监事、高级管理人员进行提名，未曾提出任何董事会和股东大会议案。阮秀莲主要从事保险销售代理业务，实质从未参与公司的建立发展和日常经营；

（3）余养朝直接持有发行人 41.12% 股份，同时通过宿迁华鑫和拙朴投资间接持有公司 0.42% 的股份，并担任发行人董事长兼总经理，能够独立对发行人实施控制；

(4) 阮秀莲已经出具《确认函》，确认其无食用菌研发、生产和销售的任何经验和知识，自华绿生物设立以来从未担任过华绿生物的董事或高管或监事，亦未在华绿生物的财务、销售、采购、研发等部门担任职务，未参与过华绿生物日常经营管理决策，也未参与对华绿生物董事和高级管理人的提名及任免。其主要从事保险销售代理工作，今后亦不会参与华绿生物的日常经营管理决策，亦无意担任华绿生物的任何职务，也不会参与其董事和高管的提名和任免。

根据《首发业务若干问题解答（一）》，实际控制人是拥有公司控制权的主体。在确定公司控制权归属时，应当本着实事求是的原则，尊重企业的实际情况，以发行人自身的认定为主，由发行人股东予以确认。因此，虽然阮秀莲作为余养朝的配偶持有公司 5% 以上的股份，但综合以上四点情况，发行人仅认定余养朝为实际控制人具有合理性。同时阮秀莲已自愿承诺其持有发行人的股份自发行人在证券交易所上市之日起锁定三十六个月。

(二) 请进一步说明发行人报告期内单瓶产量大幅提升的合理性并量化分析公司毛利率高于同行业可比公司的原因，说明业绩大幅增长的合理性,是否存在下滑风险及发行人的应对措施；

答复：

1、报告期内单瓶产量大幅提升的合理性

报告期内公司单瓶产量如下表所示：

单位：克

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
1,100ml 培养瓶	414.44	404.87	386.44	386.45
1,200ml 培养瓶	465.13	451.93	426.11	427.07
1,400ml 培养瓶	-	-	-	478.34
1,450ml 培养瓶	535.61	523.96	494.79	489.61

2017年至2018年，公司单瓶产量总体保持平稳，2019年、2020年1-6月公司单瓶产量有所增加，主要因公司2018年末起开始使用新菌种，同时生产工艺持续优化，菌种保藏及提纯复壮技术不断提升所致。

项目组对新菌种使用前后的单瓶产量变化情况、菌种及配方研发资料进行了核查并取得了验报告和生产记录；对发行人负责生产的高管进行了访谈；对发行人工厂进行了实地调查，现场考察了发行人菌种实验室、接种室、配料区、搅拌区、装瓶区、灭菌区、培养室、生育室、采收间等区域，重点关注并核查了菌种培养设施设备及生产流程、原料检测及配料设施设备和生产流程、食用菌工厂化环境控制系统及配套温光水气控制设备、移动货架、上下架和自动化包装设备及生产流程、生产车间布局优化等工艺改进环节。

经核查，发行人新菌种生产技术指标优于原使用的品种，生产线各项工艺改进能够切实有效提升工厂运营效率、降低损耗、提高单瓶产量。发行人菌种更换前后单瓶产量对比如下表所示：

单位：克

项目	新菌种产品初次采收时间	2018年更换菌种之前单瓶产量	2018年更换菌种至2019年末单瓶产量
金针菇 1,100ml 培养瓶（江苏一厂）	2018/11/30	386.30	403.41
金针菇 1,200ml 培养瓶（江苏二厂）	2018/10/21	422.51	450.57
金针菇 1,450ml 培养瓶（江苏四厂）	2018/10/22	485.73	510.33
金针菇 1,450ml 培养瓶（重庆工厂）	投产即使用新菌种	-	529.94

此外，项目组对公司与同行业可比公司单瓶产量数据进行了对比分析。由于同行业公司上市时间较早，仅有 2014 年和 2015 年的公开披露数据，具体如下：

单位：克

华绿生物 2014 年至 2015 年单瓶产量			
项目	2015 年度		2014 年度
1,100ml 培养瓶	387.82		367.94
1,200ml 培养瓶	411.18		414.34
1,400ml 培养瓶	486.67		450.16
雪榕生物 2013 年至 2015 年单瓶产量			
项目	2015 年度	2014 年度	2013 年度
1,100ml 培养瓶	400.87	384.14	367.84
1,200ml 培养瓶	454.39	444.90	412.30
众兴菌业 2012 年至 2015 年单瓶产量			

项目	2015 年度	2014 年度	2013 年度	2012 年度
1,100ml 培养瓶	393.73	379.80	326.29	324.50
1,200ml 培养瓶	N.A.	436.11	388.03	-
1,280ml 培养瓶	N.A.	413.51	-	-

数据来源：雪榕生物数据来自《雪榕生物首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》，众兴菌业 2012 年至 2014 年数据来自《众兴菌业首次公开发行股票招股说明书》，众兴菌业 2015 年数据来自《关于天水众兴菌业科技股份有限公司非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》。

由上表可知，食用菌行业参与者均不断通过技术工艺改进等方式，致力于单瓶产量的提升，2013 年至 2015 年，雪榕生物单瓶产量呈现较为明显的上升趋势；2012 年至 2015 年，众兴菌业单瓶产量也呈现较为明显的上升趋势，因此发行人报告期内单瓶产量的提升符合行业特点，不存在异常情形。

同时，公司 2015 年、2017 年、2018 年 1,100ml 培养瓶的单瓶产量与雪榕生物 2014 年的单瓶产量相近，公司 2019 年 1,100ml 培养瓶的单瓶产量与雪榕生物 2015 年的单瓶产量相近；公司 2015 年 1,200ml 培养瓶的单瓶产量与雪榕生物 2013 年的单瓶产量相近，公司 2019 年 1,200ml 培养瓶的单瓶产量与雪榕生物 2014 年和 2015 年的单瓶产量相近，因此发行人单瓶产量在提升前后均与可比公司可比，不存在异常情形。

2、公司毛利率高于同行业可比公司的原因

（1）与雪榕生物的比较

下表列示了报告期内公司与雪榕生物金针菇产品毛利率情况。

毛利率	2020 年 1-6 月	2019 年度	2018 年度	2017 年度
公司	32.67%	28.34%	23.21%	27.65%
雪榕生物	32.68%	27.10%	18.52%	25.61%

报告期内，公司金针菇产品的毛利率变化趋势和雪榕生物金针菇产品的毛利率变化情况相一致。2017 年度至 2019 年度，公司金针菇产品的毛利率高于雪榕生物，主要系多种因素带来的农产品售价和成本差异所致。2020 年 1-6 月，公司金针菇产品毛利率与雪榕生物金针菇产品毛利率基本一致。

以下列示了报告期内公司与雪榕生物价格的对比情况。

单位价格（元/千克）	2020年1-6月	2019年	2018年度	2017年度
公司	4.91	4.79	4.83	5.13
雪榕生物	N.A.	5.17	4.93	5.32

就售价而言，一方面，雪榕生物主要在上海、四川、吉林、山东、广东等地生产金针菇，上述区域中，华东和华南地区具有较强的消费能力，导致整体农产品的价格较高，从而一定程度上导致雪榕生物金针菇产品平均售价的提升。公司金针菇产品的主要销售区域为华东、华北和西南区域，上述地区综合消费能力和农产品价格低于雪榕生物主要经销地区，因此公司金针菇产品售价会低于雪榕生物。另一方面，公司金针菇产品销售的运费由客户自行承担，而雪榕生物部分产品为送货上门销售，由销售方承担运费，因此其售价中相应会考虑运输成本，从而定价较高。综合以上两个方面的原因，雪榕生物金针菇产品的售价大于公司。

以下列示了2017年至2020年上半年公司与雪榕生物成本的对比情况。

单位成本（元/千克）	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
公司	3.30	3.43	3.71	3.71
雪榕生物	N.A.	3.77	4.01	3.95

报告期内公司金针菇产品单位成本均低于雪榕生物，主要系单位原材料、人力成本、燃料动力、制造费用和包材及低值易耗品的不同所引起。雪榕生物仅在公开渠道披露了其2017年度至2018年度单位成本的拆分情况，公司与其之对比如下表所示：

时间	2018年度		2017年度	
	华绿生物	雪榕生物	华绿生物	雪榕生物
单位成本构成（元/千克）				
原材料	1.45	1.31	1.28	1.25
人力成本	0.61	0.73	0.57	0.73
燃料动力	0.51	0.57	0.62	0.52
制造费用	0.68	0.76	0.68	0.77
包材及低值易耗品	0.43	0.57	0.50	0.63
菌种	0.04	0.07	0.06	0.05

合计	3.71	4.01	3.71	3.95
----	------	------	------	------

数据来源：雪榕生物 2017 年至 2018 年数据录自《关于上海雪榕生物科技股份有限公司创业板公开发行可转换公司债券申请文件反馈意见的回复说明（修订稿）》，因雪榕生物单独列出菌种相关成本，公司也自相关科目中拆出菌种成本与之对比。

A. 原材料

2017 年，金针菇培育过程中耗用量最高之原材料米糠的市场价格开始上涨，同时麸皮等其他原材料的市场价格也有所上升，致使公司和雪榕生物 2018 年单位成本中的原材料金额有高于 2017 年，两者的增长趋势一致。

2017 年，公司与雪榕生物单位原材料成本相近。2018 年，公司单位原材料成本涨幅高于雪榕生物，主要原因在于：1) 2018 年公司重庆基地开始投产，但其离主要原材料产地之距离远于江苏生产基地，一定程度上造成采购成本的上升；2) 雪榕生物位于山东德州的 138.6 吨金针菇项目和位于长春的金针菇二期项目于 2017 年下半年开始陆续投产，因德州玉米芯、棉籽壳等供应充足，而长春则靠近玉米芯和米糠产地，从而在整体上对雪榕生物单位原材料成本有降低作用；3) 雪榕生物因市政规划原因于 2018 年关停了上海雪榕生产基地的部分产能，由于该基地原材料采购成本较高，其关停后有助于雪榕生物金针菇总体原材料成本的下降。

B. 人力成本

人力成本的异同主要和不同公司生产基地的分布地域有关。2017 年和 2018 年，公司单位人力成本低于雪榕生物，主要原因在于雪榕生物金针菇工厂主要分布在上海、广东、山东、成都、长春等经济发展较为发达、人均收入较高的地区，导致工人工资较高。而 2017 年和 2018 年公司主要工厂在江苏泗阳，泗阳周围劳动力充足且工资较低，故而公司人力成本低于雪榕生物。

C. 燃料动力

对雪榕生物而言，其上海、广东、四川等最终消费地周边建设金针菇工厂。虽然广东四季如春，生产用电量相对较高，但雪榕生物自 2014 年起在全国各地生产基地中开始进行锅炉改造，推行燃烧菌渣或生物质颗粒提供蒸汽以用于灭菌环节，逐步取代了之前使用的天然气，因此其单位燃料动力费用较低。

公司地处泗阳，虽然工厂周围温度低于广东等地，且泗阳当地政府鼓励政策良好，农业生产用电等资源性成本较低。但公司在 2017 年未使用燃烧菌渣的方式来提供蒸汽用于灭菌环节，因此 2017 年公司燃料动力费用高于雪榕生物。

2018 年，公司泗阳基地开始较多使用菌渣自制生物质颗粒以及用于燃烧的粉料生产蒸汽，由此外购的生物质颗粒数量及煤的数量大幅减少，公司单位燃料动力相比 2017 年大幅下降。

D. 制造费用

制造费用包括了折旧费、机物料消耗和其他制造费用，其中以折旧费用为主。2017 年和 2018 年雪榕生物的单位制造费用较高，主要原因在于雪榕生物及其下属多数子公司地处东部及沿海发达地区，土地资源相对稀缺价格较高，同时在进行金针菇厂房建设时往往采用多层钢筋混凝土结构的厂房，从而造成了制造费用中的折旧较高。公司生产基地主要位于土地资源较为丰富的县镇，厂房建设多采用单层或双层钢结构厂房，因此单位产量所负担的折旧费用低于雪榕生物。

综上所述，公司金针菇产品毛利率高于雪榕生物，主要系实际生产经营环境引起的单位价格和单位成本之差异所导致，具有合理性。2018 年，公司泗阳基地开始较多使用菌渣自制生物质颗粒生产蒸汽（和雪榕生物相仿），由此外购的生物质颗粒数量大幅减少，公司单位燃料动力相比 2017 年大幅下降，因此 2018 年和 2019 年公司与雪榕生物的毛利率差距有所增加。

(2) 与众兴菌业的比较

众兴菌业将包装材料支出计入销售费用，而公司与雪榕生物则作为生产成本列支，由于众兴菌业除生产金针菇外还生产销售双孢菇和真姬菇，无法根据其公开披露精确拆分出用于金针菇销售的包装费用支出。为不失可比性，以下列出了报告期内公司依据众兴菌业口径计算的金针菇毛利率与众兴菌业披露的金针菇产品毛利率的对比情况。

项目	2020 年 1-6 月	2019 年	2018 年度	2017 年度
公司金针菇毛利率	32.67%	28.34%	23.21%	27.65%
调整口径后公司金针菇毛利率	39.78%	35.90%	33.78%	39.63%

项目	2020年1-6月	2019年	2018年度	2017年度
众兴菌业金针菇毛利率	25.05%	23.84%	25.26%	31.47%

数据来源：众兴菌业历年年报

报告期内，公司金针菇产品毛利率高于众兴菌业，主要系多种因素带来的农产品售价和成本差异所致。

下表列示了报告期内公司与众兴菌业金针菇产品单位价格的对比情况。

单位价格（元/千克）	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
公司	4.91	4.79	4.83	5.13
众兴菌业	N.A.	N.A.	4.62	4.85

数据来源：众兴菌业金针菇单位价格信息取自《关于深圳证券交易所2018年年报问询函回复的公告》。

报告期内，公司金针菇产品的价格走势与众兴菌业相一致。众兴菌业金针菇销售价格相比公司较低，主要原因一方面在于众兴菌业销售地区多在西北和华中地区，消费能力相对较弱，使得包含食用菌在内的整体农产品价格低于沿海地区；另一方面在于公司金针菇产品大多为切根金针菇，而众兴菌业非切根金针菇较多，因同等重量下切根较多的产品价格会更高，所以公司的金针菇产品售价高于众兴菌业。

下表列示了报告期内公司与众兴菌业金针菇产品单位成本的对比情况。

单位成本（元/千克）	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
未剔除包装费用-公司	3.30	3.43	3.71	3.71
剔除包装费用后-公司	2.95	3.06	3.28	3.21
众兴菌业（不含包装费用）	N.A.	N.A.	3.45	3.32

数据来源：众兴菌业金针菇单位成本信息取自《关于深圳证券交易所2018年年报问询函回复的公告》。

报告期内，公司金针菇产品同口径单位成本低于众兴菌业，双方菌种和工艺、生物转化率和单瓶产量有所差异以及人力成本、制造费用和燃料动力支出的差异均会导致产品成本的变化。众兴菌业披露的不同工厂单位成本即差异较大，2018年，其子公司陕西众兴高科生物科技有限公司的“年产12,600吨金针菇生产线

建设项目”所生产销售金针菇的单位成本为 3.66 元/千克（不含包装费用支出），远高于公司同口径下的成本 3.28 元/千克。而其子公司新乡市星河生物科技有限公司的“年产 30,000 吨金针菇生产线建设项目”所生产销售金针菇的单位成本为 3.03 元/千克（不含包装费用支出），则低于公司同口径下的成本 3.28 元/千克。

综上所述，区域分布、市场环境、生产工艺、管理运营等因素所引致的金针菇单位成本和单位价格的差异是公司与众兴菌业毛利率有所差异的主要原因，这符合食用菌企业的经营实际情况，该等情形也存在于同一公司的不同工厂之中。2018 年，众兴菌业子公司陕西众兴高科生物科技有限公司的“年产 12,600 吨金针菇生产线建设项目”所生产销售金针菇产品的毛利率为 20.79%（成本不含包装费用支出），远低于公司同口径下毛利率和众兴菌业金针菇产品的平均毛利率，而其子公司新乡市星河生物科技有限公司的“年产 30,000 吨金针菇生产线建设项目”所生产销售金针菇产品的毛利率为 32.66%（成本不含包装费用支出），和公司同口径下的毛利率 32.54%相近。因此，公司与众兴菌业金针菇产品毛利率的差异具有合理性。

3、业绩大幅增长的合理性

答复：

业绩增长主要来自于重庆华绿的投产。2018 年下半年，重庆华绿开始逐步投产运营，2018 年末达到设计产能和效率，公司总产能由此从 2017 年末的 203.25 吨/年大幅上升至 2018 年末的 327.14 吨/年，增幅达到 60.95%，同时，公司金针菇产品毛利率较 2018 年上升 5 个百分点，因此 2019 年公司业绩增加较多。

4、价格和毛利率是否存在下滑风险及发行人的应对措施

答复：

发行人已经在招股书披露了相关风险，具体如下：

（一）市场竞争加剧导致价格下降和毛利率波动的风险

我国食用菌市场良好的前景吸引着新投资者的不断进入。随着新厂商的出现和原行业参与者规模的不断扩大，食用菌产品供应量随之增多，行业竞争日趋激烈，近年来食用菌平均市场价格也呈现下滑趋势，进而影响了公司产品售价。以金针菇为例，2017年、2018年、2019年和2020年1-6月其平均销售价格分别为5.13元/千克、4.83元/千克、4.79元/千克和4.91元/千克，其毛利率分别为27.65%、23.21%、28.34%和32.67%。2017年至2019年，公司金针菇平均售价持续下滑。如果未来市场竞争继续加剧，产品价格可能继续下滑，若公司未能及时通过技术研发、规模化生产等措施降低食用菌成本，公司经营业绩将受到不利影响。

（二）原材料价格波动导致成本上升和毛利率下降的风险

报告期各期，原材料占公司生产成本的比重在35%左右，占比较大，主要原材料包括玉米芯、米糠、麸皮、棉籽壳、甜菜渣、啤酒糟等农副产品以及纸箱等包装材料，原材料价格的起伏对公司生产经营有较大影响。倘若因国际贸易、国家政策、气候变化、自然灾害、农村耕地面积增减、劳动力成本波动等因素导致原材料价格持续上升，则可能提高公司食用菌产品的生产成本，继而对公司的毛利率和业绩产生不利影响。

根据行业发展和未来战略规划，公司拟采取如下措施进一步拓展公司业务，实现可持续发展：

1、在保持金针菇产品优势的基础上不断开拓新菇种的研发、生产和销售，目前公司真姬菇已经量产并成为公司利润的有益补充，公司将继续扩大真姬菇产能，并拟投资其他菇种；

2、持续进行技术研发、配方改良、工艺优化，以进一步提高生产效率和降低单位成本；

3、继续扩大生产规模，增加产能产量，以消弭可能的毛利率下降对公司业绩的影响。

（三）关于财务核查：

1、请进一步核查发行人主要供应商涉及主要原材料采购和产量的匹配性，

说明报告期内主要供应商集中度大幅下降的原因及合理性，是否涉及贸易类采购商，补充该类业务核查及其与主要客户、供应商关联关系核查；

答复：

(1) 主要原材料采购和产量的匹配性

经核查，公司原材料主要为玉米芯、米糠、麸皮等。项目组对公司产品生物转化率进行了分析，生物转化率为食用菌行业生产技术指标，表示干物质培养产出食用菌的效率，计算公式为“生物转化率=食用菌鲜重产量÷培养基质原材料干重”，该指标能够有效反映原材料和产量的匹配关系。

报告期内公司主要产品金针菇的生物转化率如下：

项目	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
金针菇 1,100ml 培养瓶	159.18%	154.97%	150.87%	151.75%
金针菇 1,200ml 培养瓶	162.35%	160.24%	150.48%	150.66%
金针菇 1,400ml 培养瓶	-	-	-	149.56%
金针菇 1,450ml 培养瓶	148.65%	147.42%	139.77%	140.98%

报告期内，公司各规格金针菇培养瓶生物转化率呈稳定增长之趋势，数据匹配性较强。

另外，项目组对比了可比期间内公司和同行业可比上市公司的生物转化率，具体如下：

雪榕生物 2013 年至 2015 年生物转化率					
项目	2015 年度	2014 年度	2013 年度		
金针菇 1,100ml 培养瓶	151.90%	145.56%	139.38%		
金针菇 1,200ml 培养瓶	146.53%	143.51%	132.96%		
真姬菇 1,100ml 培养瓶	98.93%	97.92%	100.56%		
众兴菌业 2012 年至 2016 年生物转化率					
项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度	2013 年度	2012 年度
1,100ml 培养瓶	141.92%	140.55%	139.11%	122.66%	121.99%
1,150ml 培养瓶	136.27%	N.A.	-	-	-
1,200ml 培养瓶	139.10%	N.A.	143.06%	125.07%	-
1,280ml 培养瓶	139.15%	N.A.	138.69%	-	-

华绿生物 2014 年至 2016 年生物转化率			
项目	2016 年度	2015 年度	2014 年度
金针菇 1,100ml 培养瓶	154.07%	147.47%	139.96%
金针菇 1,200ml 培养瓶	146.46%	142.80%	142.38%
金针菇 1,400ml 培养瓶	150.73%	149.18%	137.18%
金针菇 1,450ml 培养瓶	139.97%	-	-

数据来源：雪榕生物数据来自《雪榕生物首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》，众兴菌业数据来自《众兴菌业首次公开发行股票招股说明书》、《众兴菌业公开发行可转换公司债券募集说明书》、《关于天水众兴菌业科技股份有限公司非公开发行股票申请文件反馈意见的回复》。

从上表可以看出，公司生物转化率处于行业合理水平。发行人主要原材料采购和产量匹配性较强。

(2) 说明报告期内主要供应商集中度大幅下降的原因及合理性，是否涉及贸易类采购商，补充该类业务核查及其与主要客户、供应商关联关系核查

报告期内，公司前五大供应商采购占比分别为 62.01%、51.37%、39.04% 和 39.99%，2018 年起公司主要供应商集中度大幅下降，一方面因为 2018 年 7 月重庆工厂投产，其产能达到公司原有江苏工厂的 60.95%，为保证重庆工厂生产经营所需，公司在其周边拓展了新供应商，导致原主要供应商采购占比下降，供应商集中度有所下降；另一方面因为公司积极开拓采购渠道以降低采购风险。

综上，公司主要供应商集中度大幅下降具有商业合理性。

公司约一半原材料从贸易商处采购。对于该类采购业务，项目组进行了函证核查、走访核查、凭证抽查、工商信息核查等核查程序。具体而言，项目组会同会计师对发行人主要贸易类供应商执行了函证程序；会同律师、会计师对发行人主要贸易类供应商进行了走访；对主要贸易类供应商采购情况进行了穿行测试，获得了发行人采购的运输单、验收单、入库单、对账单、银行付款凭证、发票等资料；对单笔 100 万元以上的大额预付账款相关的采购情况进行执行情况检查；核查了贸易类供应商的工商档案、银行流水，并核查了其人员与公司的关联关系。

经核查，公司从贸易类供应商处的采购真实，贸易类供应商与公司、公司关联方、公司主要客户不存在关联关系。

2、请进一步分厂区核查发行人燃料动力消耗和产量、包装物采购和销售量匹配性及合理性；

答复：

（1）燃料动力的匹配性分析

发行人报告期内主要能源为电、水、煤炭、蒸汽、天然气、生物质颗粒。考虑到江苏地区工厂煤炭、天然气、生物质存在混合使用的情况，同时由于生产中仅少量环节需要水，其耗用量与产成品的匹配关系不明显。而电费占能源费用的绝大多数，因此项目组对各工厂电能、重庆工厂天然气进行匹配性分析。

各工厂单位产量耗电量具体如下：

单位：度/千克

工厂	2020年1-6月	2019年度	2018年度	2017年度
江苏一厂、江苏四厂	0.81	0.85	0.93	1.00
江苏二厂	0.79	0.84	0.90	1.00
江苏三厂	1.28	1.77	1.91	2.52
北京工厂	不适用	不适用	不适用	1.05
重庆工厂	0.64	0.69	1.31	不适用

注：江苏一厂、江苏四厂使用同一条输电线路，因此合并计算单位产量耗电量

从上表可以看出，2017年至2019年，公司各工厂单位产量耗电量总体呈稳定下降趋势，主要系公司持续推动生产工艺改进，食用菌生物转化率及单瓶产量有所上升，同时规模经济下单位能耗有所降低所致。2020年1-6月各工厂单位产量耗电量有所下降主要因为上半年气温较低，为维持食用菌低温生长环境所需的电力下降。

就各工厂单位产量耗电量区别而言：

1) 江苏三厂单位产量耗电量较高，主要系江苏三厂生产真姬菇产品，而真姬菇生长周期较长，约140天，金针菇生长周期仅有48至51天，真姬菇生长周期接近金针菇的三倍，同时考虑到真姬菇生长环境所需温度较金针菇略高，因此真姬菇栽培耗电量较金针菇多，约为金针菇的两倍。另外，江苏三厂为公司2016

年初收购后建立，建厂初期公司真姬菇产线未达满产效率且工艺技术需不断完善提升，因此 2017 年江苏三厂单位产能耗电较多。随着生产线的改造完成和生产技术的趋于成熟，江苏三厂目前已经稳定量产，因此 2018 年开始单位产量耗电量开始下降。

2) 重庆工厂 2018 年度单位产量耗电量较高主要系其于 2018 年 7 月投产，投产初期生产线处于调试阶段，单位产量耗电量较高。2019 年重庆工厂单位产量耗电量低于江苏工厂，主要因为重庆工厂较新，设计能耗利用率高，制冷机组更先进，且该工厂所处地区为海拔较高的山区，外部环境温度较江苏工厂低，更适合金针菇的生长，制冷要求较低，单位产量耗电量较低。

天然气主要用于装瓶后的灭菌环节，因此项目组对天然气消耗量与装瓶量进行了匹配性分析，每瓶消耗的天然气数量如下表所示：

单位：立方分米/瓶

工厂	2020 年 1-6 月	2019 年度	2018 年度	2017 年度
重庆工厂	34.72	33.96	33.49	不适用

报告期内重庆工厂每瓶消耗的天然气数量保持稳定。

综上，发行人燃料动力消耗和产量相匹配。

(2) 包装物的匹配性分析

发行人报告期内主要包材包括纸箱、包装膜、平口袋等，由于公司袋装规格较多，数量标准不统一，各工厂各年度规格存在一定变化，包装膜、平口袋与销售重量关系匹配不明显，因此项目组选择了纸箱采购与销售重量进行匹配性分析，具体如下：

工厂	2020 年 1-6 月			2019 年度		
	采购数量 (个)	销售数量 (个)	单位纸箱销 售重量 (kg/ 个)	采购数量 (个)	销售数量 (个)	单位纸箱销 售重量 (kg/ 个)
江苏一厂	432,882	445,378	13.19	793,020	808,481	15.06
江苏二厂	640,795	646,022	17.22	1,346,207	1,354,467	16.83
江苏三厂	435,049	433,672	7.91	677,044	671,191	7.96
江苏四厂	772,740	776,273	19.47	1,630,775	1,621,198	19.96

北京工厂	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用	不适用
重庆工厂	1,339,731	1,374,786	16.26	2,411,900	2,449,703	17.75
合计	3,621,197	3,676,131	15.75	7,574,059	6,905,040	16.82
工厂	2018 年度			2017 年度		
	采购数量 (个)	销售数量 (个)	单位纸箱销 售重量 (kg/ 个)	采购数量 (个)	销售数量 (个)	单位纸箱销 售重量 (kg/ 个)
江苏一厂	1,074,553	1,105,446	10.87	1,356,621	1,336,944	8.86
江苏二厂	1,793,971	1,750,652	12.16	2,195,673	2,224,565	9.55
江苏三厂	658,303	652,801	7.99	383,817	373,363	8.00
江苏四厂	2,158,526	2,152,538	14.39	2,285,121	2,272,053	10.70
北京工厂	不适用	不适用	不适用	556,644	670,307	8.10
重庆工厂	640,216	522,501	19.24	不适用	不适用	不适用
合计	6,325,569	6,183,938	12.86	6,777,876	6,877,232	9.57

注：单位纸箱销售重量=食用菌销售重量÷纸箱销售数量

从上表可以看出，公司纸箱采购和销售数量勾稽一致。

报告期内，公司单位纸箱销售重量分别为 9.57 千克/个、12.86 千克/个、16.82 千克/个和 15.75 千克/个。2017 年，公司食用菌产品规格以 10 千克/箱为主，另有部分 20 千克/箱、5 千克/箱、6 千克/箱、7 千克/箱等。2018 年、2019 年平均单个纸箱产品重量开始增加主要因为 2018 年下半年开始，为应对包材价格上升对毛利率带来的不利影响，公司与雪榕生物、众兴菌业等食用菌行业主要企业统一减少了 10kg/箱的金针菇产品规格，均采用 20kg/箱的大包装模式，20kg 纸箱耗用大幅增加，因此单位纸箱销售重量相应提升。因此，公司纸箱销售数量与食用菌销售重量相匹配，其变化也符合行业情况。

3、请进一步确认 2018 年和 2019 年管理费用中专业机构服务费完整性？

答复：

公司于 2017 年 12 月向证监会递交了 IPO 申请材料，当年中介机构在现场办公时间较多，并收取了部分费用，因此当年管理费用中专业机构服务费较高，发生专业机构服务费 520.37 万元。2018 年 3 月，公司向证监会申请撤回 IPO 申报

材料，至 2019 年 5 月，公司拟重新申报 IPO，在此期间专业机构服务费较少，因此 2019 年全年为 156.19 万元。公司管理费用中专业机构服务费的波动符合公司实际情况，报告期内核算完整。

（四）关于董监高和关键业务人员账户大额资金流水核查：

1、请补充完善发行人实际控制人、董监高及关键业务人员的资金流水核查工作，取得资金流水账户已提供齐全的相关承诺，说明该等人员及其关联方是否存在与发行人供应商、客户的资金往来，排查销售回流、代垫成本及费用情形；

答复：

项目组已取得发行人实际控制人、董监高及关键业务人员报告期内名下的银行账户信息，并取得了该等人员资金流水账户已提供齐全的相关承诺。

经对上述资金流水的核查，该等人员存在少量与供应商、客户的借款和代购款，资金往来金额较小，其中借款截至目前已经全部归还。

经核查，发行人实际控制人、董监高及关键业务人员不存在协助公司销售回流，为公司代垫成本及费用的情形。

2、请进一步核查董监高及关键业务人员流水中涉及保险理财产品的受益人或底层持有人，说明是否和发行人、客户、供应商等是否存在关联关系；

答复：

项目组取得了董监高及关键业务人员流水中涉及保险理财产品的保险单，经核查，该等保险的受益人或底层持有人均为保险购买人本人或其亲属，与发行人客户、供应商不存在关联关系。

（五）请对比同行业公司及当地情况并结合发行人董事、监事、高级管理人员及核心技术人员人均薪酬水平进一步说明发行人现有的薪酬政策是否具有

足够的竞争力，是否存在对薪酬激励制度的调整规划；说明发行人实际控制人、董监高个税核查情况，是否存在税务违法风险，请提供税务部门关于董监高的合法合规证明；

答复：

根据雪榕生物、众兴菌业披露的 2019 年年度报告，其在该公司任职的董监高（独立董事除外）、核心技术人员的 2019 年薪酬水平与发行人的比较情况如下：

单位：万元

	雪榕生物	众兴菌业	华绿生物
平均薪酬①	51.90	64.59	41.10
净利润②	20,901.93	6,902.15	12,067.07
①/②	0.25%	0.94%	0.34%

雪榕生物地处上海、广东等经济发达地区，因此平均薪酬略高于公司，具有合理性，众兴菌业实际控制人薪酬超过 200 万元，主要高管薪资均高于公司，因此其平均薪酬较高。鉴于公司地处江苏较为贫穷的宿迁市泗阳县以及重庆市郊的万盛区，且公司并非上市公司，公司薪资水平低于雪榕生物和众兴菌业具有合理性。同时，结合同行业上市公司的盈利规模来比较，发行人董监高、核心技术人员的薪酬水平占净利润的比例在雪榕生物和众兴菌业之间，发行人董监高及核心技术人员的薪酬水平与同行业上市公司相比不存在异常。

发行人董监高、核心技术人员的薪酬由工资和奖金两部分组成。其中工资根据人员的职务、资历、学历、技能等因素确定发放，奖金根据年度考评及公司经营情况确定发放。

根据江苏省统计局公布的数据，从事农林牧渔业的城镇私营单位的 2017 年、2018 年年平均工资分别为 3.77 万元、3.98 万元，涨幅为 5.63%；发行人董监高及核心技术人员 2017 年、2018 年年平均薪酬分别为 26.80 万元、28.42 万元，绝对值远高于当地平均水平，且涨幅为 6.04%，高于同期同省从事农林牧渔业的城镇私营单位的年平均工资，发行人董监高及核心技术人员的薪酬政策在江苏省同行业中具有竞争力。发行人暂无调整薪酬激励制度的规划。

(4) 实际控制人、董监高个税核查情况

项目组取得了国家税务总局泗阳县税务局、重庆市万盛经开区税务局出具的实际控制人、董监高的税收完税证明和个人所得税纳税记录。

（六）请补充披露员工缴纳新农保新农合的情况。

答复：

公司员工分为办公室员工及一线生产员工，办公室员工多为城镇户口，能够依照规定参与公司社保的缴交。公司一线生产人员主要为工厂所在地区周边的农村户籍员工或原为农村户籍的员工（江苏现已取消农业户口与非农业户口区分，统一登记为居民户口），其就业流动性较大，社会保险关系转移较为不便，且该等人员在详细了解相关制度后，有较大部分认为缴纳社会保险费后，将降低个人可支配收入，因此为尊重员工的真实意愿和实际利益，公司没有为该部分员工缴纳相关费用。

为切实保障员工利益、履行社会责任，公司积极鼓励自愿放弃缴纳社会保险的员工缴纳城乡居民基本医疗保险（新农合）以及城乡居民基本养老保险（新农保），并根据员工的缴纳凭证全额予以报销。截至 2020 年 8 月 31 日，公司已为提交申请的 123 人报销了新农合，为提交申请的 107 人报销了新农保。

五、证券服务机构出具专业意见的情况

（一）与本保荐人判断存在的差异情况

其他证券服务机构出具的专业意见与本保荐人的判断不存在差异。

（二）重大差异的说明

无。

六、关于发行人利润分配政策完善情况的核查意见

发行人已合理制定和完善利润分配政策，并在《公司章程（草案）》中载明相关内容。发行人也制定了《江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市后未来三年股东分红回报规划》，约定发行人上市后三年具体的分红回报计划。上述《公司章程（草案）》中有关本次发行后实施的股利分配政策的内容和《江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市后未来三年股东分红回报规划》共同组成发行人长期回报规划。

上述《公司章程（草案）》和《江苏华绿生物科技股份有限公司未来分红回报规划》已经发行人 2019 年 8 月 26 日召开的 2019 年第二次临时股东大会决议通过。

经保荐机构核查，发行人已按照《关于进一步落实上市公司现金分红有关事项的通知》以及《上市公司监管指引第 3 号-上市公司现金分红》的要求完善利润分配政策，并履行了相关的决策程序。发行人利润分配政策和未来分红规划注重给予投资者合理回报，有利于保护投资者合法权益。

七、关于发行人股东中私募投资基金备案情况的核查意见

截至本报告出具之日，发行人共有股东 27 名，其中包括 8 名自然人股东、12 名有限合伙企业股东以及 7 名法人股东。保荐机构对发行人除自然人股东以外的股东核查情况如下：

经核查，江苏高投于 2014 年 4 月 4 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 SD2611；江苏高投的基金管理人南京毅达股权投资管理企业（有限合伙）于 2016 年 8 月 15 日完成了私募基金管理人登记，登记编号为 P1032972。

经核查，宁波苏民投于 2017 年 1 月 18 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 SR5518；宁波苏民投的基金管理人苏民投资管理无锡有限公司于 2016 年 11 月 11 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1060128。

经核查，苏州天惠于 2014 年 4 月 29 日完成了证券公司私募投资基金备案，其基金编号为 SD3318；苏州天惠的基金管理人为平安财智投资管理有限公司。

经核查，国耀伟业于 2016 年 6 月 21 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 SK3028；国耀伟业的基金管理人安徽国耀创业投资管理有限公司于 2014 年 5 月 20 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1002257。

经核查，杭州兴富于 2016 年 10 月 24 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 SM4673；杭州兴富的基金管理人杭州东方嘉富资产管理有限公司于 2016 年 9 月 8 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1033503。

经核查，毅达成长于 2014 年 12 月 31 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 S23500；毅达成长的基金管理人江苏毅达股权投资基金管理有限公司于 2014 年 4 月 29 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1001459。

经核查，国元投资已于 2015 年 10 月 27 日完成了证券公司私募基金子公司管理人登记并成为观察会员，其登记编码和会员代码均为 GC2600011625。

经核查，宿迁华鑫的合伙人均为发行人及其下属子公司的员工。经核查，宿迁华鑫未以非公开方式向投资者募集资金设立投资基金，其投资资金均由其合伙人认缴，没有向合伙人以外的其他投资者募集资金，同时宿迁华鑫也不是以进行投资活动为目的设立的合伙企业，不属于《私募投资基金监督管理暂行办法》和《私募投资基金管理人登记和基金备案办法（试行）》定义的私募投资基金或私募基金管理人，无需按照《私募投资基金管理人登记和基金备案办法(试行)》的规定办理备案登记。

经核查，安华基金于 2016 年 2 月 23 日完成了证券公司直投基金的备案，其基金编号为 S32154；安华基金的基金管理人为华富嘉业投资管理有限公司。

经核查，健安润华未以非公开方式向投资者募集资金设立投资基金，其投资资金均由股东认缴，没有向股东以外的其他投资者募集资金，不属于《私募投资基金监督管理暂行办法》和《私募投资基金管理人登记和基金备案办法（试行）》定义的私募投资基金或私募基金管理人，无需按照《私募投资基金管理人登记和基金备案办法(试行)》的规定办理备案登记。

经核查，诚鼎汇于 2015 年 8 月 7 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 S60345；诚鼎汇的基金管理人东方汇富投资控股有限公司于 2015 年 1 月 29

日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1007698。

经核查，诚众棠于 2015 年 8 月 7 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 S67025；诚众棠的管理人东方汇富投资控股有限公司于 2015 年 1 月 29 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1007698。

经核查，西藏宝悦未以非公开方式向投资者募集资金设立投资基金，其投资资金均由股东认缴，没有向股东以外的其他投资者募集资金，不属于《私募投资基金监督管理暂行办法》和《私募投资基金管理人登记和基金备案办法（试行）》定义的私募投资基金或私募基金管理人，无需按照《私募投资基金管理人登记和基金备案办法(试行)》的规定办理备案登记。

经核查，华西同诚未以非公开方式向投资者募集资金设立投资基金，其投资资金均由股东认缴，没有向股东以外的其他投资者募集资金，不属于《私募投资基金监督管理暂行办法》和《私募投资基金管理人登记和基金备案办法（试行）》定义的私募投资基金或私募基金管理人，无需按照《私募投资基金管理人登记和基金备案办法(试行)》的规定办理备案登记。

经核查，安元基金于 2015 年 11 月 13 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 S81798；安元基金的管理人安徽安元投资基金管理有限公司于 2015 年 9 月 18 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1023390。

经核查，陆水河投资于 2016 年 6 月 14 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 SH2896；陆水河投资的管理人上海胜道股权投资管理企业（有限合伙）于 2014 年 6 月 4 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1003484。

经核查，拙朴投资于 2016 年 1 月 11 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 S81946；拙朴投资的管理人北京拙朴敦行投资管理顾问有限责任公司于 2015 年 5 月 8 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1012836。

经核查，常创天使于 2017 年 1 月 24 日完成了私募投资基金备案，其基金编号为 SJ9815；常创天使的管理人江苏九洲创业投资管理有限公司于 2015 年 1 月 29 日完成了私募投资基金管理人登记，登记编号为 P1007444。

经核查，平安天成于 2014 年 4 月 29 日完成了私募投资基金备案，其基金编

号为 SD4070；平安天成的管理人为平安财智投资管理有限公司。

经核查，诚鼎汇和诚众棠的合伙期限已于 2020 年上半年到期。根据《合伙企业法》第八十五条的规定，合伙期限届满，合伙人决定不再经营，合伙企业应当解散。虽然诚鼎汇、诚众棠合伙期限已到期，但合伙人并未作出不再经营的决定，所以合伙期限到期并不意味着诚鼎汇、诚众棠必然应当解散。根据《民法总则》第一百零二条规定，“非法人组织包括个人独资企业、合伙企业、不具有法人资格的专业服务机构等”；第一百零八条规定，“非法人组织除适用本章规定外，参照适用本法第三章第一节的有关规定”；第三章第一节第五十九条规定，“法人的民事权利能力和民事行为能力，从法人成立时产生，到法人终止时消灭”。根据《中华人民共和国合伙企业登记管理办法（2019 修订）》第二十四条的规定，“经企业登记机关注销登记，合伙企业终止”。因此，合伙企业未完成注销登记之前，不属于合伙企业终止，其主体资格仍存在，并依法仍享有民事权利能力和民事行为能力。诚鼎汇和诚众棠的合伙期限到期不会对其股东资格造成重大不利影响。

同时，截至本发行保荐工作报告出具日，诚鼎汇、诚众棠全体合伙人持有的诚鼎汇、诚众棠全部合伙份额已被杭州市公安局拱墅区分局冻结（执行裁定书文号：杭公拱冻财[2019]JC168 号），冻结期限至 2021 年 6 月 5 日，由于被冻结的标的系公司持股 5% 以下的股东的合伙份额，而非公司本身的股份，且诚鼎汇、诚众棠持有的公司股份占股本总额的比例较小，仅各自为 1.2249%，不会对公司股权结构产生重大影响，因此，诚鼎汇、诚众棠的合伙份额被冻结事宜不会对公司本次发行及上市构成实质性障碍。

八、对相关责任主体所作承诺的核查意见

保荐机构认为，发行人及其控股股东、董事、监事、高级管理人员，以及本次发行相关中介机构已经根据《关于进一步推进新股发行体制改革的意见》出具了相关承诺，并履行了必要的内部决策程序。相关责任主体就其未能履行前述承诺提出了必要的约束措施，该等约束措施具有可操作性，能够得到及时执行与实施。上述承诺已经相关责任主体或其授权代表签署，相关承诺及约束措施合法、合理、有效。

九、关于本次发行对即期回报摊薄影响以及填补相关措施的核查意见

发行人第三届董事会第十七次会议与 2019 年第二次临时股东大会审议通过了关于本次发行摊薄即期回报的影响分析、填补措施及相关承诺的相关议案。保荐机构经核查后认为，发行人董事会所预计的即期回报摊薄情况的合理性、填补即期回报措施，以及发行人控股股东与实际控制人、董事、高级管理人员所做出的相关承诺事项，符合《国务院关于进一步促进资本市场健康发展的若干意见》和《国务院办公厅关于进一步加强资本市场中小投资者合法权益保护工作的意见》中关于保护中小投资者合法权益的精神，以及中国证监会《关于首发及再融资、重大资产重组摊薄即期回报有关事项的指导意见》的规定。


(此页无正文，为《中信证券股份有限公司关于江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市之发行保荐工作报告》之签署页)

保荐代表人：



韩昆仑

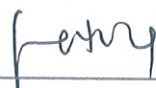
2020 年 10 月 12 日



唐亮

2020 年 10 月 12 日

项目协办人：



饶水平

2020 年 10 月 12 日

保荐人公章：



中信证券股份有限公司

2020 年 10 月 12 日

(此页无正文,为《中信证券股份有限公司关于江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市之发行保荐工作报告》之签署页)

项目组其他成员:

朱宏涛

朱宏涛

2020年10月12日

师龙阳

师龙阳

2020年10月12日

裘佳杰

裘佳杰

2020年10月12日

寇宛秋

寇宛秋

2020年10月12日

李轲

李轲

2020年10月12日

吴欣键

吴欣键

2020年10月12日

曲正琦

曲正琦

2020年10月12日

山川

2020年10月12日

保荐人公章:



中信证券股份有限公司

2020年10月12日

(此页无正文,为《中信证券股份有限公司关于江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市之发行保荐工作报告》之签署页)

内核负责人:



朱洁

2020年10月12日

保荐业务部门负责人:



张秀杰

2020年10月12日

保荐业务负责人:



马尧

2020年10月12日

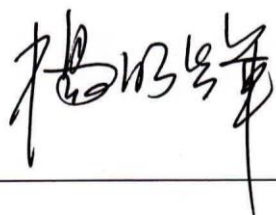
保荐人公章:



2020年10月12日

(此页无正文,为《中信证券股份有限公司关于江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市之发行保荐工作报告》之签署页)

总经理:



杨明辉

2020年10月12日

保荐人公章:



2020年10月12日

（此页无正文，为《中信证券股份有限公司关于江苏华绿生物科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市之发行保荐工作报告》之签署页）

董事长、法定代表人：



张佑君

2020年10月12日

保荐人公章：



中信证券股份有限公司

2020年10月12日