

证券代码：300636

证券简称：同和药业

公告编号：2021-023

债券代码：123073

债券简称：同和转债

江西同和药业股份有限公司 2020 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

公司所有董事均亲自出席了审议本次年报的董事会会议。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况：公司本年度会计师事务所仍为立信会计师事务所（特殊普通合伙）。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以本次权益分派实施公告中确定的股权登记日当日的总股本为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.85 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 6 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	同和药业	股票代码	300636
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	周志承	张波	
办公地址	江西省宜春市奉新县奉新高新技术产业园区	江西省宜春市奉新县奉新高新技术产业园区	
传真	0795-4605772	0795-4605772	
电话	0795-4605333-8018	0795-4605333-8012	
电子信箱	dm@jxsynergy.com	zhangbo@jxsynergy.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）主营业务

根据中国证监会颁发的《上市公司行业分类指引》，公司所处行业为医药制造业（C27）。

报告期内，公司主营业务没有发生变化。公司主营业务为化学原料药和医药中间体的研发、生产和销售，主要产品方向为特色化学原料药及中间体、专利原料药中间体。公司不仅为仿制药企业供应原料药及中间体，也逐步以合同加工的形式为原研药（专利持有人）配套生产原料药中间体。

（二）主要产品及用途

序号	药品系列	产品名称	制剂适用症
1	神经系统用药（抗癫痫药）	加巴喷丁原料药	难治的不全性癫痫。现也广泛用于治疗神经病理性疼痛（包括带状疱疹后遗神经病，糖尿病神经病变，卒中后中枢性疼痛等）。有报道抗焦虑药加巴喷丁和抗病毒药伐昔洛韦联用可减少急性带状疱疹后遗神经痛的危险。
2	消化系统用药（抗溃疡病药）	瑞巴派特原料药	胃溃疡，急性胃炎、慢性胃炎的急性加重期胃粘膜病变（糜烂、出血、充血、水肿）的改善。
3	解热镇痛及非甾体抗炎镇痛药	醋氯芬酸原料药	风湿性关节炎、类风湿性关节炎、骨关节炎、脊椎炎等。也适用于各种疾病引起的疼痛和发热。
4		塞来昔布原料药	缓解骨关节炎的症状和体征；缓解成人风湿性关节炎的症状和体征；治疗成人急性疼痛；缓解强直性脊柱炎的症状和体征。
5	循环系统用药（抗高血压药）	坎地沙坦酯原料药	原发性高血压
6		替米沙坦原料药	原发性高血压
7		沙坦类中间体	作为几个治疗高血压的沙坦类原料药中间体
8	治疗精神障碍药（抗抑郁药）	盐酸文拉法辛原料药	各种类型抑郁症，包括伴有焦虑的抑郁症及广泛性焦虑症
9	抗病毒类	阿扎那韦硫酸盐	适用于与其他抗逆转录病毒药物联合用于治疗HIV-1感染。
10	抗血栓类	达比加群酯原料药	用于预防非瓣膜性房颤患者的卒中和全身性栓塞。
11		替格瑞洛原料药	小分子抗凝血药，可以阻断血小板活化，用于治疗急性冠脉综合征患者，减少血栓性心血管疾病的发生。

（三）主要经营模式

1、采购模式

公司设立采购部，由采购部负责采购公司所需各类物资，包括原辅料、包装材料，生产设备、配件及辅助材料、分析仪器、实验室耗材和试剂等。采购部根据生产部门的生产计划和生产任务，结合公司的质量指标，制定采购计划。

公司采购部根据质量部下达的质量标准通过评选确定原辅料供应商，由质量部评估并建立合格供应商目录。正常生产所需原辅料须向合格供应商目录内的厂商采购。公司采用竞争性比价的模式采购原料，确保原材料的采购价格处于合理水平。采购员通常获取三家合格供应商的报价（特殊情况可以少于三家），通过比价及综合评判后确定供应商。供应商原辅料送到公司后，由仓库人员检查接收，并将货物卸在指定区域等待质量部门检测后放行。合格放行的原辅料，由仓库人员按照类别进行入库。

2、生产模式

化学原料药和医药中间体的生产通常由若干道工序构成，生产过程中依次产出中间产品和终端产品，其中部分中间产品既可用于下道工序继续生产，也可直接对外销售。

公司生产装置分为专用车间和多用途、多功能车间。市场需求量大的产品安排专用车间进行生产，以销定产；市场需求量不大的产品安排多用途车间进行生产，多用途车间可用于数个品种轮流生产，在产品生产切换时，需对车间设备进行清洗、改造等，切换期间有一段停产时间；完成研发时间不长，市场需求较小，处于市场早期的品种安排在多功能车间生产，情况与多用途车间类似，但轮流生产的品种数量更多。后两种情况公司根据订单计划及市场预测，兼顾生产成本，通过一次性生产备足存货，满足既有订单和临时订单需求。多用途、多功能车间的生产模式会产生较多的产品库存。

公司严格实行GMP的生产管理模式，采取以销定产并保留适当安全库存的生产模式，生产部门根据销售部门提出的各产品年度预测的销售计划确定年度生产计划，每月通过产销协调，结合各车间的生产能力及产品库存情况下达生产计划。生产技术部根据生产计划落实生产的安排，同时对产品的生产全过程进行严格监督管理，质量部门对整个生产过程中涉及的设备、原料、中间产品、半成品、产成品的质量进行监控与检验，安环、设备等部门对生产全过程也进行监管。

3、销售模式

（1）内销销售模式

国内销售模式是直接销售为主，一般有两种途径：一是公司通过网络、贸易商、展销会、拜访客户等方式收集公司产品的潜在销售对象信息，并与其取得联系，实现直接销售。根据公司与客户签订的《购货合同》等合同文件约定，公司直接向客户销售相关产品，公司在约定期限内在指定地点交付符合质量要求的货物。二是以中间商销售作为补充，部分药品的国内销售通过医药贸易公司进行。

（2）出口销售模式

公司出口销售主要通过以下三种途径进行：

①自营出口

公司产品通过客户的现场审计及出口国主管部门的审批后，货物直接出口给国外最终用户。

②通过国外贸易商出口

某些国家或地区的药政当局要求在进口医药产品时，必须有在本国注册成立的公司作为代理商，办理进口医药产品的注

册、审批程序，以便管理和联络；与此同时，由于长期商业习惯使然，部分终端客户日常业务通常不会直接与供应商联系，而是选择通过贸易商来进行业务交流。公司与一些国外贸易商保持着良好的合作关系，通过其专业知识和市场能力为公司带来更多的客户资源。因此，在向此类国家或地区销售时，通过国外贸易商进行出口销售。

③通过国内贸易商出口

根据最终进口国的具体情况，出于控制成本、提高效率等方面的考虑，公司选择通过掌握特定客户资源的国内贸易商出口的方式实现对外销售，该种出口模式销售占比较小。

（四）主要的业绩驱动因素

报告期内，公司业绩增长的主要原因是：公司凭借以市场价值和客户需求为导向的前瞻性立项，以持续的研发高投入，不断丰富公司产品线。2020年部分新产品如替格瑞洛、维格列汀、利伐沙班、阿戈美拉汀及中间体等品种全球市场专利陆续或即将到期，陆续开始前期销售；同时公司把握国内药政改革机遇，扩展产品的国内销售。2020年塞来昔布原料药国内注册获得批准，内销增加。2020年度国内销售同比增长5,160万元，增幅达166%。报告期内，公司围绕既定的经营策略稳步开展经营工作，加强销售队伍建设，积极开拓市场，加强内部管理，严格控制成本费用，形成更加强大的质量、成本优势。受疫情一定影响，销售收入增幅不显著，四季度美元贬值，对业绩构成不利影响，但新产品比重上升，新产品毛利率较老产品高，净利润增幅较大。

（五）行业发展状况与变化趋势

医药工业是关系国计民生的重要产业，是中国制造2025和战略性新兴产业的重点领域，是推进健康中国建设的重要保障。中国在经过几十年的高速增长后，已成为全球最大的新兴市场，随着人民生活水平的持续改善，我国居民对健康问题日益重视，医疗卫生服务需求显著提升，促进国内医药行业快速增长。

根据Evaluate Pharma 数据显示：2019年至2026年，全球约有3,000亿美元原研药（如沙班类、列汀类、列净类等新慢病重磅品种）陆续专利到期，由此衍生出的原料药增量市场有望接近2,000亿人民币。中国是全球主要的原料药生产国和供应国，近年来正以快速的增长趋势赶超印度。在国内，随着国内集中采购政策、药品关联审批和一致性评价政策的实施，药品企业集中度将进一步提升，进口替代空间将提升，预计未来我国特色原料药的生产 and 出口规模将继续扩容和增长。

1、推进原料药产业绿色升级

2019年底，工信部等四部门联合发布《推动原料药产业绿色发展的指导意见》，要求推动原料药产业绿色发展，明确要求鼓励优化产业资源配置，推进绿色生产技术改造，提高原料药绿色产品比重，加快发展特色原料药和高端定制原料药，依法依规淘汰落后技术和产品，这对我国原料药格局将产生积极影响，原料药行业有望集中于优质原料药企业。

2、集中采购政策

2018年11月，中央全面深化改革委员会第五次会议审议通过了《国家组织药品集中采购试点方案》，明确了“国家组织、联盟采购、平台操作”的总体思路。同月，11个试点地区委派代表组成的联合采购办公室在上海阳光医药采购网正式公布了《4+7城市药品集中采购文件》，并在4个直辖市（北京、天津、上海、重庆）及7个试点城市（沈阳、大连、厦门、广州、深圳、成都、西安）试点“带量采购”。2019年9月，上海阳光医药采购网正式发布联盟地区药品集中采购拟中选结果，集中采购推广至全国除港澳台地区之外的31个省、直辖市和自治区。

在集中采购政策的影响下，对于原料药企业而言，质量保证能力、供应规模及供应稳定性、价格竞争力显得尤为重要。公司具备国际化高标准的GMP管理与质量体系、运行良好的环保管理设施、较大的生产规模，能够在新政策下满足下游制剂厂商的需求，不断趋严的监管和环保要求也使原料药行业能够构筑更好的行业壁垒，集中采购政策对公司拓展国内业务有一定的积极作用。

3、药品关联审批

从国家食品药品监督管理总局发布《原料药、药用辅料及药包材与药品制剂共同审评审批管理办法》起，各级食药监部门不再单独受理原料药、药用辅料和药包材注册申请，实行药品与药用原辅料和包装材料关联审批。关联审批通过将审评定标收回到国家层面，有利于节省社会资源、加强技术要求，同时使得原有通过审评后的产品缺乏后续质量追踪的情况得以改善，另外关联审评使制剂企业将成为药品的主要负责人，对关联辅料产品的质量负责，因此在原辅料的选择方面将更加谨慎，一些质量得不到保证的原辅料企业将逐步被淘汰，具有高标准要求的企业会获得更大发展空间，行业集中度将进一步提高。

4、一致性评价政策

根据《国务院关于改革药品医疗器械审评审批制度的意见》（国发〔2015〕44号）及《国务院办公厅关于开展仿制药质量和疗效一致性评价的意见》（国办发〔2016〕8号），化学药品新注册分类实施前批准上市的仿制药，凡未按照与原研药品质量和疗效一致原则审批的，均须开展一致性评价。

根据《药品注册管理办法（2020年修订）》，药品的一致性评价生物等效性试验（以下简称“BE”）在药物临床试验阶段完成。公司下游制剂药品提出境内上市许可申请前，均需完成药物临床试验等研究。截至2020年12月31日，公司产品下游仿制药在国内一致性评价情况为：盐酸文拉法辛、塞来昔布、加巴喷丁、替格瑞洛、维格列汀、利伐沙班、非布司他的下游客户已有对应制剂完成BE，米拉贝隆的下游客户已有对应制剂完成预BE（预BE系在生物等效性试验开展前开展的，为正式生物等效性试验提供参考，使在生物等效性试验能够顺利完成）。

（六）公司的行业地位

公司长期重点推动欧盟、北美、日本及韩国等国外规范市场的拓展，以高端市场起家，有与国际大客户合作的丰富经验，

出口收入占主营业务收入的比例多年维持在85%以上，其中来自欧盟、北美、日本及韩国等主要规范市场的销售收入占主营业务收入的60%以上，是国内为数不多的产品在欧美日韩都取得较大规模销售的企业。公司连续多次被认定为高新技术企业，先后获批组建了“江西省特色原料药工程技术研究中心”、“国家博士后科研工作站”、“江西省企业技术中心”、“江西省博士后创新实践基地”、“江西省新药研发产教融合创新中心”等技术创新平台，依靠平台强大的研发能力和技术创新能力，公司产品能够持续不断地进行技术改革和创新。公司主要从事特色化学原料药、中间体的生产，主要品种的生产能力及产品质量在中国处于领先水平，拥有从50到20000立升的各类搪瓷、金属反应釜500多只，总体积300多万立升。同时公司也是中国质量管理最严格的原料药生产厂之一，主要原料药品种均有DMF文件，Q7等相关的ICH文件得到良好的实施，追求零缺陷通过官方质量体系检查；主要原料药品种通过NMPA、US-FDA、PMDA，MFDS和德国等官方机构的GMP检查，每年接待几十次官方和客户的质量审计。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2020 年	2019 年	本年比上年增减	2018 年
营业收入	435,420,102.66	413,058,080.41	5.41%	267,124,046.23
归属于上市公司股东的净利润	70,051,149.39	48,309,308.09	45.01%	24,530,816.75
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	67,269,500.99	48,603,779.84	38.40%	12,456,414.22
经营活动产生的现金流量净额	80,066,182.17	-28,272,033.86	383.20%	74,932,539.99
基本每股收益（元/股）	0.5434	0.3747	45.02%	0.1896
稀释每股收益（元/股）	0.5431	0.3730	45.60%	0.1884
加权平均净资产收益率	9.43%	7.05%	2.38%	3.79%
	2020 年末	2019 年末	本年末比上年末增减	2018 年末
资产总额	1,467,668,918.00	1,015,711,377.14	44.50%	803,618,322.55
归属于上市公司股东的净资产	816,500,719.55	706,308,394.62	15.60%	658,159,954.90

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	96,684,382.42	140,468,672.34	102,168,090.67	96,098,957.23
归属于上市公司股东的净利润	15,790,754.32	25,948,450.73	18,759,723.49	9,552,220.85
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	15,214,417.49	24,725,034.96	17,201,839.48	10,128,209.06
经营活动产生的现金流量净额	12,518,035.44	43,592,176.39	15,366,685.53	8,589,284.81

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

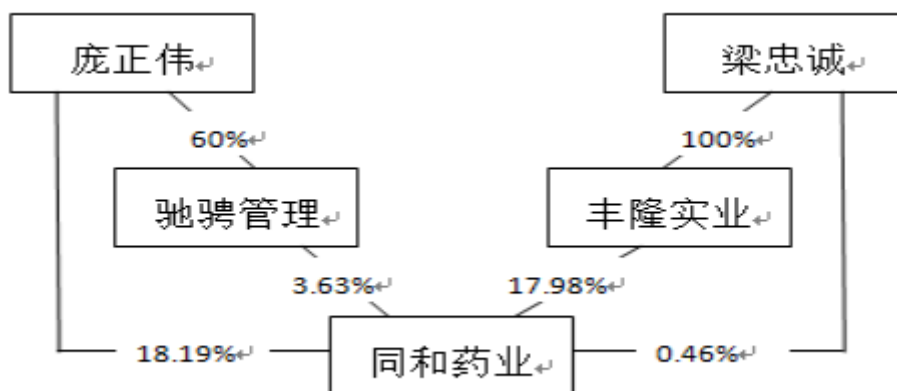
单位：股

报告期末普通股股东总数	7,539	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	7,325	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
庞正伟	境内自然人	18.19%	23,396,874	19,047,506	质押	6,400,000	
丰隆实业有限公司	境外法人	17.98%	23,129,730	0			
宁波旌辉创业投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	5.13%	6,591,958	0			
中国工商银行股份有限公司—诺安先锋混合型证券投资基金	其他	4.21%	5,419,891	0			
温州驰骋企业管理中心(有限合伙)	境内非国有法人	3.63%	4,670,270	0			
国泰基金管理有限公司—社保基金四二一组合	其他	1.98%	2,549,980	0			
中国工商银行股份有限公司—国泰鑫睿混合型证券投资基金	其他	1.85%	2,385,400	0			
中国建设银行股份有限公司—国泰大制造两年持有期混合型证券投资基金	其他	1.67%	2,150,000	0			
中国-比利时直接股权投资基金	国有法人	1.63%	2,094,421	0			
中国建设银行股份有限公司—宝盈新兴产业灵活配置混合型证券投资基金	其他	1.61%	2,075,860	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	庞正伟先生和梁忠诚先生、丰隆实业有限公司为一致行动人，庞正伟先生、丰隆实业有限公司共同作为公司控股股东；庞正伟先生为温州驰骋企业管理中心（有限合伙）的控股股东和执行事务合伙人；宁波旌辉创业投资合伙企业（有限合伙）的执行事务合伙人为公司监事余绍炯先生，有限合伙人含公司董事兼副总经理蒋元森先生、公司董事兼副总经理黄国军先生。除此之外，公司未知上述股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系**5、公司债券情况**

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券是

(1) 公司债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额（万元）	利率
江西同和药业股份有限公司可转换公司债券	同和转债	123073	2020年10月26日	2026年10月25日	36,000	

(2) 公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

报告期内，公司发行可转换公司债券由中证鹏元资信评估股份有限公司进行了信用评级，评级结果为“A+”级，该级别反映了本次发行的可转债安全性较高，违约风险较低；中证鹏元资信评估股份有限公司评定公司主体信用评级为“A+”级，该级别反映了公司偿还债务能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低。评级时间为2020年3月10日，具体内容详见公司于2020年10月22日披露在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上的《2020年公开发行可转换公司债券信用评级报告》。

在可转债存续期间，中证鹏元资信评估股份有限公司将每年至少进行一次跟踪评级。

(3) 截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2020 年	2019 年	同期变动率
资产负债率	44.39%	30.46%	13.93%
EBITDA 全部债务比	21.40%	31.89%	-10.49%
利息保障倍数	5.88	13.29	-55.76%

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

2020年，面对突如其来的新冠肺炎疫情及由此而来的严峻国内外经济形势，公司管理层积极应对，有序推进各项工作，在做好防控疫情的同时，科学组织复工复产，最大限度减少疫情对公司经营及发展带来的不利影响。在董事会的领导下，遵循“认真严谨、诚实守信、团结协作、主动提升”的核心价值观，公司管理层带领同和全体员工，上下齐心，众志成城，一手抓防疫，一手抓经营，加强产品注册和市场开拓，提高生产效率和产品质量，增强研发实力，持续巩固和提升公司核心竞争力，业绩大幅增长。报告期内，公司实现销售收入43,542.01万元，比上年同期增长5.41%，其中实现国内销售8,255万元，同比增长5,160万元，增幅达166%，占比由7.49%提高到18.96%；实现净利润7,005.11万元，比上年同期增长45.01%；研发投入3,530.07万元，占当年度营业收入8.11%，继续保持较高投入水平。

（一）产品注册与市场营销

报告期内，公司产品注册工作取得较好成果，为扩大国内外销售规模打下良好基础。国内注册方面：塞来昔布获批，替格瑞洛完成发补预计会很快获批，加巴喷丁、维格列汀、利伐沙班、阿哌沙班、米拉贝隆、非布司他6个产品完成登记备案；国际注册方面：加巴喷丁新工艺欧美注册获批，塞来昔布巴西市场获批等。

报告期内，销售尤其是国内销售增长势头良好。公司塞来昔布原料药注册获批，与公司关联的制剂客户获得国家集采较大份额的三年订单，是公司国内市场的一个里程碑。另一方面，替格瑞洛预计较快获得国内销售的突破，公司维格列汀、利伐沙班、替格瑞洛、非布司他等产品随着专利陆续到期已经在不同市场、国家实行商业化销售，特别在一些非法规国家与新兴市场销售量有较大幅度提高。阿哌沙班、米拉贝隆、恩格列净、卡格列净等新产品通过全面市场推广以后与较多客户达成实质性合作。伏诺拉生推广比较成功，与众多客户已经达成合作并量化销售，同时与国内客户在中国市场的共同关联申报正在积极推进中。阿齐沙坦与艾多沙班已经在各个市场进行全面的市场推广工作。报告期内，由于新冠疫情影响，部分客户部分新产品立项或研发进度有所延后，出口各主要目的港运费上涨，年底美元贬值，短期对公司销售收入与利润产生了一定影响，但长期来看，对公司总体业绩影响较小。

（二）生产、质量与研发

报告期内，通过优化作业流程，统筹平衡资源，提高生产综合效率，公司各生产装置正常运作生产，产能有较大幅度提高，能够及时满足销售需求。公司树立质量是企业生命的意识，严格按GMP要求组织生产，加强细节管理与检查控制，公司的生产与质量管理工作提高到新的水平。报告期内，公司共接受官方和客户拜访/审计41次，其中包括4次国内官方检查，均顺利通过，总体评价较好。报告期内，公司完成样品检测共计28583批，各类分析方法验证94个、稳定性样品检测1824批，产品微生物、纯化水和环境监测共计3670多批，检测条件得到进一步改善，充分利用GC-MSMS等仪器，完成瑞巴派特、醋氯芬酸、替格瑞洛、阿哌沙班等8个产品基毒杂质分析方法开发及验证，满足官方、客户要求。

报告期内，公司研发部门人员、面积、设备均有扩充，研发技术队伍继续扩大；实验室从11个单元实验室增加到16个单元实验室，面积增加了1000平方米。报告期内，全年共立项开发6个新产品，攻克了多个产品的关键技术难题。在开发新产品的同时，公司研发部门对4个老产品进行了持续的工艺优化和技术改进，老产品质量与成本控制及节能减排工作得到进一步提升。公司研发部门按照最新国际国内的法规要求开展产品质量研究，完成了多个产品的质量研究、发补等工作，完成多个产品的遗传毒评估、亚硝胺杂质评估，为公司产品的国际国内注册及市场开拓提供了有力的技术支持。

（三）安全环保与职业健康

报告期内，在安全环保与职业健康监管压力继续加大的情况下，公司安全环保与职业健康工作取得了不少进展。环保方面：新增危废处置单位，及时转运三效残渣，完成一厂区环境影响评价报告书的编制，圆满完成宜春市危险化学品泄漏应急演练。安全方面：完成一厂区安全设施变更设计，一厂区新改扩建项目安全设施设计，取得三级安全标准化证书，完成安全生产许可证变更和换证，基本完成安全生产信息化管理平台的建设及试运行。职业健康方面：完成全厂各车间职业危害因素检测和7-12车间职业危害验收。报告期内，公司未发生安全环保事故，安全、环保、职业健康工作取得了进一步的提升。

（四）资本市场融资与项目建设

报告期内，公司积极利用资本市场进行再融资。2021年10月，公司成功完成向不特定对象发行可转换债券，募集资金总额为3.60亿元，募集资金用于“江西同和药业股份有限公司年产100吨7-甲氧基萘满酮、30吨利伐沙班等原料药及20亿片口服固体制剂项目一期工程”，此次再融资对进一步增强公司实力，助力公司快速发展起到重要作用。

报告期内，公司注重产能扩大与优化，加快推进项目建设：

2016年10月12日，公司2016年第一次临时股东大会审议通过《关于批准实施新厂区项目的议案》（新厂区即下文的二厂区），项目名称为《江西同和药业股份有限公司年产100吨7-甲氧基萘满酮、30吨利伐沙班等原料药及20亿片口服固体制剂项目》。报告期内，二厂区项目一期工程土建工作基本完成，已开始土建扫尾及设备安装。

2019年10月28日，公司第二届董事会第十一次会议审议通过《关于实施一厂区溶剂罐区、公用工程及部分车间技术改造项目的议案》，同意使用自有资金投资不超过9,500万元在一厂区实施技改项目，新建公用工程楼3、新建溶剂灌区2及改造原合成六车间。2020年5月30日，公司第二届董事会第十五次会议审议通过《关于调整原<一厂区溶剂罐区、公用工程及部分车间技术改造项目>项目名称及部分项目内容的议案》，根据公司经营情况，需要在一厂区对部分老产品产能进行调整，并将部分已完成中试的新产品投入规模化生产，同意对部分项目内容进行调整，项目名称变更为《一厂区溶剂罐区、公用工

程及部分车间新、改、扩项目》，项目投资额和实施时间不变。报告期内一厂区新、改、扩项目总体建设大部分已完成，提升了产能，加快了新品种的投放速度。

（五）人力资源

报告期内，公司通过实施精准的人才选用、招聘、培养、留人机制，为建立公司内部人才梯队奠定了良好的基础。公司完善了“技术创新激励制度”，提升对研发技术人员的奖励，激发研发技术创新能力，有效吸引和保留优秀研发技术人员，同时优化生产车间人员考核制度，报告期内生产一线员工比2019年减少8%，生产总产值比2019年提高28%，实现了减员增效。继续深化与多所高校的合作，在各高校就业网发布招聘信息并参加现场校园招聘、进行校园宣讲会、实施校园冠名班发放奖学金给在读大学生等方式，报告期内新增110名本科及以上学历员工，为公司人才引进提供有力支撑。报告期内，公司实施了“激发热情、释放潜能”的全员军训活动，提高了员工的执行力、纪律性、责任感和荣誉感，增强了公司凝聚力。公司将持续优化人力资源系统，完善人才培养系统，加强企业文化建设，完善公司长效激励体系，以吸引和保留优秀人才。

（六）社会责任

公司切实履行上市公司社会责任。2020年初面对突如其来的新型冠状病毒肺炎疫情，公司在做好自身防控疫情的同时，积极组织复工复产，全力支持抗击疫情，向奉新县红十字会捐赠人民币18万元，并向地方捐献进口口罩、酒精、消毒液等，助力地方抗击疫情。公司建立扶贫车间，报告期安置了10名贫困人员就业，同时每月购买不低于1万元当地贫困人员农业合作社的大米、香菇等农产品，助力地方扶贫事业。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

是 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

适用 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
医药原料药	344,690,820.34	108,450,422.79	31.46%	1.76%	13.45%	3.24%
医药中间体	89,276,883.54	44,010,163.40	49.30%	21.04%	71.30%	14.47%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

是 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明

适用 不适用

6、面临退市情况

适用 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况。

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明

适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明

适用 不适用

公司报告期无合并报表范围发生变化的情况。